



CIUDADES GLOBALES:

PROCESOS SOCIALES DE CAMBIO EN LAS NUEVAS CIUDADES CHINAS

Tesis doctoral de

Tian-Cheng Zheng

Máster en Problemas Sociales, por la Universidad de Granada
Programa de Doctorado en Sociología de la Universidad Autónoma de Madrid

Director de la tesis doctoral:

Catedrático Dr. D. Luis Enrique Alonso Benito

Codirectora de la tesis:

Profesora adjunta Dra. D^a. Olga Gil

Programa de Doctorado en Economía

2017

Departamento de Sociología

Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales

AUTÓNOMA DE MADRID

Cantoblanco, Madrid

Para mis padres:
Zheng Xun y Zhang Guo-Qiang,

ÍNDICE

Lista de tablas, gráficos, y mapas	4
Lista de abreviaturas y expresiones extranjeras	6
Prefacio y agradecimientos	9
Capítulo 1. Marco teórico y metodológico	17
Metodología e hipótesis principales	19
Marco teórico de la tesis	26
Sobre el concepto de “ciudad global”	32
La concepción urbana neo-marxista	43
Entrevistas y trabajo de campo	55
Capítulo 2. Modelos de ciudades en China	57
Estructura urbana de China	58
Shanghái y el Delta del Río Yangtsé	67
Beijing y Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai	76
Hong Kong y el Delta del Río de las Perlas	88
Capítulo 3. El caso de Shenzhen	100
Nueva ciudad de crecimiento rápido	102
Pautas de urbanización en China	105
Problemas urbanos	108
Distribución espacial de la población	120
Desigualdades económicas	124
Sistema de gobierno	126
Capítulo 4. Crecimiento urbano acelerado	130
Una ciudad enfocada en <i>maker culture</i>	132
Zona franca de Qianhai y Shekou	137
La relación entre Shenzhen y Hong Kong	144
Metrópolis formada por la unión de siete ciudades	153
Multinacionales tecnológicas y financieras	158
Evolución de los tres sectores productivos	182
Capítulo 5. Procesos de cambio social	191
Desigualdad y clase media	193
Migraciones del campo a la ciudad	200
Sistema de viviendas	208
Familias y hogares	215
Educación	219

Sanidad	234
Calidad de vida	239
Consumo y comercio	244
El Shenzhen del futuro	249
 Capítulo 6. Conclusiones	 274
 Bibliografía	 293
Otras fuentes estadísticas	310
Apéndice	
Entrevistas realizadas en Shenzhen	318
 Nota sobre el autor	 324

LISTA DE TABLAS, GRÁFICOS, Y MAPAS

Tablas

Tabla 1.1 Comparación de la ciudad global, ciudad mundial, y ciudad informacional.

Tabla 2.1 Siete niveles en relación a la población de las ciudades en China.

Tabla 2.2 Ciudades chinas con población en el área urbana superior al millón de habitantes.

Tabla 2.3 PIB de Shanghái, Beijing, Cantón y Nanjing (años 1949-1952).

Tabla 2.4 Inversiones en los tres sectores económicos de Shanghái y Beijing.

Tabla 2.5 PIB en las tres grandes ciudades del Delta del Río Yangtsé.

Tabla 2.6 PIB en las tres grandes ciudades del Delta del Mar de Bohai.

Tabla 2.7 PIB en las tres grandes ciudades del Delta del Río de las Perlas.

Tabla 2.8 Las 20 ciudades chinas con mayor conectividad de red.

Tabla 2.9 Lista de las 20 ciudades más globales del mundo, según GCI.

Tabla 2.10 Lista de las 20 ciudades más globales del Mundo, según GPCI.

Tabla 3.1 Población de Shenzhen entre 1979 y 2013.

Tabla 3.2 Estructura de población en Shenzhen por distritos.

Tabla 3.3 Número de millonarios chinos por ciudad (China continental).

Tabla 4.1 Marco de innovación de Shenzhen.

Tabla 4.2 Crecimiento de Qianhai según sus políticas favorables.

Tabla 4.3 Negocios de los operadores de telecomunicaciones de Huawei.

Tabla 4.4 Bienes de equipos y soluciones de redes.

Tabla 4.5 Porcentaje de los sectores productivos.

Tabla 5.1 Coeficiente Gini en China.

Tabla 5.2 Perfil de los habitantes en Shenzhen.

Tabla 5.3 Comparación del distrito de Nanshan y el distrito de Wuhua en el año 2013.

Tabla 5.4 Ranking de ciudades chinas con mayor incremento del precio de la vivienda (2014-2015).

Tabla 5.5 Ranking de las 10 ciudades chinas más caras por m².

Tabla 5.6 Evolución de número de escuelas por nivel y por tipo (2004-2013).

Tabla 5.7 Evolución de número de estudiantes de Shenzhen por nivel y tipo de escuela (2004-2013).

Tabla 5.8 Evolución del número de profesores a tiempo completo por nivel y tipo de escuela (2004-2013).

Tabla 5.9 Evolución de la proporción alumnos-docentes por nivel y tipo de escuela (2004-2013).

Tabla 5.10 Porcentaje de población con diferente nivel educativo.

Tabla 5.11 Nivel de educación de los residentes en Shenzhen (2006).

Tabla 5.12 Índice de Calidad del Aire (AQI) de las megaciudades chinas en 2014.

Tabla 5.13 Evolución de los recursos hospitalarios en Shenzhen.

Tabla 5.14 Nivel de salud y de ingresos por ocupación laboral (Año 2002).

Tabla 5.15 Nivel de satisfacción de las familias chinas (Año 1995, 2002).

Tabla 5.16 Puertos por tráfico de contenedores por número de TEU (Twenty-foot Equivalent Unit/ Unidad equivalente a veinte pies).

Tabla 5.17 Comparación de los puertos por tráfico de contenedores.

Tabla A.1 Entrevistas realizadas en Shenzhen.

Gráficos

Gráfico 2.1 Volumen y crecimiento de los ingresos financieros de Beijing y Shanghái entre 2000 y 2011.

Gráfico 3.1 Pirámide de población en Shenzhen en el año 1995.

Gráfico 3.2 Pirámide de población en Shenzhen en el año 2000.

Gráfico 3.3 Pirámide de población en Shenzhen en el año 2005.

Gráfico 3.4 Pirámide de población con *hukou* o sin *hukou* de Shenzhen en el año 2005.

Gráfico 4.1 Evolución del mercado de valores en Shanghái y Shenzhen.

Gráfico 4.2 Comparación del mercado inmobiliario.

Gráfico 4.3 Evolución de la inversión extranjera directa en Shenzhen.

Gráfico 4.4 Evolución del PIB en Shenzhen, comparado con Hong Kong.

Gráfico 4.5 Las 25 áreas urbanas más grandes en superficie en Asia oriental.

Gráfico 4.6 Porcentaje de los sectores productivos.

Gráfico 5.1 Tendencia en la desigualdad del ingreso disponible.

Gráfico 5.2 Tendencia de desigualdad en países occidentales.

Gráfico 5.3 Ingreso medio anual de las familias urbanas en China (1990-2007).

Mapas

Mapa 2.1 Las tres zonas metropolitanas en China continental.

Mapa 2.2 Mapa lumínico de las ciudades chinas según la NASA.

Mapa 2.3 El Delta del Río Yangtsé.

Mapa 2.4 El Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai.

Mapa 2.5 Delta del Río de las Perlas.

Mapa 3.1 Mapa de Shenzhen con sus diez distritos.

- Mapa 4.1 Zona franca de Qianhai y Shekou.
 Mapa 4.2 Las 25 áreas urbanas más pobladas de Asia oriental.
 Mapa 4.3 Oficinas de Beijing Genomics Institute en el mundo.
 Mapa 4.4 Distribución global de Mindray.
 Mapa 4.5 Distribución de las patentes de Netac.

Mapa 5.1 Puertos y aeropuertos de Shenzhen, Hong Kong y Guangzhou.

Fotos

- Foto 3.1 Vista de Shenzhen en 1964 desde el Crest Hill.
 Foto 3.2 Vista de Shenzhen en 2015 (medio siglo después) desde el Crest Hill.
 Foto 3.3 Shennan Road en 1985.
 Foto 3.4 Shennan Road en 2015 (treinta años después).

 Foto 4.1 Times Square, en Manhattan, con publicidad de Shenzhen.
 Foto 4.2 Zona franca de Qianhai en el año 2010.
 Foto 4.3 Diseño proyectado de la zona franca de Qianhai en el año 2030.

 Foto 5.1 Típicas viviendas ilegales en Shenzhen construidas por la población nativa.
 Foto 5.2 Niños/as en el paso de control de Hong Kong.
 Foto 5.3 Los niños/as tienen que cruzar la frontera cada día en ambas direcciones.
 Foto 5.4 Mostrador normal en el centro comercial de HuaQiangbei.
 Foto 5.5 Central business district de Futian.
 Foto 5.6 Viviendas ilegales construidas por campesinos nativos en Baishizhou.
 Foto 5.7 Zona rica al lado de viviendas ilegales en Baishizhou.

LISTA DE ABREVIATURAS Y EXPRESIONES EXTRANJERAS

AAPA: American Association of Port Authorities.
 ADSL: Asymmetric Digital Subscriber Line.

BGI: Beijing Genomics Institute.

CAAM: China Association of Automobile Manufacturers.
 CASS: *Chinese Academy of Social Sciences*.
 CBD: central business district.
 CCTV: China Central Television.
 CDMA: Code Division Multiple Access.
 CEPA: Closer Economic Partnership Arrangement.
Chun yun: En la temporada de viajes la población vuelve a sus ciudades o pueblos natales sobre todo en el Año Nuevo Chino.
 CMB: China Merchants Bank.

CPE: customer-premises equipment.
 CPF: Comisión de Planificación Familiar.
 CRIC: China Real Estate Information Corp.

DJI: Da-Jiang Innovations Science and Technology.
 DSLAM: Digital Subscriber Line Access Multiplexer.

EHESS: Escuela de Estudios Superiores en Ciencias Sociales.
 ERP: Enterprise Resource Planning.

FDD-LTE: Frequency Division Dual, Long Term Evolution.
 FTTx: Fiber to the x.

GaWC: Globalization and World Cities.
 GCI: Global Cities Index.
 GNC: Conectividad de Red Global.
 GPCI: Global Power City Index.

Gran Revolución Cultural Proletaria: Campaña de masas en la República Popular China de 1966 a 1976. Dirigida contra altos cargos del partido e intelectuales. Hizo mucho daño a la sociedad de China.

GSC: The Geographical Society of China.
 GSM: Global System for Mobile Communications.

HSBC: The Hong Kong and Shanghai Banking Corporation.

hukou: Un registro de familias en China que identifica oficialmente a una persona como residente de una zona. Incluye información de identificación como nombre, padres, cónyuge y fecha de nacimiento.

I+D: investigación y desarrollo.
 IMS: IP Multimedia Subsystem.
 IRPF: Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas.
 ISO 9001: Un conjunto de normas sobre calidad y gestión de calidad de la Organización Internacional de Normalización.

JOC: The Journal of Commerce.

LED: Light-emitting diodes (pantalla).
 IoT: Internet of Things.
maker culture: Cultura de extensión basada en la tecnología de hazlo tú mismo.
 MDF: main distribution frame.
 MSAN: multi-service access node.
 MSTP: multi-Service Transfer Platform.

NASA: The National Aeronautics and Space Administration.
 NGN: Next Generation Network.

Niños inmigrantes: Los niños viven con sus padres siendo inmigrantes de Shenzhen sin *hukou*. No tienen el mismo nivel de bienestar.

Niños/as que se queden en su pueblo con los abuelos: Suele ser los niños que no pueden vivir y estudiar con sus padres que trabajan en Shenzhen por causa económica y no

tener *hukou* de Shenzhen. Tienen que vivir separados con sus padres atrás en su pueblo original.

NNC: National network connectivity.

NNs: The Network of Networks.

ODN: Optical Distribution Network.

OECD: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos

OMC: Organización Mundial del Comercio.

One Belt: Bajo del intercambio de la ruta de la Seda, el concepto importante de gobierno China sobre la cooperación económica y cultural entre China, Norte de Asia, y Europa.

One Road: el concepto importante de gobierno China sobre la cooperación económica y cultural entre China, Sur de Asia, Medio Oriente, y Africa.

OTN: Optical Transport Network.

PCCCh: El Partido Comunista de China.

PIB: producto interior bruto. En inglés GNP.

Primate city: ciudad principal.

Plan Quinquenal: Una serie de iniciativas de supuesto desarrollo social y económico (en China).

Pudong: Literalmente, significa Este de (río de Huang) pu. Un distrito financiero de Shanghái y el centro financiero de China.

PSTN: Public Switched Telephone Network.

Qianhai Shenzhen-Hong Kong, como una Zona de cooperación industrial de servicio moderno: Zona de comercio libre en Qianhai de Shenzhen, que tiene políticas preferenciales. Algunas personas de Hong Kong pueden pagar menos impuestos si trabajan en Qianhai de Shenzhen. Para atraer los talentos de Hong Kong que trabajan en Shenzhen.

QOL: desarrollo de la calidad de vida.

Reforma y Apertura o Reforma económica china: iniciada en 1978 por los reformistas dirigidos por Deng Xiaoping. La meta de la reforma económica china era transformar a la economía planificada de China en una economía de mercado.

RMB: *renminbi*, o moneda oficial en China.

SDH: Synchronous Digital Hierarchy.

Shenzhen: La primera ciudad considerada por la República Popular como "zona económica especial", en lo largo de 30 años ya es la cuarta ciudad más grande en China. Es una ciudad que tiene sus competencias básicas, sobre todo de la producción de tecnología.

smart city: ciudad inteligente, es un concepto emergente, una visión de desarrollo urbano para integrar las múltiples tecnologías de la información y la comunicación, para que las ciudades sean más eficiente.

SRAG: síndrome respiratorio agudo grave.

TD-SCDMA: Time Division - Synchronous Code Division Multiple Access.

TDD-LTE: Time-Division Duplex, Long Term Evolution.

TEU: twenty-foot equivalent unit.

The Up to the Mountains and Down to the Countryside Movement: Política instituida en la República Popular de China a finales de los años sesenta y principios de los setenta.

Jóvenes urbanos privilegiados se mandan obligatoriamente a las zonas montañosas o aldeas agrícolas para aprender de los trabajadores y agricultores de allí. Supuso un proceso de anti-urbanización en China.

TIC: en plural es tecnologías de la información y la comunicación.

TL 9000: Una práctica de gestión de calidad, para las directivas de la cadena de suministro en toda la industria de las telecomunicaciones internacionales.

Turismo de nacimiento en Hong Kong o bebés ancla en Hong Kong: Los niños nacidos en Hong Kong cuyos padres (por lo general de China continental, especialmente de Shenzhen) no son residentes permanentes de Hong Kong. Ellos tienen que viajar desde Shenzhen a Hong Kong cada día para estudiar.

UAV: unmanned aerial vehicles.

UMTS: Universal Mobile Telecommunications System.

UPSC: Urban Planning Society of China.

USAL: los Estados Unidos más Londres.

Viviendas construidas por la población nativa: Los edificios que se construyen por los nativos en sus tierras propias pero sin licencia. Algunos edificios en Shenzhen que son ilegales.

W-CDMA: Wideband Code Division Multiple Access.

WDM: Wavelength Division Multiplexing.

WHO: World Health Organization.

WSC: World Shipping Council.

Zona Franca de Qianhai: Zona de comercio libre en Qianhai de Shenzhen, que tiene muchas políticas preferenciales, y que se considera como nuevo motor del crecimiento económico.

ZTE: Zhong Xing Telecommunication Equipment.

PREFACIO Y AGRADECIMIENTOS

Vida y tesis doctoral se entrelazan. Pero la tesis doctoral discurre en el reino de lo racional, mientras que la vida elige otro camino. La tesis representa un avance del conocimiento. Para mí China es un territorio obvio de investigación. Aunque mi vinculación con la ciudad de Shenzhen antes de esta tesis fue meramente circunstancial. Eso me ha ayudado a un análisis desapasionado, casi de *outsider*, racional y razonable. La selección del tema exacto de la investigación se debe a mi excelente director de tesis doctoral, el catedrático Luis Enrique Alonso, en la Universidad Autónoma de Madrid. Una advertencia inicial: en chino solo usamos un apellido —el del padre usualmente— y ponemos el apellido delante. Así, mi nombre en chino es *Zheng TianCheng*. Llevo más de un lustro estudiando en España. Mis amistades me bautizaron con el nombre de “Paco”. No sé porqué. En chino se escribiría Baco. Cinco años dan para aprender español bien, y para ver mi país original —China comunista— desde una perspectiva democrática.

Nací en Shanghái. Antes de venir a España, llevaba toda mi vida viviendo y estudiando en Shanghái. Es la ciudad más grande de China, con más de 24 millones habitantes. Es pues una “ciudad global”. Así que el tema de esta tesis doctoral me interesó desde siempre. Más aún cuando la licenciatura que realice en China fue Economía. Me fascinó siempre el proceso de construcción de Shanghái y el de otras ciudades chinas comparándolas con las ciudades globales del mundo. Sin embargo, los análisis sociológicos sobre estos procesos de urbanización en China son escasos. Así que con este trabajo pretendo avanzar —un poco— nuestro conocimiento sociológico sobre esos procesos. En el futuro deseo ampliar mi investigación con un análisis comparativo. La ciudad que investigo en mi tesis doctoral es Shenzhen, mucho menos conocida que otras ciudades como Shanghái y Beijing. Nadie viaja a Shenzhen si no es por obligación. No hay turistas. Shenzhen es una ciudad nueva, una verdadera metrópolis futurista. Lean y vean.

Estudié la educación secundaria en Shanghái en la Escuela Media-Superior Xi Nan. Todo lo realicé con mi hermano gemelo Tian-Chi; una circunstancia agradable en un mundo familiar chino acostumbrado a hijos únicos. Conseguí el equivalente al título de bachillerato superior, siendo un estudiante “brillante”, o en español “un empollón”. Allí me interesé por una educación amplia, liberal que incluía un abanico de materias como idioma y caligrafía chinas, matemáticas, mucho inglés, física, química, biología, ciencia política no muy científica (pueden ustedes hacerse cargo), historia, geografía, y bastante deporte. Pero mi vocación estaba en las ciencias sociales. Realicé pues la carrera de Ciencias Económicas, en la excelente Universidad Li Xin, en Shanghái. Es una universidad de excelencia, muy dedicada a la investigación; lo que se conoce como *research university*.

Estudié a tiempo completo. Me gustaron las asignaturas de economía, dirección de empresa, y contabilidad. Más aún la macroeconomía y el comercio internacional. Nos enseñaron diversas asignaturas como estadística, contabilidad financiera, y derecho fiscal. Los chinos son muy pragmáticos así que nos enseñaron comercio de importación y exportación, finanzas, tecnología computacional, y computadores claro. El conocimiento matemático se alimenta de asignaturas de contabilidad, cálculo infinitesimal, experimentos simulados de ERP, y contabilidad de economía exterior. A nivel internacional tuvimos clase de economía internacional, liquidación internacional, comercio exterior, y negociación comercial. Para ser un país no democrático dimos fundamentos del derecho, y teoría básica del derecho. Y mucho inglés. Pero yo me fui especializando en investigación de la globalización. Es quizás el tema de moda en mi generación. Así leí y estudié la ciudad global, el impacto de la política del hijo único, y las pautas demográficas y familiares en China. Mi inquietud intelectual me llevó a asumir la dirección de grupo para obtener la competencia de experimento simulado de ERP en la facultad, siendo el coordinador del grupo. También me comprometí con la investigación de las tendencias del mercado y económicas de las acciones, el mercado de futuros, y el mercado de divisas. Pero me di cuenta que tenía que escapar de la espiral china, y salir al extranjero a estudiar. A un país democrático.

No recuerdo ahora como llegué a recalar en Sevilla. Pensé entonces —y pensé bien— que debía mejorar mi español. No sabía entonces que aprendería primero el acento andaluz, impersonado ya como Paco. Estuve un año completo solo aprendiendo (más) español en Enforex. Era la primera vez que estudiaba ese idioma en territorio español. Fue una experiencia estupenda. Me enamoré, claro, de la dorada ciudad de Sevilla. Con un español más que suficiente me atreví pues a seguir estudiando en España, y realizar un máster.

Mi bagaje académico era sobresaliente, así que fui aceptado en el excelente Master de “*Problemas Sociales: Dirección y Gestión de Programas Sociales*” en la Universidad de Granada. Es un programa de doce meses a tiempo completo, más una tesina (o trabajo de investigación) final que puede llevar otro año. Es un máster que depende del Departamento de Sociología, en la Facultad de Ciencias Políticas y Sociología, de la Universidad de Granada. Es máster universitario —faculta pues para seguir hacia el doctorado— y por lo tanto de calidad reputada. Aparte del profesorado local, granadino, contamos con catedráticos visitantes, que realmente dieron muchas clases, como (por orden de aparición): Cristóbal Torres, Miguel Beltrán, Felipe Morente, Julio Iglesias de Ussel, María José Aguilar, Sonia Parella, José-Ignacio García Valdecasas, Jesús M. De Miguel, y María Ángeles Durán. Realicé asignaturas como problemas de la desigualdad en las sociedades avanzadas, empleo en las sociedades tecnológicamente avanzadas, descontento en las sociedades complejas, problemas sociales asociados a los procesos de envejecimiento, Estado de Bienestar y problemas sociales, estudio de la migración internacional, investigación en el análisis de los problemas sociales, etnoencuesta como metodología para el estudio de la migración internacional, dirección y gestión de programas de intervención social, evaluación de los programas sociales, gobernanza, gestión pública estratégica y calidad en las administraciones públicas, así como situación de la mujer en los problemas socio-sanitarios. Recuerdo profesores excelentes como Francisco Entrena, Antonio Trinidad, Juan López Doblas, Susana Corzo Fernández, Jaime Andreu, Rosa María Soriano Miras, Mariano Sánchez, Pedro Castón, Diego Becerril, Juan

Prior, Rafael Martín, Andrés Rodríguez, y el reciente y tristemente desaparecido Juan Carlos De Pablos. Mi proyecto final de investigación fue: “*Nuevas ciudades globales: Impacto del proceso de globalización en la estructura urbana de China, y el modelo de Shanghái.*” Y el tutor fue el profesor Francisco Entrena Durán, de la Universidad de Granada, quien fue una gran ayuda. Obtuve el título de máster en septiembre de 2013.

Tras la experiencia granadina en el complejo mundo de los problemas sociales, mi objetivo era seguir hacia un doctorado en Sociología... y en la mejor universidad española posible para realizarlo. Combino así mi formación en Economía y en Sociología. Soy admitido por la Universidad Autónoma de Madrid, en el Programa de Doctorado en Economía, de la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales, en el campus de Cantoblanco. Tengo la inmensa suerte de que mi Director de la tesis es Luis-Enrique Alonso, catedrático de sociología, y entonces Director del Departamento de Sociología.

Mi interés era realizar investigación sobre grandes ciudades y procesos de urbanización en el mundo; junto con un análisis de políticas sociales aplicadas a las llamadas “ciudades globales”. Quería analizar en concreto el caso de China. Bajo los efectos de la globalización mundial, los flujos de personas, materiales, productos financieros, y transporte de información se convierten en muy rápidos en esas metrópolis. Algunas ciudades importantes —con poder de transformar esos flujos— se convierten en verdaderos centros de globalización y se denominan en Sociología *global cities*. Así se definen por Saskia Sassen (Columbia University, y London School of Economics) y por otros sociólogos. Esas ciudades no sólo dependen de su población y su escala, sino también de su conexión con otras ciudades globales. China comenzó a destacar por su desarrollo de ciudades grandes —lo que en Europa y Estados Unidos se denominaron “metrópolis”— y por su estructura urbana, después de la llamada reforma y política de apertura. Actualmente China tiene más de un centenar de urbes de más de un millón de habitantes, y el ritmo de crecimiento es exponencial. Muchas son ciudades grandes, pero no globales. El tema original era demasiado amplio. Fue mi Director, L. E. Alonso, quien me recomendó realizar mi tesis doctoral sobre la ciudad de Shenzhen, por dos de sus características: ciudad muy nueva y millonaria.

Mi tema definitivo de tesis doctoral —las páginas que siguen— es pues *Ciudades globales: Procesos sociológicos de cambio en las nuevas ciudades chinas*. Se trata de un análisis de los modelos de urbanización, y de ciudad global en China. La investigación que aquí presento se centra en Shenzhen como una ciudad global nueva, de crecimiento muy rápido. La expresión sociológica “ciudad global”, y su teoría, son aplicables en países occidentales. Pero las ciudades como Beijing, Shanghái, y Shenzhen están en un país originalmente comunista, por lo que es preciso analizar los factores políticos en mi investigación doctoral. Por ejemplo, la gobernanza de la ciudad, qué políticas se implementan, y cómo funciona el gobierno para el interés de la ciudad, son distintos que los del modelo europeo continental. Sería algo así como el famoso libro de Robert Dahl, *Who Governs?* sobre la ciudad de New Haven. En Europa, la expresión ciudad global enfatiza más la autonomía de la ciudad; pero en China el impacto del gobierno es más grande que el papel del mercado. El análisis de la política y el poder en China, con sus 1.400 millones de habitantes, y dirigido todo por un partido político comunista, es muy complejo.

El **capítulo 1** consiste en —lógicamente para entender el resto de la tesis doctoral— el marco teórico y metodológico. Se comienza por definir el concepto de ciudad global, y la relación entre esas metrópolis y sus países. El concepto de ciudad mundial lo propone en 1915 Patrick Geddes. Otros sociólogos como Hall, Cohen, Landes, Kenichi Ohmae, y Jennifer proponen diferentes conceptos sobre las ciudades grandes. Así también se definen las ciudades con diferentes nombres. John Friedmann propone *world city* (ciudad mundial) en 1982 y 1986. El sociólogo español Manuel Castells habla de la *information city* (ciudad informacional) en 1989 y 1996. La socióloga Saskia Sassen propone *global city* (ciudad global) en 1991 y 2001. También se investiga la geografía económica, que trata del neomarxismo, en relación con el pensamiento marxista. Esta parte se refiere a la metodología de GaWC, *globalization and world cities* que establecen los profesores Peter J. Taylor, Jon Beaverstock, y D. R. F. Walker. El capítulo establece pues la teoría y la metodología más apropiada para esta tesis doctoral.

El **capítulo 2** analiza los modelos de ciudades. En China se clasifica y se ordena todo; estilo 1984. Oficialmente las ciudades chinas se dividen en cinco niveles administrativos: municipio gobernado directamente bajo el Gobierno Central, sub-provincial, ciudad-prefectura, *county-level cities* o ciudad-condado, y pueblo. Por tamaño de las ciudades hay otros siete niveles. Hay cuatro megaciudades con más de diez millones de habitantes: Shanghái, Beijing, Guangzhou, y Shenzhen. Shanghái se sitúa en el Delta del Río Yangtsé, Beijing en el Delta del Mar de Bohai, y Guangzhou y Shenzhen en el Delta del Río de las Perlas. También se analizan las listas y rankings de GaWC, GCI y GPCI sobre ciudades globales.

El **capítulo 3** investiga el caso de Shenzhen. Se inicia con el proceso histórico de la ciudad. Se analiza la evolución a lo largo de treinta años desde unos pueblos dispersos hasta una ciudad en torno a quince millones de habitantes. Presentamos el caso de Shenzhen como una ciudad nueva. Es además una ciudad con gran crecimiento y que sigue aumentando rápidamente. Es distinta al resto de las ciudades globales de China. Se investiga Shenzhen a través de sus distritos y con una perspectiva sociológica. Se presenta el caso con el análisis de la pirámide de población, su estructura de población, y el índice de la población masculina. Es una ciudad con población muy joven. Se considera una de las ciudades con más oportunidades de trabajo en China. También es una de las ciudades con más desigualdades en todo el país, teniendo en cuenta que China es un país muy desigual, y que las desigualdades siguen aumentando en estos años. Además es una ciudad no democrática, en un contexto de un país no democrático. Los problemas sociales son pues legión.

El **capítulo 4** muestra Shenzhen como una ciudad de “*maker culture*”. Se considera que Hong Kong — al lado de Shenzhen— juega un papel muy importante en el desarrollo de Shenzhen. También se investiga la relación entre Shenzhen y Hong Kong, con siete modelos probables en perspectiva predecible de esas relaciones. La Zona Franca de Qianhai y Shekou, en Shenzhen, es una zona importante para conectar con Hong Kong, económica, política y geográficamente. Es el nuevo motor del crecimiento de Shenzhen. También se investiga las grandes empresas multinacionales en Shenzhen. Como una ciudad de “*maker culture*”, en estos últimos treinta años Shenzhen es una de las ciudades donde se establecen y crecen más empresas multinacionales en China. Son importantes especialmente las empresas de tecnología, servicios financieros, de logística y de comunicaciones. Realizo un repaso esencial de algunas de las más importantes. Según la teoría de Scholz, con esas empresas multinacionales e innovaciones Shenzhen se convierte en una ciudad o “lugar” globalizado.

“No hay quinto malo”, se dice en español; eso espero. El **capítulo 5** trata de los diferentes problemas sociales de Shenzhen. En este capítulo se realiza una investigación del término “desigualdad” como un concepto clave del mismo. Se estudia su impacto en China en relación con su desarrollo económico, haciendo especial hincapié en la ciudad de Shenzhen. Se investigan los datos sociológicos sobre las migraciones, sistema de viviendas, familias y hogares, recurso de educación y sanidad, la calidad de vida, y centros comerciales. Se demuestra que Shenzhen atrae muchos inmigrantes jóvenes — fundamentalmente chinos— y mantiene un crecimiento grande. Esto es importante, pues la mayoría de trabajadores inmigrantes en el mundo suelen ser de otros países. El caso de Shenzhen es ideal para analizar cuando los inmigrantes son originalmente del propio país. Pero también tiene muchos problemas serios como la mala situación de los niños/as, el llamado *turismo de nacimiento en Hong Kong* y el caso de *los niños/as que se quedan atrás en su pueblo*. Bajo una perspectiva socioeconómica, se pronostica el futuro de Shenzhen y el Delta del Río de las Perlas. Se observa que en este caso, Hong Kong es la ciudad más global y conocida en esta zona, aunque es la tercera ciudad más grande en su región. Guangzhou y Shenzhen son ciudades más pobladas y tienen más superficie en esta zona. Además, Guangzhou y Shenzhen tienen una influencia en China tan grande como la de Hong-Kong. Pero las dos primeras son mucho menos democráticas (no lo son) mientras que Hong Kong tiene un estatus político especial en China, y una influencia británica que la hace diferente. En la tesis doctoral se analiza el sistema de *hukou* y los problemas sociales de ese sistema bajo la perspectiva de los nativos que tienen *hukou* de la ciudad y los inmigrantes. La situación en relación al *hukou* no parece que vaya a mejorar con el tiempo. El **capítulo 6** resume las conclusiones de la tesis.

En el futuro quiero seguir realizando investigación sobre ciudad global y los problemas sociales de estas ciudades globales; en perspectiva comparada con las ciudades globales chinas. El estudio de ciudades globales sirve mucho para el mundo llamado occidental pero menos para Asia, y menos aún para un poder mundial emergente como es China. La mayoría de los estudiosos se centran en las ciudades occidentales como Londres, y Nueva York. A veces analizan Tokio. Ronald Robertson piensa que para la investigación adecuada de la globalización hay que añadir las características locales. Según las características locales podemos hablar de “*glocalización*”. La llamada ciudad mundial no debe limitarse a un nivel, sino que tienen que analizarse varios tipos de ciudad global. Adicionalmente los estudios académicos tienen poco en cuenta el segundo y tercer mundo. Bastantes ciudades del tercer mundo son grandes, y también cada vez juegan un papel más importante. Parece como si ya el tamaño no tuviese tanta importancia. Las grandes ciudades de Europa son de tamaño reducido; pero su influencia es enorme. Pienso en París, Londres, Ámsterdam, Francfort. Hay que tener en cuenta ciudades en el segundo y tercer mundo como Beijing, Shanghái, Buenos Aires, Sao Paulo, Ciudad de México, Mumbai, Bangkok, Nueva Delhi, Kuala Lumpur... y Shenzhen. Estas ciudades también se influyen mucho de la globalización, y tienen un impacto en su país. Pero no hay muchos estudios de esas ciudades. También me gustaría desarrollar mi propio pensamiento y habilidades de análisis sociológico —incluso mi ojo o instinto sociológico— para resolver problemas sociales actuales, como experto en el análisis comparativo de problemas sociales. Un objetivo adicional sería mejorar la comprensión mutua entre científicos sociales de China y de España, eliminando los malentendidos innecesarios debidos a las diferencias culturales y políticas. Necesitamos más colaboración entre estos países. Me gustaría continuar los contactos académicos y de colaboración entre China y la Universidad Autónoma de Madrid, entre Shanghái y Madrid. Espero también ayudar a promover intercambios académicos entre España y China. La Sociología es una ciencia que ayuda a esa

comprensión. Con suerte se podría ayudar a desarrollar procesos de transición democrática. Pero eso es un tema que excede esta tesis doctoral.

Mi agradecimiento, primero, al Departamento de Sociología de la Universidad Autónoma de Madrid que me ha proporcionado esta oportunidad de realizar el doctorado y que me ha apoyado teórica y metodológicamente. Es uno de los Departamentos sociológicos con más solera de España, en donde todavía late la influencia positiva del profesor Juan J. Linz. El Departamento situado en la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales, ha sido un lugar ideal para combinar mi formación e intereses sociológicos y económicos. La biblioteca ha representado una gran ayuda. Muchas gracias especialmente a mi Director de tesis el catedrático Luis Enrique Alonso. También a la co-directora de tesis la profesora Olga Gil. Fue mi director —el profesor Alonso— quien me sugirió investigar Shenzhen, una ciudad que juega un papel importante en China. También me ha ayudado mucho en el planteamiento teórico y metodológico de mi investigación, así como en la estructura de la tesis doctoral. Con mi co-directora, la profesora Gil, llevo ya dos años trabajando juntos, sobre la ciudad global y la *smart city*, con viajes de investigación en España y en China. Ella es una gran maestra, no solo en mi investigación y tesis sino también en mi vida intelectual en España. Hay que agradecer a la Universidad de Fudan, en Shanghái, a Olga Gil y a mí por invitarnos a presentar nuestra investigación *Smart cities through the lenses of public policy: The case of Shanghai*. En 2015, y también por invitarnos a publicar en la prestigiosa editorial Palgrave nuestro trabajo sobre Shanghái en 2017. Por otro lado, el catedrático de sociología, Jesús M. De Miguel, me apoyó desde el máster en Granada al doctorado en Madrid, debatiendo incansablemente y estimulándome para la investigación. De él aprendo el concepto de avanzar el conocimiento. Igualmente, extiendo mi agradecimiento a todos los miembros que forman parte de mi tribunal de tesis: Juan Zarco Colón y Rosa María de la Fuente Fernández como miembros titulares, Francisco Entrena Durán y Juan José García de la Cruz Herrero, en calidad de miembros suplentes del mismo. Quisiera expresar mi agradecimiento especial al mencionado Francisco Entrena Durán, por ser el tutor de mi tesis de máster en la Universidad de Granada, y sobre todo, por ser el académico que me aconseja dirigir mis investigaciones hacia el tema de las ciudades globales.

Tengo que agradecer también a colegas y amigos como Javier Marrodán Gómez, Belén García Alifa, Guillermo Chicharro Yuste, José Miguel Sánchez, Juan Torrente, Elena Velázquez Izquierdo, y Florencio García de Pablo que me han ayudado mucho durante más de tres años. Se han preocupado no solo de mis estudios sino también de mi vida de estudiante en España. Vivir en Madrid es un privilegio para cualquier intelectual. La ciudad está llena de reuniones, ciclos de conferencias, exposiciones, bibliotecas, mítines políticos, asambleas, seminarios, cursos, profesores invitados, excursiones, conciertos... he aprovechado todas las oportunidades. Además estos últimos años han sido convulsos en lo político y muy interesantes en lo social. Agradezco pues a una ciudad tan castiza y a la vez tan cosmopolita.

Debo también mucho a mi familia en China. Mi mejores recuerdos son para mis abuelas Jiang Pei-Zeng, Fan Ai-Mei y mis abuelos Zheng Yun-Sheng y Zhang Zhi-Qing. Otros miembros de la familia han sido muy beneficiosos, como Yan Ying-Jie, Pan Yi-Xiao, Liu Tian-Tian, y Cai Xiao-Feng. A mis padres Zhang Guo-Qiang y Zheng Xun les agradezco que me hayan apoyado durante mi vida. Sus ideales, consejos, y motivaciones

han sido imprescindibles para seguir adelante. La tesis doctoral está dedicada a ellos con todo mi cariño. Un agradecimiento especial para mi hermano-gemelo Zhang Tian-Chi que siempre me ayuda a solucionar problemas. Él es también mi mejor amigo. Terminó su master de estadística este año en la Western Michigan University, en Estados Unidos. Ahora él está preparando su investigación y memoria para seguir sus estudios doctorales en Estados Unidos. ¡Dos doctores-gemelos en la familia! ¡Menuda felicidad!

Finalmente, mi empatía total por Wang Yi-Fei, quien está realizando un año de estudios de Erasmus en la Universidad de Nebrija, en Madrid. Feliz coincidencia en la capital de España pues ella es ahora el máximo apoyo —y amor— de mi vida. Muchas gracias a todos.

Tian-Cheng Zheng

Cantoblanco, Madrid 2017

Capítulo 1

MARCO TEÓRICO Y METODOLÓGICO

La presente investigación está enfocada a los problemas sociales, la geografía económica, los procesos de urbanización y la gobernanza, junto con un análisis de políticas sociales aplicadas a las conocidas como “ciudades globales”. Se estudia el caso concreto de China. Como consecuencia de la globalización mundial, los flujos de personas, materiales, productos financieros, y transmisión de información tienen una dinámica más rápida. Algunas ciudades importantes con poder de transformar esos flujos se convierten en los verdaderos centros de la globalización y se denominan *global cities*. En el contexto actual, a pesar de que cada país tiene sus propios sistemas económicos y políticos, no se puede evitar el impacto de la globalización, que se refleja en los ámbitos económico, político y social (De la Fuente 2010). Los países también responden a dicho impacto. En China se están construyendo las ciudades globales para participar en la división internacional del trabajo.

Esta tesis doctoral estudia el gobierno de Shenzhen, cuáles son sus políticas y cómo se implementan. La expresión “ciudad global” enfatiza más la autonomía de la ciudad. Refleja la mejora económica y financiera de las ciudades globales como Londres y Nueva York en la época del neoliberalismo, durante los años 1980 y los 1990. Se apuntan a la existencia de una serie de redes transnacionales de ciudades. Según la investigación de Sassen (2005), las ciudades globales cada vez dependen menos tanto del territorio adyacente como de la nación en la que están inmersas. Pero en China, un país con un sistema nominalmente comunista, el papel del gobierno es mayor que el papel del mercado (Wang 2001, Leng 2003).

En el proceso de la investigación defino la ciudad global y el nivel de la globalización. Por ejemplo, ¿es Shenzhen una ciudad global? Shenzhen es más global que Dongguan¹ pero menos que Hong Kong. Por esa razón, para esta investigación es importante definir operativamente el concepto de “ciudad global”. En las ciudades globales que menciono en mi investigación existen niveles de globalización diferentes. La

¹ Dongguan es una ciudad-prefectura situada al lado de Shenzhen que se considera como una ciudad de la metrópoli de Shenzhen. Dongguan tiene más de 8 millones de habitantes y es muy conocida por la población china debido a sus destacadas actividades económicas en las industrias manufactureras y del sexo.

investigación abarca el crecimiento de la población y la construcción urbana como variables esenciales. También se investiga la relación entre una ciudad y las ciudades de alrededor.

La ciudad de Shanghái es considerada como el centro económico, financiero, comercial y de intercambio de toda China. Aunque Shenzhen no sea tan grande y conocida como Shanghái, también se considera un centro económico relevante en China, con características propias. Es un centro económico de pequeñas y medianas empresas y de capital riesgo (Shenzhen Special Zone Daily, entrevista a Sassen 2010). Por tanto, el propósito de este estudio es explorar y aplicar el concepto de “ciudad global”. Según la teoría y los indicadores de ciudad global, se analiza el modelo de Shenzhen como una nueva ciudad global especial, en China y en el mundo. La política es especialmente importante, y determinante, así como los canales de clientelismo, y la estructura del poder local y nacional. En el proceso de desarrollo, el gobierno central chino influye mucho en el gobierno local y en Shenzhen, en especial en todo lo relacionado con la Zona Económica Especial en China para competir con Hong Kong. Veremos que por tratarse de una ciudad nueva, Shenzhen también tiene sus problemas particulares, como las normas reguladoras o su ausencia, en relación con las normativas de otras regiones chinas y de otros países.

Metodología e hipótesis principales

El foco principal de esta tesis es investigar si Shenzhen es una ciudad global y los procesos sociológicos recientes. ¿Hasta qué punto se puede considerar Shenzhen como una ciudad realmente global? En el proceso de estudio, se explora la definición de las ciudades globales y la evolución del concepto. El presente estudio también se centra en la evolución y los cambios producidos en la ciudad de Shenzhen. No sólo investigo la población urbana y su distribución, sino también la distribución espacial de la ciudad, cuya realidad es un punto importante en la evolución social de Shenzhen. Se analiza la relación entre Shenzhen y las ciudades adyacentes, especialmente la relación con Hong Kong. Tras un análisis inicial entre Shenzhen y Hong Kong, se llega a la conclusión de que entre ambas ciudades hay una competencia destacada y también existe colaboración. El sistema político y económico de Hong Kong es más democrático y liberal que Shenzhen, lo que influye directamente en el mayor carácter internacional de Hong Kong.

De manera adicional, se realiza una investigación tanto de las fortalezas como las debilidades de ambas ciudades. El alcance y el objeto del estudio establecido para mi investigación es la ciudad de Shenzhen durante la época comprendida entre 1979 y 2017. En el año 1979 Shenzhen se convierte en la primera Zona Económica Especial de China. En el proceso de desarrollo de dicha zona especial, debido al fuerte apoyo del gobierno central, Shenzhen empieza a tener una mayor consideración así como apoyo financiero por parte del gobierno central. Que en un futuro se pueda considerar a Shenzhen como una ciudad realmente global va a depender de varios factores: mejoras futuras a nivel normativo y legislativo, una mayor construcción de infraestructuras, así como un mayor nivel de contactos internacionales y con la región del Delta del Río de las Perlas. Para ello se precisa una observación continua del desarrollo de la ciudad de Shenzhen. A día de hoy, Shenzhen todavía dista bastante de ser considerada como una ciudad global si se compara con el standard de las capitales occidentales de referencia a nivel mundial, como son Nueva York, Londres y París.

Aunque la teoría de ciudad global tiene menos en cuenta casos de ciudades chinas, sin embargo la metodología de análisis es aplicable. Por ejemplo, la metodología de GaWC, *globalization and world cities*, un estudio realizado por el Grupo de Estudios en el que participan los profesores Peter J. Taylor, Jon Beaverstock, y D. R. F. Walker de la Universidad de Loughborough en Gran Bretaña, sobre globalización y ciudades mundiales. GaWC, sus siglas en inglés, define ciertos parámetros y niveles, clasificando a diversas ciudades que son consideradas como ciudades mundiales. El estudio clasifica según la puntuación de cada ciudad en tres grupos diferentes. Además, el estudio publica la lista de ciertas ciudades que potencialmente van a ser ciudades mundiales en el futuro. Algunos aspectos del estudio (como ejemplo, la presencia de estudios jurídicos estadounidenses o británicos) han sido considerados como factores que favorecen a las ciudades angloparlantes. GaWC ha investigado este tema durante más de quince años. Presenta experiencias y datos. Además el estudio *Globalization and World Cities*, incluye indicadores para comparar y decidir el nivel de una ciudad.

Entre los estudiosos, el tema central de investigación es, en el contexto globalizado, la relación entre las ciudades y su estado de desarrollo (Taylor 2004). Para investigar en este trabajo se propone el análisis de las noticias de los periódicos y poder observar la relación con las ciudades. En esta línea J. V. Beaverstock sugiere utilizar la entrevista en profundidad para la investigación (Beaverstock 2000). En mi opinión, sugiero añadir el

análisis de datos secundarios, para investigar las tesis de J. V. Beaverstock, R. G. Smith, P. J. Taylor, D. R. F. Walker y H. Lorimer (2000) quienes proponen que para el estudio de ciudades globales es conveniente utilizar análisis de contenido, entrevistas en profundidad, y análisis de datos secundarios. La metodología de John Friedmann y de Saskia Sassen para evaluar el nivel de una ciudad global se centra en el número de empresas multinacionales y en los servicios a los productores. Los autores anteriores proponen estudios cuantitativos, pero dos investigadores chinos, Cai Jian-Min (2002) y Xue Feng-Xuan (2002) consideran que esos estudios enfatizan la economía. Proponen añadir otros indicadores: políticos, entorno económico, la población, personas con educación superior, políticas de control económico, iniciativas de infraestructura, condiciones de vida y la calidad de vida, e imagen general de la ciudad.

Para la realización de la presente tesis doctoral, en parte me he basado en el libro «El análisis de la realidad social: métodos y técnicas de investigación», donde uno de los autores, el sociólogo Jesús Ibáñez, trata sobre el diseño, integrando los tres niveles (epistemológico, metodológico, tecnológico). Refiriéndose a este tema, cita tres partes: (1) “la transformación del requerimiento explícito en demanda implícita. Es una operación epistemológica: el requerimiento es formulado en términos ideológicos y hay que traducirlo a términos científicos (es una operación de «conquista contra la ilusión del saber inmediato»)”. (2) “la elección de la perspectiva metodológica adecuada para responder a la demanda implícita, y de las técnicas concretas dentro de esa perspectiva. Es una operación metodológica: una «construcción teórica»”. Y por último (3) “el diseño propiamente dicho dentro de la técnica seleccionada (teniendo en cuenta los presupuestos epistemológicos y metodológicos). Es una operación tecnológica: una «comprobación empírica»” (Ibáñez 1986).

El término sociológico «comprobación empírica» ha jugado un papel muy importante a la hora de realizar investigaciones de las ciudades. Después de la década de 1950, gracias al “*Measurement revolution*”, los geógrafos económicos occidentales consiguen aplicar diversos métodos para visualizar el territorio económico a través del ordenador. En los años setenta, impulsado precisamente por el desarrollo del computador, se inventan gran cantidad de nuevos métodos de investigación estadística. A partir de entonces, la «comprobación empírica» se puede realizar y analizar a través del ordenador de manera habitual. En esa época, la comprobación empírica y la investigación del positivismo que realizan los investigadores sociológicos y geógrafos económicos sobre las

ciudades todavía siguen estando muy limitadas, ya que tienen como referencia la *Industrial location theory*. Como ejemplo se pueden citar dos libros que son referencia: el de David Smith (1971) *Industrial Location: An Economic Geographical Analysis* y el de Peter Lloyd y Peter Dicken (1972) *Location in space: a theoretical approach to economic geography*. Sus investigaciones sobre las ciudades, basadas en el positivismo, tienen una serie de desventajas de importancia, ya que están demasiado enfocadas al aspecto del “spatial structure”. Sin embargo, en estos trabajos existen carencias relevantes sobre aspectos claves como son los servicios, recursos humanos, sector financiero y consumo.

En el libro del Catedrático y sociólogo español Luis Enrique Alonso Benito (1998), «La mirada cualitativa en sociología: una aproximación interpretativa», Alonso afirma que “la entrevista es una técnica de recogida de datos para las orientaciones más positivistas, o de recogida de discursos para las de carácter más lingüístico; como si los datos tuvieran una existencia y una estructura fija e independiente de la interacción social que los genera y del método que los recoge.” El autor propone “seis tipos básicos de intervenciones y comentarios del investigador en la entrevista”, que se citan a continuación: “(a) Una declaración a nivel referencial es una complementación. (b) Una declaración a nivel modal es una interpretación. (c) Una interrogación a nivel referencial es una pregunta sobre el contenido. (d) Una interrogación a nivel modal es una pregunta sobre la actitud. (e) A la reiteración referencial la denominaremos eco. (f) A la reiteración modal la denominaremos reflejo” (Alonso 1998). En mi tesis doctoral he decidido seguir la línea de investigación de Alonso sobre la metodología de la entrevista. Adicionalmente, tal y como acabo de mencionar, para realizar una investigación adecuada sobre la «ciudad global», existen unos indicadores como servicios, recursos humanos, sector financiero y consumo que también son relevantes. Por esa razón, he aplicado otros dos métodos para investigar mejor dichos indicadores: el análisis del contenido y el análisis de los datos secundarios. Precisamente por tratarse de una investigación sobre el concepto de «ciudad global», esta tesis doctoral tiene en cuenta, no el positivismo, sino las investigaciones de diversos autores del neo-marxismo, neoliberalismo, y humanismo.

Por todo lo anterior, propongo aplicar tres métodos: análisis de contenido, entrevistas en profundidad, y análisis de datos secundarios. El área de investigación al que me interesa más aplicar estos métodos es el análisis sociológico de la urbanización global y la desigualdad social, con una perspectiva comparada. Dentro de ese área me parece interesante el desarrollo de los estratos urbanos, siguiendo las teorías de la socióloga

Saskia Sassen, sobre “ciudades globales,” combinándolo con un análisis de discursos políticos. He realizado el trabajo de campo y de investigación en China, país en el que en la actualidad existen más de 120 ciudades con una población superior al millón de habitantes, además de otras 53 ciudades con más de un millón de población en su área metropolitana.

Realizo un análisis del problema del crecimiento urbano, sobre la urbanización, la población inmigrante, y la población autóctona en Shenzhen como ejemplo de ciudad global. Shenzhen es una ciudad muy poblada de China, con más de 15 millones habitantes, situada en el sur del país, junto al del Delta del Río de las Perlas, próximo a Hong Kong y centrada en la costa del mar de la China Meridional. Pero Shenzhen tiene muchos problemas de crecimiento urbano y de estructura política. En 1979 la ciudad se conocía con el nombre de Bao An Xian y tenía menos de 360.000 habitantes. Era una capital de distrito de condado. (Oficina de historia de Shenzhen 2001 y 2009). Con el aumento de la población hay muchos problemas relacionados con el medio ambiente, recursos, pensiones, asistencia sanitaria, educación, salud, transporte, gestión social, estabilidad social, y subida de precios. Además, en el caso de Shenzhen, se crea una ciudad global a partir de varios pueblos. A día de hoy, esta ciudad tiene más población inmigrante que nativos. Muchos hogares son nuevos. La mayoría de la población de Shenzhen son jóvenes y trabajadores inmigrantes. La tasa de empleo de la población de 15 a 64 años llega al 88%. (Politécnico de Shenzhen 2013).

Lo peculiar de este trabajo doctoral es que la población inmigrante en China en su mayor parte son chinos nativos, aunque generalmente del interior y de zonas rurales. Sería interesante comparar teóricamente las diferencias sociológicas entre inmigraciones de extranjeros, como en Europa ahora, y las inmigraciones de personas del mismo país. Eso puede suponer un análisis sociológico muy novedoso. Hong Kong es diferente respecto de Beijing, Shanghái y Shenzhen. Atrae inmigrantes de todo el mundo. Además los/as chinos/as que no son de Hong Kong, tienen dificultades para emigrar a Hong Kong debido a las restricciones políticas. Es lo que oficialmente se denomina: “*Un país, dos sistemas*”. Tiene además una de las densidades de población más altas del mundo. Los conflictos y problemas sociales en Shenzhen, con una elevada población de inmigrantes, son diferentes a los de las ciudades europeas y también de las norteamericanas. Esta tesis doctoral es un estudio sociológico que analiza esas diferencias entre esas cinco ciudades, realizando un análisis comparativo.

Un enfoque sociológico innovador por no haberse realizado antes, es el de las entrevistas en profundidad a personas responsables del gobierno de cada ciudad. Para ello es interesante estudiar las oficinas de estadística y a sus trabajadores. Sin embargo, lo distintivo de mi investigación es que es netamente sociológica. Eso significa que me interesan los procesos de gobernanza, pero también la estructura comunitaria, y el impacto de todos estos procesos en las desigualdades sociales. Se complementa con un análisis de políticas sociales a nivel local, porque en el contexto del desarrollo de la “globalización” cada país tiene su propio sistema económico y político diferente. Analizo así el impacto de la “globalización”, que se refleja en los ámbitos económico, político, y social (Velasco González y De la Fuente 2012). China está construyendo las ciudades globales para participar en la división internacional del trabajo, y no tanto de forma espontánea. El sistema de *hukou*² genera problemas específicos en la situación social de China. El sistema político es muy diferente, y eso hace que el estudio sociológico sea aún más interesante. En China no existe un sistema democrático. El control social y político es muy alto.

En dicho país es importante la distinción entre población urbana y población rural. Ambas coexisten en las urbes más grandes. La distinción se debe al sistema de *hukou* o certificado de residencia. Si una persona tiene *hukou* de una ciudad concreta puede acceder al bienestar social del gobierno de esa ciudad, pero si el *hukou* es rural el acceso es más limitado. Debido a las reformas del mercado en China y al sistema del registro de familias, aumenta mucho la movilidad geográfica entre ciudades y zonas rurales. Algunas grandes ciudades se enfrentan a una relativa explosión demográfica. Por lo tanto, el tema de la contradicción entre inmigrantes y la población local, así como las relaciones entre inmigrantes y los nativos (o autóctonos), genera problemas sociales importantes.

A partir de los años setenta, como consecuencia de acontecimientos históricos importantes, como la ruptura de los acuerdos de Bretton Woods, la crisis del petróleo y el invento de los microprocesadores, se inicia un nuevo periodo conocido como la “Nueva División Internacional”. Bajo la libre circulación del capital, de la mano de obra y otros recursos, el concepto “global” comienza a tomar forma (Yeung 2000, Wang 2002). En la década de los años noventa, la palabra “globalización” tiene una gran difusión en el

² *Hukou* es un registro de hogares obligatorio bajo ley en la República Popular de China (China continental). Se trata de un registro de familias que identifica a una persona china como residente oficial de una ciudad o pueblo, incluyendo informaciones básicas de identificación como son el nombre, la identidad de los padres, el cónyuge, y la fecha de nacimiento.

terreno de las ciencias sociales, así como en muchos otros campos de la investigación. Algunos investigadores, como es el caso de Harvey y Castells, proponen un nuevo concepto: los “flujos globales”. Estos autores señalan que los recursos financieros, humanos, de información, tecnología y productos dan forma a la red del espacio de los flujos y pueden tener como consecuencia una desterritorialización (Pred y Watts 1992). Según Held (1999), en la teoría de la globalización se pueden distinguir tres tipos: la tesis *de los* hiperglobalizadores, la tesis escéptica y las Tesis Transformacionalistas.

Abu-Lughod (1995,1999) y Hill y Kim (2000) desafían las teorías clásicas de la ciudad global y de la ciudad mundial. El estudio de los casos específicos que investigan produce gran discusión académica. En resumen, Abu-Lughod observa la utilidad de la abstracción y los modos de análisis modernistas, incorpora métodos profundos de análisis fluidos y fundamentados. Hill y Kim analizan la ciudad de Tokio como un ejemplo evidente de ciudad global. Demuestran que Tokio no reúne algunas de las características principales de la teoría clásica de ciudad global o ciudad mundial (Hill y Kim 2000). Friedmann reconoce que la teoría subestima el papel del gobierno. Este investigador enfatiza que la hipótesis de ciudad mundial es abierta y que se puede mejorar (Friedmann 2001). Sassen tiene una respuesta para Hill y Kim cuando señala que: “En gran parte de mi trabajo, especialmente en la ciudad global, me he centrado con gran detalle en analizar las diferencias entre Japón y los Estados Unidos y he hecho hincapié en la importancia de captar esta especificidad en lugar de caer en la trampa de la ciencia comparativa convencional de las ciencias sociales y su necesidad de estandarizar a través de los países. Pero Hill y Kim han optado por pasar por alto esto” (Sassen 2001b). Hill y Kim continúan con sus debates y haciendo críticas a las teorías clásicas en su artículo de 2001, *Reply to Friedmann and Sassen* (Hill y Kim 2001).

Otros investigadores intentan mejorar y completar la teoría y para ello proponen conceptos nuevos como “Ciudad globalizándose” (*globalizing city*) de Marcuse (2000), la “ciudad que no se observa del mapa” de Robinson (2002) (*From off the map*), “Ciudad ordinaria” (*ordinary city*) de Amin et al (1997) y Robinson (2006), también la “Segunda ciudad” (*second City*). Continuando con el debate de las teorías, como es bien sabido, el gobierno central de China juega un papel crítico. Por lo tanto, teniendo en cuenta la teoría de Sassen, se proponen cuatro hipótesis. Sassen propone un concepto de ciudad global que se centra en la fortaleza de las transacciones y en las redes transfronterizas entre ciudades.

Dentro de este modelo se prevé que las fortunas económicas de las ciudades globales se desconecten cada vez más de sus territorios de sus economías nacionales (Sassen 2005). Este modelo se considera limitado a la hora de analizar las ciudades globales en países emergentes y del sur global, especialmente para una economía emergente a nivel mundial como es China. (1) A diferencia del planteamiento de Sassen, en mi investigación considero que el desarrollo de las ciudades globales como Shanghái y Beijing, en el caso específico de China, está condicionado por sus zonas económicas interiores y por la economía del país. (2) En línea con el pensamiento de Sassen (2005), Shenzhen, como nueva ciudad globalizada y una ciudad importante en China, muestra el fortalecimiento de las transacciones y redes transfronterizas entre ciudades. Forma parte de la existencia de una serie de redes transnacionales de ciudades. (3) Es posible imaginar que Shenzhen en un futuro próximo puede ser una ciudad mayor que Hong Kong, tanto en términos de PIB, como de población y número de empresas. Esto es debido a que las políticas del gobierno central de China seguirán siendo favorables a Shenzhen, manteniendo atractivos incentivos fiscales para las empresas. (4) Aunque Shenzhen puede llegar a convertirse en una ciudad mayor que Hong Kong, sin embargo, y siguiendo la línea conceptual de Sassen (2012), gracias al sistema democrático de Hong Kong y también a su mayor libertad financiera y de asociación, se prevé que Hong Kong seguirá siendo el centro financiero a nivel mundial y, a corto plazo, la ciudad más global de su región³. En cambio, Shenzhen tendrá un papel secundario con respecto a Hong Kong. De todas formas, convendría matizar que todas estas hipótesis son insuficientes para explicar adecuadamente las particularidades de una ciudad global como Shenzhen, debido a la influencia que el gobierno central chino ejerce en dicha ciudad (especialmente el Partido Comunista Chino).

Marco teórico de la tesis

Con el rápido desarrollo de Internet, de las nuevas tecnologías de la comunicación y del máximo representante del transporte moderno, el AVE o tren de alta velocidad, la investigación del concepto “espacio de flujo” planteado por Castells (1989) empieza a ser mucho más considerada a nivel internacional. Por ejemplo, el planteamiento de la región

³ El Delta del Río de las Perlas es una región del Sur de China, donde se localizan ciudades representativas como Hong Kong, Shenzhen y Guangzhou.

de la ciudad global (Scott 2001), el análisis sobre la ciudad global desde la perspectiva geopolítica y la propuesta de la sociedad en red después de su atención a la ciudad global del sur (Robinson 2006). Según el estudio de Castells (1996, 2016) y Brenner (1998, 2013), la sociedad económica global formará una organización en forma de red, acelerada por el desarrollo de la comunicación moderna e internet. El puesto de cada ciudad no sólo depende de sus condiciones internas, económicas y sociales, sino también del lugar que ocupa en la red. En el ámbito global, Castells afirma que el espacio organizado dominante será de flujo libre, a lo cual estará sometida la tradicional organización espacial local, formando parte de la red global para decidir su desarrollo.

También se observa una red jerárquica del espacio de las ciudades en China. En esta compleja red, el futuro de las ciudades depende de la distribución espacial de los poderes. Si una ciudad concentra más poder, atrae más recursos, tiene más capacidad de producción del espacio, regiones influyentes, y una mayor probabilidad de convertirse en una ciudad sostenible (Amin y Thrift 1992; Allen y Pryke 1994). “Este tipo de ciudad se conoce como *ciudad central* o *ciudad nodo* dentro de una red de ciudades. La gran ciudad comercial es así el espacio cotidiano -local- que integra y da cuerpo a todas las ciudades postindustriales posibles” (Alonso 1999). Faulconbridge (2004), investigador de la escuela neomarxista, tiene una línea de pensamiento diferente: “Necesitamos alejarnos de la investigación de las propiedades de los atributos, como el PIB, el volumen de negocios y financiero, en cambio, debemos examinar el papel de las redes y las interdependencias en la producción de las geografías económicas”. Su nueva metodología considera que los atributos tradicionales, como el PIB y el volumen de negocios, no juegan un papel tan importante.

Establezco el marco teórico de esta tesis doctoral a través de tres procesos clave, como son el poder, el espacio, y los flujos de red de las ciudades. Se hace referencia al pensamiento y a las investigaciones publicadas durante cinco décadas por Castells, en la época comprendida entre el año 1965 hasta la actualidad. “Considero que las relaciones de poder son las relaciones fundacionales de la sociedad en todos los dominios. Aquí, muestro cómo mi investigación utilizó este enfoque para estudiar la estructura urbana y la dinámica espacial; los usos y las consecuencias de las tecnologías de la información; el proceso de globalización; la formación de una nueva estructura social, la sociedad en red; y la interacción entre comunicación y poder en un entorno digital. Por último, propongo una teoría de redes de poder en la sociedad en red, la sociedad en la que vivimos” (Castells 2016). Su pensamiento coincide con la doctora española en ciencias políticas, Rosa de la

Fuente Fernández (2007), quien afirma que “la definición de las escalas geográficas, espacios y lugares siempre es un acto político”.

Un país de dimensiones geográficas, económicas, sociales y de población tan enormes como China supone una complejidad de estudio, con desequilibrios y diferencias significativas entre sus regiones, tanto a nivel económico como a nivel institucional, cultural, y de estratificación social. Por esa razón, se necesita diseñar un marco teórico con tolerancia a fallos. Mediante este trabajo doctoral, pretendo analizar las ciudades chinas, especialmente Shenzhen, bajo una doble perspectiva sociológica y geografía económica. Las expresiones de poder más relevantes de las ciudades chinas son importantes. Los recursos de espacio y poder de las ciudades en China se categorizan en cuatro formas:

(1). *El nivel político y administrativo de las ciudades grandes*. Clasificado en orden descendente sería: Capital (Beijing), región administrativa especial, municipio gobernado directamente bajo el Gobierno Central (*municipio*), Sub-provincial y Ciudad-prefectura⁴. En términos generales, aquella ciudad que concentra más poder, tiene una mayor probabilidad de obtener más recursos. Las ciudades más globales en China, como Shanghái y Beijing tienen el rango de ciudad-municipio. Beijing cuenta a su favor con la ventaja de ser la capital del país, por tanto es considerada como el centro del poder en China, donde se concentran la mayoría de los recursos. Por otro lado, estarían las regiones administrativas especiales de Hong Kong y Macao, las cuales tienen un poder autónomo, aunque es limitado. Las características específicas de ambas zonas son las siguientes: tienen su propio sistema en materia política y legal, siendo el suyo un sistema pseudo-democrático con un relativo derecho a la libre asociación. En lo relativo a impuestos, tienen concedido el derecho tanto para su recaudación como para su distribución, además de no tener la obligación de pagar tantos impuestos al gobierno central. Los secretarios⁵ de ciudades-municipios pertenecen al Buró Político del gobierno central. En comparación con los secretarios de otras ciudades, ellos tienen más derecho de participación en las decisiones políticas del gobierno central que afectan a sus propias ciudades.

(2). *Centro económico y financiero*. Los centros financieros de diferente nivel pueden controlar y organizar las necesidades del mercado financiero y económico en su

⁴ En China hay un total de 293 ciudades-prefecturas, 75 de ellas tienen una población superior al millón de habitantes.

⁵ El puesto administrativo más elevado en las ciudades de China es el secretario del partido comunista, mientras que en Occidente suele ser el Alcalde.

propia zona de influencia. En el caso de China, se da prioridad a las ciudades donde están establecidas muchas sedes de grandes empresas y multinacionales. Un ejemplo significativo sería el CBD (*central business district*) de Lujiazui en Shanghái. Cuando nos referimos a Shenzhen, la primera zona económica especial de China, esta ciudad es sede de numerosas empresas multinacionales que decidieron establecerse allí debido a los privilegios comerciales de la zona. Algunos de los ejemplos más conocidos serían: Huawei, Tencent, Pingan y Foxconn, todas ellas empresas multinacionales chinas que mantienen su actividad económica en Shenzhen debido a los incentivos empresariales. Gracias a ello Shenzhen empieza a ser más conocido a nivel mundial. Sin embargo, todavía las empresas multinacionales extranjeras son escasas. Por otra parte, el poder económico y financiero también depende mucho de las infraestructuras financieras de las ciudades. Así las sedes principales del banco central de China están en Beijing y Shanghái. Las Bolsas de valores del estado se localizan en Shanghái y Shenzhen. La mayor autoridad reguladora financiera tiene como base Beijing. Las sedes de los grandes bancos nacionales están en Beijing, y algunos también tienen presencia en Shanghái y Shenzhen.⁶

(3). *Los factores históricos y culturales.* Los factores históricos representan una especie de poder intangible que por su importancia siempre deben tenerse en cuenta. Beijing es la capital de China durante más de quinientos años. Juega un papel destacado en la historia de China con una gran influencia cultural. En la actualidad, Beijing sigue siendo la capital de China, ciudad donde se concentran la mayoría de los recursos productivos. A diferencia de Beijing, Shanghái tiene una cultura más abierta, gracias a que en su época fue la ciudad más grande y el centro financiero principal de toda Asia. Tenía concesiones y asentamientos coloniales de países tales como el Reino Unido, Francia y los Estados Unidos. Debido a estos temas históricos, Shanghái sigue teniendo una base urbana sólida y un gran desarrollo industrial. A pesar de la caída económica que sufrió Shanghái en la época posterior a los años cincuenta, gracias a la apertura de la zona económica especial de Pudong Shanghái vuelve a tener la consideración de una ciudad global.

Chengdu y Guangzhou (antiguamente se llamaba Cantón) siempre han sido las ciudades más importantes de sus respectivas regiones. Guangzhou es la tercera ciudad más grande en China y, durante la mayor parte de la historia, ha ejercido el papel de capital de la provincia de Guangdong que, a su vez, es la provincia más poblada en China. Por su

⁶ Los cuatro bancos más grandes e importantes de China tienen sus sedes en Beijing, el quinto en Shanghái, y el sexto en Shenzhen.

parte, Chengdu, capital de la provincia de Sichuan, es considerada como el centro político y económico de la zona interior y oeste de China. También se investiga los recursos educativos de las universidades en China. En las ciudades de referencia, como Beijing y Shanghái, se concentran la mayor parte de los recursos educativos y también los laboratorios nacionales. Tanto la investigación como el alto nivel de la educación atraen a jóvenes talentos de todo el país. Como aspecto negativo, Shenzhen tiene poca influencia histórica y cultural, así como escasas universidades de referencia nacional, lo cual dificulta bastante que Shenzhen se considere una ciudad global.

(4). *Políticas favorables*. Los factores institucionales son clave para desarrollar la investigación sobre economía política comparada (Engelen y Grote 2009). Las políticas favorables del gobierno central (por ejemplo una menor presión fiscal a las empresas) influyen directamente en la atracción de nuevos ingresos adicionales, como es el caso de las inversiones extranjeras en el país, a la vez que sirven de revulsivo para el establecimiento de nuevas empresas. Este punto es especialmente relevante en China, donde las decisiones de las autoridades locales y regionales siempre están condicionadas por la decisión final del gobierno central. Un caso ilustrativo es el de Hong Kong, una de las dos Regiones Administrativas Especiales de China, donde se da una política especial conocida como “Un país, dos sistemas”⁷. Esto, junto con el hecho de que su sistema político y económico es más libre y parcialmente democrático, hace que la ciudad tenga un mayor desarrollo en infraestructuras y a nivel social, y especialmente económico. Por todo ello, Hong Kong es considerado como el mayor centro financiero global, a diferencia de Shenzhen, ciudad donde no se dan todavía unas circunstancias tan favorables (Sassen 2012). Por tanto, la clave del desarrollo económico y financiero de Hong Kong reside en la aplicación de dicho sistema diferente a China continental. A pesar de tener un menor desarrollo, en la actualidad Shenzhen tiene a su favor políticas favorables por parte del gobierno central, así como su apoyo directo. Además, Shenzhen fue en su momento la primera Zona Económica Especial que se estableció en China, con un sistema económico más favorable para hacer negocios e inversiones. De esta manera, Shenzhen consigue atraer recursos productivos, en especial jóvenes profesionales de cualquier parte de China en busca de mejores condiciones laborales. En la actualidad, el gobierno central sigue con

⁷ Un país, dos sistemas: China es un estado unificado, dentro del cual se permite la coexistencia de sistemas económicos y políticos diferentes en zonas específicas, como Hong Kong, donde se permiten políticas de carácter capitalista en paralelo con el sistema socialista vigente en toda China.

su política de apoyo a Shenzhen. Ejemplo de ello es la creación de la nueva Zona franca de Qianhai y Shekou, donde las autoridades locales han aprobado los impuestos empresariales más bajos de China, como incentivo fiscal para fomentar que las empresas elijan esta zona franca de Shenzhen para establecer sus sedes.

Para la realización de mi tesis, he tenido en cuenta las teorías de estos cuatro investigadores destacados: Castells, Harvey, Friedmann y Sassen. Establezco la segunda parte de mi marco teórico, que en este caso trata sobre los flujos de red de las ciudades. El desarrollo de las ciudades depende de los recursos productivos y de sus relaciones de poder. La producción específica se realiza a través de las relaciones de poder. El espacio de los flujos de las ciudades se puede dividir en tres partes: (1). *Los flujos de la mano de obra y el talento (visibles)*. Los recursos humanos son fundamentales para el desarrollo de las ciudades. Siempre y cuando una ciudad sea capaz de atraer un mayor número de inmigrantes, tiene una mayor posibilidad de desarrollo y también mejores resultados como consecuencia del efecto combinado de dichos recursos humanos (Duranton y Puga 2004, Entrena 2012).

(2). *Los flujos de capital (invisibles)*. Los flujos de capital se concentran en los centros financieros de las ciudades. Esto tiene como consecuencia directa una expresión desigual del mapa de las finanzas. Las inversiones en mejoras de los sistemas de comunicación e internet producen un aumento en los flujos de capital entre las ciudades principales. Los flujos de las finanzas mundiales están dominados por fondos de capital e inversores institucionales. El dinero supone algo más que un mero medio de intercambio económico. Simboliza también el estatus social y el poder político en diversas sociedades. Por lo tanto, una ciudad poderosa tiene una mayor capacidad para atraer los flujos de capital. (Clark 2005)

(3). *Los flujos de información (invisibles)*. Los flujos de información juegan un papel clave (con respecto a la accesibilidad y confiabilidad de la información) en la ubicación de las actividades financieras. El efecto de la asimetría de información es promover que las empresas financieras estén más cerca de una fuente de información que les permita encontrar e interpretar información no estandarizada que una firma financiera puede usar para obtener beneficios (Porteous 1995). Una ciudad poderosa es aquella donde se da una asimetría mayor de información. Dicha ciudad y sus empresas se benefician de los flujos de la información (Thrift 1994).

Sobre el concepto de “ciudad global”

El concepto de “ciudad global” se define por vez primera en el año 1915. En ese momento el mundo entra en una época de nueva división internacional del trabajo. Cada país empieza entonces a buscar su posición de división mundial del trabajo. También desarrollan sus ciudades importantes para atraer empresas multinacionales. Eso supone la división de los nodos estratégicos de la empresa matriz para conectarse con el mundo. Entonces comienza a cambiar la función urbana. La ciudad no sólo sirve para vivir, también puede ser el centro del poder, de la política económica y cultural. No sólo pertenece a su país, también es un centro distribuidor del país a otros países y entre las ciudades principales del país. Las ciudades más importantes y sobre todo dinámicas financieramente son las ciudades globales. El primer investigador en usar el concepto es Patrick Geddes, quien lo propone en 1915. En ese momento todavía no se puede hablar propiamente de la existencia de una globalización en el mundo. Posteriormente, hay muchos sociólogos que siguen su línea de investigación, por ejemplo, Peter Hall, R. B. Cohen, David Landes, Kenichi Ohmae, y Jennifer Robinson. Entre los más importantes y más interesantes figuran el sociólogo español Manuel Castells, la socióloga Saskia Sassen, y el economista John Friedmann.

Hay expresiones diferentes para describir las ciudades importantes. Son diferentes y tienen significados diversos: metrópolis, metropolitano, mega-ciudad, regiones metropolitanas, y conurbaciones. Estas palabras se centran en la población, no en la globalización. Sólo con la población de una ciudad no se puede definir el centro y ejercicio del poder político, económico y cultural (Yang Pei-Lei 2003). Hay otras expresiones igualmente importantes: ciudad global, ciudad mundial, y ciudad informacional (todas las ciudades de la historia tienen un carácter informacional). Estos conceptos tienen en la literatura sociológica significados similares pero con matices diferentes. Más tarde hago referencia a ellos. La condición de ciudad global no es fija. Con la transformación del enfoque de la economía mundial, también cambia. Por ejemplo, las ciudades de Londres, Nueva York y Tokio ahora son las ciudades más globales en todo el mundo. Pero no se puede predecir que lo sigan siendo en el futuro. Para ello tienen que mantener sus condiciones, ampliar la superioridad en el sector terciario, muy especialmente como centros financieros, de marketing e incluso la publicidad. Además tienen que aprovechar

sus ventajas en la tecnología informática, para mantener sus condiciones de ciudad global (Landes 1998).

En la ciudad global sobresale la función de la ciudad, pero no la función del estado-nación. Hay algunos puntos de vista extremos, como el hecho de que para ser ciudad global la influencia económica es más fuerte que la política, y esta situación representa su relación con el proceso del fin del Estado-nación (Ohmae 2001). Ser ciudad global tiene relación directa con el contexto de la economía mundial, y aunque la ciudad es muy importante, su desarrollo no se puede separar de su país. Se tiene que poner en el contexto del desarrollo nacional para esta investigación, porque sólo cuando el país se desarrolla, tiene capacidad de apoyar a sus ciudades importantes.

Sobre el contenido de la definición de ciudad global, los estudiosos mantienen un cierto consenso general, incluyendo varias características: 1. La ciudad global se refiere a un centro económico mundial o regional, siempre conteniendo empresas u organizaciones multinacionales. 2. El capital internacional fluye, incluyendo una densidad de sectores financieros y económicos, como bancos, compañías aseguradoras, bolsas de valores, compañías de futuros, y empresas de contabilidad. 3. Es además un lugar importante para la producción y el consumo. 4. Ciudad global es también el centro político y cultural internacional en ese país o región. 5. Tiene que incluir el papel de la política. Es un lugar que tiene organizaciones internacionales, y en donde se celebran conferencias internacionales. 6. Además, la ciudad tiene un nivel cultural considerable y la recolección de información es global. El concepto de ciudad global, o de ciudades mundiales, se remonta a la obra alemana de Goethe (Sassen 2001a), donde aparece como una mera citación. Posteriormente, en 1915, en la investigación académica que realiza Patrick Geddes en su libro *Cities in Evolution*, este autor profundiza en el concepto de “ciudad mundial”, considerando que las actividades económicas más importantes del mundo se llevan a cabo en esas ciudades (Geddes 1915).

En la época contemporánea, la primera investigación de las ciudades mundiales con un impacto relevante es *The World Cities* (Hall 1966). En su libro, Peter Hall propone como ejemplo de ciudades mundiales las de carácter grande y cosmopolita tipo: Londres, París, Rotterdam - Amsterdam, la cuenca del Ruhr, Moscú, Nueva York y Tokio. Para analizar los niveles de dichas ciudades mundiales, Hall investiga los indicadores más significativos: política, comercio, transporte, finanzas, cultura, ciencia y tecnología, y la

educación superior. En ese sentido, se considera a Hall como el primer investigador que evalúa todo este sistema de indicadores. Hall investiga cómo llega a ser una ciudad importante en la región, señalando que las ciudades mundiales son centros políticos principales, razón por la cual son sede de los gobiernos, autoridades internacionales, importantes organizaciones profesionales, sindicatos, federaciones de empresarios, y también de las empresas principales. Estas ciudades del mundo tienen seis características (Hall 1966): (1) Poseen centros comerciales que abarcan la importación y exportación a través de puertos grandes, el foco de rutas por carretera y ferrocarril, con aeropuertos internacionales importantes. (2) Lideran centros bancarios y financieros que abarcan bancos centrales, oficinas de comercio, oficinas de bancos, grandes empresas de seguros, y servicios financieros especializados. (3) Incluyen centros de servicios profesionales que abarcan grandes hospitales, abogados, tribunales nacionales, centros de investigación y universidades, centros de investigación especializados para las ciencias y las artes, bibliotecas nacionales y museos, editores de libros, periódicos y revistas, y centros de redes de radio y televisión. (4) Centros de consumo de lujo que abarcan bienes y servicios caros, grandes almacenes, y tiendas especializadas. (5) Centros de entretenimiento: óperas, teatros, salas de conciertos, restaurantes, cines, y clubes nocturnos. Y (6) un centro de población urbana densa, con millones de habitantes. En la década de 1960 la limitación del estudio de Hall centra su foco en los aspectos específicos de la ciudad en la evolución de la estructura regional. No coincide en el contexto de la globalización mundial. Hasta entonces ningún investigador piensa en el concepto de *world city* dentro del contexto de la globalización. En los años 1970 se produce el desarrollo de la nueva división internacional del trabajo, y el impacto global de la crisis del petróleo de 1973, época en la que los investigadores empiezan a investigar el fenómeno de la globalización, y la nueva forma de relación de cada ciudad.

R. B. Cohen escribe en *The New International Division of Labor, Multinational Corporations and Urban Hierarchy*, que la ciudad global es producto de la nueva división internacional del trabajo y el desarrollo de las multinacionales (Cohen 1981). Para la ciudad global propone dos indicadores específicos, que son el *multinational index* y el *multinational banking index*. El primero de ellos, el índice multinacional, incluye el importe de las ventas en el exterior de las quinientas empresas más importantes de la ciudad, dividido por el importe total de ventas de esta empresa. En el caso del índice bancario multinacional se incluyen los depósitos de los trescientos bancos más importantes

de esa ciudad (en el mundo), dividido por el depósito de los bancos más importantes en esta misma ciudad (en el país). Cohen evalúa que una ciudad es ciudad global, a partir de la valoración de las empresas multinacionales y los bancos multinacionales. Las teorías de Cohen influyen en otros investigadores neomarxistas como Friedmann y Sassen. Por ejemplo, Cohen propone como centros de negocios más importantes del mundo a Londres, Nueva York y Tokio. Se puede relacionar el concepto de ciudad global de Sassen sobre su libro, *The Global City: New York, London, Tokyo* (Sassen 1991a, 2001).

Stephen Hymer (1972) es conocido principalmente por su obra sobre la empresa multinacional. Anticipa el pensamiento contemporáneo sobre las implicaciones de la globalización en los procesos de urbanización. Al analizar la extrapolación de las tendencias en la organización de los negocios desde la época de la revolución industrial, Hymer enfatiza el aumento de “multinacionalización” de la economía mundial y su significado para las ciudades. Hymer encuentra que las ciudades tienden a producir una división jerárquica del trabajo entre regiones geográficas, correspondiente a la división vertical del trabajo dentro de la empresa. Este investigador destaca que se tiende a centralizar la adopción de decisiones de alto nivel en algunas ciudades clave en los países avanzados, rodeadas por una serie de sub-capitales regionales. Se relega al resto del mundo a niveles más bajos de actividad e ingresos. Estas ciudades marcan las pautas de ingresos, Estado, autoridad y consumo a otras ciudades menores, y así el modelo actual de desigualdad y dependencia se perpetúan. El patrón sería complejo, al igual que es compleja la estructura de la empresa, pero la relación básica entre los diferentes países es una del tipo superior y subordinado, semejante a la relación que puede haber entre una oficina central y su sucursal (Hymer 1972:114). Hymer mantiene que la estructura del sistema de ciudades del mundo refleja la estructura de la empresa multinacional moderna. Con el aumento de la internacionalización, las actividades relacionadas con las operaciones del día a día de la empresa se extienden por todo el mundo.

John Friedmann, en su libro *World City Formation: An Agenda For Research and Action* (1982), propone el concepto de “ciudad mundial”. La investigación más actual en el sistema de ciudades del mundo se inspira en John Friedmann (1986), cuya definición de “ciudad del mundo” se compone de una serie de características con respecto a la urbanización en el contexto de la globalización. La formación de ciudades del mundo pone de relieve las principales contradicciones de la polarización espacial y la clase industrial capitalista. El crecimiento de las ciudades del mundo genera costes sociales que tienden a

superar la capacidad fiscal del Estado. La definición de ciudad mundial de Friedmann sienta la base de una nueva forma de hacerse preguntas acerca de las ciudades. Sitúa a la ciudad en el contexto del desarrollo del capitalismo en lugar de en los principios generales de la ecología humana (Knox 1996). Sin embargo, como Friedmann destaca, supone algo más que un simple valor heurístico. También debe entenderse como un conjunto de afirmaciones sobre una clase de ciudades con atributos que se pueden especificar. En primer lugar, las ciudades del mundo juegan un papel distinto en la articulación de programas regionales, nacionales e internacionales de las economías en la economía mundial: “Sirven como los nodos de organización de un sistema económico mundial” (Friedmann 1995).

Las ciudades del mundo son en primer lugar centros. Como centros de referencia tienen poder, para unir áreas fundamentales de la economía mundial. El ámbito regional, nacional e internacional que se articula en las ciudades del mundo es, cuando se suma, más pequeño que el mundo en su conjunto. Cualquier número de regiones y poblaciones en todo el mundo puede ser aislado con respecto al sistema de ciudad del mundo. Los límites de las ciudades del mundo no están definidos por criterios administrativos o políticos, sino por pautas de interacción. Conviene siempre poner en contexto la teoría de John Friedmann con la teoría del “sistema-mundo” de Immanuel Wallerstein, quien desarrolla la teoría del sistema-mundo y su jerarquía en tres niveles: básico, periferia, y semiperiferia. La teoría de Wallerstein recibe algunas críticas, en el sentido de que pone demasiado énfasis en los aspectos de clase, pero poco en las características de la vida de la ciudad y el contenido sustantivo de la ciudad (Abu-lughod 1995, 1999, Hill y Kim 2000, 2001 y Marcotullio 2001).

El sociólogo español Manuel Castells propone el concepto de “*information city*”. Considera que la irrupción de nuevas tecnologías, el nuevo tipo de comunicación que se establece y la velocidad de difusión de la información son factores clave. Todo ello ejerce tal influencia que incluso puede cambiar las relaciones sociales existentes. Este tipo de ciudad tiene varias características (Castells 1989): la primera es la estructura del capitalismo. Por ejemplo, cuando se dan en el mercado las condiciones favorables para realizar inversiones en todo el mundo. En segundo lugar se sitúa la invención de las nuevas tecnologías, la cual es cada vez más importante para solucionar los problemas cotidianos, además de que produce cambios significativos en el estilo de vida. Castells propone sustituir el espacio de la configuración regional por el espacio de flujos, lo que significa

que ya no hay tanta relación entre el espacio y el territorio. En base a esa teoría, Castells ya predijo en su momento que en el futuro sería habitual la existencia de mega-ciudades (*mega-city*) (Castells 1996, 2009). Se trata de ciudades de grandes dimensiones con unas características concretas: son el verdadero motor de desarrollo, el centro cultural y político de la innovación, y además están conectadas a una red global de nodos. En aquella época, el propio Castells ya considera que el Delta del Río de las Perlas en China (un área metropolitana enorme formada por Hong Kong, Shenzhen, Guangdong, Macao, y Zhuhai), se convertiría en una mega-ciudad. Castells (2000) enfatiza así el concepto de “enlace” (*linkage*) entre las ciudades, como importante en el proceso de globalización. “La nueva forma de recibir información, a través de un nuevo sistema tecnológico basado en redes digitales, afecta la forma en cómo la mente humana comunica y procesa información. Lo que nos hace distintivos como especie en nuestra capacidad de comunicación significativa. La comunicación es realmente lo esencial en todas las actividades humanas: entre lo que hablan y comunican las personas, lo que se está trabajando, los mercados financieros, es decir que todo se basa en la comunicación. Si se transforma la forma, los ritmos y los procesos de comunicación, entonces se transforma todo.”⁸

La socióloga Saskia Sassen considera que la ciudad global es una parte de la economía global. Aunque la teoría de la *global city* de Saskia Sassen es parecida a la de *world city* de John Friedmann, la innovación de la teoría de Sassen reside en el concepto de servicios a la producción. Según esta investigadora, cada ciudad global se relaciona con cualquier otra ciudad global, realiza cooperación con ellas y tiene las siguientes cuatro características (Sassen 1991a): (1) La ciudad debe ser el centro de la organización económica mundial. (2) En la ciudad, la industria de servicios profesionales, fiscales, financieros y de otro tipo, tendría que sustituir a la industria manufacturera tradicional, convirtiéndose en los sectores económicos más importantes de la ciudad. (3) La ciudad se encuentra en la posición de liderazgo en la producción y la innovación. (4) La ciudad contiene los mercados donde están los productos y la innovación (De la Fuente y Velasco González 2012). En su libro *The Global City* analiza Nueva York, Londres y Tokio como tres ciudades globales. Nueva York se considera como la ciudad global más importante del mundo. Es la ciudad elegida para la sede mundial de más de quinientas multinacionales. En el año 1980 Londres ya concentraba una elevada actividad económica global gracias a su

⁸ El mundo según Manuel Castells, <http://www.rtve.es/television/20130616/sociologo-manuel-castells/686369.shtml>.

mercado financiero, acelerando el flujo de las funciones financieras. Tokio concentra el 85% de las multinacionales japonesas.

Sassen propone el concepto de “*producer services*” (servicios al productor). Cree que los servicios profesionales al productor es una parte muy importante del desarrollo de las ciudades globales. Para el orden económico de la ciudad global, hay dos actividades que mueven el sistema económico global: las finanzas y los servicios a los productores. Cuando se aplica la teoría de Sassen al caso de China, hay dos puntos controvertidos sobre los servicios a la producción. En el primer punto, Sassen indica que el auge de los servicios a la producción causa la disminución de la fabricación tradicional, pero esta todavía es necesaria, por ejemplo para la provisión de infraestructura. En la era de la globalización, la fabricación tradicional que se necesitaba antes ya no es tan necesaria. Antes los servicios en Shenzhen precisaban de la fabricación tradicional en dicha ciudad, pero ahora ya no tanto gracias a las multinacionales (Sassen 1991b, 1994). La segunda cuestión a abordar es qué servicios a la producción se localizan en la ciudad global, pero no en cualquier otro lugar. Para la fabricación tradicional, el lugar ya no es tan importante, pero para los servicios a la producción ocurre lo contrario, porque dichos servicios tienen que ser muy efectivos. Entonces, la ciudad global es una buena localización debido a que puede proporcionarlos.

Sassen comprende la “ciudad global” a través de la perspectiva de los cambios y las características de la economía mundial. Afirma que, como consecuencia de los cambios en la distribución geográfica y en la forma de la economía global, empieza una actividad económica con dispersión espacial pero con integración global. Otorga a las ciudades un nuevo papel estratégico más importante. Si la economía es más globalizada, la función central en las ciudades globales es más agregada. En esta hipótesis, que parte de la teoría de ciudad global, Sassen subraya y describe que las nuevas formas de los flujos de capital en algunas ocasiones presentan una dispersión geográfica por la globalización, y otras veces pueden estar centralizados. Además, los flujos de capital no están dando como resultado una transferencia masiva de inversión y empleo de los países desarrollados hacia los de menor desarrollo. En ese proceso, se realiza una reestructuración de las antiguas ciudades en los países en desarrollo (Sassen 2001a).

Con el aumento de las corrientes de capital, se produce una evolución tanto de las necesidades del mercado financiero como de la producción, que pasa de estar establecida

en unas ciudades a otras donde los costes son menores. También es necesario controlar y organizar esta nueva forma de producción y financiación, proporcionando nuevos servicios a los productores. En este contexto, algunas ciudades se convierten en el espacio económico necesario para llevar a cabo las operaciones comerciales nacionales e internacionales. Las ciudades globales tienen algunos elementos de base económica especial, que están en los cambios producidos en el espacio y en la tecnología. Dan un papel especial a las ciudades globales en la economía mundial actual. Sassen propone que, para que exista una ciudad global, es importante que las inversiones sean internacionales y que exista titulación de activos, internacionalización de la producción industrial que se forma a través de la inversión extranjera directa y comercio internacional, servicios auxiliares necesarios para las áreas de comercio, finanzas, contabilidad y Derecho. Por lo tanto, hay un nexo importante entre la internacionalización de la producción industrial y los servicios internacionales. En los años ochenta del siglo pasado los intermediarios financieros no bancarios dominaron los mercados financieros internacionales, a la vez que se produjo una desregulación de los mercados financieros. Desde entonces, las grandes ciudades cobran mayor importancia como centros financieros. Como el mercado financiero es complejo, competitivo, innovador y arriesgado, son necesarios los servicios de alta especialización en los centros financieros (Sassen 2001a).

Las ciudades globales son lugares especiales donde se producen productos financieros y servicios de alta especialización. Sassen sostiene que el aumento del sector financiero y de servicios provoca un cambio en la estructura económica mundial. Otorga mayor importancia a las ciudades globales como lugares que proporcionan al mercado no sólo la producción en sí, sino también los servicios y la innovación. Además, con las fusiones, adquisiciones y transacciones financieras internacionales, las ciudades se convierten en el centro de “des-nacionalización”, que se forma por la gestión y coordinación, financiación e integración de fondos de inversión y el mercado de bienes inmuebles internacional (Sassen 2001). Las ciudades globales no sólo son nodos estratégicos del proceso de coordinación global (Friedmann 1986), sino también son la base de producciones especiales. Son el lugar donde se ofertan los servicios profesionales especializados, los cuales son demandados por las organizaciones para administrar las fábricas, distribuir sus servicios y atender sus oficinas dispersas geográficamente. Las ciudades son la base de producción de la innovación financiera y los factores de mercado, que es importante para desarrollar e internacionalizar la industria financiera. Los servicios al productor altamente

especializados son una parte importante del desarrollo urbano global. La organización espacial de los servicios al productor y su relación con la ciudad son claves en el libro *Ciudad global* de Sassen publicado en el año 2001.

Las economías de aglomeración especializadas favorecen la creación de ubicaciones favorables en las ciudades para proporcionar los servicios al productor, especialmente aquellos servicios más estratégicos y complejos. Las nuevas tecnologías de la información tienen cada vez más importancia, permitiendo la descentralización de los servicios y su agregación cuando es preciso. Las capacidades para el funcionamiento, organización e inspección de nivel mundial derivadas de las nuevas tecnologías de la información y la posición de poder de las empresas transnacionales son también objeto de producción. Cuando nos centramos en la producción, la pregunta típica sobre el poder que ejercen las nuevas tecnologías y las grandes empresas cobra una dimensión nueva. Con ello se acentúan los procedimientos que conforman lo que conocemos como «control mundial» y «mundialización económica». Los dos comparten la característica de concentración económica. Una mayor complejidad de coordinar las nuevas tecnologías de la información hace que las empresas, en especial las transnacionales, maximicen los beneficios. La ciudad también facilita esta complejidad por las estrechas relaciones sociales y las empresas que se concentran (Sassen 2012).

En la actualidad, la capacidad de las industrias punteras para conseguir beneficios superiores a la media viene condicionada por una compleja combinación de nuevas tendencias, que facilitan la circulación de productos para conseguir beneficios complementarios: tecnologías que facilitan una gran movilidad mundial del capital, la desreglamentación de diversos mercados para la aplicación de dicha hipermovilidad, innovaciones financieras (como es el caso de la bursatilización, que permite conseguir liquidez a valores de capital hasta entonces no líquidos). En este sentido, la velocidad en las transacciones cobra cada vez más importancia. La incertidumbre de los mercados a través de las filiales y la complejidad de este tipo de servicios son dos elementos clave de esta dinámica nueva. Como consecuencia de una gran concentración de empresas, tanto los expertos profesionales como los jóvenes talentos desarrollan sus trabajos en una gama amplia de sectores (Sassen 2006).

Las empresas principales de los servicios al productor se están extendiendo en la red de ciudades globales para poder proporcionar servicios a las empresas a nivel global. A

medida que los servicios al productor no dependen tanto de la proximidad geográfica de los compradores, sus fábricas de producción están relacionadas con las economías de aglomeración. Por eso se realiza la producción en las zonas más adecuadas, donde se instalan las plantas fabriles. A posteriori se exporta a otras áreas del país y del extranjero. Es el caso de la ciudad de Shenzhen, objeto de esta investigación, donde se localiza uno de los centros principales de producción de Foxconn, que fabrica productos electrónicos por encargo, como por ejemplo iPhone, iPad, Kindle, PlayStation 4, y Xbox 360. Por lo tanto, la concentración de los servicios al productor en los centros de las ciudades es una característica esencial, que a su vez permite un grado mejor de especialización en las ciudades más importantes. Algunas ciudades más globales que tienen servicios agregados a los productores también se dirigen según el mercado orientado, y eso supone una gran diferencia con otras ciudades. Según Sassen es importante recuperar, dentro de los análisis de la economía, tanto la producción como el lugar (Sassen 2006).

El estudio de las relaciones entre las ciudades ha pasado de centrarse en los sistemas urbanos nacionales a las relaciones entre las ciudades a nivel internacional. La hipótesis de la ciudad mundial de John Friedmann vincula la urbanización con los procesos económicos mundiales, debido a que la actividad manufacturera migra desde regiones con altos salarios hacia otras más competitivas y también hacia países que crean demanda de funciones de control, en el ámbito de las sedes corporativas y de los servicios a los productores (Friedmann 1986). Sassen explica por qué las finanzas globales necesitan centros financieros. Estos centros constituyen un elemento clave en el mayor conjunto de geografías e instituciones que forman el sistema financiero global. Los centros de hoy día se articulan globalmente entre sí, tienden a especializarse en sectores particulares y, en conjunto, eliminan muchas de las redundancias de funciones de épocas anteriores. La arquitectura organizativa de los centros financieros debilita cada vez más los intercambios que una vez fueron el eje del centro financiero. En lugar de concentrar todas las funciones necesarias en unos pocos mega-centros financieros, más bien se evidencia la tendencia opuesta. Sassen examina los elementos que contribuyen a una explicación de estas características institucionales y espaciales de las finanzas globales en la época actual (Sassen 2012).

Sassen propone que la globalización homogeneiza las normas, hecho que ha llevado a muchos a interpretarlo como una homogeneización de los mercados y de las economías urbanas. Estas se vuelven cada vez más complejas y necesarias cuando una empresa opera

en un espacio globalizado, en lugar del entorno doméstico más familiar de una economía nacional cerrada. La ciudad global tiene un espacio y unas estructuras sociales específicas, así como una dinámica interna. Por un lado, las empresas multinacionales ofrecen puestos para los talentos profesionales, pero a la vez también se necesita una infraestructura social para la conectividad global. A medida que la globalización se expande, el problema de intensificación del conocimiento incompleto se aborda en parte a través de una demanda sistémica de sitios más estratégicos (ciudades globales) y la multiplicación de divisiones de funciones entre tantos sitios. La información requiere una complicada mezcla de elementos, lo cual es una ventaja para los grandes centros financieros. Bajo una perspectiva sociológica, las ciudades globales más pujantes ofrecen continuamente muchos puestos de trabajo para los trabajadores profesionales con salarios bajos. Este tipo de trabajadores tendrán una mayor dificultad para hacerse ricos y para avanzar en la carrera profesional. El desarrollo económico de las ciudades globales causa una gran desigualdad de ingresos y una gran brecha entre ricos y pobres (Sassen 1995, 2006).

En el siglo XXI aparece un nuevo concepto de operación sobre la ciudad, la “*smart city*” (ciudad inteligente), por parte de equipos de gobierno local, de empresas y de residentes. Una ciudad inteligente es una visión de desarrollo urbano para integrar las múltiples tecnologías de la información y la comunicación (TIC) y las soluciones de internet de las cosas (*Internet of Things*, IoT). Utilizando modelos alternativos de gobernanzas en los que el peso de residentes, ciudadanos, empresas, y gobiernos locales es variable según el contexto local. La socióloga española Olga Gil analiza y compara las ciudades y los países de Asia, América y Europa, explorando las siguientes variables para investigar los diferentes niveles de ciudad inteligente: (1) gobernabilidad y planificación urbana pública, (2) gestión y organización, (3) tecnología, (4) contexto político, (5) personas y comunidades, (6) economía, (7) infraestructuras construidas, y (8) entorno natural (Gil 2014). Gil argumenta que la gobernabilidad a nivel local es clave para entender las ciudades en el siglo XXI, y el salto diferencial que supone la incorporación de nuevas tecnologías.

En el siglo XXI la urbanización está influenciada por la globalización económica y las tecnologías de la información. En el proceso de globalización y las mejoras en la tecnología de la información, se fortalece la relación mundial sobre la economía global, la cultura y la política (Alonso 2007). Las ciudades globales cada vez están más conectadas con otras ciudades de todo el mundo. Esto conduce a la formación de un sistema de redes

de ciudades globales, sistema considerado multinivel. Mientras tanto, el aumento de liquidez que consiguen los diversos recursos de la economía mundial abre una brecha en la línea de frontera del Estado. Esto hace que la ciudad promueva mucho más la globalización económica. Las redes económicas entre las ciudades comienzan a dominar el tejido económico del mundo. Aparecen varias ciudades que juegan un papel central en el mando y control de la economía global, que va más allá del ámbito nacional—ciudades globales (Zhou Zhenhua 2005). La profesora de Sociología en la Columbia University, Saskia Sassen, gracias a su obra seminal *La ciudad global* de 1991 (Princeton University Press), es muy citada en este campo de investigación. En la nueva versión de *Ciudad Global*, reeditada y revisada en 2001, Sassen profundiza en su investigación sobre la construcción teórica de la ciudad global, y propone puntos de vista novedosos.

La concepción urbana neo-marxista

A finales de la década de los años setenta del siglo pasado, se produce una transformación de la geografía económica como consecuencia de la influencia de la sociología y la ciencia política. En el proceso de conceptualización y teorización de la geografía económica, se introduce el marco teórico de la economía política marxista. Por lo tanto, estructuralismo y materialismo histórico son dos conceptos que cada vez se mencionan más dentro del campo de la geografía económica. La teoría de Harvey sobre «*circuits-of-capital*» y «*spatial fix*» supone una ampliación de la teoría de la plusvalía de la economía marxista. En esta época, los conceptos de espacio y globalización se unen y forman uno sólo. Harvey describe un modelo de flujo de capital «*spatial-temporal*». En este modelo, las contradicciones del capitalismo son endógenas, y son causa de los flujos de capital globalizados y del desarrollo geográfico desigual. Para poner estas teorías en práctica, bajo la perspectiva de la ciudad, los urbanistas promueven el renacimiento del centro de la ciudad y la gentrificación espacial. Bajo la perspectiva del país, los países desarrollados aprovechan el «*spatial fix*» y trasladan sus fábricas y sus capitales excedentes a los países menos desarrollados a través de las empresas multinacionales.

Algunos países en desarrollo como China e India, formulan unas políticas de industrialización orientadas a la exportación para atraer capitales hacia sus ciudades y regiones. Bajo una perspectiva mundial, el proceso de la globalización genera flujos de

capital y una integración económica y comercial. Entonces, las ciudades que consiguen atraer grandes cantidades de capital son consideradas como ciudades globales o ciudades financieras (Harvey 2014, 2016). “La literatura de ciudades del mundo como una empresa acumulativa y colectiva comienza sólo cuando la reestructuración económica de la economía mundial hace que la idea de un mosaico de sistemas urbanos separados parezca anacrónica y francamente irrelevante” (Taylor y Derudder 2004). En el transcurso de los años ochenta y noventa (del siglo pasado), esta última suposición fue ampliamente abandonada por los investigadores urbanos críticos, dando lugar a un flujo creativo de investigación sobre la interacción entre la reestructuración urbana y diversas transformaciones económicas, políticas, culturales, sociales, y medioambientales mundiales. Una rama importante de la literatura de estudios urbanos sugiere que una ciudad es donde se localiza el capital en dos espacios del capitalismo global (Harvey 1989a).

El geógrafo Mark Jefferson es el primer investigador que propone el concepto de “*primate city*” (ciudad principal o primordial) (Jefferson 1939). Sus teorías tienen influencia en el economista estadounidense, Kindleberger, quien enfatiza la importancia del sector financiero y dedica su atención a la evolución de los centros financieros dentro de las economías nacionales. Él mismo fue quien predijo que Bruselas, por tratarse del centro político de Europa, también se convertiría en el mayor centro financiero en Europa, teoría que no coincide con la realidad (Kindleberger 1974). Esto se debió a que Kindleberger basó su teoría en una perspectiva nacionalista, que la convierte en limitada para un análisis adecuado del desarrollo del centro financiero global.

La “globalización” como concepto de análisis en la sociología de la ciudad en el siglo XX aparece en la década de los años sesenta, en paralelo al desarrollo del transporte moderno y también de la tecnología de la información y comunicación. Gracias a dichos avances, las distancias se acortan enormemente y el tiempo empleado en recorrerlas es bastante inferior. Originalmente las naciones tenían una menor conexión con otros países, debido básicamente a que su foco estaba centrado a nivel nacional, regional y local. Sin embargo, como consecuencia del proceso creciente de globalización, cada vez están más influenciadas por el exterior. Bajo este nuevo paradigma, tanto el desarrollo social como el económico consiguen avances significativos (Harvey 1989a).

El colapso del sistema de Bretton Woods supuso que las teorías keynesianas en los países occidentales fuesen sustituidas por el ascenso del neoliberal capitalismo (o neoliberalismo). En esta época, las economías nacionales están controladas no sólo por el Estado, sino también, de manera gradual, por las empresas multinacionales. Durante este proceso, las sedes de las empresas multinacionales se concentran básicamente en las grandes ciudades, y por esa razón, estas ciudades tienen la consideración de ciudades mundiales (*World City*). “Ciudad global” (*Global City*) es un término propuesto por el filósofo y sociólogo francés Lefebvre, aunque algunos investigadores como Robinson (2002), Derudder (2006) creen erróneamente que Saskia Sassen es la primera persona que acuña el concepto de ciudad global. En su libro *The Urban Revolution*, Lefebvre (1970) cita por primera vez dicho término en un sentido académico. Literalmente, él considera a la ciudad global “as a “*centre of power*” and a “*decision-making centre*” that does not necessarily coincide with the capital city.”

Friedmann y Wolf (1982) concuerdan con Cohen, sobre la relación entre la teoría de control estratégico y la economía mundial. Argumentan que la ciudad mundial es el centro de control en la economía mundial. La actividad económica generada por las ciudades mundiales, repercute directamente en la economía global. Realizan un estudio del nivel de diferentes ciudades mundiales y analizan su influencia y poder de control en el mundo capitalista. En las hipótesis que Friedmann (1986) propone sobre la “ciudad mundial”, sus ideas coinciden con las de Harvey (2014), cuando argumenta que la existencia de la ciudad mundial causa una polarización social y una gran desigualdad de los salarios. Para ahondar en la comprensión del término ciudad mundial, Friedmann introduce un nuevo concepto, conocido como “Semi-Periphery”. Su investigación de treinta ciudades muestra los niveles de las mismas. Determina qué ciudad se considera como una “*primary world city*” o “*secondary world city*”. Determina qué ciudad está ubicada en el corazón de la economía mundial, como Londres o Nueva York (o por el contrario cuál no tiene apenas peso mundial), cuál tiene una influencia mundial destacada y cuál no. Para él, la característica más significativa de una ciudad mundial es el poder de control que ejerce a nivel mundial.

A partir de que Friedrich Hayek ganase el Premio Nobel de Economía en el año 1974, la teoría de neoliberalismo empieza a jugar un papel cada vez más importante y reemplaza al keynesianismo como directriz económica principal. En un principio, el sistema financiero internacional estaba básicamente controlado por los países, aunque la tendencia actual va dirigida cada vez más al neoliberalismo (Thrift 1994). A modo de ejemplo de esa

tendencia neoliberal, Thrift cita lo siguiente: “Finance has become both more universal and more particular.” En los años ochenta los países líderes mundiales, Estados Unidos y Reino Unido, promueven enérgicamente la mercantilización, la privatización, la liberalización, todas ellas características esenciales de la ideología del neoliberalismo. Se estimula la globalización, mediante la apertura de los países al mercado exterior. Asimismo, se potencian políticas de atracción de la inversión extranjera, facilitando el proceso. Gracias a la mejora de las plataformas de acceso a la información y de la financiarización económica, así como al establecimiento de sucursales de las compañías multinacionales, se forma una red de “espacio de los flujos”⁹ (Castells 1989, 1996). También se promueve la formación del nuevo imperialismo y del sistema financiero internacional (Harvey 2003). Para conseguir una expansión neoliberal realmente efectiva, se precisa de ciudades que sirvan de referencia mundial, de ahí el papel de ciudades globales como Londres y Nueva York. En el proceso de desarrollo del Neoliberalismo, el sector financiero cada vez tiene más peso dentro de la economía moderna. Ese sector, junto con el de los servicios modernos, consigue alcanzar el nivel más alto en la cadena de valor.

La investigación de Sassen (2002) también comparte estas ideas, ya que afirma: “The power of finance is not only enacted through the entities of financial institutions, but also by the participation of advance producer services.” Profundizando en el estudio del neoliberalismo, Sassen propone el concepto de “ciudad global”. Pero existe un matiz diferente, mientras que Sassen habla de la ciudad global Friedmann teoriza sobre la ciudad mundial. Además, cabe destacar mientras que la investigación de Friedmann se centra en las empresas multinacionales, Sassen pone más énfasis en los servicios avanzados a los productores (*advanced producer services*). Esta última teoría de Sassen refleja que la economía mundial capitalista está entrando en la era post-industrial. En la hipótesis de ciudad global de Sassen, esta investigadora argumenta que este tipo de ciudad son centros de producción de servicios financieros y profesionales. Las ciudades globales tienen la infraestructura necesaria como para ofrecer servicios financieros transfronterizos y amplias actividades profesionales a empresas y gobiernos. Algunos servicios importantes como el asesoramiento jurídico, la contabilidad y los servicios de información y publicidad, todos tienen una relación directa con el sector financiero.

⁹ “El espacio de los flujos” se define como la organización material de las prácticas sociales en tiempo compartido que funcionan a través de los flujos.

La innovación de Sassen es el concepto de economías de aglomeración, propuesto en su teoría. Afirmar que la ciudad global tiene su reflejo más fiel en el CBD (*central business district*). Los servicios a los productores son cada vez más complejos, por lo cual forman economías de aglomeración. Se forman redes empresariales diferentes, relacionando entre sí diferentes empresas y oficios. Esta formación de redes no sólo se da entre las propias empresas, sino también entre ciudades. Esta formación de redes se considera como el matiz diferencial entre la “ciudad global” y la “ciudad mundial”. Los economistas Duranton y Puga (2004) también coinciden en que los tres indicadores más relevantes de las economías de aglomeración son “*sharing, matching, and learning mechanisms*”. En sus investigaciones coinciden con la idea de Sassen de que las ciudades forman una red internacional que facilita las transacciones comerciales, y también con la idea de que la ciudad global constituye el lugar ideal de intercambio de conocimiento e información.

Tabla 1.1

Comparación de la ciudad global, ciudad mundial, y ciudad informacional

	<i>Global city</i> (ciudad global)	<i>World city</i> (ciudad mundial)	Information city (ciudad informacional)
Creador de la teoría	Saskia Sassen	John Friedmann	Manuel Castells
Año de la propuesta	1991	1982	1989
Resumen	Después de la Segunda Guerra Mundial, progresa el capitalismo. El modelo <i>The Production of Space</i> trata acerca del desarrollo de la economía global (Lefebvre 1992).		
	En los años 1980, con el inicio del neoliberalismo, el sector financiero y otros servicios avanzados empiezan a jugar un papel cada vez más importante en la economía internacional.	En los años 1960 y 1970, con el inicio de la globalización, el espacio físico tiene menos importancia y las empresas multinacionales empiezan su expansión.	La tercera revolución de la ciencia y tecnología, revolución de la información, y el desarrollo de la tecnología de las comunicaciones modernas aceleran la globalización y los intercambios políticos, económicos y culturales.
Base filosófica	En <i>The Production of Space</i> de Lefebvre (1992), no sólo se trata el tema de política, sino también la producción. Cada sociedad, y por lo tanto cada modo de producción con todas sus subvariedades, produce un espacio, su propio espacio. La existencia de ciudad global es para la redistribución del poder de producción espacial capitalista global. En <i>Questions on Geography</i> de Foucault (1976), “Estamos en la época de la simultaneidad: estamos en la época de la yuxtaposición, la época de lo cercano y lo lejano, uno al lado de otro, de lo disperso. Cuando nuestra experiencia del mundo es menos que la de una larga vida que se desarrolla a través del tiempo que la de una red que conecta puntos y se cruza con su propia madeja.”		
Obras principales	<i>The Global City: Cities in a World Economy.</i>	<i>The World City Formation: The World City Hypothesis.</i>	<i>The Informational City: The Rise of Network Society.</i>
Teoría principal	La ciudad global viene determinada por el CBD (<i>central business district</i>). Los servicios a los	Las ciudades mundiales juegan un papel distinto en la articulación de programas	La urbanización y la informatización han cambiado la relación espacial entre las personas y las

	productores se centran en el CBD, formando economías de aglomeración. La ciudad global sitúa los mercados donde están los productos y la innovación. Es el centro de la organización económica mundial.	regionales, nacionales e internacionales de las economías en la economía mundial: “Sirven como nodos de organización de un sistema económico mundial.” Justifica diferentes niveles entre las ciudades.	ciudades. El centro de la ciudad está estrechamente vinculado con sus ciudades satélites de alrededor. La economía y la sociedad global forman una red, y el desarrollo de las comunicaciones modernas y la tecnología de Internet hacen que se acelere la formación de dicha red. (NNs) <i>The Network of Networks.</i>
Intermediario	Empresas multinacionales de servicios de producción de gama alta	Empresas multinacionales grandes	Un individuo de la sociedad y del <i>network world</i> .
Función	<i>Command, control centre.</i>	<i>Power house.</i>	<i>Hub, node.</i>
Plataformas espaciales	CBD (distrito central de negocios)	Área metropolitana	Conurbación
Escuelas de la teoría	Neutralización de la Escuela de Chicago, investigaciones neo-marxistas, y teorías neo-weberianas.	Investigaciones de ciudades neo-marxistas.	Sociedad en red y la perspectiva cultural de los neo-marxistas.
Otros investigadores	Scott (<i>Global City-Region</i>), Taylor, Beaverstock, Walker y Derudder (<i>World City Network</i>).		
Críticos	Abu-lughod (1995, 1999), Storper (<i>The Regional World</i> 1996), Hill y Kim (2000, 2001), Robinson (<i>Ordinary Cities</i> 2002, 2006).		
Limitación	El estudio es aplicable en el mundo occidental, pero no tanto en oriente, y menos aún en China. No tiene en cuenta la diversidad del mundo (diferentes sistemas de política, cultura, historia y sociedad). Enfatiza la autonomía de la ciudad, en perspectiva global, sin tener en cuenta que el país en sí también juega un papel importante para la ciudad. No tienen en cuenta la estructura de gobierno y gobernanza local.		

Peter J. Taylor (2001, 2004), Jon Beaverstock, y D. R. F. Walker establecen el GaWC y el *Interlocking network model* para analizar las ciudades globales. El investigador

Derudder tiene un sistema para comparar los tres conceptos de ciudad global, ciudad mundial, y ciudad informacional (todas las ciudades de la historia son de información), el cual se muestra en la tabla anterior. Se reflejan las diferentes etapas del desarrollo capitalista, como explica Sassen, quien trata de neutralizar las investigaciones neomarxistas y la teoría neo-weberiana de las ciudades. Su concepto de las ciudades globales no sólo enfatiza la importancia del término *power* sino también el de *producer*.

Después de los años noventa, con el desarrollo de las nuevas tecnologías de comunicación de Internet, Castells (1989) introduce el concepto de *space of flow* (espacio de los flujos). En 1996 propone el concepto de *network society* (sociedad en red) y NNs (*the network of networks*). La economía y la sociedad global forman una red. El desarrollo de las comunicaciones modernas y la tecnología de Internet hacen que se acelere la formación de dicha red. El nivel de una ciudad no depende tanto de sus propias condiciones sociales y económicas, sino de su posición dentro de la red. Storper lo critica en su libro *The Regional World* e introduce la importancia de las propias condiciones sociales y económicas de las ciudades. Castells señala que en la escala global, el espacio de los flujos dominante se mueve libremente. La organización espacial tradicional de la zona sucumbe al flujo dominante, la ciudad global. Bien pierde una parte de su red o bien forma una red nueva, y eso puede decidir su oportunidad de desarrollo. Con la influencia de espacio de los flujos y la sociedad en red, aparecen más investigaciones y críticas de estas aproximaciones, por ejemplo, *World Cities*, o *A World of Cities* y *Ordinary Cities: Between Modernity and Development* de Robinson (2005, 2006).

Las teorías mencionadas anteriormente tienen matices diferentes, y limitaciones sociológicas, y de gobernanza local. La mayoría de los estudios se centran en las ciudades occidentales más relevantes como Londres, París, y Nueva York. Ronald Robertson sostiene que para una investigación adecuada de la globalización se deben añadir las características locales de cada país. Esto da origen a su concepto “glocalización” (Robertson 1992). Por un lado, la llamada ciudad mundial no debe limitarse a un nivel, sino que tendría que analizarse varios tipos de ciudad global (Kim, Douglass, Choe y Ho 1997; Machimura 1998; Castells 1999, Hill y Kim 2000). Por otro lado, los estudios académicos sobre la ciudad global han tenido menos en cuenta casos del tercer mundo. Sin embargo, lo cierto es que bastantes ciudades del tercer mundo tienen grandes dimensiones, aunque no queda claro si se pueden definir como ciudades globales o no. Se deben tener en cuenta ciudades en el segundo y tercer mundo como Shanghái, Beijing, Buenos Aires, Río

de Janeiro, Ciudad de México, Nueva Delhi o Mumbai. Una importante limitación es que no existen muchos estudios de estas ciudades (Jennifer 2002). Tampoco hay investigaciones sobre el sistema de áreas metropolitanas de Asia, aspecto esencial para una investigación adecuada de las ciudades globales.

Según la teoría de Castells, “*metropolitan region*” es un concepto importante (Castells 2007). En China se conoce como 城市群 o “aglomeraciones urbanas”. Pero no existe el concepto “aglomeraciones urbanas” en el campo académico occidental. Además, las investigaciones de “ciudad-regional” son escasas, tanto en el ámbito académico como político, por ello a veces reciben críticas por no definir adecuadamente (Harrison 2015). Ante esta situación, algunos investigadores chinos, como es el caso de Ning Yue-Min, introducen el concepto de “área metropolitana” y “megaregión”, provenientes de las investigaciones occidentales. Megalópolis era una ciudad de la Grecia antigua. Fue fundada en 370 a. C. por el estratega tebano Epaminondas, tras la batalla de Leuctra. Recientemente, Gottmann propone la teoría de Megalópolis, es decir, ciudades cuyo tamaño es muy grande, tal vez demasiado, y que se construyen gracias a la iniciativa política. “Megalópolis” se describe como “*the beginning of the decline*” (Baigent 2004).

El primer investigador en nombrar el concepto “Megalópolis” fue Patrick Geddes, quien, a su vez, también fue el primero que propuso el concepto “world city”. A principios del siglo XX los investigadores Geddes y Mumford critican la “metrópolis” como un mal ejemplo. Argumentan que una expansión de las ciudades de tal magnitud es insostenible. Consideran que si el crecimiento de una ciudad es demasiado rápido, ello traerá muchos problemas graves, incluso a veces irreversibles. Las críticas de Geddes y Mumford tienen una gran influencia en la planificación urbana británica. La planificación urbana de Londres se llevó a cabo en el cinturón verde para limitar la expansión de la ciudad. El gobierno británico también ha construido ciudades satélites como la de Milton Keynes, con el objetivo de aliviar la presión de la vivienda en Londres. Es la sede, por ejemplo, de la Open University. Geddes también influye en varios planificadores urbanos británicos (como Raymond Unwin y Frank Mears), el científico social indio Radhakamal Mukerjee y el arquitecto catalán Cebrià de Montoliu, así como en muchos otros pensadores del siglo XX (Meller 1993: 81-84).

A diferencia de Geddes, la zona donde Gottmann tiene un mayor poder de influencia es el litoral noreste de las megalópolis de los Estados Unidos. Gottmann hace referencia a

la época de hace dos mil años, cuando los antiguos griegos tenían previsto construir una nueva ciudad-estado (que se llamaría Megalópolis), soñando con un gran futuro para esta construcción y esperando que se convertiría en la más grande de las ciudades griegas (Gottmann 1961: 4). Gottmann describe la expansión económico-urbana de finales del siglo XX como un prometedor cumplimiento social y económico que permite a las “masas” acceder a empleos no manuales, mejores viviendas, educación y ofertas culturales que antes eran el dominio exclusivo de las élites (Baigent 2004). El término “megalópolis” se convierte rápidamente en un sinónimo de todo lo que se considera progresivo en la planificación urbana norteamericana. El legado de Gottman tiene influencia hasta el día de hoy en todo lo referido al concepto “megaregión” (Harrison y Hoyler 2015).

El trabajo de Castells influye en otros investigadores, los cuales se inician en el estudio de la red mundial de las ciudades. Scott (2001) propone “*global city-region*”, Massey (2007) realiza la investigación de las ciudades del mundo en una perspectiva de geografía política. Taylor (2001, 2003, 2004) establece su *interlocking network model* en GaWC (*the Globalization and World Cities*) para la investigación cuantitativa de la red mundial de las ciudades. El investigador de GaWC, Derruder, considera que tanto Shanghái como Seul son “*well-connected global service centres*”, pero no alcanzan el nivel de las ciudades mundiales principales. Sassen también enfatiza la diferencia entre “ciudad global” y “ciudad mundial”. Argumenta, por ejemplo, que Miami ha desarrollado características propias de ciudad global, aunque todavía no se puede considerar como una “ciudad del mundo” (Sassen 2001a).

Storper (1997) y Robinson (2005, 2006) son críticos con las teorías de Castells, con las de Sassen y también con otros investigadores de las escuelas neomarxistas. La crítica más elaborada proviene de Michael Storper, un geógrafo económico. Storper sostiene que las narrativas dominantes no pueden explicar de manera convincente por qué las ciudades deben seguir siendo los focos geográficos de la actividad económica capitalista en un período en el que las limitaciones de la proximidad parecen estar desapareciendo. Storper afirma que los diferentes enfoques, entre los que destaca el de Sassen, comparten una laguna teórica fundamental, basada en la metáfora engañosa de la ciudad global como una máquina: conciben la ciudad como una máquina, por lo que se entiende un sistema socioeconómico denso geográficamente que funciona de acuerdo con las leyes de una especie de física urbano-económica. Los cambios a los que se enfrentan los urbanistas, en la economía y en la sociedad, se ven entonces como el resultado de un cambio en el poder

motriz de la máquina, del capitalismo nacional al capitalismo global y de la industria manufacturera a las industrias de servicios. A través de la intermediación de factores particulares, estas formas de poder motriz producen ciudades que son vistas como subconjuntos en la estructura mecánica general de las fuerzas y flujos de la sociedad capitalista global (Storper 1997).

En la hipótesis de Sassen, dentro de la sección “*New geography of centrality and marginality*”, la investigadora propone que el creciente número de centros financieros ahora integrados en los mercados mundiales habría reducido el grado de concentración de la actividad financiera en los centros principales (Sassen 1996). En ese sentido, las empresas multinacionales prefieren trasladar sus sedes a otras ciudades, con lo cual se reduce la polarización económica y social entre las ciudades con mayor riqueza y las menos favorecidas. Este estudio de Sassen se conoce como las “*new forms of polarization*”. Sin embargo, sus creencias no coinciden con la realidad.

Cuando se analiza la ciudad de Shenzhen (en China), se observa que se trata de una ciudad relativamente nueva, además de ser conocida también como una ciudad-fábrica. En los estudios urbanos es importante investigar la urbanización y la población, así como la relación entre población, recursos y producción, y especialmente la relación población-recursos. David Harvey (2001) inventa un nuevo sistema de pensamiento en la disciplina de geografía, en áreas afines (como los estudios urbanos). El trabajo de Harvey refleja las circunstancias cambiantes de la producción de conocimiento en el mundo de habla inglesa. Hay defectos en los métodos científicos que se utilizan para considerar el problema de la población-recursos. La falta de neutralidad ética en la ciencia afecta a cada intento de discusión científica “racional” sobre la relación de la población-recursos. La idea de Harvey es que la investigación científica no puede proceder de una manera éticamente neutral. La incapacidad de mantener una posición de neutralidad ética implica una cierta posición ideológica en cualquier intento de examinar la relación entre población y recursos. En el siglo XIX Malthus construye una versión de la teoría, estableciendo dos postulados: el alimento es necesario para la existencia del ser humano, y la pasión sexual entre los sexos es necesaria y constante. Sitúa estos dos postulados en el contexto de ciertas condiciones. Utiliza el método empírico para verificar sus deducciones.

Sobre la producción del espacio, un elemento central de las preocupaciones académicas de David Harvey durante las dos últimas décadas es desentrañar el papel de la

urbanización en el cambio social, en particular en las condiciones de las relaciones sociales capitalistas. Cuando el paisaje físico y social de la urbanización se conforma de acuerdo con criterios capitalistas, las restricciones se definen sobre las vías futuras de desarrollo capitalista. “Esto implica que, aunque los procesos urbanos en el capitalismo son moldeados por la lógica de la circulación del capital y su acumulación, a su vez, dan forma a las condiciones y circunstancias de la acumulación de capital en los puntos posteriores del tiempo y espacio.” Los capitalistas, como todo el mundo, pueden tener dificultades para construir su propia geografía histórica. La doble relación de dominación y reciprocidad se puede formular teóricamente en términos dialécticos. “Es desde ese punto de vista desde donde busco una visión más potente en ese proceso de *city-making*, que es a la vez producto y el estado de los procesos sociales en curso de transformación en la última fase del desarrollo capitalista” (Harvey 1973, 1982, 1985a, 1985b, 1989b).

Según Harvey, las contradicciones del capitalismo son endógenas e inevitables. En un país, si la producción del plus trabajo y la plusvalía no alcanzan su nivel óptimo, van a encontrar un nuevo objetivo para realizar la revalorización del capital a través del *spatial fix*. El capital siempre está buscando un espacio para producir más plusvalor. “La necesidad perpetua de encontrar sectores rentables para la producción y absorción de capital excedente conforma la política del capitalismo y enfrenta al capitalista con diversas barreras a la expansión continua y libre de inconvenientes” (Harvey 2008). En este proceso, la economía de una antigua ciudad industrial puede recuperarse y volver a reconstruirse. La zona marginada en el sistema capitalista puede volver a ser la zona importante y referencia mundial que fue en el pasado. Para realizar este fenómeno, la globalización juega un papel esencial. Para Harvey, el desarrollo desigual no es sólo una característica inevitable del capitalismo, sino también una necesidad (Coe et al. 2007: 66). Esa idea coincide con las del sociólogo Jesús M. De Miguel, quien sostiene que la desigualdad social es la causa y el precio pagado por el desarrollo económico (De Miguel 1998).

Harvey define los términos «desplazamiento temporal del capital» (*temporal fix*) y «desplazamiento espacial del capital» (*spatial fix*). El espacio y el tiempo no sólo son interdependientes, sino que también co-determinan la distribución de objetos y procesos. El espacio es el contenedor en el que se desarrolla el capitalismo. Los flujos del capital aceleran la crisis económica global, introduciendo la desigualdad en el espacio urbano (Harvey 2014, 2016). No sólo los investigadores geográficos como Harvey realizan investigaciones específicas sobre geografía financiera, sino también los sociólogos. Alonso

(2012 y 2014) investiga la financiarización de las relaciones salariales a través de la geopolítica. Los investigadores españoles Soriano, Trinidad y Barros (2016) investigan las fronteras de la economía global localizada.

Entrevistas y trabajo de campo

Para esta tesis doctoral, y con el objetivo de conseguir un completo estudio de Shenzhen, realicé una serie de entrevistas a residentes locales, obteniendo con ello una información más adecuada y concisa. Entrevisté, entre otros, al Dr. Wang Ming, presidente de la Oficina de Ciencia y Tecnología del distrito Nanshan; al presidente Liu Ban, del Centro de promoción y desarrollo de pequeñas y medianas empresas del parque empresarial de Ciencia y Tecnología de Shenzhen; a la directora Huang XiaoRong, del Centro de Servicios de Tecnología del Espíritu Empresarial de Nanshan de Shenzhen; a la gerente de producto de Tencent, Liu Yuan; a Ge Gang, empleado durante 15 años en Huawei, además de algunos directores de pequeñas y medianas empresas, tales como Shao YuanZheng y Xie JiChang. La opinión de estos últimos es también importante en la medida en que estas PYMES representan sectores económicos diversos: entre otros electricidad, inmobiliario y joyería. También entrevisté algunos trabajadores inmigrantes con residencia en Shenzhen superior a los veinte años. Para poder conseguir información fiable sobre la relación entre Shenzhen y Hong Kong, he consultado al vicepresidente de la Academia de Ciencias Sociales de la Universidad de la Ciudad de Hong Kong, Hua LeQin, obteniendo información local no disponible por otros medios. Véase el **Apéndice** con las entrevistas realizadas en Shenzhen¹⁰.

* * *

¹⁰ Algunas de las entrevistas grabadas están disponibles en el siguiente link:
<https://drive.google.com/drive/folders/0B4V0Mm-ZOG7LTzJxOUppNldfUDg?usp=sharing>.

En los últimos 30 años, el desarrollo del estudio de la *ciudad mundial* y la *ciudad global* ha tenido repercusiones importantes en la investigación de las ciudades chinas. Hay una diversidad de elementos de estudio para el desarrollo de las ciudades globales. La teoría clásica se enfoca demasiado en los factores económicos, sin prestar tanta atención a la investigación de otros elementos también importantes, como son la política local, la cultura, y la sociedad. En el terreno económico destaca en especial la contribución de las compañías multinacionales, la industria financiera y los servicios al productor, pero sin entrar demasiado en el análisis de la industria manufacturera. La llegada de organizaciones internacionales e inmigrantes de otros países a las pocas ciudades globales que tiene China como Shanghái y Beijing, la comunicación cultural con los chinos que residen en el extranjero, y la planificación de las ciudades por el gobierno local, son factores no económicos pero importantes para dar forma a las ciudades globales chinas y aumentar su desarrollo.

En general, China todavía está en fase de industrialización. En ese sentido, China cuenta con una gran ventaja al tener un bajo costo de la mano de obra, debido a que la oferta de mano de obra todavía es superior a la demanda. La industria manufacturera es uno de los elementos económicos esenciales para la globalización de las ciudades chinas. China como país cada vez tiene una mayor influencia mundial gracias a su gran desarrollo económico. Como consecuencia, las ciudades principales chinas han mejorado su estatus y también juegan un papel destacado dentro de la economía mundial. Por eso, la investigación de las ciudades globales chinas debe llevarse a cabo en base al estudio de varios elementos, yendo más allá de los límites de las teorías clásicas para establecer una teoría más completa y original. El concepto de ciudad global aparece a lo largo del estudio de la globalización y el neo-marxismo. Es un término con una evolución superior al medio siglo. Son investigaciones interesantes, inspiradoras y que habitualmente generan polémicas. Las teorías de las ciencias sociales deben ser revisadas continuamente para mantenerse en consonancia con los tiempos actuales o, por el contrario, ser sustituidas por otras teorías nuevas. ¿Cuál es el futuro de la teoría de la ciudad global cuando se aplica a China? Este es el objetivo de las siguientes páginas.

Capítulo 2

MODELOS DE CIUDADES EN CHINA

En este capítulo se presenta una descripción de los modelos de ciudades en China. Incluye la estructura urbana de las ciudades de más de un millón de habitantes. Se realiza una comparativa entre las ciudades globales de mayor prestigio, como es el caso de Shanghái, Beijing y Hong Kong. Desde 1979, China viene experimentando lo que se conoce como “Reforma económica” o “Reforma y Apertura”. Al analizar la población, por primera vez se da la circunstancia llamativa de que el crecimiento de la población urbana es superior en proporción al de la población rural, hecho que nunca había ocurrido en toda la historia de China. Durante este periodo, la economía y la urbanización china entran en una etapa de crecimiento alto. Hasta 2003 la tasa de urbanización suponía un 41%. En 2011, dicha tasa ya representaba un significativo 51%. Esto también supone un verdadero punto de inflexión, con una tendencia creciente. En la actualidad, debido a estos crecimientos urbanos, es habitual encontrar ciudades chinas con una población superior al millón de habitantes. La mayoría de ellas están localizadas en tres áreas metropolitanas específicas que son, a su vez, los tres mayores centros económicos y comerciales de China: el Delta del Río Yangtsé, el Delta del Río de las Perlas, y el Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai. También se analizan esas tres áreas, comparándolas con las ciudades globales de mayor relevancia en occidente, en concreto Nueva York y Londres. La hipótesis que propuso Sassen (2005) consistía en que las fortunas económicas de las ciudades globales se desconectan cada vez más de sus territorios adyacentes e incluso de sus economías nacionales. A diferencia de Sassen, en mi **hipótesis 1** defiende que, en el caso de China, el desarrollo de las megaciudades como Shanghái, Beijing, Guangzhou y Shenzhen, está condicionado tanto por sus zonas económicas interiores como por la economía nacional.

Estructura urbana de China

En el libro *The pivot of the Four Quarters*, Paul Wheatley analiza la evidencia del origen de las ciudades chinas dentro de un marco comparativo. Este autor estudia hallazgos arqueológicos e investigaciones previas para demostrar, de manera bastante concluyente, cómo un nexo de asentamientos urbanos distintivos emergió en la llanura media de China en tiempos tan remotos como la dinastía Shang (1751? -1111 AC), en respuesta a cambios

estructurales básicos en la sociedad y la economía. Con la misma perspicacia, continúa investigando la expansión de estas formas urbanas tempranas durante los tiempos de Chou (1122-221 AC) a lo largo de lo que hoy es toda la llanura del norte de China y la cuenca central del Río Yangtsé. La conclusión de Wheatley es que las antiguas ciudades chinas están dominadas por “the nature of the ceremonial center”, “The Urban Character of the Ceremonial Complex” y “The Ancient Chinese City as a Cosmo-Magical Symbol”. En cambio, en el review de David Harvey (1972) sobre este libro, este investigador defiende que la antigua ciudad china en realidad está dominada por un “new mode of production.” Para Harvey, “Economic transformations invariably give rise to transformations in consciousness and a change of ideology is necessary if a new mode of production is to come into being” (Harvey 1972).

En el estudio académico “*Walled Cities in Late Imperial China*” de Ioannides y Zhang (2017), “Basado en el área estimada dentro de los muros de la ciudad, las diez ciudades más grandes de la última dinastía Qing fueron Nanjing, Suzhou, Pekín, Xi'an, Hangzhou, Yulin, Quanzhou, Hefei, Dingzhou y Taiyuan. Cuatro de esas diez ciudades (Beijing, Nanjing, Xi'an y Hangzhou) fueron capital del país durante diferentes dinastías. Otras eran bien conocidas en la historia china bien por su importancia económica o bien por su relevancia militar”. Esto tiene relación con la distribución actual de las ciudades chinas. Nanjing, Suzhou, y Hangzhou son ciudades del Delta del Río Yangtsé. Beijing es la ciudad principal del Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai (Ioannides y Zhang 2017). China utilizó El Sistema Cantón (1757-1842) como medio de control sobre el comercio con Occidente dentro de su propio país, concentrándolo en el puerto sur de Cantón (ahora Guangzhou). Durante un periodo de casi cien años, Guangzhou fue el único puerto al que el gobierno central chino permite desarrollar negocios internacionales. En esa época, Guangzhou y el Delta de Río de las Perlas consiguen acumular gran riqueza gracias a este privilegio especial. Por todo lo citado anteriormente, en la dinastía Qing, el Delta del Río Yangtsé, el Delta del Río de las Perlas, y el Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai ya eran consideradas como las tres regiones más destacadas de toda China.

Ya en el siglo XX, después de que en el año 1949 el Partido Comunista ganase la guerra civil de China al Partido Nacionalista (Guomindang), el Partido Comunista establece la República Popular de China. En la década de los años sesenta, la hostilidad entre China y la Unión Soviética cada vez se hace mayor. Por ello, Mao Ze-Dong decide incrementar la industria de defensa nacional, invirtiendo en la industria secundaria, aunque

finalmente se probó que lo hizo de manera poco productiva. Basándose en la idea de igualitarismo, el gobierno central chino decide reasignar los recursos de las ciudades más avanzadas, que coincidía con las zonas de la costa, centrando sus esfuerzos en desarrollar las ciudades interiores. Sin embargo, el desarrollo conseguido fue ineficiente, y escaso en todo el país. A partir de los años ochenta, cuando se lleva a cabo la Reforma Económica de China, el gobierno central vuelve a prestar atención a fomentar un desarrollo rápido y eficiente, promoviendo las actividades económicas en las ciudades de las zonas costeras principales, es decir el Delta del Río Yangtsé, el Delta del Río de las Perlas y el Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai, volviendo a tener todas ellas un gran desarrollo.

Para analizar las grandes ciudades en China, primero se hace necesario exponer algunas características básicas. En función de su nivel administrativo, las ciudades chinas se dividen en 5 niveles oficiales: 1) Municipio gobernado directamente bajo el Gobierno Central (Municipio). 2) Sub-provincial. 3) Ciudad-prefectura. 4) County-Level Cities (ciudad-condado). Y 5) Pueblo. La jerarquía de los dirigentes políticos viene determinada por la clasificación anterior. En función de su tamaño, antes del año 2014 sólo se definían cuatro categorías de ciudades. Son ciudades súper-grandes, ciudades grandes, ciudades medianas, y ciudades pequeñas. Sin embargo, teniendo en cuenta la rápida urbanización de China, esa escala inicial se queda obsoleta. En septiembre de 2014, el Consejo de Estado de la República Popular China publica una nueva escala relativa al tamaño de las ciudades. Actualmente, existen siete niveles de ciudades según su tamaño: megaciudades, ciudades súper-grandes, ciudades grandes I, ciudades grandes II, ciudades medianas, ciudades pequeñas I y ciudades pequeñas II. La siguiente Tabla 2.1 indica el número de habitantes de cada categoría según esta nueva clasificación:

Tabla 2.1

Siete niveles en relación a la población de las ciudades en China

Nivel de ciudad:	Población:
Megaciudades	Superior a los 10 millones
Ciudades súper-grandes	Entre 5 y 10 millones
Ciudades grandes I	Desde 3 hasta 5 millones
Ciudades grandes II	Desde 1 hasta 3 millones
Ciudades medianas	Desde 500 mil hasta 1 millón
Ciudades pequeñas I	Desde 200.000 hasta 500.000
Ciudades pequeñas II	Inferior a 200.000

Fuente: Consejo de Estado de la República Popular China.

En la antigua escala, para que una ciudad tuviera el rango de súper-grande, era preciso que superase el millón de habitantes de población urbana (excluida la población rural). Con esta cifra había más de 70 ciudades chinas que ocupaban el nivel más alto. Sin embargo, se daba una situación paradójica porque, por ejemplo, Shanghái se equiparaba al mismo nivel de la ciudad de Yíngkou (provincia de Shandong), cuando la diferencia de población entre ambas era superior a los 20 millones de habitantes. Debido a esas diferencias tan significativas, junto con el hecho del rápido desarrollo de la urbanización en China, se hizo necesaria la creación de una nueva escala, la cual redefine un nuevo baremo para que una ciudad se considere como “megaciudad”, estableciéndose en una población urbana superior a los 10 millones de habitantes. Bajo esta nueva escala, hay cuatro megaciudades en China: Shanghái, Beijing, Guangzhou y Shenzhen. De manera adicional, hay 79 ciudades en la parte continental de China que tienen una población urbana de más de un millón de habitantes. La lista completa de estas 79 ciudades chinas aparece en la Tabla 2.2.

Tabla 2.2

Ciudades chinas con población en el área urbana superior al millón de habitantes

Nivel de ciudad	Ranking		Población	Provincia	Área metropolitana
			Unidad: millones de habitantes		
Megaciudad	1	Shanghái	22,81	Shanghái	Delta del Río Yangtsé
	2	Beijing	18,25	Beijing	Delta del Mar de Bohai
	3	Guangzhou	12,24	Guangdong	Delta del Río de las Perlas
	4	Shenzhen	10,63	Guangdong	Delta del Río de las Perlas
Ciudades súper-grandes	5	Chongqing	9,01	Chongqing	
	6	Tianjin	6,89	Tianjin	Delta del Mar de Bohai
	7	Wuhan	6,29	Hubei	
	8	Chendu	6,05	Sichuan	
	9	Nanjing	6,00	Jiangsu	Delta del Río Yangtsé
	10	Shenyang	5,74	Liaoning	Delta del Mar de Bohai
Ciudades grandes I	11	Hangzhou	4,38	Zhejiang	Delta del Río Yangtsé
	12	Suzhou	4,38	Jiangsu	Delta del Río Yangtsé
	13	Xian	4,29	Shaanxi	
	14	Haerbin	4,12	Heilongjiang	
	15	Zhengzhou	4,03	Henan	
	16	Qingdao	3,78	Shandong	Delta del Mar de Bohai
	17	Changchun	3,61	Jilin	
	18	Kunming	3,54	Yunnan	
	19	Dalian	3,53	Liaoning	Delta del Mar de Bohai
	20	Changsha	3,48	Hunan	
	21	Taiyuan	3,40	Shanxi	

	22	Jinan	3,35	Shandong	Delta del Mar de Bohai
	23	Hefei	3,31	Anhui	
	24	Foshan	3,27	Guangdong	Delta del Río de las Perlas
	25	Wulumuqi	3,05	Xinjiang	
Ciudades grandes II	26	Shijiazhuang	2,92	Hebei	Delta del Mar de Bohai
	27	Dongguan	2,91	Guangdong	Delta del Río de las Perlas
	28	Xiamen	2,83	Fujian	
	29	Wuxi	2,72	Jiangsu	Delta del Río Yangtsé
	30	Guiyang	2,65	Guizhou	
	31	Luoyang	2,53	Henan	
	32	Nanning	2,47	Guangxi	
	33	Nanchang	2,46	Jiangxi	
	34	Fuzhou	2,30	Fujian	
	35	Ningbo	2,30	Zhejiang	Delta del Río Yangtsé
	36	Tangshan	2,04	Hebei	Delta del Mar de Bohai
	37	Lanzhou	1,97	Gansu	
	38	Linyi	1,94	Shandong	Delta del Mar de Bohai
	39	Wenzhou	1,93	Zhejiang	Delta del Río Yangtsé
	40	Huhehaote	1,90	Neimenggu	
	41	Shantou	1,83	Guangdong	
	42	Baotou	1,77	Neimenggu	
	43	Xuzhou	1,67	Jiangsu	Delta del Río Yangtsé
	44	Handan	1,65	Hebei	Delta del Mar de Bohai
	45	Anshan	1,62	Liaoning	Delta del Mar de Bohai
	46	Liuzhou	1,59	Guangxi	
	47	Zibo	1,58	Shandong	Delta del Mar de Bohai
	48	Zhuhai	1,55	Guangdong	Delta del Río de las Perlas

	49	Nanyang	1,54	Henan	
	50	Huizhou	1,53	Guangdong	Delta del Río de las Perlas
	51	Changzhou	1,46	Jiangsu	Delta del Río Yangtsé
	52	Yantai	1,46	Shandong	Delta del Mar de Bohai
	53	Nantong	1,45	Jiangsu	Delta del Río Yangtsé
	54	Daqing	1,44	Heilongjiang	
	55	Shaoxing	1,40	Zhejiang	Delta del Río Yangtsé
	56	Huaian	1,38	Jiangsu	Delta del Río Yangtsé
	57	Jining	1,34	Shandong	Delta del Mar de Bohai
	58	Fushun	1,33	Liaoning	Delta del Mar de Bohai
	59	Datong	1,30	Shanxi	
	60	Yinchuan	1,29	Ningxia	
	61	Jilin	1,28	Jilin	
	62	Weifang	1,27	Shandong	Delta del Mar de Bohai
	63	Haikou	1,26	Hainan	
	64	Xining	1,24	Qinghai	
	65	Baoding	1,23	Hebei	Delta del Mar de Bohai
	66	Quanzhou	1,20	Fujian	
	67	Jiangmen	1,18	Guangdong	Delta del Río de las Perlas
	68	Mianyang	1,18	Sichuang	
	69	Wuhu	1,17	Anhui	
	70	Luzhou	1,15	Sichuang	
	71	Hengyang	1,14	Hunan	
	72	Zigong	1,12	Sichuang	
	73	Yangzhou	1,10	Jiangsu	Delta del Río Yangtsé
	74	Qiqihaer	1,09	Heilongjiang	
	75	Nanchong	1,06	Sichuang	
	76	Huainan	1,06	Anhui	

	77	Zhuzhou	1,05	Hunan	
	78	Taizhou	1,02	Zhejiang	Delta del Río Yangtsé
	79	Yingkou	1,00	Liaoning	Delta del Mar de Bohai

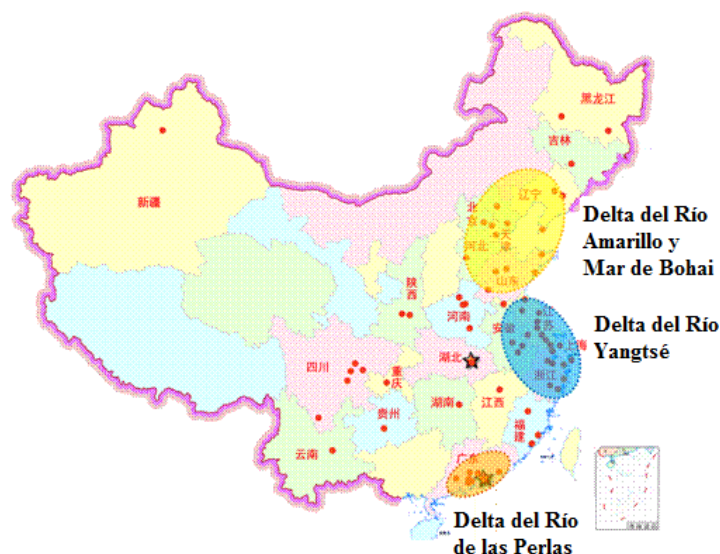
Fuentes: *Sexto censo nacional, Anuario estadístico de construcción de ciudades chinas en 2013 y Boletín Estadístico 2013.*

Según la Oficina Nacional de Estadística, la tasa de urbanización de China en 2014 representa un 55%. Esto significa que en ese año China es, a nivel mundial, el país con mayor población en zonas urbanas, en concreto 700 millones de habitantes. En la Tabla 2.2, se citan las 79 ciudades grandes dentro de China continental, la mitad de las cuales se localizan en las tres áreas metropolitanas más avanzadas.

Las zonas del Delta del Río Yangtsé, Delta del Río de las Perlas y Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai, tienen la densidad de población más alta de toda China. Estas zonas se sitúan a lo largo de la costa este. Cada área metropolitana tiene su megaciudad correspondiente. De esa manera, Shanghái representa la megaciudad del Delta del Río Yangtsé, Beijing es la del Delta del Mar de Bohai, y en el caso del Delta del Río de las Perlas son dos las megaciudades, Guangzhou y Shenzhen. En el mapa 2.1, se puede observar la localización geográfica de estas tres zonas metropolitanas.

Mapa 2.1

Las tres zonas metropolitanas en China continental



Haciendo una comparativa entre la superficie ocupada por estas tres zonas con la superficie total de China, se observa que pese a que dichas zonas no representan un área demasiado grande, sin embargo engloban todas las megaciudades y muchas de las ciudades grandes de todo el país. El mapa 2.2 que se incluye a continuación tiene como fuente la NASA (la Administración Nacional de la Aeronáutica y del Espacio de Estados Unidos) y muestra el nivel lumínico de las ciudades chinas, mediante el cual queda definida la distribución de estas tres zonas específicas.

Mapa 2.2

Mapa lumínico de las ciudades chinas según la NASA



Fuente: Página oficial de la NASA

En este mapa se muestra que dentro de estas tres zonas, especialmente en el Delta del Río Yangtsé y el Delta del Río de las Perlas, se sitúan muchas ciudades próximas entre sí o incluso unidas. Todas estas regiones están densamente pobladas y tienen un alto nivel de urbanización.

Después de la época de Reforma y Apertura, China comenzó a destacar por el desarrollo de las grandes ciudades, lo que en Europa y Estados Unidos se denominó “metrópolis”, y por su estructura urbana. Socialmente son grandes ciudades, pero no son

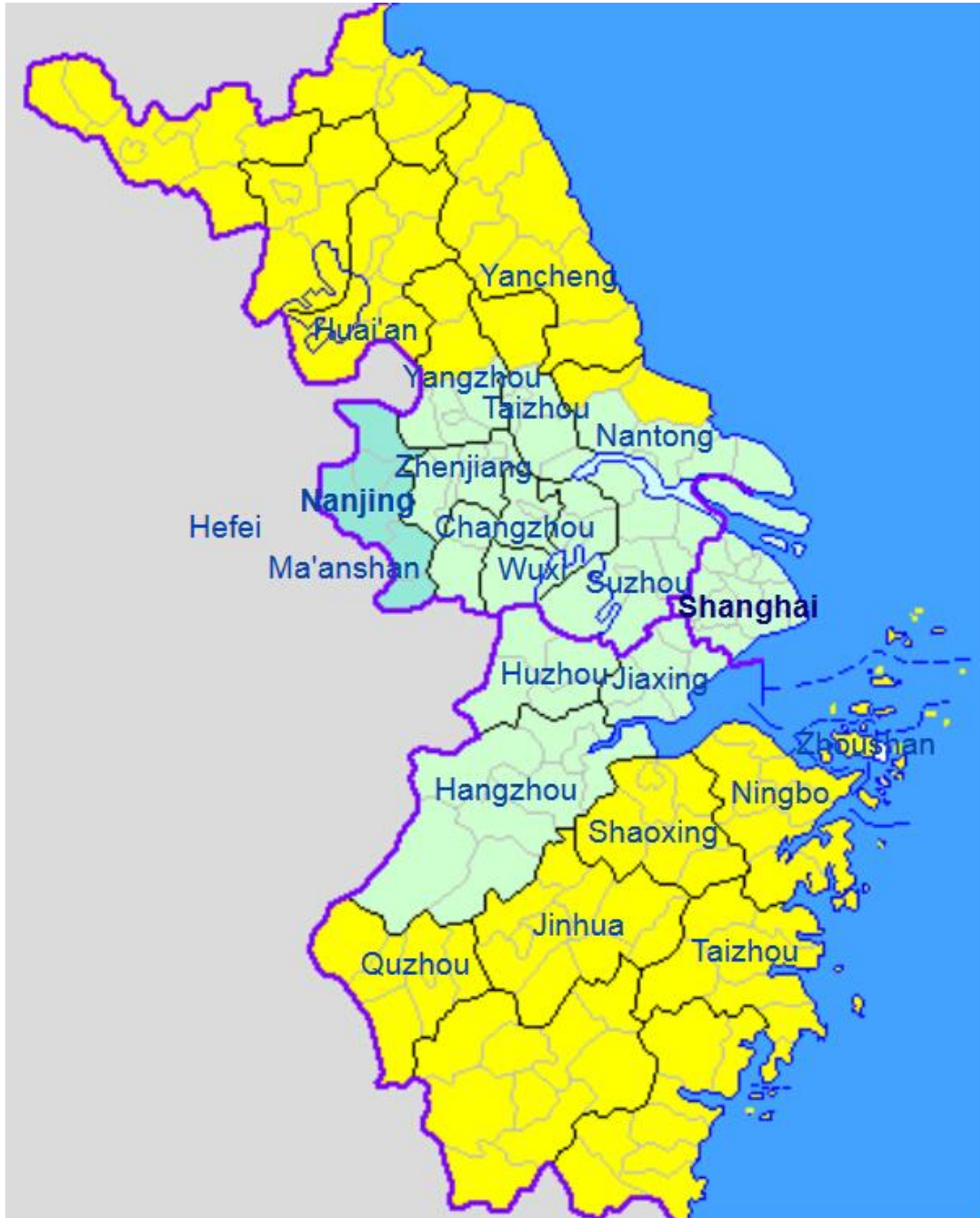
necesariamente las más desarrolladas. En la actualidad es habitual que muchas grandes ciudades mundiales se asocien a problemas relacionados con subdesarrollo o a problemas democráticos. Las ciudades en Europa (incluyendo París, Londres, Roma, o Madrid) son relativamente pequeñas. Actualmente China tiene más de un centenar de urbes metropolitanas (de más de un millón de habitantes) y su ritmo de crecimiento se acelera notablemente. A pesar de ser ciudades muy grandes, todavía no tienen la consideración de “ciudad global”. Especialmente en las tres zonas de los Deltas es donde existe una mayor concentración de estructuras urbanas. Las tres ciudades globales más relevantes de China (Hong Kong, Shanghái y Beijing) tienen influencia tanto en Asia como en todo el mundo. Se puede afirmar que, aunque Shenzhen y Guangzhou son nuevas ciudades globales, todavía tienen una menor influencia respecto de las tres anteriores. En un futuro, es probable que otras ciudades menos avanzadas como Tianjin, Nanjing, Suzhou, Wuxi, Hangzhou, y Ningbo, también alcancen el rango de ciudad global, aunque para ello se haría necesario un cambio en el sistema político y económico. Igualmente, también se deberían mejorar los intercambios culturales para ofrecer un mayor atractivo y generar mayores oportunidades para la interacción económica.

Shanghái y el Delta del Río Yangtsé

El Delta del Río Yangtsé es un gran centro de economía, comercio, y de logística. Hay seis ciudades consideradas núcleos urbanos importantes: Shanghái es la ciudad principal del Delta del Río Yangtsé y a continuación estarían Nanjing, Hangzhou, Suzhou, Ningbo y Wuxi. Esta región específica siempre ha desempeñado un papel importante en la historia. Durante mucho tiempo fue la zona más rica de toda China, además de tener la mejor base educativa. Nanjing [traducido literalmente del chino como: la capital del sur] fue en varias ocasiones la capital del país. Hoy día, al igual que en el pasado, esta zona sigue teniendo una gran relevancia a nivel nacional. Después de la década de 1990, la región experimenta un rápido desarrollo económico que la convierte en una de las zonas portuarias y económicas internacionales más activas del mundo. El mapa 2.3 muestra la geografía del Delta del Río Yangtsé.

Mapa 2.3

El Delta del Río Yangtsé



Hong Kong es una ciudad localizada en el Delta del Río de las Perlas, con una riqueza superior al resto de ciudades chinas, conseguida a través de su sistema político y

económico más libre, y también en gran medida gracias a la herencia democrática recibida de los británicos. En el mismo Delta se sitúa Guangdong, que fue la primera provincia moderna de China. Guangdong tiene tres zonas económicas especiales, en las cuales se establece una política preferencial durante el proceso de Reforma y Apertura. El impulso del desarrollo del Delta del Río de las Perlas se debe en gran parte a la inversión extranjera, especialmente la inversión proveniente de Hong Kong. En el Delta del Río de las Perlas se localiza una gran cantidad de industrias manufactureras básicas y actividades comerciales orientadas a la exportación (Eng 1997). A diferencia de esa zona, las ciudades del Delta del Río Yangtsé parten de una situación peor, puesto que no se benefician de condiciones económicas y fiscales tan favorables, por tanto todas ellas se consideran ciudades más pobres. Aunque la zona del Delta del Río de las Perlas fue la primera con la que se inicia la fase de Reforma y Apertura, sin embargo mucho tiempo antes Shanghái ya era conocida como la ciudad más grande de toda Asia, además de tener una buena base urbana y estar muy avanzada industrial y culturalmente. Por todo ello, y teniendo en cuenta el crecimiento continuado de Shanghái, el impulso al desarrollo del Delta del Río Yangtsé favorece una industrialización rápida y eficiente en Shanghái (Huang Hui-qun 2003).

En el libro *Shanghai, key to modern China*, del geógrafo Rhoads Murphey, el autor afirma que Shanghái es la clave para entender la China moderna. “Shanghái y el patrón de su desarrollo entre 1843 y 1943 han sido como la China moderna pero en un microcosmos. A través de Shanghái, y por primera vez en el país, China aprende las lecciones de extraterritorialidad, de diplomacia cañonera, las “concesiones” extranjeras y el espíritu agresivo de la Europa del siglo XIX. Es en Shanghái, más que en cualquier otro lugar, donde las dos civilizaciones se encuentran: la expansionista Occidente, industrializada y eficiente, basada en los aspectos racionales, legales y científicos, y la China agraria, tradicional, intuitiva, humanista e ineficiente. Las repercusiones, y la respuesta de China, comienzan principalmente en Shanghái, y a partir de ahí nace la China moderna. Shanghái proporciona la clave para entender lo que ha ocurrido desde entonces en China y lo que todavía está por ocurrir”.

En el siglo XIX el distrito central de negocios de Shanghái ya posee características de fusión entre las culturas oriental y occidental, incluso antes que Hong Kong y Singapur. En 1936, Shanghái se convierte en la séptima ciudad más grande del mundo (Lin 1994, Yeung 1996). En ese mismo año, antes de la guerra, el PIB de Shanghái ya supone el 6% de toda China, y el PIB per cápita supera prácticamente en siete veces la media de China.

En aquella época, los sectores de agricultura, industria y servicios en Shanghái representan un 1,4%, 25% y 73%, respectivamente. Estos porcentajes revelan que, aunque China mantiene en su conjunto una economía agrícola tradicional atrasada, el sector servicios en aquella época ya está desarrollado, y eso hace de Shanghái una ciudad con características típicas de la ciudad mundial moderna (Li y Zhu 2011). En 1936, justo antes de la guerra, Shanghái ya se considera como el centro financiero de Asia. En 1949, después de que el Partido Comunista Chino establece el régimen y el Plan General de Desarrollo de China, Shanghái se transforma a una ciudad industrial. En ese periodo, Shanghái contribuye al gobierno central con los impuestos más altos año tras año, alrededor del 90% de los ingresos generados por la ciudad. Esta situación permanece igual hasta los años ochenta, cuando se produce la reforma económica china, y a partir de entonces ese porcentaje de impuestos disminuye (Lin 1994, Yeung 1996). Sin embargo, a pesar de esa reducción, durante dicha reforma Shanghái todavía sigue aportando al gobierno central los impuestos más altos de China. Según la Oficina de Crónicas Locales en Shanghái, en el periodo comprendido entre 1949 y 1993, Shanghái es el mayor contribuyente de impuestos en China, representando de media un 80% de sus ingresos fiscales locales. Por otro lado, el apoyo económico que recibe Shanghái por parte del gobierno central es bastante inferior a su aportación. Estos dos hechos hacen que Shanghái no pueda aprovechar las ventajas que produce su propio crecimiento económico, lo que genera ineficiencia en la economía de la ciudad, teniendo como consecuencia negativa que Shanghái deja de ser la ciudad principal de Asia. Este desplome general de Shanghái se puede relacionar con mi **hipótesis 1**, donde propongo que el desarrollo de las ciudades globales de China, como es el caso de Shanghái entre las décadas de 1950 y 1990, está condicionado por la política económica del gobierno central del país. De hecho, en las primeras etapas de la reforma económica se queda a la zaga de otras zonas económicas, como las situadas en las provincias de Guangdong y de Fujian. En la Tabla 2.3 se muestra el PIB de las cuatro ciudades chinas más representativas en el periodo entre 1949 y 1952, Shanghái, Beijing, Guangzhou (Cantón), y Nanjing. En la época posterior a la fundación de la República Popular China, Shanghái, Beijing, y Guangzhou (Cantón) son las tres ciudades con mayor prestigio internacional dentro de China continental. Nanjing es en aquel entonces la capital de la República de China.

Tabla 2.3

PIB de Shanghái, Beijing, Cantón y Nanjing (años 1949-1952)

Unidad: Cien millones de yuanes

PIB	Shanghái	Beijing	Guangzhou	Nanjing
1949	20,3	2,8	3,0	...
1950	22,4	4,7	3,5	...
1951	31,5	7,7	4,9	...
1952	36,7	7,8	5,4	3,9

Fuente: *Anuario Estadístico de Shanghái 2001*, Oficina Municipal de Estadísticas de Beijing, Oficina Municipal de Estadísticas de Guangdong, Oficina Municipal de Estadísticas de Nanjing.

En el libro *Shanghái descifrado: El misterio del resurgimiento de la Gran Shanghái*», los autores argumentan que el desarrollo del distrito de Pudong supone para Shanghái volver a ser considerada una ciudad internacional de primer orden (Xia, Mai, y Yin 2005). Pudong emerge como un centro financiero y comercial relevante desde sus mismos inicios, en los años 1990s. Este distrito es sede del Shanghái Stock Exchange, el mayor mercado de valores del país asiático. Su distrito financiero cuenta con un skyline que incluye los edificios Shanghái World Financial Center, el Jin Mao Tower, y el Oriental Pearl Tower, todos ellos símbolos del rápido desarrollo económico chino. Literalmente, la palabra Pudong en chino significa "Rivera del Este" o "Este de Huangpu". Al oeste Pudong limita con el Río Huangpu y al este con el Mar de China Oriental. Por su parte, la zona antigua de Shanghái se conoce como Puxi, ubicada en el otro lado del Río.

Antes de 1990, la zona urbana más desarrollada de Shanghái se ubica al oeste del Río. En aquella época, con el objetivo de que Shanghái sea el líder nacional de la nueva etapa de Reforma y Apertura, el gobierno chino central decide desarrollar la zona del este del Río (Pudong). Debido a este apoyo directo del gobierno chino, y también gracias a su pasado histórico como centro financiero y comercial de referencia en toda Asia, Shanghái refuerza todavía más su posición. En términos económicos, durante el periodo 1990-2009, la economía de la zona de Pudong crece 67 veces consecutivas. En los años 1990-2009 el PIB

de Pudong pasa de 60.000 millones de yuanes a los 4.001.390 millones de yuanes. En la década de 1990, las ventajas geográficas de Shanghái junto con el gran protagonismo que vuelve a otorgarle el Gobierno central, suponen el comienzo del desarrollo de Pudong (Yeung 1996). Por todo ello, Shanghái comienza a desarrollarse de nuevo de manera significativa (Xia, Mai, y Yin 2005). En este sentido, se puede decir que esto demuestra la validez de mi **hipótesis 1**, donde propongo que el gobierno central de China juega un papel esencial en el desarrollo de las ciudades chinas.

El hecho de que en el distrito Pudong se localice la zona económica especial (ZEE)¹ contribuye incluso a un mayor desarrollo de la zona. En los tres años previos al desarrollo de Pudong, el crecimiento del capital extranjero es del 3,5% cada año. Tres años después, ese porcentaje pasa a ser el 166% (Xiong Shi-Wei y Ge Yue-Feng 2000). Podría decirse que el resurgimiento económico de Shanghái tiene un fuerte tinte político. Los gobiernos locales de China, antes de la reforma económica, sólo son las sucursales locales de la administración del gobierno central. Por ello, están limitados en términos de autonomía. Su desarrollo comienza a partir de la reforma económica. En la actualidad, los gobiernos locales tienen concedidos una serie de derechos, como son la planificación del desarrollo urbano, la aprobación de inversión extranjera y la gestión económica de sus propios ingresos y gastos financieros (Zhao Jian-Min 1997). Sin embargo, esto se realiza en un entorno no democrático.

En el caso del gobierno local de Shanghái, el que fuera secretario del Partido en la ciudad, Jiang Zhe-Min, llega a convertirse en el presidente de la República Popular China. Al poco tiempo, su sucesor, el ex-secretario del Partido en Shanghái, Zhu Rong-Ji, llega a ser el primer ministro de la República Popular China. Gracias a estos dos nombramientos, el apoyo del gobierno central a Shanghái aumenta considerablemente, incluyendo por ejemplo la aprobación de 18 políticas preferenciales especiales. Todo esto supone para Pudong unos ingresos de 700 millones de yuanes anuales, lo que contribuye a un mayor desarrollo de Shanghái (Yatsko 2001).

A partir del crecimiento de Pudong, Shanghái ha venido experimentando un rápido desarrollo económico, tanto en el área metropolitana de Shanghái como en la región del Delta del Río Yangtsé. Hoy día el municipio de Shanghái es la ciudad más grande de China y una de las más pobladas del mundo, con más de 24 millones de habitantes (de los

¹ La zona económica especial de Shanghái se inició en 1990. Cuenta con políticas favorables a la atracción de inversiones extranjeras mediante un sistema de impuestos reducidos.

cuales, unos 10 millones son inmigrantes). A nivel mundial, el tamaño de población no tiene por qué tener una correlación directa con un gran desarrollo de la economía, más bien lo que suele generar son desigualdades. Shanghái es la capital económica de China, con gran influencia en el comercio, la cultura, las finanzas, los medios de comunicación, la moda, la tecnología, y el transporte. Ocupa una superficie de 6.340 km² (siendo la mayor parte llanura). Además tiene el puerto natural más activo del mundo. En la actualidad se considera Shanghái como un centro internacional de innovación de productos, comercialización, fijación de precios, e intercambio de información de RMB². Por otro lado, la ciudad de Shanghái es una referencia a nivel de Asia en cuatro aspectos: es considerada como el mayor centro de comercio, de transporte marítimo, financiero, y también centro económico internacional.

A pesar de su rápido desarrollo, Shanghái tiene muchos problemas. En comparación con los principales centros de comercio internacional, mientras que el TEU de Shanghái y su rendimiento de carga son los mayores del mundo, en lo referente a bienes de consumo al por menor y ventas totales su volumen todavía es pequeño, una sexta parte del de Nueva York. En comercio internacional, la parte del comercio de tránsito todavía es reducida. Además podría mejorarse la organización de algunos aspectos, como los productos básicos de inspección, despachos de aduanas, autocargadores, reclamo, contabilidad y logística. En relación también con el comercio internacional, y comparándolo con ciudades globales de primer orden como Nueva York y Londres, se podrían hacer mejoras en algunos aspectos, como exposiciones, economía virtual, turismo, comercio electrónico, centros de compras y diversificación, y derivados de la economía. Además también hay problemas en lo referente a normas comerciales y desarrollo del sistema de comercio internacional, así como en la formación de profesionales para el comercio internacional. Aunque Shanghái es considerado como un centro de transporte marítimo internacional, ni China ni Shanghái tienen mucho poder de decisión en lo referente al arbitraje marítimo internacional, puesto que tienen poco peso dentro de la OMI, Organización Marítima Internacional (Hai Lei 2013).

En lo referente a ser un Centro de Comercio Internacional y centro de transporte marítimo internacional, Shanghái presenta indicadores de alto nivel, pero todavía debe mejorar su calidad. Ser un Centro Financiero Internacional de gran relevancia mundial es más difícil para Shanghái. En China existe el Foreign Exchange Control (control de

² RMB: Renminbi es la moneda oficial de China.

intercambio de moneda extranjera). Además, para ser un Centro Financiero Internacional, se necesitan varias condiciones básicas como un buen nivel de desarrollo económico, medidas financieras para una mejor globalización y liberalización, el poder del estado estacionario, un sistema regulatorio claro y riguroso, así como condiciones externas favorables para que haya más oportunidades. Todo ello debe ser además en un entorno político democrático, que no existe actualmente en China. Si estas condiciones se cumplen, Shanghái puede tener la oportunidad de ser considerada como un Centro Financiero Internacional. En la parte del derecho internacional Shanghái tiene que mejorar mucho, tanto el sistema de contabilidad (con normas internacionales) como la libre convertibilidad de la moneda. Además, para ser un Centro Financiero Internacional en China, existe una fuerte competencia con Beijing y Hong Kong. En Asia y el Pacífico está la competencia de Singapur.

De los cuatro centros de referencia internacional en los que Shanghái pretende posicionarse, el Centro Financiero Internacional es el primero que se propone. Después del desarrollo de Pudong en 1992, un gran número de bancos e instituciones financieras extranjeras se domicilian en Shanghái. Además Shanghái desarrolla la política de apoyo del gobierno central. Por ejemplo, antes de unirse a la Organización Mundial del Comercio, a los bancos extranjeros sólo se les permitía realizar negocios en Pudong y, además, debían realizarse en moneda nacional de China (RMB). Actualmente, Shanghái (sin tener en cuenta Hong Kong) tiene el mayor mercado interbancario de efectos mercantiles, de hipotecas, bolsa de valores, comercio de futuros, comercio de divisas y comercio de seguros. También es el centro principal de emisión de tarjetas bancarias y del comercio de oro en China continental. En 2011, de los diez mayores bancos extranjeros del mundo, ocho tienen su sede en Shanghái: Hong Kong and Shanghai Banking Corporation, Standard Chartered Bank, Citibank, Bank of East Asia, Hang Seng Bank, DBS Bank, Bank of America, United Overseas Bank, HSBC, y Bank of East Asia tienen 12 subdelegaciones en Shanghai, y Hang Seng Bank y Citibank tienen 10 subdelegaciones. Además, numerosas empresas multinacionales eligieron Shanghái como su sede en China: Emerson Electric, Exxon Mobil, Delphi Automotive Systems, Honeywell, Gillette, Johnson & Johnson, Kodak, General Electric, General Motors, Michelin, L'Oreal, Shiseido, Henkel, Bayer, Unilever, Pioneer Electronics, Austria Adams Elevator, Dow Chemical, CITIC Pacific, Louis Vuitton, Chanel, Hermes, Richemont, Prada, Fendi, Gucci, y Zara. En 2012, Shanghái aprueba la creación de 253 empresas de inversión extranjera. Las sedes

regionales de empresas multinacionales son 380 (tres veces más que en Beijing), con 348 centros de I+D. En ese año, los activos del banco, préstamos, depósitos y utilidades de los bancos extranjeros en Shanghái representan un 69%, 71%, 79% y 77% respectivamente, de la cantidad total en China (Reguladora de la Banca de Shanghái 2013).

Originalmente se propone Shanghái como centro Financiero Internacional. La fecha prevista es 2010, pero como había varias dificultades, se aplaza hasta 2020. El periodo entre 2010 y 2020 se denomina oficialmente “época del marco decenal”. Entre la “Época del marco decenal” y el informe *Nacional de Desarrollo y la Reforma de China* se publica el *12º Plan Quinquenal, Ordenación de la edificación centro de servicios y centro Financiero Internacional para Shanghái*. Los objetivos son ampliar los servicios financieros, mejorar la capacidad de innovación financiera, mejorar el contenido internacional y también la influencia global del mercado financiero desde Shanghái. En 2015 se establece el centro mundial de innovación de productos, comercialización, fijación de precios, e intercambio de información en RMB (la moneda oficial de China).

La Zona de Libre Comercio en Shanghái ayuda al ajuste de la estructura de Shanghái, porque la reestructuración industrial es una necesidad urgente para la ciudad. Según la teoría de "ciudad global", el *producer services* de Saskia Sassen, el *multinational index* y el *multinational banking index* de Michael Cohen, y el *information city* de Manuel Castells, cobran importancia en el caso de Shanghái. También es necesario desarrollar la financiación, los servicios de seguros, así como la industria terciaria.

La primera Zona franca china está ubicada en Shanghái y pretende desarrollar el libre comercio. Se trata de un proyecto lanzado oficialmente en julio de 2013. Se convierte en la noticia económica principal de China. Muchos dirigentes del gobierno central están en contra de la Zona de Libre Comercio, pero el primer ministro Li Ke-Qiang rechaza las críticas y apoya firmemente a Shanghái. El proyecto de RMB tiene una gran importancia, ya que se pretende lograr una libre convertibilidad de RMB en la zona libre. Y en una segunda fase, cualquier entidad de negocio y persona jurídica de toda China podría convertir RMB libremente. La zona de Libre Comercio de Shanghái es la primera en China (incluyendo el puerto de Yangshan). Esto puede resolver los problemas que tiene Shanghái en los puertos, la logística, el comercio, bienes raíces, finanzas y otras industrias. La zona de Libre Comercio puede promover el desarrollo de Shanghái y ayudar a su ajuste estructural. Debido a que se trata de un proyecto piloto sin precedentes, hay que observar

su desarrollo y los problemas sociales que conlleva. El problema de base es la corrupción, aunque el más reciente es el incremento de desigualdades sociales y económicas en la población. También hay preocupaciones con temas relacionados con el *hukou* y las leyes de inmigración.

Beijing y el Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai

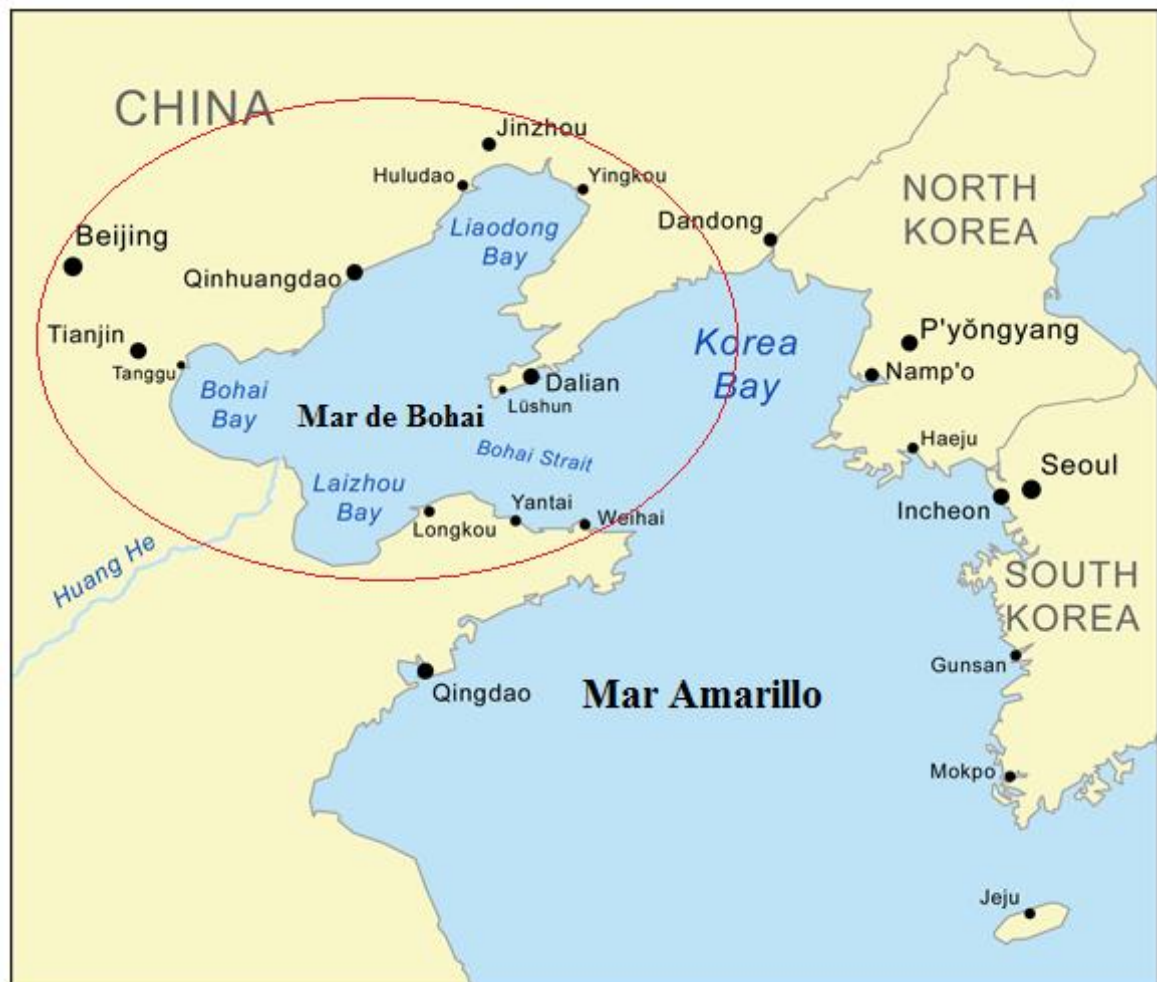
La región del Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai está ubicada en el norte de China, alrededor del mar de Bohai. Esta región ha tenido progresos importantes en su economía e infraestructuras. El Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai es considerada como una de las zonas económicas más importantes en China (podemos observar el mapa anterior 2.2), además de ser una zona con mayor superficie que las otras dos. Aunque tiene muchas ciudades grandes, estas no están tan urbanizadas y las ciudades están más distantes entre sí cuando se compara con las otras dos áreas económicas del país. Asimismo, sus ciudades están menos desarrolladas. También las interrelaciones económicas entre sus ciudades son peores que las del Delta del Río Yangtsé y el Delta del Río de las Perlas. Además, al contrario que las otras dos zonas, todavía existen condiciones de pobreza y de atraso. Por ejemplo, según el informe del Banco Asiático de Desarrollo de 2009, existen pueblos y ciudades pobres alrededor de Beijing, muchas ciudades grandes pero con un bajo nivel de desarrollo y bastante pobreza en comparación con las otras dos zonas económicas del país.

En su momento, se hace un estudio sobre la eliminación de varios problemas importantes del cinturón de pobreza alrededor de Beijing y Tianjin. Debido a razones naturales e históricas, se forma dicho cinturón que incluye 21 condados afectados por una población empobrecida de 1.800.000 habitantes. Se trata de una zona ecológicamente frágil que cubre más de 80.000 kilómetros cuadrados en el norte de Beijing y Tianjin. Esta región, ubicada aguas arriba, para y corta el viento procedente de Beijing y Tianjin, por lo que constituye la pantalla de protección ecológica y la fuente de suministro de agua de Beijing-Tianjin-Hebei. La distancia más corta entre esta región y el centro de Beijing es inferior a los 100 km. La densidad de pobreza en el cinturón está a la par con la Región Tres Xi (oeste) (Dingxi, Longxi y Xihaigu), conocida como una región con mucha pobreza en la República Popular China (Asian Development Bank 2009).

En esta región hay ocho ciudades denominadas “núcleos urbanos”. Beijing es la ciudad principal y las otras siete son: Tianjin, Shenyang, Dalian, Qingdao, Jinan, Shijiazhuang y Tangshan. A principios del siglo XX Tianjin es la ciudad y centro económico más grande del norte de China. En 1949, ya bajo el gobierno del Partido Comunista Chino, Tianjin sigue siendo mayor que su vecina Beijing. Pero Beijing tiene la ventaja de ser la capital de China, donde se concentran la mayoría de los recursos, por lo que en pocos años cambia la tendencia, superando Beijing a Tianjin. Actualmente, Tianjin es una de las cinco “ciudades centrales nacionales” en China y la segunda ciudad más grande en el norte del país, después de Beijing. Tianjin, al igual que Shanghai y Beijing, es administrada al máximo nivel con la categoría de municipio bajo jurisdicción central. El mapa 2.4 representa el Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai.

Mapa 2.4

El Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai



Beijing, junto con Shanghái, es considerada la otra ciudad global en China. Beijing, es uno de los cuatro municipios de China que posee un estatus provincial y está bajo el control directo del gobierno central. En la actualidad es la capital de la República Popular de China y la ciudad principal del norte del país. Se trata de la segunda ciudad más poblada de China y una de las más pobladas del mundo, con más de 20 millones de habitantes (de los cuales, en torno a 8 millones son inmigrantes). También es un importante nodo de comunicación, ya que posee líneas de ferrocarril, autopistas y carreteras. A día de hoy, Beijing es el corazón político, cultural, educativo y social de China. Ocupa una superficie de 16.808 km² (el 38% es llanura, ocupando una superficie de 6.390 km²).

Beijing ha sido la capital de China durante más de quinientos años. Por tanto, tiene un papel destacado en la historia del país. Hoy día, Beijing es una ciudad no sólo global también turística. Beijing tiene una historia dilatada y rica, sin embargo desde el siglo XIX es destruida por las guerras. Durante la Segunda Guerra del Opio, en 1860, los ejércitos de Inglaterra y Francia realizan saqueos en la ciudad. Además, se destruye uno de los símbolos más representativos de Beijing, el Palacio de Verano. Por otro lado, comienza la construcción del Barrio diplomático. La primera mitad del siglo XX Nanjing es la capital de China. En aquella época Beijing es una ciudad rezagada y pobre. En 1912 cae la dinastía Qing, se establece la República y se decide trasladar la capital a Nanjing. En 1920 se funda en Shanghái el partido comunista de China (PCCh) que jugaría un papel fundamental en el futuro del país. Las tropas de Chiang Kai-shek toman Beijing en 1928 y él se proclama presidente de China. En el periodo comprendido entre 1937 y 1945 los japoneses ocupan Beijing. Desde 1949, después de fundarse el Estado actual, Beijing vuelve a ser la capital de China. En esa época, Tianjin era la ciudad principal y más grande del norte. Sin embargo, a través de órdenes administrativas del Partido Comunista, muchos recursos se trasladan a Beijing, como es el caso de los recursos educativos, médicos, las fábricas, empresas, editores y medios de comunicación. En pocos años, Beijing llega a ser la segunda ciudad más grande de China, hasta la actualidad. Por tratarse de la capital de China, Beijing tiene más ventajas que otras ciudades. Tiene las mejores universidades y hospitales de toda China, tiene más laboratorios nacionales e investigadores, mejores museos y otra serie de recursos, además de que la mitad de todos los académicos chinos están trabajando en Beijing. También es centro de investigación e innovación. Igualmente,

las empresas centrales más importantes y los bancos más grandes en China están en Beijing.

Según la revista económica *Fortune Magazine*, en su lista *Fortune 500* del año 2014, de todas las empresas chinas citadas, la mayoría de ellas tienen su sede ubicada en Beijing. Podríamos destacar entre ellas a Sinopec Group, China National Petroleum, State Grid, Industrial & Commercial Bank of China, China Construction Bank, Agricultural Bank of China. De todas las ciudades citadas en la lista de *Fortune 500*, Beijing ocupa el primer puesto, siendo la sede mundial de 52 empresas multinacionales. La segunda es Tokio con 43; tercera es París con 19. En el caso de Beijing, es consecuencia directa del papel destacado que juega el gobierno central en Beijing, siendo estas grandes empresas propiedad estatal. Este hecho demuestra la validez de mi **hipótesis 1** donde, a diferencia del planteamiento de Sassen, propongo que el desarrollo de las ciudades globales chinas está fuertemente condicionado por las políticas del gobierno central.

Peter J. Taylor, catedrático de Geografía Humana en la Universidad de Northumbria, enfatiza la importancia de tener gran cantidad de empresas de publicidad y medios de comunicación para que una ciudad tenga la consideración de ciudad global. Al ser Beijing la capital de China, dispone de muchos más recursos en medios de comunicación que otras ciudades chinas, por tanto se considera el centro de información del país. Esto, a su vez, hace que las empresas de publicidad prefieran tener su sede en Beijing. En el caso de las multinacionales, cuando quieren entrar en un mercado nuevo, necesitan a las empresas de publicidad. Por ejemplo, en el caso de Asia, las capitales más importantes como Beijing, Tokio, Bangkok, Yakarta y Kuala Lumpur atraen a las multinacionales a través de sus industrias avanzadas de publicidad. De esta manera, Beijing juega el papel más destacado de todas las ciudades chinas para conseguir atraer multinacionales y, por tanto, para ser considerada una ciudad global (Taylor 2006). Sin embargo, el hecho de que en Beijing los medios de comunicación están muy controlados, hace que frecuentemente las multinacionales prefieran elegir Hong Kong como su sede en Asia y Shanghái como su sede en China continental.

Según el estudio académico *Residuals from Regressing Strategic Network Connectivity Against Global Network Connectivity*, Taylor et al (2014) y su grupo de GaWC investigan las tres ciudades más globales de China: Beijing, Hong Kong y Shanghái. “We can turn briefly to the China cities in our analysis using Lai’s (2012) study of the

mutualities between Beijing, Hong Kong and Shanghai as financial centers. She describes a 'dual headquarter strategy' for Beijing-Shanghai relations and 'parallel markets' for Hong Kong-Shanghai relations. Although she equates Hong Kong's role with that of New York (Lai 2012, 1275), if we move analysis from city-dyad to city-triad, a rather different picture obtains.” Como es bien sabido, Beijing es el centro político, responsable de la formulación de políticas y la planificación macro, el lugar de mando y control no democrático, mientras que Shanghái tiene la tarea de probar nuevos productos, desarrollar nuevos mercados y llevar a cabo la innovación financiera. El resultado es que Shanghái tiene la mayor concentración de bancos extranjeros y acoge nuevos mercados financieros en futuros, derivados y divisas. En contraste, Hong Kong ha crecido como un conducto estratégico que conecta la capital global con China, y continúa en el papel de centro financiero *offshore* de China. Se necesitan relaciones similares entre Washington como centro político, Nueva York como centro innovador y Londres como centro *offshore*. Las tres ciudades de China aparecen en la misma secuencia que las ciudades de USA (Estados Unidos más Londres). Nueva York y Shanghái son relativamente las más estratégicas. Londres y Hong Kong se sitúan en el polo opuesto, y Washington y Beijing están en un puesto intermedio. Londres y Hong Kong, en particular, tienen niveles similares de estrategia relativamente baja (Lai 2012, Taylor, Derudder, Faulconbridge, Hoyler, y Ni 2014).

Shanghái y Beijing son las dos ciudades globales más grandes de China, así que la comparación entre ellas es interesante. En relación a la internacionalización, congresos y reuniones internacionales importantes, Shanghái ha sido la sede oficial de la Reunión de la APEC de Shanghái, Expo Universal Shanghái 2010, Gran Premio de Fórmula-1 de China, IAAF Diamond League de Shanghái 2008, Tennis Masters Cup, Shanghái ATP Masters 1000, Shanghái HSBC Golf, Snooker Torneo de Maestros de Shanghái, Copa Mundial femenina 2007, y el Campeonato Mundial de Natación 2011. Beijing tiene más reuniones políticas, pero menos congresos y reuniones internacionales. Entre ellos podríamos destacar los Juegos Olímpicos de 2008, Supercopa de Fútbol 2011, Snooker China Open, y el Tenis China Open.

En lo referente a la economía global, Shanghái tiene más actividad, pero Beijing experimenta un crecimiento más acelerado. A partir de 1900, casi siempre la economía de Shanghái ha sido superior a la de Beijing. Por ejemplo, en 1978, el PIB de Beijing era tan sólo supone el 40% del de Shanghái; pero en 2012 Beijing ya tiene 1,8 billones de yuanes

(282.000 millones de dólares), prácticamente alcanzando a Shanghái cuyo PIB es 2,0 billones de yuanes (318.000 millones de dólares). Shanghái tiene 1,13 veces el PIB de Beijing. 2012 es el primer año que Beijing supera a Shanghái en términos de PIB per cápita. En cambio, el ingreso disponible per cápita³ de Shanghái en 2012 es de 40.188 yuanes, superando al de Beijing de 36.469 yuanes. En 2016, el crecimiento del PIB de Shanghái se reduce hasta el 6,8%, al mismo nivel que Beijing con un 6,7%. Las tasas de crecimiento de ambas ciudades son relativamente lentas. Las tendencias de crecimiento económico de Shanghái y Beijing son parecidas, después de una época de alto crecimiento, en la actualidad se ha ralentizado.

En 2011, los tres sectores económicos de Beijing (primario, secundario, y terciario) representan un 0,8%, 23%, y 76%, respectivamente, y en Shanghái suponen un 0,7%, 41%, y 58%. Dentro del sector secundario en Shanghái, la electrónica, la industria automotriz, petroquímica, acero de calidad, fabricación de equipos y la biomedicina son consideradas industrias clave. Por su parte, en Beijing destacan la electrónica, automoción, equipamiento, petroquímica y farmacéutica. El sector terciario de Beijing está más desarrollado que Shanghái, pero en la parte de bienes inmuebles Shanghái está situada por delante. En términos de consumo, al tener la población de Shanghái más dinero disponible, entonces el consumo de Shanghái es superior al de Beijing. En el año 2010, el consumo de los hogares en Shanghái, comparándolo con Beijing, representa una mayor proporción dentro del consumo final. Mientras que en Beijing supone un 59%, Shanghái alcanza el 77% (diferencia debida también a que el consumo del gobierno es superior en Beijing). Además, Shanghái tiene una población superior a Beijing en más de tres millones de habitantes. Este factor también influye en que el consumo privado de Shanghái sea mayor que el de Beijing. Sin embargo, en lo referente a las ventas totales al por menor de bienes de consumo (conjuntamente consumidores y gobierno), Beijing supera a Shanghái: esta última tiene una cifra total de 607.050 de millones de yuanes en 2010, mientras que la de Beijing supone 622.930 de millones de yuanes ese mismo año. Esto es debido a que, aunque el consumo total por habitante de Shanghái es superior, Beijing tiene un consumo gubernamental fuerte. El dato oficial del consumo del gobierno de Beijing en 2010 es 1,9 veces el de Shanghái.

³ El ingreso disponible per cápita es un indicador de las rentas netas disponibles aplicable a los habitantes en China.

En lo que se refiere a la inversión de Shanghái y Beijing, esta se ha centrado básicamente en el sector terciario. La capital china tiene mayor proporción de inversión en desarrollo inmobiliario que Shanghái. En el año 2011, Beijing cuenta con una inversión total en activos fijos de 591.060 millones de yuanes, aumentando un 13% respecto al año anterior, mientras que la cifra de Shanghái es 506.710 millones de yuanes, con sólo un 3% de incremento. La tabla 2.4 muestra las inversiones en los tres sectores de Shanghái y Beijing.

Tabla 2.4

Inversiones en los tres sectores económicos de Shanghái y Beijing

Comparación de la estructura de inversión de Beijing y Shanghái en 2011				
	Total (100 millones de yuanes)		Porcentaje (%)	
	Beijing	Shanghái	Beijing	Shanghái
Inversión total en activos fijos	5910,6	5067,1	100	100
Sector primario	47,2	18,6	0,8	0,3
Sector secundario	762,2	1259,8	12,9	25,6
Industria	751,9	1282,9	12,7	25,3
Sector Terciario	5101,3	3752,6	86,3	74,1
Bienes raíces	3036,3	2273,9	51,4	42,8

Fuentes: *Beijing Statistical Yearbook 2012* y *Estadística Comunicado de Shanghái Económico y el Desarrollo Social en 2011*".

En lo relativo a la financiación local, la ciudad de Shanghái contribuye de manera importante durante años, gracias a que cuenta con un PIB más elevado que cualquier otra ciudad china. Desde 1953 hasta 1992, la contribución de Shanghái a la financiación del gobierno central supone más de cinco veces la de Beijing. Pese a esa mayor contribución económica de Shanghái, últimamente el porcentaje de Beijing viene aumentando de manera significativa. De hecho, desde el año 2000, los ingresos financieros de Beijing llegan a aumentar hasta un 23% anual, mientras que los de Shanghái aumentan un 18%. En 2011, Shanghái tiene unos ingresos financieros de 342.980 millones de yuanes, un 19%

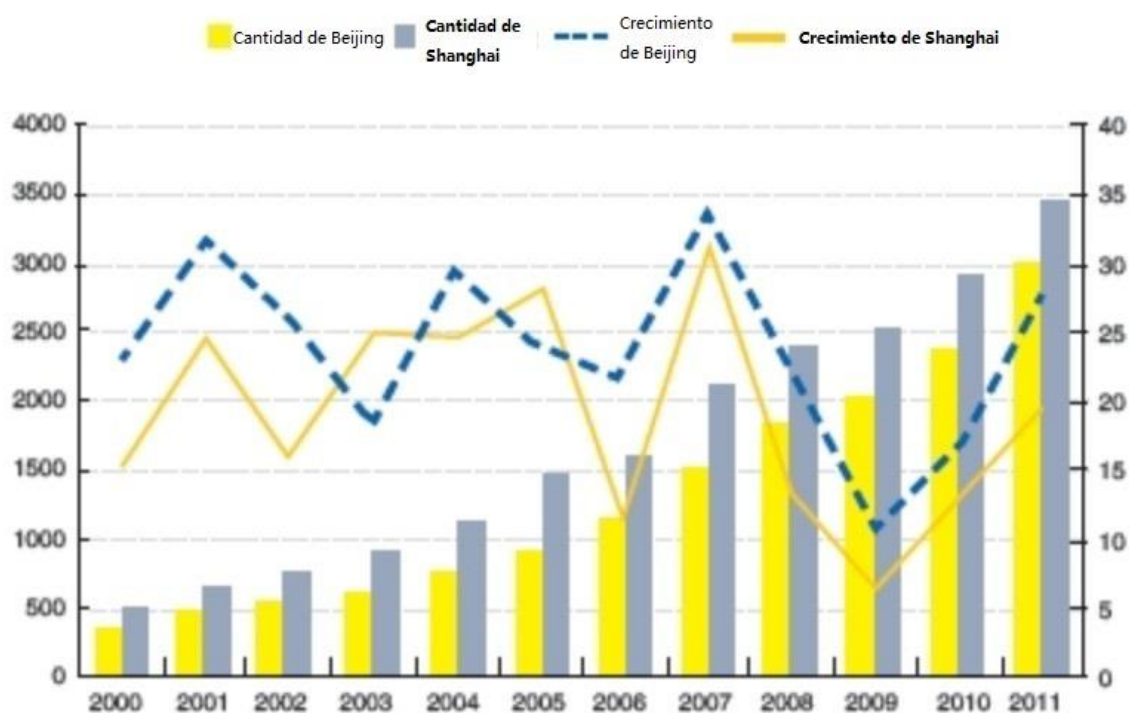
superior al año anterior, siendo la cifra de Beijing 300.630 millones de yuanes, con un incremento del 28%. En 2000, los ingresos financieros de Beijing son el 69% de los de Shanghái, pero a finales de 2011 alcanzan ya el 88%. En el Gráfico 2.1 se puede observar la situación financiera de Beijing y Shanghái en estos años.

Gráfico 2.1

Volumen y crecimiento de los ingresos financieros de Beijing y Shanghái

entre 2000 y 2011

(En millones de yuanes al año)



Fuente: Oficina Municipal de Estadística de Beijing (2013), Oficina Municipal de Estadística de Shanghái (2012).

Aunque Shanghái se considera el centro financiero de China, y tiene como objetivo posicionarse como un centro financiero internacional a nivel mundial al estilo de Nueva York, Beijing también cuenta con numerosas ventajas financieras. Beijing es el centro político de China, y el papel de la política significa mucho en este país. Este

posicionamiento ayuda en gran medida a Beijing en la parte financiera, destacando en especial su CBD (Central Business District), como distrito central de negocios. A partir de 2003, Beijing establece su CBD en el distrito de Chaoyang con el objetivo de convertirse en un centro financiero internacional según los estándares de la OMC. Bajo el lema "Finanzas como base estratégica", Beijing desarrolla sus objetivos financieros (Fang Xing-Hai 2002). Aunque Shanghái tiene casi toda la gama completa de servicios financieros, Beijing también tiene sus propias ventajas. Concentra muchos departamentos financieros del gobierno como el Consejo Estatal, la Asamblea Popular Nacional de China, la Comisión Reguladora de la Banca, la Comisión Reguladora de Seguros de China, y la Comisión Reguladora de Valores de China entre otros. Estas agencias reguladoras son importantes, especialmente en China donde la política tiene una gran influencia en la toma de decisiones económicas. Muchas instituciones financieras tienen su sede en Beijing, para conocer de primera mano las nuevas decisiones del gobierno, y también para establecer una relación flexible con las agencias del gobierno.

Los cuatro bancos más grandes de China son estatales: Banco Industrial y Comercial de China, el Banco Agrícola de China, el Banco de Construcción de China, y el Banco de China. Todos ellos son compañías incluidas en el listado *Fortune 100*, y tienen su sede ubicada en Beijing. Igualmente, varias corporaciones financieras internacionales de China también tienen su sede en Beijing, como Minsheng Bank, Huaxia Bank, y Everbright Bank. Beijing también es la sede de las grandes empresas estatales y empresas centrales⁴ (cuyo propietario es el Estado). Todas estas empresas cuentan con gran cantidad de recursos, siendo algunas de ellas empresas monopolísticas. Además, por ser Beijing la sede oficial del Consejo de Estado, eso convierte a Beijing en un centro de toma de decisiones financieras. Algunas empresas privadas, incluyendo las consultoras, también prefieren tener su sede en Beijing, para tener una relación más directa con los funcionarios del gobierno central.

Sin embargo, el desarrollo de Beijing como centro financiero tiene también sus limitaciones. Una de las mayores es el posicionamiento favorable del gobierno central hacia Shanghái como centro financiero, en contra de Beijing, que juega un papel más centrado en la política. Esta es la razón por la que Beijing no tiene en un principio una política específica para la construcción de un *Financial Center*. Por tanto, Beijing

⁴ En China las empresas que pertenecen al gobierno central se llaman "empresas centrales". Cuando el propietario es el gobierno local, entonces se las denomina "empresas estatales".

comienza a establecer su centro financiero más tarde que Shanghái. Debido a las políticas favorables al desarrollo de Pudong, y en especial a partir de 1994, diversas instituciones financieras se trasladan de Beijing a Shanghái. En términos de apertura económica y de madurez económica, Shanghái se considera más avanzada que Beijing, ya que el sector financiero de Shanghái tiene una historia dilatada. Desde 1930, Shanghái ya es reconocida como el centro financiero del lejano Oriente. En la época moderna, gobernando ya Deng Xiao-Pin, Citibank y HSBC son los dos primeros bancos extranjeros a los que se les permite realizar operaciones en China. Ambos grupos bancarios eligen la ciudad de Shanghái como sede, no sólo por su mejor entorno financiero, sino también por la historia económica y cultural de Shanghái.

En relación con la competitividad del mercado de trabajo, la tasa de desempleo de Shanghái al final del año 2012 es el 4%, y la de Beijing un 1,5%. Aunque Shanghái tiene mayor salario promedio que Beijing, sin embargo esta última tiene una tasa de desempleo más baja que Shanghái. En cualquier caso, las dos tasas de desempleo son bastante bajas, y en realidad suponen personas cambiando de empleo en un momento dado. A pesar de que ambas ciudades presentan unas altas tasas de empleo, cuando se calcula el coeficiente de Gini, se observa una brecha entre la población rica y pobre. Hacia finales de 2010, el coeficiente de Gini de Shanghái es 0,57, y en el caso de Beijing 0,61. Estos dos coeficientes son demasiado elevados, lo que denota que las desigualdades socioeconómicas en ambas ciudades son grandes y problemáticas. Se deduce por ello que, tanto en Shanghái como en Beijing, aunque la mayoría de la población tiene empleo, también existe un alto índice de pobreza, puesto que los salarios en muchos casos son demasiado bajos.

Por otro lado, ambas ciudades presentan un problema de envejecimiento de la población. En Shanghái las personas mayores de 60 años suponen el 25%, los mayores de 65 años son un 17%, mientras que los niños/as menores de 14 años representan el 9%. Los porcentajes para Beijing son 19%, 14% y 9%, respectivamente. Como consecuencia de la aplicación de la política de hijo único, entre el periodo de 1993 y 2012, Shanghái experimenta un crecimiento poblacional negativo durante 20 años. Además Shanghái tiene la mayor esperanza media de vida de China. En la actualidad, Shanghái tiene una población mayor de jóvenes inmigrantes procedentes de toda China que de jóvenes shanghaineses. En el caso de Beijing, también se dan las mismas circunstancias, aunque el problema del envejecimiento de la población no es tan importante.

La tasa de urbanización de China en 2011 alcanza el 51%. En relación con la población joven de Shanghái y con la población económicamente activa, según el sexto censo nacional, estudiando los tramos de edad entre los 17 y los 43 años, se observa que año tras año todos los grupos de edad tienen una mayor población inmigrante que la población nativa de Shanghái. El objetivo de la política del hijo único es conseguir ahorros significativos en recursos educativos y médicos, entre otros. Sin embargo, en el caso de Shanghái y Beijing no es así, y en realidad la consecuencia de esta política ha sido más bien negativa, puesto que produce un envejecimiento grave. Tanto Shanghái como Beijing precisan de una gran población joven para mantener el desarrollo económico de la ciudad y de sus habitantes. Al final no se consigue el objetivo perseguido por la política de hijo único porque, al incrementarse mucho la población inmigrante, eso hace que también se incremente el consumo de los recursos, lo cual produce desequilibrios y por ello no se logran los ahorros previstos en recursos educativos y médicos.

En relación con el bienestar social, puede decirse que Beijing y Shanghái tienen los mejores recursos educativos de China. En cambio, las personas de diferentes regiones no tienen las mismas condiciones y oportunidades de educación, porque el nivel de desarrollo de China es desigual. A modo de ejemplo, en las ciudades más importantes como Beijing y Shanghái, la inversión pública per cápita en educación y recursos médicos es superior a la de las zonas más atrasadas económicamente. Además, los/as estudiantes de Beijing y Shanghái pueden realizar el examen de ingreso a la universidad en mejores condiciones que los estudiantes de las zonas más atrasadas económicamente. Como centro principal de la educación en China, Beijing dispone de los mejores recursos educativos. Shanghái es la segunda del país. En el campo de la medicina, Beijing tiene los mejores recursos médicos y hospitales de toda China y Shanghái, nuevamente, es la segunda. Respecto de la asistencia sanitaria, la esperanza media de vida en Shanghái en 2012 es de 82 años (85 para las mujeres y 80 para los varones), mientras que en Beijing es 81 años (83 para las mujeres y 79 para los varones). Sin embargo, hay provincias chinas cuya población tiene una esperanza media de vida menor de 70 años. Estos datos reflejan la desigualdad que existe en los recursos médicos y sanidad en general según las diferentes regiones de China. Debido a la *política del hijo único*, una de las consecuencias negativas en un futuro es que habrá menos jóvenes activos profesionalmente para pagar la pensión de los jubilados. Por otro lado, el hecho de que cada vez la población tiene una mayor esperanza de vida también supone una agravación del problema de las pensiones.

En lo referente al aspecto de la economía regional, Shanghái comparativamente tiene más ventajas que Beijing y esto es debido a su ubicación, ya que está situada en el Delta del Río Yangtsé. Dicha zona geográfica es considerada como el centro de la economía china. Esta región está densamente poblada y muy urbanizada. Allí se localizan algunas de las aglomeraciones urbanas más grandes de China, siendo Shanghái la ciudad principal del Delta del Río Yangtsé. En el caso de Beijing, la capital tiene carencias en el modelo de desarrollo regional. No obstante, en el campo médico puede decirse que Beijing tiene los mejores hospitales, incluyendo también los hospitales para los líderes del gobierno central y del Partido Comunista. En el aspecto educativo, Beijing cuenta con las dos universidades con mayor prestigio tanto en China como a nivel internacional: la Universidad Tsinghua y la Universidad de Pekín. Hoy en día, Beijing y Shanghái tienen una infraestructura relativamente similar y ambas son ciudades globales, siendo toda una referencia a nivel mundial. Esta similitud se ve reflejada en los aspectos más relevantes de cualquier ciudad global: financiero, social, transporte, educación, médico, investigación, y grado de internacionalización.

Beijing y Shanghái tienen objetivos de desarrollo diferentes. Beijing se centra en seguir desarrollando su papel como centro político y cultural, mientras que la prioridad de Shanghái está enfocada en su papel de "los cuatro centros": comercio internacional, transporte marítimo internacional, centro financiero internacional, y centro económico. El plan de desarrollo de Beijing realizado por el gobierno de la ciudad, conocido como *Planificación general de la ciudad de Beijing (2004-2020)* posiciona Beijing como la capital nacional de China, así como ciudad internacional y cultural con una influencia mundial. Como aspecto negativo de esta megaciudad destaca su nivel de polución sumamente elevado. De igual manera, Shanghái también cuenta con su propio plan de desarrollo, *Planificación general de la ciudad de Shanghái (1999-2020)*, el cual propone como objetivo principal que antes del año 2020 Shanghái pueda conseguir el mejor nivel posible para sus "cuatro centros". De cara a conseguir un mejor posicionamiento de Beijing, se tiende a poner el foco en su importancia como centro político, así como sus ventajas culturales. En el caso de Shanghái, lo que se enfatiza es su desarrollo a nivel financiero y económico.

Como aspectos negativos de ambas ciudades, podría decirse que ni Beijing ni Shanghái han logrado reducir los niveles de corrupción, desigualdad, polución, y falta de democracia. Las ciudades globales en China continental compiten con la ciudad global de

Hong Kong, ya que esta cuenta con la ventaja diferencial de tener un sistema occidental, que le posiciona internacionalmente como ciudad global. En la región de Asia-Pacífico (excluida Australia), el competidor principal de las ciudades globales chinas es la ciudad-estado de Singapur, y últimamente Seúl también se está posicionando como un serio competidor. Coincide que todas estas competidoras asiáticas son ciudades portuarias con prestigio mundial. Por esa razón, sus principales desarrollos económicos son el comercio, transporte marítimo, financiero, y económico, todos ellos a nivel internacional.

Hong Kong y el Delta del Río de las Perlas

El Delta del Río de las Perlas es una llanura deltaica situada en el centro de la región de Cantón, al sur de China. Está formado por numerosos ríos, destacando el Río de las Perlas como el principal de la zona. Dentro del Delta del Río de las Perlas, las ciudades más representativas son Guangzhou (capital de la provincia de Guangdong), Shenzhen (en la frontera con Hong Kong, una de las primeras áreas de la China comunista en abrirse al comercio exterior, principalmente después de 1978), Hong Kong (en el sur del delta que, aunque políticamente no pertenece a la llanura deltaica, económicamente tiene un papel clave en la economía regional con un estatuto político particular) y, aunque menos conocidas, también destacan Foshan y Dongguan. El Delta del Río de las Perlas es una de las regiones más desarrolladas de China, junto con el Delta del Yangtsé y la región de Beijing. Tiene una industria de exportación muy desarrollada. En el aspecto geográfico, se ha formado un “gran Delta del Río de las Perlas”, que sobrepasa los límites físicos del propio delta, para incluir también sus ciudades periféricas más próximas, incluidas las dos ciudades que tienen un sistema más occidental, Hong Kong y Macao. El mapa 2.5 muestra el Delta del Río de las Perlas.

Mapa 2.5

Delta del Río de las Perlas



El Delta del Río de las Perlas es diferente de las regiones de Shanghai y Beijing. En cada una de esas dos regiones, sólo hay una megaciudad que a la vez se considera como una ciudad global, las propias ciudades de Shanghai y Beijing. En cambio, el Delta del Río de las Perlas cuenta no con una sino con dos megaciudades, Guangzhou y Shenzhen, con más de diez millones de habitantes cada una. Además, en dicha zona también se localiza la ciudad de Hong Kong, considerada como uno de los centros financieros y comerciales más importantes del mundo, así como una de las ciudades más globales de Asia. Pese a tratarse de la región más pequeña de las tres citadas, sin embargo, es la más urbanizada. En el caso de Shanghai y Beijing, estas ciudades son el centro comercial, financiero, logístico, industrial, de educación, de investigación y sanitario en sus respectivas regiones. Además, son las únicas megaciudades dentro de su propia región y, por tanto, son las ciudades líderes en sus respectivas zonas. En cambio, en el Delta del Río de las Perlas, las circunstancias son diferentes por el hecho de que existen varias megaciudades y varios centros económicos.

Las tablas 2.5, 2.6 y 2.7 muestran la relación entre la población (incluida la población agrícola) y el PIB de las tres ciudades más grandes en cada una de las tres grandes zonas económicas del país: Delta del Río Yangtsé, Delta del Mar de Bohai y Delta del Río de las Perlas.

Tabla 2.5

PIB en las tres grandes ciudades del Delta del Río Yangtsé

Ciudad	Población (en millones)	PIB (en millones de yuanes)
Shanghái	24,15	2.160.200
Suzhou	13,08	1.301.600
Hangzhou	8,84	834.400

Fuente: Estadística Comunicado de Shanghái, Estadística Comunicado de Suzhou, Estadística Comunicado de Hangzhou.

Tabla 2.6

PIB en las tres grandes ciudades del Delta del Mar de Bohai

Ciudad	Población (en millones)	PIB (en millones de yuanes)
Beijing	21,15	1.950.100
Tianjin	14,72	1.437.000
Shenyang	8,26	715.900

Fuente: Estadística Comunicado de Beijing, Estadística Comunicado de Tianjin, Estadística Comunicado de Shenyang.

Tabla 2.7

PIB en las tres grandes ciudades del Delta del Río de las Perlas

Ciudad	Población (en millones)	PIB (en millones de yuanes)
Hong Kong	7,18	1.679.800
Guangzhou	12,93	1.542.000
Shenzhen	10,63	1.450.000

Fuente: Estadística Comunicado de Hong Kong, Estadística Comunicado de Guangzhou, Estadística Comunicado de Shenzhen.

Políticamente, Beijing y Shanghái son las dos ciudades más poderosas de China. Según la tabla, podemos observar que en el Delta del Río Yangtsé y Delta del Mar de Bohai, Shanghái y Beijing son las ciudades principales y más grandes, tanto a nivel de población como de superficie. Además, las segundas ciudades más grandes en sus respectivas zonas, Suzhou y Tianjin, aunque a nivel administrativo son una ciudad, geográficamente son comunidades de ciudades más pequeñas. Si hacemos una comparativa con los más de 20 millones de habitantes urbanos en la megaciudad de Beijing (que es la ciudad principal del Delta del Mar de Bohai), se observa que Tianjin tan sólo tiene 6,9 millones de habitantes en su área urbana, en cambio tiene varios millones adicionales de habitantes que viven en la nueva zona de Binhái. Comparado con los más de 23 millones de habitantes urbanos en la megaciudad de Shanghái, el área urbana de Suzhou tan sólo tiene 4,4 millones de habitantes. El resto de habitantes de Suzhou viven en ciudades como Changshu, Zhangjiagang, Kunshan, y Taicang, que son ciudades satélite alrededor de la zona metropolitana de Suzhou. Mediante estos datos estadísticos se deduce que Suzhou y Tianjin son, tanto política como económicamente, ciudades con un peso mucho menor en su zona económica si se compara con las megaciudades de Shanghái y Beijing, que son los grandes núcleos urbanos de sus respectivas zonas.

Sin embargo, el caso de Delta del Río de las Perlas es diferente. Aunque Hong Kong es la ciudad más global y conocida en esta zona, sin embargo Guangzhou y Shenzhen tienen más población, además de tener un PIB muy próximo al de Hong Kong. Además, Guangzhou y Shenzhen tienen una influencia en China tan grande como la de Hong Kong. Guangzhou es la capital de Guangdong, que es la primera provincia modernizada y con política preferencial durante el proceso de Reforma y Apertura de China, hecho que ha

convertido a Guangdong en la provincia más rica de China. Guangzhou ejerce una gran influencia en la zona del Delta del Río de las Perlas, debido a que ha sido el centro de poder de la zona durante más de quinientos años, y también es el centro cultural de referencia en la zona sur de China. A Shenzhen se la conoce oficialmente como la “primera zona económica especial” del país. Gracias a los privilegios durante la fase de Reforma y Apertura, Shenzhen se considera como la primera ciudad moderna que realmente se centra en potenciar el desarrollo económico. En pocos años, Shenzhen ya es una de las ciudades más competitivas y se convierte en uno de los principales centros de producción del país. Hoy en día, Shenzhen tiene tantos inmigrantes chinos como Shanghái ó Beijing, y se considera una de las ciudades más atractivas en China para los jóvenes inmigrantes. Esto provoca una intensa competencia entre las tres ciudades del Delta del Río de las Perlas. Con esto se demuestra que la existencia de otras ciudades globales alternativas a Hong Kong hace que ésta no tenga tantas ventajas como Shanghái y Beijing dentro de su región. Esto no significa que Hong Kong sea menos global que Shanghái o Beijing. Al contrario, Hong Kong es considerada la ciudad más global de China.

GaWC, *globalization and world cities*, es un estudio realizado por el Grupo de Estudios (constituído por los profesores Peter J. Taylor, Jon Beaverstock, D. R. F. Walker de la Universidad de Loughborough en Londres), sobre globalización y ciudades mundiales. Manuel Castells, John Friedmann, Peter Hall, Saskia Sassen y Nigel Thrift son sus fundadores honorarios (<http://www.lboro.ac.uk/gawc/>). Teniendo en cuenta la Conectividad de Red Global (GNC) de las ciudades globales y la investigación de las ciudades chinas, en 2010 se publica un ranking sobre ciudades globales del mundo. Estos datos se pueden observar en la Tabla 2.8.

Tabla 2.8

Las 20 ciudades chinas con mayor conectividad de red (GNC)

Ranking de China	Ranking mundial	Ciudad	GNC
1	3	Hong Kong	73,0
2	7	Shanghái	62,7
3	12	Beijing	58,4
4	43	Taipéi	41,7
5	67	Guangzhou	34,1
6	106	Shenzhen	25,8
7	188	Tianjin	16,8
8	223	Kaohsiung	14,3
9	245	Nanjing	13,5
10	252	Chengdu	13,1
11	262	Hangzhou	12,5
12	267	Qingdao	12,3
13	275	Dalian	12,0
14	291	Macao	10,9
15	319	Chongqing	8,9
16	323	Xi'an	8,7
17	325	Suzhou	8,6
18	337	Wuhan	8,0
19	346	Xiamen	7,5
20	348	Ningbo	7,5

Fuente: <http://lboro.ac.uk/gawc/rb/rb407.html>

GNC= Conectividad de Red Global.

El *Global Cities Index* (GCI) es un ranking de ciudades globales publicado por la revista *Foreign Policy*, en colaboración con la consultora A. T. Kearney y el Chicago Council on Global Affairs. A través de 26 indicadores en cinco dimensiones se evalúa la actividad empresarial, el capital humano, el intercambio de información, la experiencia cultural y el compromiso político. Dicho ranking se publica por primera vez en octubre de 2008, sobre la base de consulta con Saskia Sassen y Witold Rybczynski, entre otros. Este ranking expone que las ciudades mejor conectadas y más grandes del mundo ayudan a establecer los programas mundiales, que están preparadas para solucionar los peligros transnacionales, y se utilizan como centros de integración global. Estas ciudades juegan un

papel clave en el acceso a los recursos de sus regiones y son los principales motores del crecimiento para sus países. El *Global Cities Index* (GCI) examina una lista de 84 ciudades en todos los continentes. Dicho ranking puede observarse en la Tabla 2.9.

Tabla 2.9

Lista de las 20 ciudades más globales del mundo, según GCI

Ranking de 2014	Ciudad	Puntos
1	Nueva York	61,7
2	Londres	58,1
3	París	52,3
4	Tokio	47,2
5	Hong Kong	41,3
6	Los Ángeles	38,0
7	Chicago	36,8
8	Beijing	35,1
9	Singapore	34,3
10	Washington	33,4
11	Bruselas	32,9
12	Seúl	32,6
13	Toronto	32,4
14	Sydney	32,3
15	Madrid	31,8
16	Viena	30,3
17	Moscú	29,5
18	Shanghái	29,4
19	Berlín	29,4
20	Buenos Aires	28,9

Fuente: 2014 *Global Cities Index and Emerging Cities Outlook* en <http://www.atkearney.com/documents/10192/4461492/Global+Cities+Present+and+Future-GCI+2014.pdf/3628fd7d-70be-41bf-99d6-4c8eaf984cd5>

El *Global Power City Index* (GPCI) es el primer intento realizado por un instituto de investigación en Japón para analizar y clasificar la fuerza integral global de las principales ciudades del mundo. GPCI se centra en una variedad de funciones con el fin de evaluar y clasificar el potencial y la fuerza integral global de las ciudades. GPCI es un estudio realizado por el Grupo de Estudios (formado por los expertos en ciudades globales Heizo

Takenaka, Sir Peter Hall, Saskia Sassen, Hiroo Ichikawa y Richard Bender). Este índice considera seis aspectos para su cálculo: economía, investigación y desarrollo, interacción cultural, habitabilidad, medio ambiente, y accesibilidad. Se presenta este ranking en la Tabla 2.10.

Tabla 2.10

Lista de las 20 ciudades más globales del Mundo, según GPCI

Ranking de 2014	Ciudad	Puntos
1	Londres	1486
2	Nueva York	1363
3	París	1292
4	Tokio	1276
5	Singapore	1139
6	Seúl	1118
7	Ámsterdam	1056
8	Berlín	1055
9	Hong Kong	1013
10	Viena	1004
11	Frankfurt	988
12	Zurich	974
13	Sydney	969
14	Beijing	960
15	Shanghái	958
16	Estocolmo	954
17	Toronto	939
18	Copenhague	922
19	Madrid	915
20	Los Ángeles	912

Fuente: *Global Power City Index (GPCI) 2014* en http://www.mori-m-foundation.or.jp/gpci/pdf/GPCI14_E_Web.pdf

Según todos estos rankings, Hong Kong, Beijing y Shanghái son las tres ciudades más globales en China. En el Delta del Río de las Perlas existen dos megaciudades, Guangzhou y Shenzhen. Aunque Hong Kong sigue siendo el líder en el Delta del Río de las Perlas, a día de hoy existe una gran competencia entre las tres ciudades. Por el hecho de

tener el mayor puerto marítimo del mundo y un centro financiero de prestigio mundial, Shanghái es la ciudad china que le hace más competencia a Hong Kong. En el siglo XIX el distrito central de negocios de Shanghái ya tiene características propias de la fusión entre las culturas oriental y occidental, incluso antes que Hong Kong y Singapur. No obstante, después de 1949, debido al cambio político dirigido por el Partido Comunista, muchos recursos económicos, personas con grandes talentos y capitalistas huyen de Shanghái, estableciéndose en Hong Kong y Taiwán. Todo esto conduce a una gran revitalización de la economía de Hong Kong, que logra crecer gracias a tres factores: capital recibido, habilidades profesionales de los refugiados de China continental, especialmente los de Shanghái, y en general gracias a la gran cantidad de mano de obra barata (Horesh y Wu 2012). De manera simultánea, numerosas firmas extranjeras trasladan sus oficinas desde Shanghái a Hong Kong. Como consecuencia de un crecimiento hasta ese momento desconocido, la ciudad de Hong Kong experimenta una profunda transformación, pasando de ser un centro de comercio a un centro industrializado y manufacturero. Los primeros centros industriales se dedican a la producción de productos que requieren un espacio reducido, como artículos laqueados, flores artificiales, paraguas, botones, plásticos, textiles, y zapatos. En esa época, por todo lo mencionado anteriormente, Shanghái tiene una gran influencia en Hong Kong. A modo de ejemplo, en el caso de la industria textil, los empresarios de Shanghái son los propietarios de más del 80% de las empresas textiles de Hong Kong. (Horesh y Wu 2012). El North Point de Hong Kong es conocido por el nombre de "Little Shanghái" (Jason 2002).

La industria de las manufacturas se convierte en el motor principal del desarrollo de Hong Kong, al ofrecer oportunidades de empleo a una gran cantidad de habitantes. El sector de la construcción experimenta también una época de crecimiento debido a la aprobación de nuevas regulaciones. En la década de 1960, el nuevo ciclo de crecimiento de Hong Kong parte de la base de un PIB bajo, y la ciudad se enfoca en el desarrollo de la industria textil como sector clave para impulsar su economía. A su vez, Shanghái presenta serios problemas en su desarrollo económico y social. La coincidencia en esa misma época del crecimiento de Hong Kong con el declive económico de Shanghái, tiene como consecuencia que, en tan sólo unos pocos años, Hong Kong sustituye a Shanghái y llega a convertirse en el centro financiero y de transporte marítimo de Asia.

Hong Kong tiene 132 bancos autorizados, y en términos de volumen de operaciones de divisas ocupa el quinto puesto en el ranking mundial. De las 50 mayores instituciones

de valores del mundo, 30 cotizan en Hong Kong. Además Londres, Nueva York, Zurich y Hong Kong son los cuatro mercados de oro más importantes del mundo. En la actualidad, Hong Kong sigue teniendo un sector financiero más desarrollado que Shanghái. Algunos estudiosos creen que Shanghái y Hong Kong deben aprovechar sus aspectos complementarios, pero no la competencia, logrando con ello un beneficio mutuo (Yao Shi-Mou, Nian Fu-Hua, Chen Zhen-Guang 2003). En la época anterior al año 1997 (cuando el Reino Unido hace efectiva la devolución de Hong Kong a China), Hong Kong ya es considerado el centro financiero mundial. Por otro lado, gracias a que en Hong Kong ya se había implantado el sistema occidental basado en la democracia, esta ciudad tiene un mayor desarrollo en aspectos claves como las finanzas, el derecho internacional, y los recursos humanos. Otros dos factores muy favorables a Hong Kong es que tanto la aplicación de las normas internacionales como su capacidad operativa en inglés es excelente, comparativamente bastante mejor que en Shanghái. Además, Hong Kong tiene una serie de ventajas más, como son el derecho a la libre asociación y manifestación, una sociedad relativamente democrática, libertad de expresión y de medios de comunicación, un sistema financiero independiente (con su propio Banco Central y la Comisión financiera) y no tener la obligación de pagar impuestos al gobierno central de China (Ding Jian-pin 2002).

Como aspecto negativo, puede decirse que Hong Kong también tiene problemas para mantenerse como centro financiero a nivel mundial. En primer lugar, Hong Kong tiene su propio dinero (dólares de Hong Kong) y, por no ser el RMB de China una divisa convertible internacionalmente, no es posible el intercambio directo entre el RMB y la divisa de Hong Kong. Por lo tanto, el RMB no puede entrar directamente en Hong Kong. En segundo lugar, a pesar de que el sector financiero de Shanghái todavía no está tan bien posicionado como el de Hong Kong, últimamente se está desarrollando muy rápido.

Otros hechos significativos que son señal inequívoca de los problemas que afronta Hong Kong para mantener su influencia en China, frente al auge de Shanghái, serían los siguientes: (1). En 2007 Shanghái supera a Hong Kong en términos de rendimiento del puerto y en capitalización bursátil de las bolsas de valores. (2). En el año 2009 Shanghái también consigue superar a Hong Kong en términos del PIB. (3). Shanghái ha inaugurado un parque temático de Disneylandia de grandes dimensiones, compitiendo directamente con el de Hong Kong. (4). En 2015, se establece el área de libre comercio de Shanghái (PFTZ *Pilot Free Trade Zone*), como una iniciativa importante del gobierno central chino

para potenciar directamente las inversiones extranjeras y el comercio internacional con Shanghái.

* * *

Beijing, Shanghái y Hong Kong son las ciudades más globales de China y tienen una fuerte competencia entre sí. Según *La planificación general de las ciudades* del gobierno central, los puntos fuertes de Beijing son la política central y sus ventajas culturales, mientras que el de Shanghái es la economía. Sin embargo, entre Shanghái y Hong Kong existe una fuerte competencia, puesto que las metas y aspiraciones de esas dos ciudades son similares. Además, ambas pretenden conseguir mejoras notables en los siguientes aspectos: centro de comercio internacional, transporte marítimo, centro financiero y centro económico de alcance internacional. Según algunos estudiosos chinos, las dos ciudades deberían mejorar su complementariedad, y no enfocarse tanto en la competencia. Programas específicos para Hong Kong incluyen centros financieros extraterritoriales como los más adecuados, debido a que estos tienen un mercado más libre. En cambio, para Shanghái los centros financieros internacionales son los idóneos, por el apoyo del gobierno central, y porque Shanghái es un centro global de RMB (Yao Shi-Mou, Nian Fu-Hua y Chen Zhen-Guang 2003).

A partir de la época de Reforma y Apertura, China comenzó a destacar por su desarrollo de ciudades grandes, lo que en Europa y Estados Unidos se denomina hace tiempo “metrópolis”, y también por su estructura urbana. Socialmente, las megaciudades no son necesariamente las más desarrolladas. De hecho, algunas de ellas ahora están asociadas al subdesarrollo o a problemas democráticos. Las ciudades en Europa (incluyendo Londres, París, Roma, Milán, Bruselas o Madrid) son ciudades relativamente pequeñas, comparadas con las ciudades globales chinas. Actualmente China tiene más de un centenar de ciudades grandes (con más de un millón de habitantes), y cuatro urbes metropolitanas (de más de diez millones de habitantes). Además, el ritmo de crecimiento de las ciudades chinas es exponencial. Muchas de ellas son ciudades grandes, aunque no se consideran globales. Como dato destacable, la máxima concentración de estructuras urbanas de toda China se da en las regiones del Delta del Río de las Perlas (Hong Kong), del Delta del Río Yangtsé (Shanghái) y del Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai (Beijing), que, a su vez, son las tres zonas más avanzadas en China. Cada zona económica tiene una ciudad principal como ciudad global. El desarrollo de dichos deltas depende

mucho de sus zonas económicas interiores y también de la economía nacional. Esto coincide con el planteamiento de mi **hipótesis 1**, donde argumento que el desarrollo de las ciudades globales en China continental, como Shanghái y Beijing, está condicionado por sus zonas económicas interiores y por la economía del país.

Considerando las tres zonas de los Deltas, Shanghái es la única ciudad global en su propia región (el Delta del Río Yangtsé) y Beijing es la única ciudad global en la suya (el Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai). En cambio, en la zona del Delta del Río de las Perlas, gracias a las políticas favorables del gobierno central, no existe una única ciudad global en dicha región, sino que son tres (Hong Kong, Guangzhou y Shenzhen). La conclusión de los dos índices *Global Cities Index* y GaWC es consistente, en el sentido de que Guangzhou y Shenzhen son las nuevas ciudades globales chinas que presentan un crecimiento más rápido que su vecina Hong Kong, aunque comparativamente tengan menor consideración como ciudad global. El estudio de la ciudad de Shenzhen, como nuevo modelo de urbanización, resulta interesante. Se explican las particularidades de esta ciudad global, que son consecuencia directa del papel importante del gobierno central chino en dicha ciudad. Bajo el apoyo del gobierno nacional, debido también a la aplicación de políticas muy favorables en la zona del Delta del Río de las Perlas, se produce un gran movimiento migratorio de la población china, que se extiende a lo largo de treinta años, y en especial hacia la ciudad de Shenzhen. En el capítulo siguiente, se analiza precisamente el caso de Shenzhen como una de las ciudades globales más representativas en China.

Capítulo 3

EL CASO DE SHENZHEN

En este capítulo se describe bajo una perspectiva sociológica el proceso histórico en Shenzhen y la evolución que ha experimentado a lo largo de los últimos treinta años, cuando en origen era tan sólo un conjunto de pueblos dispersos y en la actualidad es una ciudad con casi veinte millones de habitantes. En este periodo, Shenzhen pasó de ser un simple pueblo de pescadores a convertirse en una gran metrópoli y uno de los centros productivos más relevantes de China. Es una de las ciudades que presenta uno de los crecimientos económicos más acelerados a nivel mundial. También se analiza el proceso de urbanización en Shenzhen dentro del marco de China, así como sus problemas sociales. La expresión sociológica ciudad global y su teoría son aplicables en los países occidentales. Sin embargo, en el caso de China, el gobierno central ejerce una gran influencia sobre Shenzhen, debido especialmente a la aplicación de políticas desde Beijing que son favorables al desarrollo de Shenzhen y que, por tanto, juegan un papel clave en su economía. Una de las consecuencias más directas es la alta tasa de inmigración que la ciudad ha experimentado últimamente y que, básicamente, es una migración china.

Como ciudad nueva que es, Shenzhen todavía presenta muchos problemas sociales, entre los que cabría destacar la desigualdad, su sistema de *hukou*, y las pirámides de población. Se estudia en particular el problema derivado de su rápida urbanización, la distribución de la población urbana y su división geográfica por distritos. Según la teoría de Saskia Sassen, “las fortunas económicas de las ciudades globales se desconectan cada vez más de sus territorios adyacentes e incluso de sus economías nacionales” (Sassen, 2005). En este capítulo se analiza mi propia **hipótesis 1**, donde defiende que dicha teoría no es tan aplicable en el caso de las ciudades de China. Aplicando la teoría de Sassen, Shenzhen posee las características necesarias para ser considerada una ciudad global, a la vez que se trata de un centro económico relevante en China. La característica propia y diferencial de Shenzhen es la de ser un centro económico de pequeñas y medianas empresas y de capital riesgo (“Shenzhen Special Zone”, *Daily*, 2010. Entrevista a Sassen). El propósito de este capítulo es explorar y aplicar el concepto de “ciudad global”. Es importante abordar tres aspectos importantes de Shenzhen: (1) Shenzhen como ciudad nueva, (2) Shenzhen como ciudad con un gran crecimiento, y en continuo y rápido

aumento y (3) Shenzhen como ciudad única en comparación con cualquier otra ciudad grande de China.

Nueva ciudad de crecimiento rápido

La historia de Shenzhen nos muestra, según mi **hipótesis 1** de trabajo, y a diferencia de Sassen, que el desarrollo de las ciudades globales en China, como Shanghái y Beijing, está fuertemente condicionado por sus zonas económicas interiores y por la economía del país. La ciudad de Shenzhen es un buen ejemplo de ello, ciudad considerada como la primera “zona económica especial” en China que goza de políticas favorables al desarrollo económico. En un periodo de tan sólo treinta años, Shenzhen experimenta una transformación radical, pasando de ser en el periodo previo de Reforma y Apertura de China un humilde pueblo de pescadores próximo a Hong Kong, a convertirse en la ciudad metrópoli de la actualidad con una población próxima a los veinte millones de habitantes. Empezó a considerarse como una ciudad a partir de 1978, año del comienzo de la Reforma y Apertura de China. En 1979 el gobierno chino concedió a Shenzhen el rango de prefectura. En 1980 se la reconoce oficialmente como una “zona económica especial”, Shenzhen fue la primera en la República Popular China en obtener esa categoría especial. Desde entonces, tres ciudades adicionales han sido reconocidas también de manera oficial como “zona económica especial”. De todas formas, Shenzhen sigue siendo la más relevante y la que más importancia concede a la cuestión del desarrollo. Su estatus como primera “zona económica especial” de China, y los bajos precios de mano de obra y suelo, provocaron el desplazamiento de gran cantidad de empresas de Hong Kong hacia Shenzhen. Las consecuencias más directas fueron una mejora notable en la economía y en su desarrollo urbanístico. En los últimos 35 años, Shenzhen experimenta un cambio importante, cambio que viene de la mano, por un lado, de apoyos directos por parte del gobierno central chino con políticas favorables, y por otro lado, de su localización estratégica como ciudad limítrofe con Hong Kong. En pocos años se convierte en uno de los principales centros de producción de China (Tang 2010).

Shenzhen es una ciudad localizada en la provincia de Guangdong, primera provincia modernizada y con política preferencial en el proceso de Reforma y Apertura. En 1978, Guangdong tiene infraestructuras deficientes, además de unos bajos indicadores

sociales, como son: el índice de desarrollo humano, la esperanza de vida, y el nivel de educación. La tasa de crecimiento industrial y agrícola era menor que el promedio nacional. De 1966 a 1978, el crecimiento de la producción de cereales es más lento que el crecimiento demográfico, lo que provoca una carencia de recursos y combustible, y eso a su vez origina problemas importantes de transporte en la provincia. Como dato significativo, durante la época de lluvias se hacía necesario un tercio adicional de electricidad en toda la provincia. En la época de sequía esta situación todavía empeoraba más, ya que llegaba a afectar a la mitad del servicio eléctrico. También se precisaba una cuarta parte adicional del carbón necesario y de otros recursos. El transporte por ferrocarril no era eficiente, ya que el 30 % de los bienes enviados desde otras provincias no podía transportarse a la provincia de Guangdong. Los puertos tampoco tenían la infraestructura y capacidad suficientes, además de que el tiempo de estancia de un barco en los puertos era largo y mal gestionado. Por otro lado, había muchos problemas derivados de la oferta monetaria, puesto que en los últimos 14 años la cantidad de monedas nuevas puestas en circulación cada año era mayor que las monedas antiguas retiradas. Además, el suministro de bienes era inadecuado, y los ciudadanos se enfrentaban a importantes deudas. La situación era aún más complicada en la frontera porque cada año se incrementaba el número de personas que la cruzaban furtivamente. Cuando se cerró la frontera en 1951 hubo una gran cantidad de residentes de Guangdong que cruzó ilegalmente a Hong Kong, motivados básicamente por la idea de romper la brecha de ingresos salariales entre ambas zonas. Esta tendencia continuó al alza. En 1978, justo previo a la época de Reforma y Apertura en China con Deng Xiaoping, había decenas de miles de personas de la provincia de Guangdong esperando la oportunidad de conseguir pasar a Hong Kong. Aún y todo, todavía seguía siendo complicado cruzar la frontera. Se entiende así que en Guangzhou (la capital de Guangdong), cuando alguien finalmente conseguía cruzar la frontera a Hong Kong, se celebrara con petardos (Liu 2010). En aquella época, el gobierno central chino empezó a formular sus propuestas sobre el desarrollo de Guangdong, considerándolo un tema prioritario.

Guangdong está localizada en el sur de China, próxima a Hong Kong y Macao. A su favor tiene una gran ventaja, que es la organización frecuente de ferias internacionales. Hay muchos chinos entre los extranjeros originarios de Guangdong (más de 8,2 millones en 1978). Más de la mitad de los habitantes actuales de Hong Kong y Macao tiene antepasados de Guangdong. Ye Jian-Ying, político comunista chino (nacido en

Guangdong), que llegó a ser presidente de la Asamblea Popular Nacional de China entre 1978 y 1983, y tuvo un gran poder dentro del Partido Comunista de China, fue el político de mayor rango en Guangdong y apoyó el inicio de la Reforma y Apertura china en esta provincia. El gobierno central chino decidió que Guangdong fuese la primera provincia en la que poner en marcha la fase de Reforma y Apertura con tres “zonas económicas especiales”: Shenzhen, Zhuhai, y Shantou. Gracias a esta iniciativa del gobierno central de China, Shenzhen se convierte, dentro del hermético mercado chino, en la zona con un mayor nivel de apertura económica hacia el exterior, con un crecimiento destacado. La pujanza económica de Shenzhen tuvo como consecuencia directa que su provincia Guangdong también tuviera un crecimiento importante (*Informe sobre la ampliación del comercio exterior y la aceleración del desarrollo económico del Comité Provincial de Guangdong del PCCh en 1979, 2008*).

Cuando Shenzhen empieza la fase de apertura de su mercado, tiene acceso a todo el país, con un mercado natural superior a los 1.000 millones de habitantes, lo cual permite a Shenzhen acceder a suficiente mano de obra y además con salarios competitivos. En relación con la inversión extranjera asiática, sobre todo proveniente de Hong Kong, en aquella época el gobierno chino sólo permitía hacer inversiones en las zonas económicas especiales. Shenzhen se beneficia de esta política para conseguir atraer grandes inversiones internacionales, además de Hong Kong, también de Taiwán y de Singapur. Como consecuencia de estas inversiones extranjeras la economía de la ciudad de Shenzhen avanza, alcanzando altas cotas de modernidad. En la década de los años noventa Shenzhen se considera la ciudad más moderna de toda China.

Una de las personas entrevistadas para esta tesis, Xu Zhi-Mao, un empresario del sector de moldeo en Shenzhen, nos informa que veinte años atrás no había muchos técnicos en su fábrica de Guangdong, mientras que en Shanghái sí había abundancia de estos profesionales cualificados, por el hecho de tratarse de la ciudad más avanzada de China y también por tener un buen sistema educativo. Aún y todo, en aquella época los salarios de Shanghái todavía eran muy bajos, razón por la cual miles de esos trabajadores cualificados estaban buscando mejores oportunidades profesionales en Guangdong. El propio Xu Zhi-Mao recibió la oferta de su jefe de Hong Kong de elevar varias veces su salario si aceptaba trabajar en dicha provincia. Ese gran aumento salarial fue el motivo decisivo por el que decidió trasladarse a una pequeña ciudad de Guangdong para trabajar, llamada Hezhou. (Z.Xu, 12 de agosto, 2014. Entrevista a Xu ZhiMao).

En la década de los años noventa, gracias en gran medida al elevado nivel de inversión extranjera en Shenzhen y en general en Guangdong, los salarios de toda la provincia llegaron a ser más altos que en otros lugares de China, incluida Shanghái. De esta manera, Guangdong se convierte en un verdadero polo de atracción para muchos trabajadores, técnicos y profesionales provenientes del resto de China. En 1978, con 51 millones de habitantes, era la sexta provincia más poblada del país. En 2010 Guangdong alcanza una cifra superior a los 104 millones de habitantes, lo que la convierte en la provincia más poblada de China (Oficina de Estadística de Guangdong 2012).

Pautas de urbanización en China

Antes de analizar la urbanización de Shenzhen y sus características sociológicas como ciudad global, conviene exponer algunas características típicas de las ciudades chinas. En función de su tamaño, las ciudades chinas están divididas a nivel oficial en megaciudades, ciudades grandes, ciudades medianas, ciudades pequeñas, y pueblos. Se considera una megaciudad aquella con una población urbana superior al millón de habitantes (no se incluye la población agrícola de alrededor). A nivel administrativo, la clasificación de las ciudades chinas es la siguiente: municipio (directamente bajo el gobierno central), subprovincia, ciudad-prefectura, ciudad del condado, y pueblo. Entre ellas, las 15 ciudades subprovinciales son ciudades-prefecturas, consideradas las más importantes y las más desarrolladas económicamente. Hay un total de 286 ciudades-prefecturas, localizándose la mayor parte de ellas en la zona costera, circunstancia que contribuye a que se consideren como algunas de las más desarrolladas de China.

Tras la fundación en 1949 de la República Popular China, debido a la falta de recursos alimenticios, de materias primas, y debido sobre todo a la necesidad de disponer de más armas, el gobierno central adoptó una estrategia diferente, encargando a las ciudades chinas que aumentasen su nivel de producción industrial. En 1958 comenzó a tomar importancia el “sistema de *hukou*” para diferenciar las zonas urbanas y rurales. En función de la procedencia de una persona, este sistema le permite o impide acceder a servicios en aquellas localidades diferentes a su lugar de origen. En 1980, la tasa de urbanización en China no representaba ni tan siquiera un 20 %.

En relación con el proceso de urbanización en China, mi opinión es que tiene una relación muy estrecha con la política nacional y por ello está fuertemente condicionado por la misma. El investigador Gu Chao-Lin, vicepresidente del GSC (*The Geographical Society of China*), miembro del UPSC (*Urban Planning Society of China*) y catedrático de la Universidad de Nankín, se dedica principalmente a trabajos de investigación en planificación urbana y regional, economía regional y geografía urbana en China. La urbanización en China consta de cinco etapas diferenciadas (Gu 2003):

1. *Etapla inicial de urbanización (1953-1957)*. El primer plan quinquenal comenzó en 1953, tres años después del fin de la guerra civil de China, y se extendió hasta 1957. En esa época, la tasa de urbanización comenzó a subir de manera continuada. En el periodo comprendido entre la fundación de la RPC en 1949 y el año 1957 el número de ciudades casi se dobló, pasando de 86 a 176. Sin embargo, la tasa de urbanización es muy modesta, varía entre 10,6 % y 15,4 %.

2. *Etapla de inestabilidad (1958-1965)*. En 1958 China comenzó una nueva etapa histórica, conocida como el “Gran Salto Adelante”. Consistía en una serie de medidas económicas, sociales y políticas, implantadas por el gobierno del Partido Comunista con la intención de aprovechar al máximo el capital humano del país, con el objetivo de conseguir un elevado nivel de industrialización. Sin embargo, debido a que el sistema político de la época era autoritario, y no había ningún atisbo de cambio hacia un sistema democrático, esta iniciativa del gobierno chino fue un fracaso. La consecuencia peor de todo ello es la época posterior de fuerte hambruna. En este periodo existe una elevada tasa de migración en la población rural, lo cual repercute en una tasa de urbanización creciente, que llega a alcanzar en 1960 el 19,5 %.

Otro factor decisivo fue el hecho de que las relaciones diplomáticas China-Unión Soviética se deterioraron, debido al fracaso de la etapa del “Gran Salto Adelante”, unido a una serie de catástrofes políticas y burocráticas que se dan en China. Fueron problemas políticos serios, a los que se sumó una incompetencia por la falta de control real de la producción. Todo ello condujo a una etapa de hambruna que, según la mayoría de las estimaciones, provocó la muerte de entre 18 y 32 millones de personas. La economía china comenzó una etapa de regresión, con una gran cantidad de población volviendo al campo para producir más comida. Esta tendencia repercutió negativamente en la tasa de urbanización, que en 1964 llegó a reducirse hasta un 14,6 %.

3. *Etapas de estancamiento (1966-1978)*. En 1966 empieza la nueva etapa política denominada "Gran Revolución Cultural Proletaria", que se prolongará durante 10 años. En esta etapa, existen políticas no propicias para la urbanización (1978), como es el caso de "*The Up to the Mountains and Down to the Countryside Movement*"¹ (Presentación Campaña para el Campo). En el periodo comprendido entre 1957-1978, el número de ciudades se incrementa desde las 176 hasta 193 y la tasa de urbanización también sube desde un 15,4 % hasta un 17,9 %.

4. *Etapas de desarrollo estable de la urbanización (1979-2002)*. En 1979 China inicia una nueva etapa política, la "Reforma Económica China", que representa un largo periodo de crecimiento económico rápido y constante, así como unos niveles altos de industrialización y de globalización. En 1979, la mayoría de la población del programa "*Up to the Mountains and Down to the Countryside Movement*" regresa a sus ciudades de origen. Este hecho tiene una repercusión directa en el crecimiento neto de la población urbana, el cual superó por primera vez al de la población rural, marcando con ello un hecho significativo en la historia demográfica de China. Después de una serie de reformas urbanas y rurales, y de su regulación oficial, el gobierno central empieza a apoyar la urbanización de manera decidida (Gu Chao-Lin, 2003). Por ello, durante el periodo comprendido entre los años 1978-1998, el número de ciudades se triplica, pasando de 193 a una cantidad de 668. En esta época, la tasa de urbanización pasa de ser un 17,9 % a alcanzar un significativo 30,4 %.

5. *Etapas de crecimiento acelerado (2003-presente)*. Desde el año 2003, la economía china entra en un periodo de crecimiento incluso superior al que hubo en la etapa anterior, llegando a alcanzar una tasa media de crecimiento anual del PIB de un 10,4 %, porcentaje considerable. En esta etapa, la economía en general y la urbanización en particular experimentan un crecimiento considerable. A modo de ejemplo puede citarse la tasa elevada de urbanización en 2003, que supone un 41 %. Al final de 2011, esta tasa ya era 51 %, siendo la primera vez que la población urbana de China es superior a la población rural. El primer ministro, Li Ke-Qiang, afirma en diciembre de 2012 que "la

¹ Iniciativa del presidente chino Mao Ze-Dong, por la que decidió obligar a millones de jóvenes privilegiados con educación a dejar su ciudad natal y enviarlos a pueblos o a zonas montañosas poco desarrolladas, con el objetivo de ayudar a los campesinos en sus tareas diarias y también para aprender del entorno rural. Aproximadamente, esta medida afectó a unos 17 millones de jóvenes en China. Como ejemplo ilustrativo, Shanghái, la ciudad más grande de China, fue la que aportó un mayor número de jóvenes, alrededor de 2 millones. Esta iniciativa era obligatoria. Tenía una duración de varios años. Básicamente, las ciudades de Shanghái, Beijing, Shenyang, Dalian, Tianjin y Nanjing fueron las que enviaron más jóvenes.

urbanización es la mayor demanda interna. Para aprovechar este potencial necesitamos más reformas”.

A diferencia de Europa y Estados Unidos, se observa el gran impacto del gobierno central chino en las ciudades y en su desarrollo. La expresión sociológica “ciudad global” se puede aplicar bien a los países occidentales. Sin embargo, cuando se analiza Shenzhen se debe tener en cuenta que se trata de una ciudad que pertenece a un país con una ideología oficial comunista, por lo cual existen diferencias importantes. En Europa, esta expresión enfatiza más la autonomía de la ciudad, pero en China la influencia ejercida por parte del gobierno es más grande que el papel del mercado. El análisis realizado muestra que es necesario cualificar la hipótesis avanzada por Sassen (“Las fortunas económicas de las ciudades globales son cada vez más independientes de sus territorios adyacentes e incluso de sus economías nacionales”). Por el contrario, en el caso de China es evidente que el poder del gobierno central chino ejerce una influencia alta en las ciudades, lo cual apoya la **hipótesis 1** de esta tesis doctoral. Es decir, que la teoría de “ciudad global” también tiene sus limitaciones a la hora de realizar investigaciones sobre las ciudades chinas.

Problemas urbanos

En China es importante la distinción entre población urbana y población de origen rural. Ambas coexisten en las ciudades más grandes. En el caso específico de este país, para investigar los problemas urbanos de manera más precisa, las investigaciones previas sobre el *hukou* cobran especial importancia. En ese sentido, los sociólogos investigadores Kam Wing Chan y Zhang Li (1999) profundizan en la investigación del Sistema de *hukou* y la inmigración de la población con *hukou* rural hacia las grandes urbes.

China cuenta con un sistema de *hukou* o certificado de residencia, que es el documento oficial que distingue el origen de cada habitante chino. *Hukou* es un registro de hogares obligatorio bajo ley en la República Popular de China (China continental). Se trata de un registro de familias que identifica a una persona china como residente oficial de una ciudad o pueblo, incluyendo informaciones básicas de identificación como son el nombre, la identidad de los padres, el cónyuge, y la fecha de nacimiento. Igualmente, *hukou* puede hacer referencia a un registro familiar en varios contextos, porque el propio registro de

hogares se emite por familia y por lo general incluye los nacimientos, defunciones, matrimonios, divorcios y demás informaciones generales de todos los miembros de la familia. Si los nativos tienen sus *hukous* en su ciudad natal, entonces pueden disfrutar de más ventajas que las personas que lo tienen en otras ciudades, pueblos o zonas rurales. Cada persona sólo tiene derecho a un *hukou*.

Si una persona tiene *hukou* de una ciudad concreta, entonces puede disfrutar de los recursos públicos y del bienestar social de esa ciudad, pero no podrá hacerlo en el caso de que su *hukou* sea de otra ciudad. Debido a las reformas del mercado laboral en China y al sistema de registro de familias, la movilidad geográfica entre ciudades y zonas rurales se ha incrementado notablemente. Algunas grandes ciudades se enfrentan a una relativa explosión demográfica. Por lo tanto, la relación en sí entre inmigrantes y nativos (o autóctonos), así como las discordias entre ellos, genera problemas sociales importantes. El problema sociológico actual más relevante derivado de dicha emigración creciente es el aumento de las desigualdades sociales. Sociólogos, como Liu Zhi-Qiang (2005), Farzana Afridi, Sherry Xin Li y Ren Yu-Fen (2015), afirman que el sistema de *hukou* es una de las principales causas que da origen a la desigualdad social en China: “The *hukou* system is a major contributing factor to rural–urban inequality.” (Liu 2005). Shenzhen es una de las ciudades chinas que más población de inmigrantes rurales recibe. Esto hace de Shenzhen una ciudad especial, con problemáticas habituales respecto de la inmigración, y en la que termina habiendo una gran desigualdad social. Sin embargo, puede decirse que esto también ocurre en el contexto general de China.

Puesto que el papel del gobierno en China tiene mayor impacto que el del mercado, Shenzhen puede llegar a ser una ciudad global porque cuenta con un fuerte apoyo de políticas nacionales, sobre todo, gran cantidad de políticas preferenciales, ya que fue la primera ciudad en China considerada por la República Popular como “zona económica especial”. En referencia al sistema de *hukou*, Shenzhen también representa un caso especial, debido a que es una ciudad resultado de la unión de unos pueblos pequeños que 35 años antes sólo tenían trescientos mil habitantes en total, y estos eran, en su mayoría, agricultores. Aunque Shenzhen tiene una población superior a los quince millones de personas, sólo alrededor de tres millones tienen *hukou* específico de Shenzhen. Eso significa que la mayor parte de las personas en Shenzhen no pueden disfrutar de las ventajas derivadas de las políticas públicas y los servicios del gobierno de la ciudad. De aquí se deduce que bastantes millones de personas están trabajando en Shenzhen sin *hukou*,

lo cual les genera muchas dificultades, algunas referentes a cuestiones elementales como solicitar un colegio para sus hijos. Existe un sistema de puntuación para ir al colegio público basado en una complicada lista para sumar los niveles y puntos para el niño. Si se quiere ir a un colegio público, hay que alcanzar un nivel establecido. Para entrar en el colegio público de Shenzhen, los niños son clasificados en diferentes niveles, dependiendo de varios factores: si tienen *hukou* de Shenzhen, si la residencia pertenece al distrito, o si es hijo único. Por ejemplo, si un niño tiene *hukou* de Shenzhen y es hijo único, entonces estará clasificado en el nivel A, con la puntuación más alta. En el caso de que el niño tenga *hukou* de Shenzhen y no sea hijo único, estará en el nivel B, con menos puntos básicos que A, pero todavía con mejor puntuación que otros. Si un niño no tiene *hukou* de Shenzhen y no es hijo único, posiblemente estará en el nivel D o E, con puntos básicos bastante bajos. Cada distrito tiene su propio sistema para determinar el nivel y los puntos correspondientes. En el *hukou* de Shenzhen, tener domicilio propio dentro del distrito y ser hijo único, son los dos indicadores con mayor peso.

Según el nivel de puntuación obtenido, se consiguen unos puntos básicos, y a partir de ahí, se establece una clasificación definitiva en base a puntos extras según otros indicadores. Debido al sistema de *hukou* hay muchos niños que se ven obligados a regresar a su ciudad o pueblo para empezar el colegio, por lo que deben separarse de sus padres, que siguen trabajando en Shenzhen. Quienes no tienen *hukou* de Shenzhen tampoco pueden disfrutar de las ventajas de disponer de médico y de pensión de jubilación como los que sí tienen *hukou* de la ciudad. Pero estos problemas, aunque importantes, no son tan graves como el educativo.

La tabla 3.1 muestra el crecimiento de la población en Shenzhen desde 1979. Debe tenerse en cuenta que Shenzhen tiene más de 10,6 millones de habitantes censados. Por el hecho de que Shenzhen es considerada una ciudad nueva, existe un elevado índice anual de migración interna, ya que muchas personas viajan a Shenzhen sólo con el objetivo de buscar trabajo, por lo que pasan a formar parte de una población flotante que no está registrada. La población censada de 10,6 millones se refiere únicamente a la población residente en Shenzhen durante más de seis meses y que ha sido contabilizada por la Oficina Municipal de Estadística.

Tabla 3.1 Población de Shenzhen entre 1979 y 2013

	Población registrada	Población no registrada	Total
Año	Con <i>hukou</i> de Shenzhen	Sin <i>hukou</i> de Shenzhen	Población Unidad: en miles
1979	312,6	1,5	314,1
1980	320,9	12,0	332,9
1981	333,9	33,0	366,9
1982	354,5	95,0	449,5
1983	405,2	190,0	595,2
1984	435,2	306,1	741,3
1985	478,6	402,9	881,5
1986	514,5	421,1	935,6
1987	556,0	498,4	1.054,4
1988	601,4	600,0	1.201,4
1989	648,2	767,8	1.416,0
1990	686,5	991,3	1.677,8
1991	732,2	1.535,4	2.267,6
1992	802,2	1.878,0	2.680,2
1993	876,9	2.482,8	3.359,7
1994	939,7	3.187,4	4.127,1
1995	991,6	3.499,9	4.491,5
1996	1.033,8	3.795,1	4.828,9
1997	1.094,6	4.182,9	5.277,5
1998	1.146,0	4.657,3	5.803,3
1999	1.198,5	5.127,1	6.325,6
2000	1.249,2	5.763,2	7.012,4
2001	1.320,4	5.925,3	7.245,7
2002	1.394,5	6.071,7	7.466,2
2003	1.509,3	6.273,4	7.782,7

2004	1.651,3	6.356,7	8.008,0
2005	1.819,3	6.458,2	8.277,5
2006	1.968,3	6.742,7	8.711,0
2007	2.123,8	6.999,9	9.123,7
2008	2.280,7	7.262,1	9.542,8
2009	2.414,5	7.535,6	9.950,1
2010	2.510,3	7.861,7	10.372,0
2011	2.679,0	7.788,5	10.467,5
2012	2.876,2	7.671,3	10.547,5
2013	3.104,7	7.524,2	10.628,9

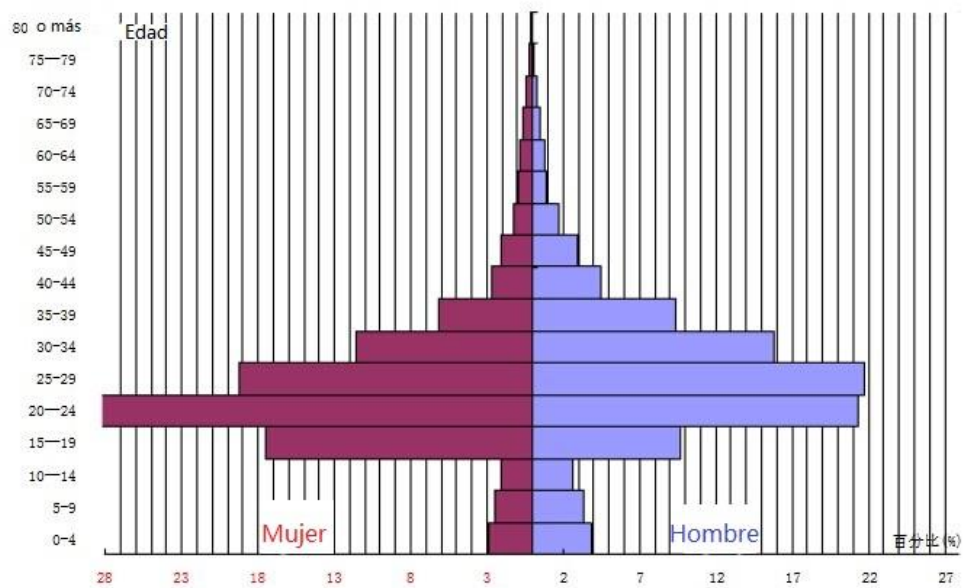
Fuente: Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen.

La Comisión de Planificación Familiar (CPF) es una organización especial responsable de supervisar la aplicación correcta de la política nacional de planificación familiar. Gestiona la población, incluyendo la de carácter flotante y las personas que temporalmente no están viviendo en Shenzhen, pero que forman parte del censo. La población total de Shenzhen asciende a 18 millones de personas según el dato de CPF (*Shenzhen Evening News*, citando a la Comisión de Planificación Familiar de Shenzhen, 2014).

Bajo un punto de vista sociológico, la estructura de la población en Shenzhen es problemática. En sus orígenes, Shenzhen agrupaba varios pueblos y no había muchos habitantes nativos. En la actualidad es una ciudad con una elevada cantidad de jóvenes y la mayor parte de todos los residentes son inmigrantes. En 1978 en Shenzhen solo había trescientos mil nativos, pero en la actualidad ya hay más de 10 millones de habitantes como población registrada de manera oficial en el censo y más de 18 millones de habitantes según la CPF. Los gráficos 3.1, 3.2 y 3.3 representan la estructura de la población.

Gráfico 3.1

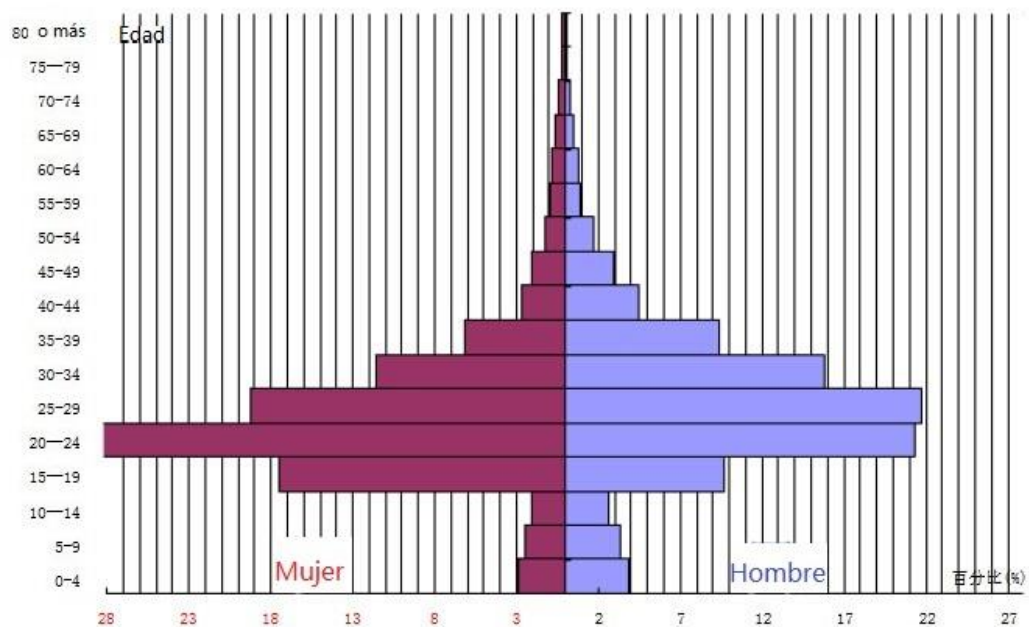
Pirámide de población en Shenzhen en el año 1995



Fuente: datos de la encuesta del 1 % de la población de 1995 en Shenzhen.

Gráfico 3.2

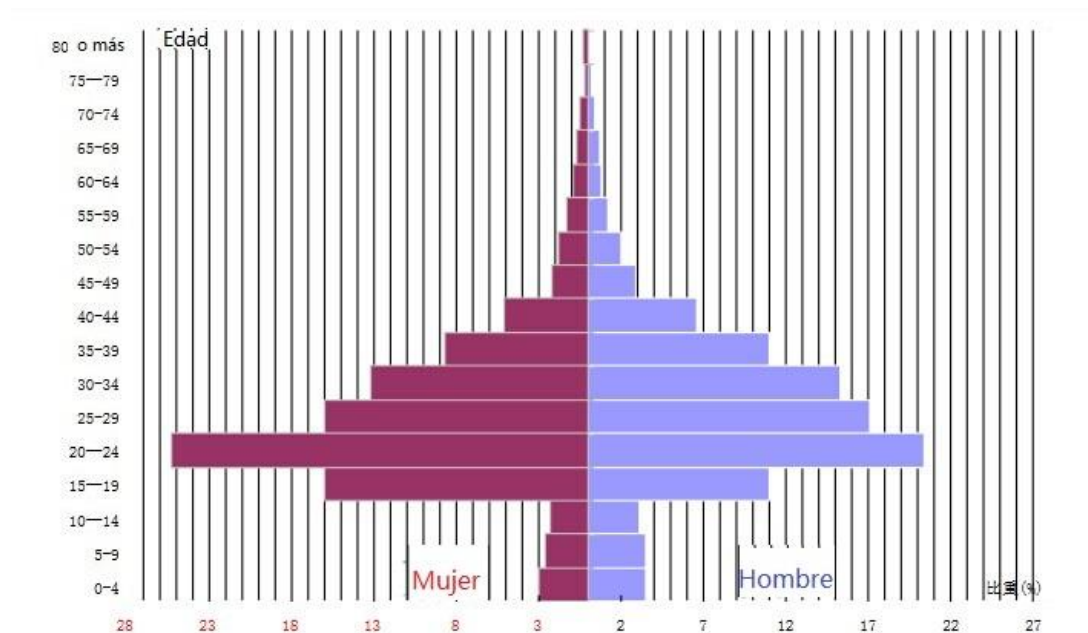
Pirámide de población en Shenzhen en el año 2000



Fuente: El quinto censo nacional de Shenzhen en 2000.

Gráfico 3.3

Pirámide de población en Shenzhen en el año 2005



Fuente: datos de la encuesta del 1 % de la población de 2005 en Shenzhen.

Según las pirámides de población en 1995, 2000 y 2005, Shenzhen tiene pocos mayores y pocos niños. Casi todos los habitantes son jóvenes que terminan su etapa de educación y empiezan a buscar trabajo, muchos de ellos migrantes del campo. Se puede apreciar en el gráfico que la población se concentra desde los 15 años hasta los 44, presentando una estructura de población bastante insólita. La explicación de esta estructura se basa en que Shenzhen ha sido la primera ciudad y la más importante de entre las cuatro declaradas “zona económica especial” y también en que se centra en el desarrollo. También ha contribuido a ello en gran medida el hecho de que Shenzhen ha recibido inversión extranjera procedente de Hong Kong y de Taiwán. También que las empresas de Shenzhen han ofrecido a sus trabajadores un salario alto, a veces incluso varias veces superior al ofrecido en otros lugares de China. Además, Shenzhen es una ciudad en continuo crecimiento que demanda muchos trabajadores. Por esa razón, muchos jóvenes del campo o de otras zonas, cuando terminan sus estudios, van a Shenzhen en busca de trabajo. Así que Shenzhen es una ciudad con pocos nativos y con una gran mayoría de foráneos. Una ciudad joven y abierta, en la que la ciudad o pueblo de origen de los migrantes no tiene tanta importancia. Por ello, Shenzhen es considerada la mejor ciudad para los jóvenes y el

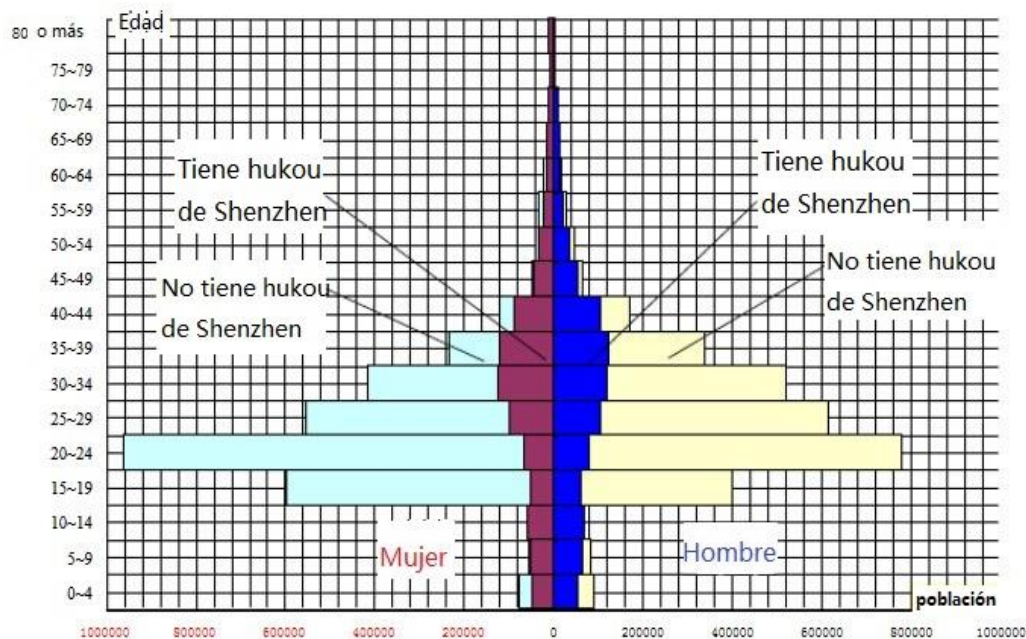
emprendimiento. No existe demasiado patrimonio histórico, ya que todo es nuevo. Cada individuo puede empezar desde cero en Shenzhen y cualquier persona tiene la oportunidad de conseguir un cierto patrimonio. Desde la década de 1980, los jóvenes migrantes chinos han considerado Shenzhen como la ciudad china del “*American Dream*”. Con esa filosofía libre y pragmática que posee la ciudad, son muchos los jóvenes que anualmente llegan a Shenzhen, en busca de nuevas oportunidades profesionales y de negocios, dando lugar a la creación de nuevas empresas.

Entre 1995 y 2000, la población femenina de Shenzhen ya superaba a la masculina, representando un caso particular dentro de China, país donde habitualmente se da un gran desequilibrio de género (mayor número de varones). Sin embargo, en 2005 se dió un equilibrio entre la población de mujeres y de varones en Shenzhen. Por otro lado, por el hecho de que Shenzhen tiene una pirámide de población mayoritariamente joven, el impacto de la población mayor en la base social es mínimo, a pesar de tener también un mayor número de mujeres en proporción. Shenzhen tenía más mujeres jóvenes que varones jóvenes, especialmente en edades entre 20 y 24 años, teniendo mucho que ver en ello la estructura industrial de Shenzhen, porque en el mercado laboral hay mucha oferta de trabajo para procesamiento de muestras y suministros, y montaje de componentes, siendo este tipo de industria precisamente donde predominan las mujeres.

Normalmente, los nativos de Shenzhen tienen *hukou* de Shenzhen, pero esto no significa necesariamente que quienes tienen *hukou* sean nativos. Para conseguir *hukou* de Shenzhen hay otro sistema también complicado, basado en una lista para sumar puntos según la contribución a la ciudad. Si se consigue la puntuación requerida, se puede obtener un *hukou* de residente en Shenzhen. El gráfico 3.4 muestra la pirámide de población con *hukou* o sin *hukou* de Shenzhen en 2005.

Gráfico 3.4

Pirámide de población con *hukou* o sin *hukou* de Shenzhen en el año 2005



Fuente: datos de la encuesta del 1 % de la población de Shenzhen en 2005.

En el año 2010 se lleva a cabo el sexto censo nacional chino, el cual muestra el cambio en la proporción de sexos en Shenzhen. En 2000 Shenzhen empezó su etapa económica de reestructuración industrial. La industria de transformación y de montaje estaba reduciendo plantilla o reubicándose paulatinamente. Sin embargo, las industrias de la información, comunicación, finanzas y servicios modernos aumentan mucho en la misma época, empleando a más trabajadores varones que mujeres. Según este sexto censo nacional, en noviembre de 2010 en Shenzhen había 10,36 millones de residentes, de los que 5,61 millones eran varones, lo que representa el 54%; por su parte, las mujeres totalizan 4,74 de millones, lo que supone el 46%. En el quinto censo nacional de 2000, el índice de la población masculina es de 97,8 (es decir, 98 varones por cada 100 mujeres), el cual subió hasta una tasa de 118 varones por cada 100 mujeres alcanzada en el sexto censo nacional de 2010. Según el último censo, hay más de 2,5 millones de personas que tienen *hukou* de Shenzhen. La población de niños entre 0 y 14 años es de 1,02 millones, lo que representa el 9,8% del total. El tramo entre 15 y 64 años es 9,16 millones, el 88,4%; y la población de 65 años y más es 0,18 millones, lo que supone tan sólo el 1,8% (Oficina de Estadística de Guangdong, 2012).

Durante el proceso de la gran migración, las infraestructuras de Shenzhen también experimentan un gran crecimiento. Según *The Guardian*, en la región donde el río Perla desemboca en el Mar del Sur de China, puede verse una muestra de lo que se considera como la expansión urbana más rápida en la historia de la humanidad en los últimos decenios. Las fotografías 3.1 y 3.2 fueron tomadas desde el Hong Kong Crest Hill en los años 1964 y en 2015, respectivamente.

Foto 3.1

Vista de Shenzhen en 1964 desde el Crest Hill.

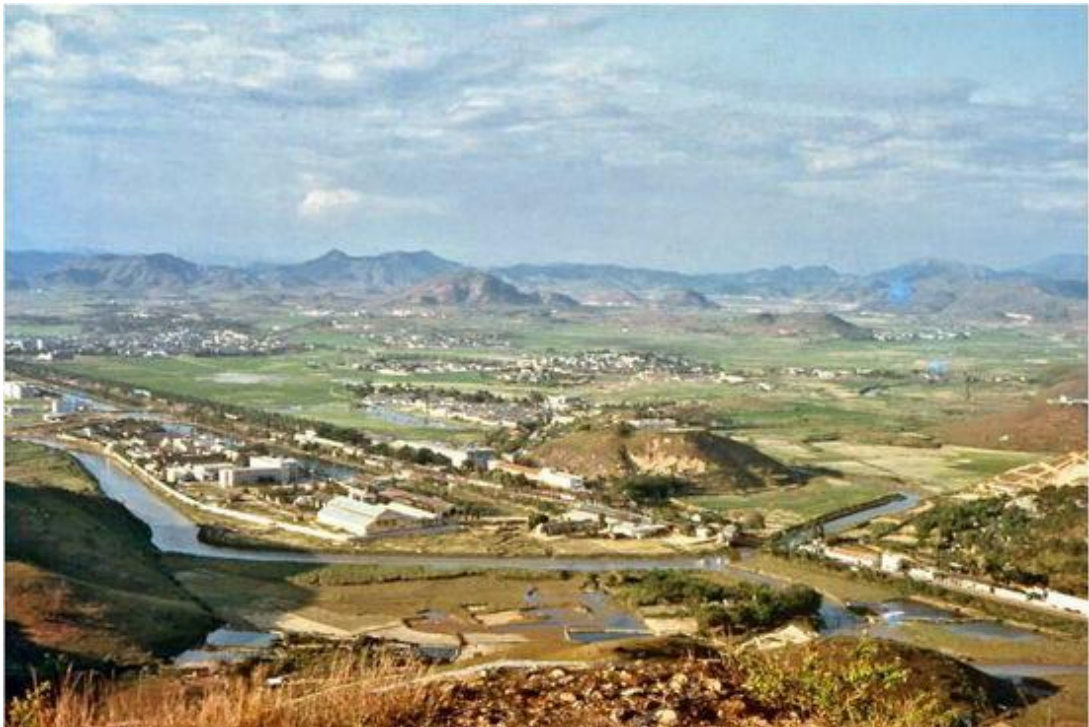


Foto 3.2

Vista de Shenzhen en 2015 (medio siglo después) desde el Crest Hill.



Fuente: *The Guardian*, The great leap upward: China's Pearl River Delta, then and now.
<https://www.theguardian.com/cities/2016/may/10/china-pearl-river-delta-then-and-now-photographs>

Las fotografías 3.3 y 3.4 son imágenes de Shennan Road, la vía principal de Shenzhen, en los años 1985 y 2015, respectivamente.

Foto 3.3

Shennan Road en 1985

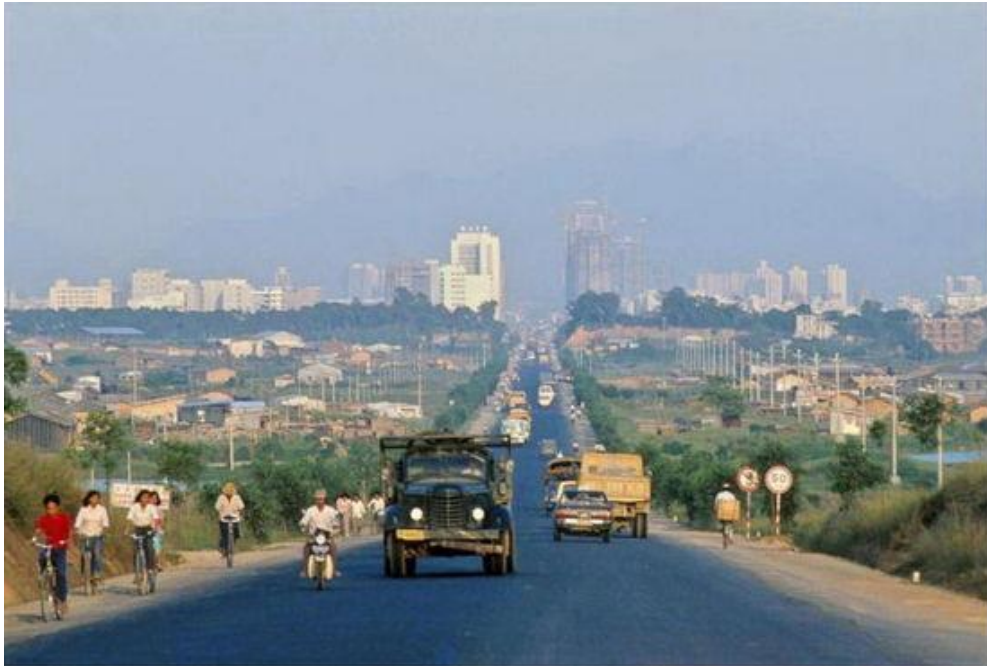


Foto 3.4

Shennan Road en 2015 (treinta años después)



Fuente: *The Guardian*, The great leap upward: China's Pearl River Delta, then and now.

<https://www.theguardian.com/cities/2016/may/10/china-pearl-river-delta-then-and-now-photographs>

Distribución espacial de la población

En el año 2014 Shenzhen cuenta con 10,63 millones de personas registradas como población residente en sus diez distritos, en un total de 1991,5 km² de superficie. Véase el mapa 3.1.

Mapa 3.1

Mapa de Shenzhen con sus diez distritos



Según los análisis de distribución de la población en Shenzhen, esta se divide en dos partes: la zona económica especial y el resto. En 1980, el Comité Permanente de la Asamblea Popular Nacional de China aprobó el establecimiento de una zona económica especial de 327,5 km² en Shenzhen. Esta zona económica especial la forman cuatro distritos: Luohu, Futian, Nanshan y Yantian, que empezaron a desarrollarse más pronto y disfrutaban de políticas preferentes. Son los cuatro distritos más avanzados social, económica y culturalmente en Shenzhen, y son los distritos del centro de la ciudad. El resto son considerados zonas periféricas.

Luohu es la primera área urbanizada de Shenzhen, el distrito en el que se encuentran localizados gran parte de los servicios financieros, el comercio y la logística, la industria

cultural y creativa, y la joyería del oro. El Centro de Comercio de Joyería Internacional de Shuibei en Luohu es un lugar de referencia para el desarrollo de la industria y el comercio del oro. El valor del procesamiento del oro, el platino y los diamantes en 2013 en este centro representaba más del 70 % de la cuota de mercado nacional, y el 80 % en las Bolsas de Oro y de Diamantes de Shanghai (*Shenzhen Evening News*, 2014). La localización de Luohu, conectada directamente con la parte norte de Hong Kong, la convierte en zona de paso obligado para la multitud de personas que diariamente viajan a Hong Kong o Shenzhen.

Futian es el distrito de la sede del gobierno municipal, la principal zona del poder financiero conocida como el CBD (*Central Business District*) de Shenzhen y la sede económica de centros de distribución y abastecimiento global. La industria de la alta tecnología, comercial y de servicios, junto a la industria cultural son las más desarrolladas en Futian, considerado como el centro de exposiciones de Shenzhen. Una de las dos bolsas de valores de China continental es la Bolsa de Shenzhen, situada en Futian. Muchas de las instituciones financieras más importantes de China se localizan en el CBD de este distrito, como por ejemplo las sedes del Banco Mercantil de China y Seguros Ping An, empresas que ocupan los puestos 350º y 128º, respectivamente, según la lista Fortune 500 del *Fortune Magazine* en 2014. En el barrio Hua Qiangbei de Futian existe un megamercado con todo tipo de teléfonos inteligentes, fabricados por empresas locales. En ese sentido, Shenzhen tiene buena reputación debido a la exportación mundial de sus teléfonos móviles y de accesorios.

Nanshan es un distrito de base industrial y tecnológica. Es sede de empresas de alta tecnología, de institutos de investigación, y laboratorios importantes. Además, aquí se localizan las principales universidades. La alta tecnología, biomedicina, logística, turismo y la educación son las industrias más importantes de este distrito, en el que tienen su sede grandes empresas nacionales de tecnología. Algunos ejemplos relevantes son por un lado, Tencent y ZTE, que establecieron en Nanshan su sede mundial y, por otro lado, Alibaba Group y Baidu², que también eligieron Nanshan, en este caso como su sede internacional. Por todo ello, muchos medios de comunicación consideran a Nanshan el Silicon Valley de China (*Southern Metropolis Daily*, 2014).

² Alibaba Group es un consorcio privado dedicado al comercio electrónico en Internet, con sede en Hangzhou. En septiembre de 2014 salió a bolsa en Wall Street, convirtiéndose en la mayor OPV de la historia, con una recaudación de unos 25.000 millones de dólares. Es la segunda mayor compañía de Internet del mundo. Baidu es el mayor motor de búsqueda en idioma chino con sede en Beijing.

En el distrito de Yantian la logística portuaria, el turismo y la alta tecnología son las industrias más importantes, destacando especialmente la primera. En 2011 el puerto de Shenzhen ocupó el cuarto puesto en el tráfico de contenedores del mundo, con 23 millones de TEU (contenedores) manejados. El puerto de Yantian es el mayor puerto en Shenzhen (Official Website of the Port of Hamburg, 2014).

Luohu, Futian, Nanshan y Yantian son los cuatro distritos del centro de la ciudad. En las afueras, el distrito Bao'an es el más poblado de Shenzhen, presentando un crecimiento muy rápido, ya que gran cantidad de empresas provenientes del centro de la ciudad se están reubicando aquí. Empresas multinacionales como Foxconn tienen su sede mundial en el distrito Longhua. La sede mundial de Huawei está localizada en el distrito de Longgang.

En 2010 se elabora el sexto censo nacional con datos más completos. La estructura de la población de Shenzhen por distrito está representada en la tabla 3.2.

Tabla 3.2
Estructura de población en Shenzhen por distritos

	Shenzhen	Luohu	Futian	Nanshan	Bao'an	Longgang (Dapeng)	Yantian	Guangming	Pingshan
Población total	10.357.754	923.470	1.317.620	1.088.008	4.017.805	2.011.224	208.878	481.505	309.244
Varones	5.611.532	465.435	680.315	586.587	2.237.769	1.087.780	113.664	265.700	174.282
Mujeres	4.746.222	458.035	637.305	501.421	1.780.036	923.444	95.214	215.805	134.962
0-4 años	425.772	40.458	58.874	52.108	137.584	97.578	8.779	18.816	11.575
5-9 años	311.133	34.475	48.942	39.114	88.990	72.544	7.523	10.757	8.788
10-14 años	286.440	34.595	48.615	34.436	75.525	69.140	6.945	9.279	7.905
15-19 años	772.535	58.292	79.467	55.625	343.781	154.761	15.496	39.326	25.787
20-24 años	1.971.893	133.212	180.682	158.176	960.404	342.852	33.988	100.577	62.002
25-29 años	1.821.735	146.364	216.105	192.348	778.257	324.903	30.770	84.303	48.685
30-34 años	1.345.087	111.591	159.461	151.823	530.851	262.130	25.423	65.801	38.007
35-39 años	1.182.094	104.154	146.108	136.569	426.778	246.147	26.320	58.103	37.915
40-44 años	910.525	89.320	127.215	108.542	303.719	185.483	21.759	43.751	30.736
45-49 años	563.269	64.298	94.285	67.800	171.317	109.321	14.018	24.383	17.847
50-54 años	263.674	35.198	49.514	29.965	74.587	50.517	6.516	9.761	7.616
55-59 años	200.181	26.862	39.039	22.417	55.800	39.463	4.497	7.054	5.049
60-64 años	119.565	16.956	25.228	14.806	30.723	22.939	2.680	3.633	2.600
65-69 años	71.275	10.584	17.826	10.129	15.471	12.336	1.598	1.969	1.362
70-74 años	53.912	8.678	14.476	7.665	10.305	8.919	1.182	1.554	1.133
75-79 años	32.054	5.122	7.391	4.094	6.608	5.944	746	1.154	995
80-84 años	15.247	2.079	2.733	1.574	3.736	3.440	380	674	631
85-89 años	6.914	843	992	579	1.893	1.663	168	404	372
90-94 años	2.965	270	432	169	965	768	61	152	148
95-99 años	1.414	105	225	64	496	369	25	51	79
100 o más	70	14	10	5	15	7	4	3	12

Fuente: Sexto censo nacional de Shenzhen.

Se puede concluir que, aunque la proporción de sexos haya cambiado, Shenzhen sigue siendo una ciudad con un porcentaje elevado de jóvenes. Según las estimaciones, la

edad promedio de su población es de tan sólo 30 años. Su estructura de población tan joven le permite seguir siendo la ciudad más dinámica de China.

Desigualdades económicas

Shenzhen era en origen un conjunto de pueblos próximos a Hong Kong, que llegó a convertirse en una ciudad global con una población y área mayores que la propia Hong Kong. Debido al rápido crecimiento de la población en Shenzhen, en especial con millones de inmigrantes sin *hukou* de Shenzhen, esta se convierte en una ciudad muy desigual, no sólo en lo referente al bienestar social y las ventajas de tener *hukou*, sino también respecto de la gran brecha económica entre ricos y pobres.

Volviendo atrás a las teorías de Saskia Sassen, ella plantea que la ciudad global tiene un espacio, una dinámica interna, y unas estructuras sociales específicas. Sassen propone que en las ciudades globales “la polarización socioeconómica acompañante propicia un gran incremento de la demanda de trabajadores con salarios bajos y de puestos de trabajo que ofrecen pocas posibilidades de avance profesional, en medio de una explosión de riqueza y poder muy concentrados. Se trata de unas condiciones en las que hay un aumento visible de los empleos bien remunerados y del espacio urbano de alto precio”. El desarrollo económico de las ciudades globales crea, como aspecto negativo, una gran desigualdad de ingresos así como una brecha entre ricos y pobres (Sassen 1995, 2006). Según Harvey (2007), el desarrollo desigual es una característica inevitable del capitalismo a la vez que una necesidad propia del sistema. Según De Miguel (1998), la desigualdad social es la causa del desarrollo económico y el precio pagado por la sociedad. En este sentido, el gran desarrollo en Shenzhen da lugar a una sociedad muy desigual. No se encuentran datos estadísticos suficientes para calcular el Coeficiente de Gini para Shenzhen. Sin embargo, se puede tomar como referencia el de la provincia de Guangdong, que es 0,65, el más alto en China y uno de los más altos del mundo. En comparación con Guangdong, en Shenzhen hay una desigualdad más acentuada entre ricos e inmigrantes pobres, por lo cual se deduce que su coeficiente de Gini puede ser incluso superior a ese 0,65.

Aunque Shenzhen es una ciudad relativamente nueva, ya tiene tantos millonarios como algunas de las ciudades globales más conocidas. De acuerdo con el informe del Swiss Bank UBS y la consultora Wealth-X de Singapur, Beijing tiene 37 multimillonarios

y Shenzhen y Shanghái 25 y 21, respectivamente (South China Morning Post 2014). Resulta significativo que Shenzhen es la segunda ciudad con más multimillonarios de China. Según la Lista de Ricos de Hurun 2013, Shenzhen es la tercera ciudad con más millonarios de China continental (sin tener en cuenta Hong Kong), después de Beijing y Shanghái. La tabla 3.3 muestra el *ranking* de millonarios chinos por ciudad (con fortunas superiores a los diez millones de yuanes).

Tabla 3.3

Número de millonarios chinos por ciudad (China continental)

Rango	Ciudad	Número de personas (en miles)
1	Beijing	192
2	Shanghái	159
3	Shenzhen	50
4	Guangzhou	46
5	Hangzhou	34
6	Ningbo	23
7	Foshan	22
8	Tianjin	21
9	Suzhou	19
10	Dongguan	18

Fuente: Hurun 2013.

Aunque Shenzhen ocupa el puesto 3° en el ranking de millonarios en China continental, sin embargo, como consecuencia de la desigualdad social, también existe cierta pobreza dentro de su población. En la ciudad hay grandes fortunas así como una creciente clase media, pero la mayoría de la población es pobre. Los más pobres incluso no tienen ni *hukou* ni bienestar de Shenzhen, además de que tienen que trabajar jornadas muy largas a cambio de salarios bajos.

Según Sassen, las ciudades globales vibrantes pueden crear más puestos de trabajo para los trabajadores con salarios bajos. En el caso de Shenzhen, podría citarse a la

empresa Foxconn, que es una multinacional taiwanesa que invirtió y construyó fábricas en Shenzhen en 1988, convirtiendo esta ciudad en su sede desde hace treinta años. Fabrica productos representativos, como son el iPhone, iPad, Kindle, PlayStation, Xbox 360, cámaras GoPro, Wii, y BlackBerry. Foxconn es un buen ejemplo de la estrategia que siguen muchas empresas multinacionales que apuestan por elegir a Shenzhen como sede de sus fábricas, debido a que pueden conseguir costes laborales bajos. Esto tiene una doble lectura, ya que dentro de Foxconn existe una amplia clase trabajadora con un nivel de pobreza importante sometida a condiciones laborales bajas. Como consecuencia, desde el 23 de enero hasta el 5 de septiembre de 2010, se contabilizan 14 suicidios entre los trabajadores de Foxconn, que saltan del tejado de sus edificios. La razón de tantos suicidios en Foxconn no sólo tiene que ver con los salarios bajos, sino también con el hecho de que el trabajo en sí es de alta intensidad, sometiendo a los trabajadores a presiones altas.

En línea con el pensamiento de Sassen (2005), en mi **hipótesis 2** defiendo que Shenzhen, como nueva ciudad globalizada y una ciudad importante en China, es un buen ejemplo del fortalecimiento de las transacciones económicas y de las redes transfronterizas entre ciudades. Como consecuencia, Shenzhen ha conseguido tener relaciones comerciales con el mundo de gran nivel a través de la exportación de sus productos. En especial, la empresa Foxconn puede considerarse como la abanderada de esta aventura empresarial, puesto que sus productos electrónicos tienen un alcance mundial.

Sistema de gobierno

Cheng Li, director del Centro John L. Thornton China de Institución Brookings, en su libro *China's Changing Political Landscape* afirma: "En la actualidad, el poder político en la República Popular China (PRC) está monopolizado por el Partido Comunista Chino (PCCCh), que prohíbe la formación de cualquier otro partido político competidor. El partido también ejerce un control estricto sobre el contenido de los medios de comunicación e Internet, e incluso ha incrementado la censura desde que Hu Jintao se convirtió en secretario general del partido en 2002. En el área de la libertad religiosa, ni Jiang Zemin ni Hu Jintao lo han hecho muy bien" (Li 2008). Actualmente, la situación no ha cambiado. Es más, he podido observar que los medios de comunicación e internet parecen estar incluso

más controlados. Por otro lado, la inmensa mayoría de redes sociales occidentales, como Facebook y Twitter, sigue estando prohibidas en China.

En términos políticos, el puesto administrativo más elevado en las ciudades chinas es el secretario del Partido Comunista, mientras que en Occidente suele ser el Alcalde. Puesto que están prohibidos otros partidos políticos alternativos, el secretario del partido comunista de Shenzhen es elegido directamente por el gobierno central chino. Por tanto, son el partido comunista chino y su secretario quienes gobiernan la ciudad. Otros puestos importantes de Shenzhen como los asistentes del secretario del partido comunista local, directores de departamentos y oficinas también son elegidos por el gobierno central del partido comunista. Por el hecho de ser elegido por el partido comunista, y no por los habitantes de su ciudad, al secretario del partido comunista local de Shenzhen le importa más su carrera política en sí que la calidad de vida de sus habitantes. Igualmente, le importan otros aspectos importantes para su ciudad, como son el indicador económico PIB, los ingresos del gobierno local y el nivel de contaminación PM2.5. Todos estos temas son muy importantes para la carrera de los líderes políticos de las ciudades chinas, por eso están más interesados en sacarlos adelante.

En el famoso libro de Robert Dahl *“Who Governs? Democracy and Power in an American City”* sobre la ciudad de New Haven, la democracia occidental evolucionó de un sistema político dominado por un conjunto coherente de líderes a un sistema pluralista dirigido por muchos grupos de líderes. El desarrollo de las democracias occidentales es un proceso dominado por muchos grupos diferentes de líderes, cada uno de los cuales tiene acceso a una combinación diferente de recursos políticos y que representan los intereses de los diferentes sectores y grupos de la sociedad. Por eso, la democracia es una cuestión de establecer instituciones y reglas para mediar en intereses conflictivos entre grupos sociales de una sociedad concreta (Dahl 1961). Tal y como argumenta Dahl, la democracia se basa en el consenso de que los seres humanos poseen un sentido fundamental del bien y del mal, que no es significativamente más fuerte en algunos grupos en comparación con otros. La siguiente suposición es que todos los seres humanos son imperfectos, todos tienen prejuicios y ninguno conoce toda la verdad. Por lo tanto, ninguno puede estar por encima de la ley (Dahl 1989). Por estas razones, la democracia requiere la aplicación del imperio de la ley. Además de las elecciones y la independencia judicial, la supervisión basada en controles también es un componente importante dentro de una sociedad democrática.

“Teniendo en cuenta estos criterios, China todavía tiene un largo camino por recorrer antes de que sus instituciones puedan calificarse como estructuras democráticas” (Li 2008, 2016).

*

*

*

El propósito de este capítulo ha sido mostrar tres características sociológicas de Shenzhen: ciudad muy reciente, con gran crecimiento, y distinta a otras ciudades de China. Shenzhen es una ciudad vibrante y presenta un gran crecimiento anual de manera continuada. Los datos estadísticos de la población anual, de los distritos y de las pirámides de población muestran que Shenzhen ha tenido un proceso de urbanización rápida, con una estructura de población diferente a cualquier otra ciudad china. Presenta un fenómeno peculiar en referencia a la proporción de sexos, que ha cambiado en los últimos 15 años. En sólo una década, desde el año 2000 hasta 2010, se pasa de un índice de población masculina de 98 (98 varones por cada 100 mujeres) a un índice 118.

Mediante el *ranking* de los millonarios en China continental (con más de diez millones de yuanes), el propósito ha sido mostrar que Shenzhen es la tercera ciudad con más ricos, a la vez que también existe un significativo número de pobres e inmigrantes con una calidad de vida baja. Además, sociológicamente, Shenzhen presenta graves problemas de desigualdad, no sólo por la brecha entre ricos y pobres, sino también por la desigualdad derivada del hecho de tener o no tener un *hukou* de Shenzhen, y los beneficios sociales, sanitarios, y educativos que ello supone. Por otro lado, merece la pena destacar dos aspectos clave, como son la urbanización y la población de Shenzhen, ambos con crecimientos muy relevantes en comparación con otras ciudades chinas. Shenzhen es una ciudad de un país no democrático, con lo cual sus habitantes no tienen derecho a votar a sus representantes políticos en la ciudad. Por tanto, en realidad son el gobierno central chino y el gobierno local quienes gobiernan Shenzhen, no sus habitantes.

En el siguiente capítulo se muestra que la Zona Franca de Qianhai es el nuevo motor del crecimiento económico de Shenzhen, gracias en gran medida a las empresas multinacionales de tecnología, comunicación y finanzas que se han establecido allí.

Asimismo, se analizan las condiciones favorables que presenta Shenzhen como la nueva ciudad global propicia para el desarrollo de la “Maker culture”.

Capítulo 4

CRECIMIENTO URBANO ACELERADO

Shenzhen es una ciudad con carácter innovador y con un ecosistema favorable a la creación de nuevas empresas. En este capítulo se explica por qué Shenzhen es una ciudad símbolo en lo referente a la “maker culture”. Algunos autores han publicado investigaciones sobre la relación entre ciudades globales y ciudades innovadoras. Li Zheng-Tu es uno de ellos y sostiene que, antes de convertirse en una ciudad global, cualquier ciudad requiere una fuerte capacidad de innovación (Li Zheng-Tu 2006). Por su parte, Shen Jin-Zhen propone que la base de Tokio como ciudad global es tener un fuerte poder económico gracias a su alta capacidad de innovación (Shen 2003). En ese mismo sentido, Su Xue-Chuan afirma que una ciudad global debería generar una cultura favorable a la innovación (Su 2010). Teniendo en cuenta la teoría de Sassen, se puede explicar el fenómeno de cómo una nueva ciudad globalizada e importante en China, Shenzhen, es una muestra del fortalecimiento de las transacciones comerciales y de las redes transfronterizas entre ciudades y se puede afirmar esta teoría para que recoja las particularidades del caso de estudio. Bajo la perspectiva de la teoría de Sassen, vamos a analizar cómo Shenzhen participa de las redes transfronterizas globales a través de Hong Kong. En sus orígenes, Shenzhen era el patio trasero y la fábrica de Hong Kong, mientras que esta era el escaparate visible ante el mundo. Sin embargo, gracias al apoyo del Gobierno central y al incremento de la inmigración, Shenzhen ya juega su propio papel, y se ha convertido en una ciudad más grande y con más población que Hong Kong. Ha cambiado tanto su situación respecto a Hong Kong como su función dentro de las redes transnacionales entre ciudades.

La teoría de “ciudad global” también tiene sus limitaciones, como ya ha quedado probado anteriormente en los capítulos 2 y 3, en el sentido de que ni Shenzhen ni otras ciudades chinas se desconectan de sus territorios adyacentes ni tampoco de sus economías nacionales, porque en el caso específico de China, el Gobierno central tiene un férreo control sobre las ciudades. Y en particular Shenzhen, por el hecho de ser la primera zona económica especial, es una ciudad que se ha construido a través de las políticas favorables de desarrollo y el gran apoyo del Gobierno central. Diciéndolo más claro en esta tesis: Shenzhen fue creada para contrarrestar el modelo “democrático” y “británico” exitoso de Hong Kong. Ha sido pues un esfuerzo político antidemocrático.

En este capítulo, voy a defender las siguientes hipótesis:

Hipótesis 2: “En línea con el pensamiento de Sassen (2005), Shenzhen, como nueva ciudad globalizada y ciudad importante en China, muestra el fortalecimiento de las transacciones comerciales y forma parte de una serie de redes transfronterizas entre ciudades.” Como Hong Kong ya es una ciudad global, Shenzhen realiza sus operaciones internacionales a través de Hong Kong y, de esta manera, Shenzhen entra a formar parte de las redes transnacionales de ciudades. Por otra parte, Shenzhen cada vez tiene un mayor impacto a nivel mundial a través de sus empresas multinacionales en continuo crecimiento.

Hipótesis 3: “Shenzhen en un futuro próximo puede ser una ciudad mayor que Hong Kong, tanto en términos de PIB, como de población y también en el número de empresas”. Los argumentos para la defensa de mi hipótesis 3 son, por un lado, el hecho de que las políticas del gobierno central de China a medio plazo seguirán siendo favorables a la zona de Qianhai en Shenzhen y, por otro lado, que los incentivos fiscales atractivos seguirán manteniéndose como mínimo hasta 2020 para las empresas que deseen establecer su sede en Shenzhen.

Hipótesis 4: “aunque en un futuro Shenzhen puede ser una ciudad mayor que Hong Kong en los indicadores señalados, sin embargo, siguiendo la línea conceptual de Sassen (2012), Hong Kong seguirá siendo el centro financiero a nivel mundial y, a corto plazo, la ciudad más global en su región gracias a su sistema parcialmente democrático y gracias también a su mayor libertad financiera y de asociación.” Además, también defiende que Hong Kong seguirá siendo la ventana más importante e internacional para conectar China continental al mundo, así como uno de los mayores centros financieros extraterritoriales de moneda china RMB a nivel mundial.

Una ciudad enfocada en *maker culture*

“Maker culture” o “Maker City” es un concepto moderno. “Desde que existen las ciudades, también existen los fabricantes. Tradicionalmente, en las ciudades las personas han fabricado objetos que otras personas necesitaban y posteriormente los vendían en los mercados locales. Sin embargo, en una época en la cual los iPhones se diseñan en California pero son fabricados en China (por ejemplo, la fábrica Foxconn con sede en

Shenzhen), y cuando Amazon y Walmart dominan la distribución de mercancías físicas, es fácil ignorar dónde se fabrican los productos y dónde se compran. El “Making” está regresando a las ciudades de maneras nuevas y sorprendentes, conforme un creciente número de personas se identifican como fabricantes. El “Making” se ha convertido en un movimiento social que afecta a los negocios, a la educación y a la cultura. Los fabricantes de hoy día son artesanos, artistas, tecnólogos, aficionados, científicos aficionados, emprendedores, ingenieros, carpinteros y muchos otros. La gran mayoría de estos fabricantes son jóvenes que participan en proyectos prácticos que los introducen a la ciencia y la tecnología de maneras creativas. También existen numerosos fabricantes adultos que se ven a sí mismos como inventores y experimentadores” (Dale Dougherty, Peter Hirshberg y Marcia Kadanoff 2016). Para cualquier ciudad moderna, los sectores de innovación y tecnología juegan un papel cada vez más importante dentro de su desarrollo económico y social. Una ciudad cuyos puntos fuertes son la innovación y la tecnología contribuye en gran medida a que esa ciudad alcance el rango de “Maker city” o de “Smart city” (Gil y Zheng 2016).

Según el Annual Report 2014 de la European Patent Office, las solicitudes de patentes por parte de empresas chinas son cada vez más frecuentes, siendo precisamente las empresas de Shenzhen las que tienen un mayor número de solicitudes. De hecho, en 2014 Huawei realizó 1.600 solicitudes de patentes, y las empresas ZTE, Tencent y BYD, 476, 97 y 88 solicitudes, respectivamente. Gracias al gran desarrollo de sus industrias de tecnología 4G, de ultramateriales, secuenciación de genes, pantallas 3D y vehículos de nueva energía, Shenzhen está consiguiendo tener un impacto comercial diferencial a nivel mundial, así como un posicionamiento empresarial. En 1980 se la reconoce oficialmente como una “zona económica especial”, siendo la primera con esta consideración en toda la República Popular China. Con la aplicación de las políticas preferenciales, Shenzhen experimenta un gran crecimiento a través de la industria de la transformación: procesamiento de muestras y suministros, y montaje de componentes. Hasta el año 1994, Shenzhen es considerada como la ciudad china con mayor apertura de mercado. Posteriormente, otras ciudades chinas también empiezan a experimentar crecimientos y, por ello, Shenzhen disfruta de menos políticas preferenciales. Comienza entonces su transformación económica, concediendo prioridad a las industrias de alta tecnología, servicios financieros, logística moderna y a la industria cultural. En 2008 el conjunto de

esos cuatro pilares industriales representa un significativo 60% sobre el total del PIB de Shenzhen (You, Lu, Zheng y Chen 2011).

Si se comparan los modelos de desarrollo e innovación de Shanghái con los de Shenzhen, se observan diferencias importantes. Shanghái cuenta con una gran ventaja geográfica, una buena base industrial y una importante dotación de recursos tecnológicos. El Gobierno de Shanghái realiza un gran esfuerzo para desarrollar la economía y fomentar las empresas grandes, sobre todo las empresas públicas y multinacionales, e invierte en laboratorios nacionales así como en universidades. Sin embargo, el problema de Shanghái es que la capacidad de innovación de las empresas privadas es relativamente baja. En el caso de Shenzhen, por tratarse de la primera zona económica especial, tiene a su favor el hecho de que muchos empresarios de todo el país la elijen para poner en marcha sus negocios. Por esa razón, se considera Shenzhen como una ciudad con talento para la creación de empresas. La ciudad empieza su transformación económica gracias a esa abundancia de talento y a la ventaja competitiva que le otorga su localización geográfica, por estar próxima a Hong Kong. Además del gobierno central chino, el gobierno local de Shenzhen también promueve políticas favorables al desarrollo económico y, en especial, de apoyo a la creación de nuevas empresas. De esta manera, Shenzhen logra transformarse desde una ciudad dependiente del capital extranjero a la ciudad actual de hoy día, con sus propias empresas privadas multinacionales y con un carácter innovador. En el campo de la investigación y de la educación, el problema principal que presenta Shenzhen es que cuenta con pocos laboratorios nacionales y universidades, si bien es cierto que, a diferencia de Beijing y Shanghái, la innovación y la investigación vienen de la mano de las empresas en mayor medida que de universidades y laboratorios. También presenta una importante carencia de tecnología base, así como de recursos humanos de alto nivel (You, Lu, Zheng y Chen 2011). En cuanto a grandes empresas de innovación y tecnología, Shenzhen es una ciudad con un destacado desarrollo en estos campos. Las autoridades locales están haciendo promoción de la ciudad de Shenzhen como referencia de vanguardia tecnológica en China, como muestra la fotografía 4.1, en la que se puede ver el rótulo de “Make with Shenzhen” en la pantalla de Times Square en Manhattan (Nueva York).

Foto 4.1 Times Square, en Manhattan, con publicidad de Shenzhen



La tabla 4.1 muestra el marco de innovación de Shenzhen como ciudad de “maker culture”.

Tabla 4.1 Marco de innovación de Shenzhen

Estrategia de innovación	Transformación de la ciudad	El año 1994 marca el inicio de la etapa de innovación
	El modo dominante	Mercado y Gobierno
	Estrategia de desarrollo de la industria	Formación de las cuatro industrias pilares: alta tecnología, servicios financieros, logística y cultura. La industria tecnológica presenta un mayor desarrollo.
	Estrategia de desarrollo tecnológico	Se centra en potenciar la mejora de las empresas privadas locales, en especial, su capacidad de I + D. Construcción del Parque Universitario, modelo innovador y base de la cooperación entre universidad y empresas. Se basa en la aplicación de innovaciones orientadas al mercado. Pero la capacidad de investigación básica de Shenzhen en el campo académico todavía está poco desarrollada
	Economía, ciencia y tecnología	La industria de alta tecnología, en términos de número de empresas y de eficiencia, es de las mayores del país
Elemento de innovación	Parte principal de innovación	Las empresas locales como Huawei, ZTE y DJI juegan un papel principal dentro de la investigación básica aplicada a sus áreas específicas. Por el contrario, los institutos y las universidades todavía tienen un nivel de innovación bajo
	Fuentes de innovación	Las empresas son las protagonistas en la innovación de Shenzhen, con un alto nivel de inversión en I + D, siempre basada en objetivos empresariales.
	Redes de innovación	Existen pocas universidades locales, por eso se atrae el talento a través de Hong Kong. Las empresas locales tienen buena relación con las universidades de Shenzhen y Hong Kong. Shenzhen todavía presenta un nivel bajo como proveedor de alta tecnología, aunque el capital riesgo está desarrollado
	Sistema de innovación	Ventaja competitiva por ser una zona económica especial. Se crean nuevas leyes para las empresas. Importancia de la protección de los derechos de propiedad intelectual. Existen políticas favorables para atraer talento especializado, pero no trabajadores sin cualificación.
	Cultura de innovación	Estructura demográfica muy joven. No tiene mucha herencia cultural, situación que el Gobierno de Shenzhen quiere cambiar. La industria cultural ha tenido desarrollo. Shenzhen es símbolo de ciudad con “maker culture”.

Después del inicio de la reforma económica, en la década de 1980, gracias a que fue la primera “zona económica especial”, Shenzhen experimenta un desarrollo diferencial. En tan sólo 30 años pasa de ser un pueblo a convertirse en una megaciudad. En paralelo al desarrollo de la población, su número de empresas también se incrementa notablemente. Son estas nuevas empresas las que han convertido a Shenzhen en una ciudad de “maker culture”. El crecimiento empresarial de Shenzhen, básicamente, tiene su origen en la innovación. Aunque, tratándose de China, debe tenerse en cuenta que dicho crecimiento también tiene mucho que ver con las políticas preferenciales hacia Shenzhen aprobadas desde Beijing. Un ejemplo actual de esto es la zona franca de Qianhai y Shekou, en Shenzhen.

Zona franca de Qianhai y Shekou

En el año 2009 se planifica la zona franca de Qianhai y Shekou, empezando su construcción en 2010. Además de esta iniciativa del gobierno central, también existen tres ejes estratégicos a nivel nacional, ya aprobados por el gobierno de China, los cuales también favorecen de manera considerable el desarrollo económico de la zona franca de Qianhai y Shekou: (1) Qianhai Shenzhen-Hong Kong, como una Zona de cooperación Industrial de servicio moderno, (2) “One Belt, One Road” (“Un cinturón, una carretera”), proyecto del gobierno central chino en referencia a la “Nueva Ruta de la Seda” (3) y Zona franca de Guangdong.

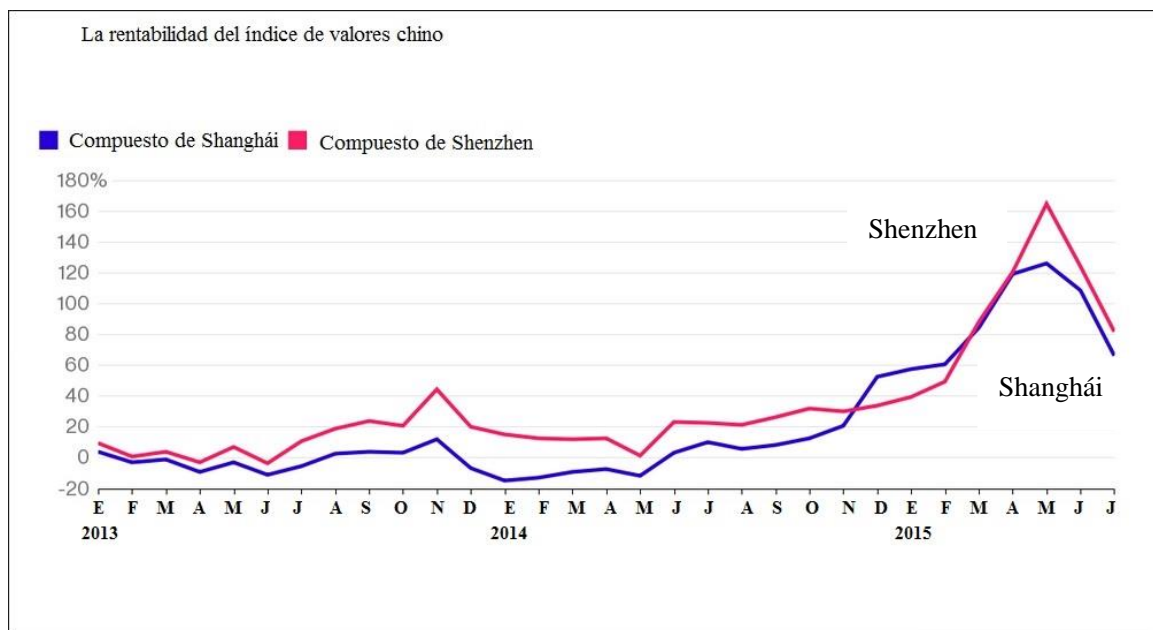
La zona franca de Qianhai y Shekou en Shenzhen no sólo juega un papel importante debido a las tres estrategias nacionales anteriormente citadas, sino que también goza de políticas favorables. Por ejemplo, hay una serie de incentivos fiscales, de los cuales el más importante es el impuesto sobre el beneficio de las empresas, que tiene un tipo impositivo reducido del 15 %. Incentivos fiscales que afectan tanto a las empresas en Qianhai, como a la población de Hong Kong que trabaja en Qianhai a la hora de pagar su IRPF (porque este impuesto también es más bajo). Desde finales de 2014 Shenzhen empieza de nuevo un periodo de crecimiento económico. En 2015 la desaceleración económica de China apenas afecta a Shenzhen. Gracias a la zona franca de Qianhai que actúa como motor económico, Shenzhen todavía presenta crecimiento. En este sentido, se defiende mi **hipótesis 3**: “Shenzhen en un futuro próximo puede ser una ciudad mayor que Hong Kong, tanto en

términos de PIB, como de población y también en el número de empresas. Los argumentos para la defensa de mi **hipótesis 3** son, por un lado, que seguramente las políticas del gobierno central de China seguirán siendo favorables a Shenzhen, y por otro lado, que seguirán manteniéndose los incentivos fiscales atractivos para las empresas que deseen establecer su sede en Shenzhen”. *Bloomberg Business* publica «Amid China Gloom, Shenzhen Shines Bright» en agosto de 2015, un artículo que señala el crecimiento económico de Shenzhen a pesar de la crisis.

En los gráficos 4.1 a 4.4 se presentan datos del *Bloomberg Business*. Muestran el crecimiento del mercado de valores, mercado inmobiliario, inversión extranjera directa y del PIB.

Gráfico 4.1

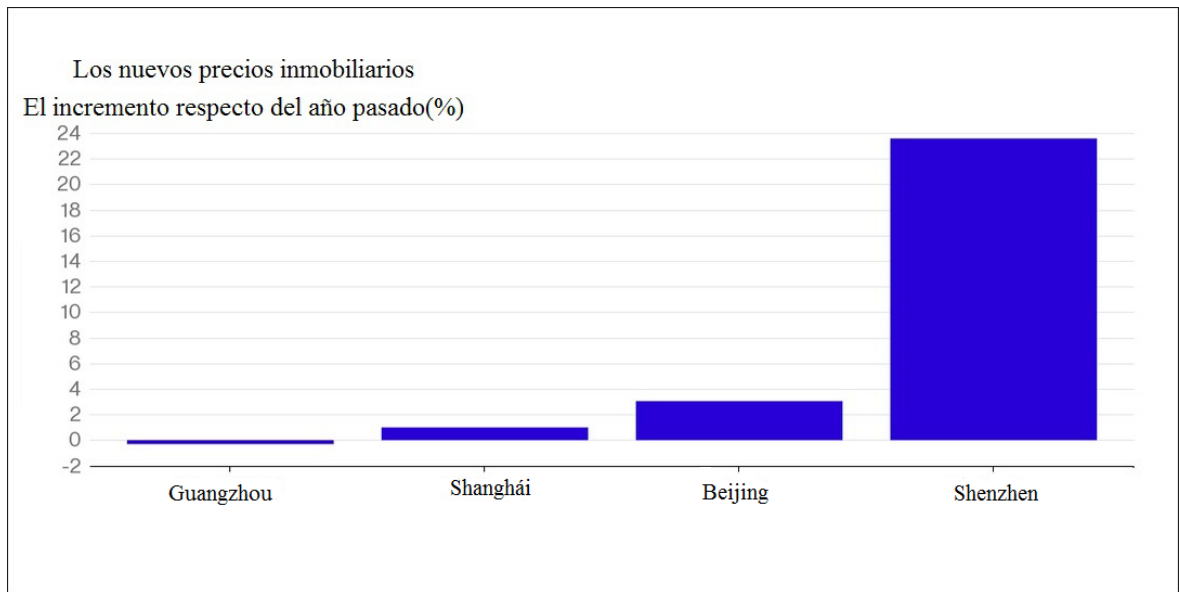
Evolución del mercado de valores en Shanghái y Shenzhen



El gráfico 4.2 se refiere al crecimiento del mercado inmobiliario en Shenzhen, en comparativa con la situación en Beijing, Shanghái y Guangzhou.

Gráfico 4.2

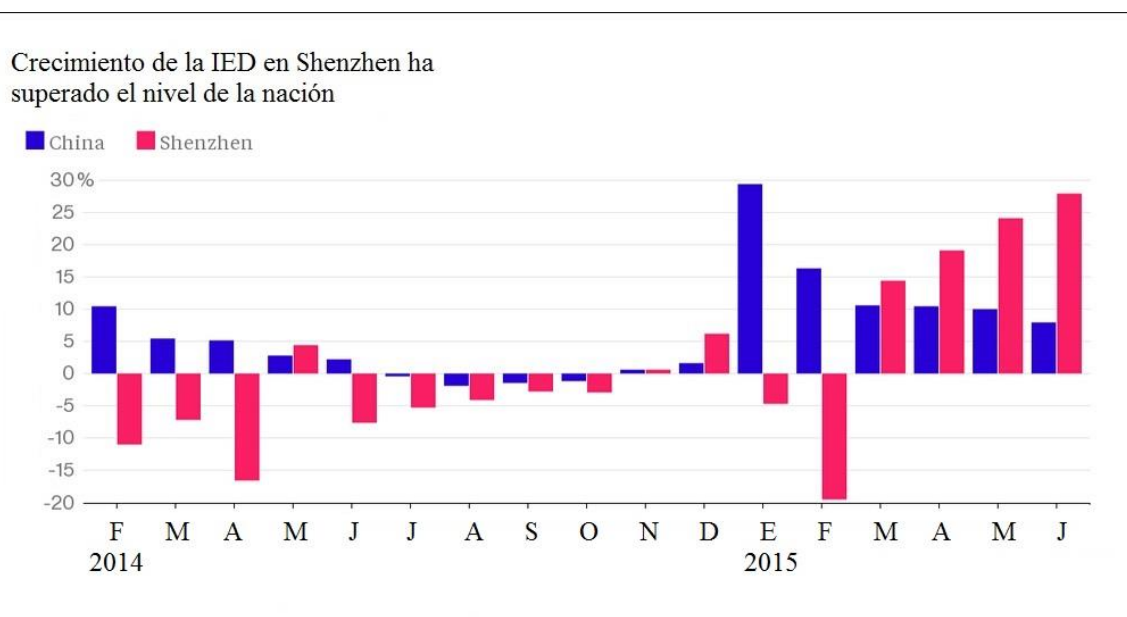
Comparación del mercado inmobiliario



El gráfico 4.3 se refiere al crecimiento de la inversión extranjera directa en Shenzhen, comparado con el total de China.

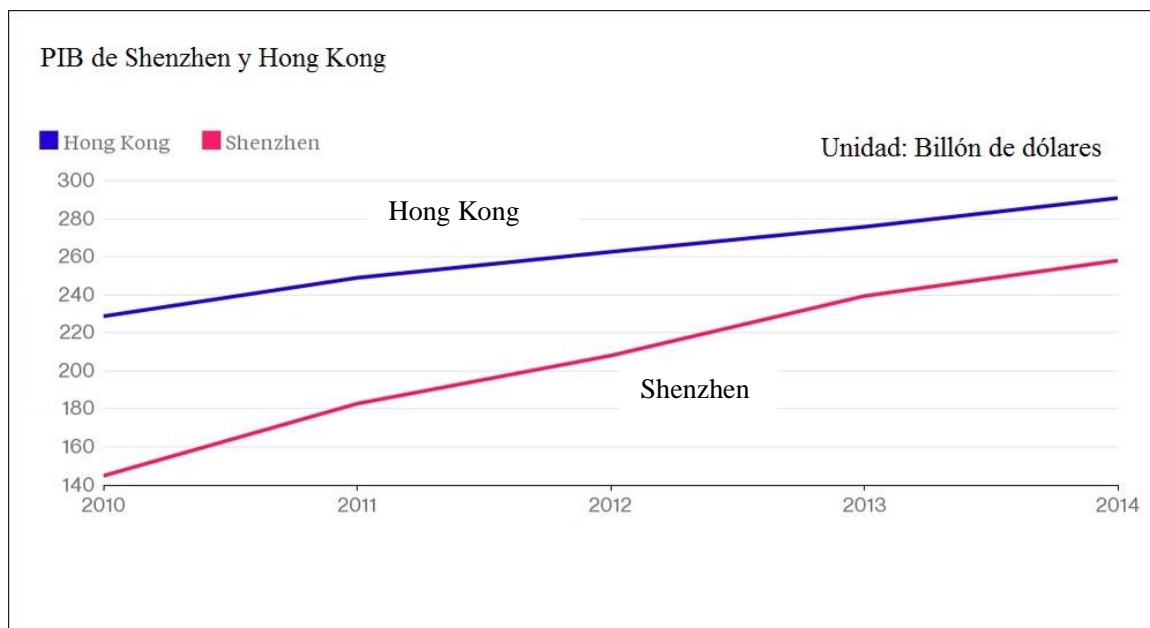
Gráfico 4.3

Evolución de la inversión extranjera directa en Shenzhen



El gráfico 4.4 muestra el crecimiento del PIB en Shenzhen, comparado con Hong Kong.

Gráfico 4.4
Evolución del PIB en Shenzhen, comparado con Hong Kong



Fuente: *Bloomberg Business*, Oficina de Estadística de Shenzhen y Departamento de Censos y Estadísticas de Hong Kong.

Los datos presentados muestran que gracias a que se trata de la primera zona económica especial en China, Shenzhen ha conseguido atraer inversiones extranjeras, especialmente de Hong Kong. Además de haber crecido, históricamente, a la sombra de Hong Kong, en la actualidad Shenzhen también es una ciudad de “maker culture” y tiene capacidad de creación de nuevas empresas. El número de nuevas empresas que elige Shenzhen como su sede sigue creciendo, y deciden ubicarse especialmente en la zona franca de Qianhai y Shekou. Debido al apoyo de las políticas preferenciales y al incentivo fiscal del 15 % en la zona franca de Qianhai y Shekou, Shenzhen tiene un nuevo motor para ver crecer el número de nuevas empresas allí instaladas. La tabla 4.2 muestra cómo las políticas preferenciales y los incentivos fiscales juegan un papel importante en el crecimiento del Shenzhen actual.

Tabla 4.2
Crecimiento de Qianhai según sus políticas favorables

Año	2010-2013	2014	2015	2016
Políticas preferenciales (incentivo fiscal del 15 %)	No	Sí	Sí	Sí
Número total de empresas nuevas registradas	2.642	Más de 20.000	Más de 70.000	125.000
Capital registrado (100 millones RMB)	2.051	Más de 13.000	33.000	68.500

Fuente: Autoridad de Zona Franca de Qianhai y Shekou en Shenzhen

Como puede verse en la tabla 4.2, desde el año 2014 cuando la zona franca de Qianhai y Shekou en Shenzhen empieza a recibir políticas preferenciales (incentivo fiscal del 15 %), esta ha experimentado un desarrollo bastante más rápido que el que tenía hasta entonces, aumentando el número de nuevas empresas registradas. En sólo un año de aplicación del incentivo fiscal mencionado, se eleva hasta siete veces el número de empresas nuevas registradas, y hasta seis veces el volumen de capital registrado. Esto prueba que estos incentivos son clave en el desarrollo de la zona franca de Qianhai y Shekou, convirtiéndose esta zona en el motor del crecimiento económico en Shenzhen. Desde 2014, cuando se inició esta política para nuevas empresas, Shenzhen empieza un periodo de rápido crecimiento económico, que posiblemente continúe en la misma línea hasta 2020, cuando terminarán las políticas preferenciales, en especial el incentivo fiscal del 15%. Hasta el final de 2016, el número total de empresas nuevas registradas alcanza una cota máxima de 125.000 y el capital registrado es superior a los 6.850 de billones RMB yuanes.

Heung Kong Group es un grupo empresarial fundado en 1990. Su actividad empresarial y de negocio abarca seis sectores: muebles para el hogar, plataforma de *marketing*, plataforma logística y comercial, plataforma de inversión financiera, recursos y energía, salud y educación. Hace tres años decidieron establecer un centro financiero en Qianhai, la única empresa financiera en esta primera fase entre 15 empresas establecidas en la zona. Liu Sheng, gerente general del centro financiero de Heung Kong en Shenzhen, señala que la dirección general del Heung Kong Group tomó la decisión de establecerse en esta zona franca porque Qianhai disfruta de políticas preferenciales atractivas, un 10%

menos de impuestos (Entrevista a S. Liu, 09 de agosto de 2014). Con tantos indicadores positivos y el continuo apoyo del Gobierno central, Shenzhen sigue aumentando su crecimiento. En este sentido, la proximidad geográfica y el desarrollo económico de Hong Kong son dos factores clave para la atracción de nuevas empresas y talento de Hong Kong hasta Shenzhen, donde la zona franca de Qianhai y Shekou juega un papel importante. En las fotos 4.2 y 4.3 se puede ver una comparativa entre Qianhai en el año 2010 y la futura proyección para el año 2030.

Foto 4.2 Zona franca de Qianhai en el año 2010



Foto 4.3 Diseño proyectado de la zona franca de Qianhai en el año 2030



Como ya se ha citado, Shenzhen es una ciudad de “maker culture”, de innovación y creación de empresas. Sin embargo, en la actualidad también presenta problemas serios. En

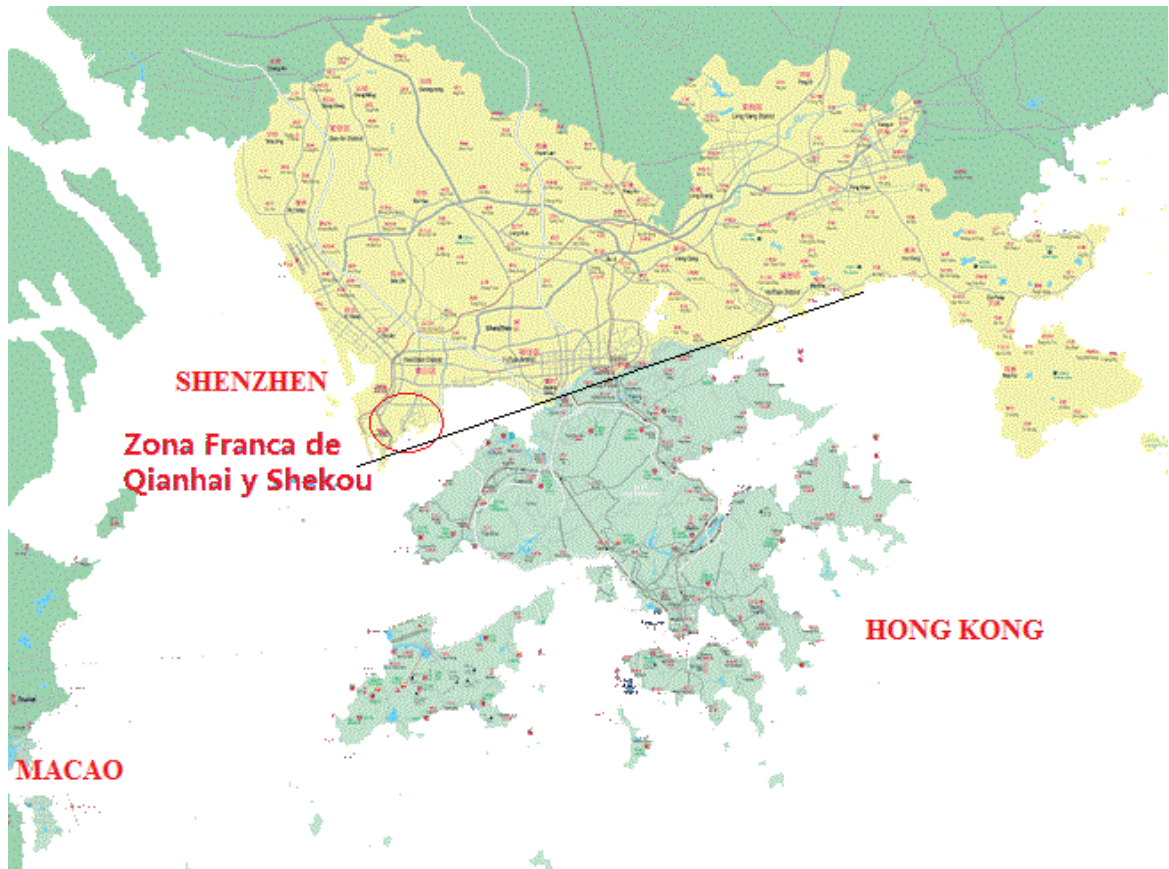
los últimos dos años, el precio de la vivienda en Shenzhen se ha incrementado de manera considerable. Como ejemplo, en 2015 el precio medio de la vivienda nueva aumentó un 48% (siendo los porcentajes en Shanghái y Beijing varias veces inferiores, 18% y 10%, respectivamente). En relación con las casas de obra nueva, su precio medio aumentó en un 43%. Debido a este incremento tan elevado, los fondos de mercado cambian de estrategia y deciden incrementar sus inversiones en bienes raíces, y en cambio dedican menos recursos a I+D (investigación y desarrollo). El aumento de los alquileres de oficinas y pisos repercute en la “maker culture”, experimentando una caída. Además, según la entrevista con Liu Ban, las grandes empresas y las multinacionales en Shenzhen también ingresan cada vez más dinero por el alquiler de bienes raíces. Estas empresas descubren que si alquilan bienes raíces a otras empresas, entonces pueden tener mayores beneficios que con su propia producción. Por tanto, las empresas deciden comprar un terreno, construyen un edificio y lo alquilan como oficinas a empresas pequeñas. Con el tiempo, las empresas pequeñas tienen una preocupación por el aumento de los costos que están pagando a las grandes, las cuales, con los ingresos obtenidos, tienen menos interés en conseguir más ingresos derivados de su producción en su sector de innovación y tecnología. Esta situación supone un problema, precisamente porque Shenzhen es una ciudad que depende mucho de su nivel de innovación y tecnología. Entonces, como las empresas pequeñas tienen que pagar a las grandes unos gastos de alquiler cada vez más elevados, eso dificulta la actividad diaria de dichas empresas, lo cual conlleva una mayor dificultad de éxito empresarial. De esta manera, las empresas grandes son cada vez más grandes, y las empresas pequeñas sufren. Esto supone un empeoramiento en la competitividad de las empresas pequeñas, lo cual repercute en la economía de manera negativa (Entrevista a B. Liu, 4 de agosto de 2014). Los precios de los bienes raíces suben en mayor proporción que el salario medio. Por tanto, la gente tiene más dificultad para hacer frente al coste de la vida y ahorrar dinero. Shenzhen ofrece un salario promedio más alto que la mayoría de las ciudades chinas, por lo que atrae más trabajadores, si bien es cierto que el alto coste de la vida en Shenzhen provoca la salida de una parte importante de la población. Con salarios bajos en relación a los precios altos de la vivienda, las desigualdades entre la población crecen todavía más y la calidad de vida es peor que antes.

La relación entre Shenzhen y Hong Kong

Conviene analizar la relación entre Shenzhen y Hong Kong, es decir entre la “copia” y el “original”. En el año 1979, el gobierno central chino decide cambiar de nombre al pueblo más grande de la zona, Baoan, y a partir de entonces se llama Shenzhen. Su relación con Hong Kong siempre ha sido un tema controvertido dentro de los círculos académicos de China. El catedrático Zhong Jian, de la Universidad de Shenzhen, considera que la relación entre estas dos ciudades puede establecerse en siete modelos probables: (1) Ser una ciudad que puede sustituir a Hong Kong. (2) Unificarse con Hong Kong. (3) Ser el patio trasero y la fábrica de Hong Kong, siendo esta última el escaparate visible. (4) Establecer la zona de libre comercio. La parte económica especial de 328 km² incluye cuatro distritos: Luohu, Futian, Nanshan y Yantian. Los cuatro son considerados como el centro de la ciudad, y todos son frontera con Hong Kong. En estos cuatro distritos de Shenzhen se puede hacer negocios libremente, disfrutando de la libertad de negocios que tradicionalmente experimenta Hong Kong. (5) Implementar en el puerto una política de tarifas libre similar a Hong Kong y una política de divisas de libre convertibilidad. (6) La integración no sólo entre Shenzhen y Hong Kong, sino también entre las restantes cinco ciudades de su zona de influencia. En el año 1998, Wu Jia-Wei, Rector de la Universidad de Ciencias y Tecnología, de Hong Kong, propone este último concepto. La idea es la integración de una gran metrópoli, que incluiría Hong Kong, Shenzhen, Dongguan, Guangzhou, Zhongshan, Zhuhai y Macao (Wu 1998). (7) Sinergias entre las diferencias industriales de Hong Kong y Shenzhen. Cada una mantiene su independencia y sus propias ventajas, y se establece una cooperación mutua. Muchos estudiosos están de acuerdo con este último modelo para explicar el desarrollo de las ciudades (Zhong 2001).

En el Mapa 4.1 se puede observar el mapa de Shenzhen y Hong Kong con más detalle.

Mapa 4.1 Zona franca de Qianhai y Shekou



De Shenzhen a Hong Kong hay seis cruces de carretera, líneas ferroviarias y dos puertos, el de Shekou y el de Fuyong. Existen varios pasos de control: Jian Sha Jiao, Luohu, Wen Jin Du, y Huang Gang en Futian. También están las bahías de Shenzhen. En estos puertos, cruces y pasos de control entre Shenzhen y Hong Kong cada día se originan gran cantidad de movimientos de personas. El paso de control de la bahía de Shenzhen y el puerto de Shekou son los cruces que unen Hong Kong y la zona franca de Qianhai y Shekou. Esta es la zona más importante que comunica Shenzhen y Hong Kong. Antes de analizar la zona de Qianhai y Shekou de Shenzhen, se investigan las ventajas y las desventajas de cada modelo presentado por Zhong Jian (2001), y también su viabilidad.

Modelo 1. Shenzhen puede sustituir a Hong Kong. En junio del año 1988, el presidente chino Deng Xiao-Ping afirma que “hay que establecer varias ciudades en la parte continental de China al estilo de Hong Kong”. En 1989 vuelve a repetir la misma frase. En los últimos treinta años China tiene un crecimiento económico muy considerable y Shenzhen siempre ha sido la gran esperanza del Gobierno central, aunque eso no

significa necesariamente que Shenzhen pueda conseguir ser el sustituto de Hong Kong (Tao 2010). No se propone implantar el modelo político de Hong Kong en Shenzhen.

Hong Kong es una ciudad global y centro financiero mundial con una organización política pseudo-democrática. Siempre se ha considerado la ciudad con más libertad en China, según el índice de libertad económica, compuesto por diez indicadores creados por la Fundación Heritage y *The Wall Street Journal*. Su objetivo es medir el grado de libertad económica en todos los países del mundo. Este índice se ha calculado durante los últimos veinte años, desde 1995 hasta 2015, siempre encabezando la lista Hong Kong, como la ciudad más libre económicamente del mundo. Además, Hong Kong es la ventana entre China y el capital extranjero, ejerce un alto impacto económico en el mundo y su grado de diversificación e internacionalización es elevado. Por todo ello, en la actualidad resulta imposible que cualquier ciudad de China continental pueda sustituir a Hong Kong. Por eso aquí sostengo que los datos confirman la **hipótesis 4**: “aunque en un futuro Shenzhen puede llegar a ser una ciudad mayor que Hong Kong, sin embargo, siguiendo la línea conceptual de Sassen (2012), gracias a su sistema democrático (aunque limitado) y gracias también a su mayor libertad financiera y de asociación, Hong Kong seguirá siendo el centro financiero a nivel mundial y, a corto plazo, la ciudad más global en su región.”

Modelo 2. Surge de la idea de establecer varias ciudades en la parte continental de China que sigan el modelo de Hong Kong. Li You-Wei, el exsecretario del Partido Comunista de Shenzhen, aseguró que durante su mandato lo que más lamentó fue no poder establecer otro Hong Kong, convencido de que Shenzhen es la ciudad más adecuada para convertirse en *el segundo Hong Kong*. El Gobierno central rechazó su plan por no querer unir Shenzhen con Hong Kong (Wang y Mao 2015). Independientemente de la diferencia entre los dos sistemas, sigue habiendo dificultades para unir ambas ciudades. La primera de ellas es la diferencia entre sus niveles económicos y su impacto mundial: Hong Kong tiene un nivel económico con una mayor libertad financiera y de inversión que Shenzhen. Además, Hong Kong tiene derecho a ser miembro de ciertas organizaciones internacionales, mientras que Shenzhen no tiene acceso. La segunda dificultad es que Hong Kong y Shenzhen usan monedas diferentes: HK en Hong Kong y RMB en Shenzhen. La tercera dificultad para unificar Shenzhen con Hong Kong es que esta es una ciudad madura, tiene buenas universidades y hospitales mientras que Shenzhen es una ciudad muy nueva y por ello todavía no dispone de muchos recursos sanitarios y educativos. En ese sentido, en el supuesto de unión de las dos ciudades, por el hecho de que Shenzhen tiene más de 10

millones de habitantes, estos agotarían los recursos sociales de Hong Kong. Además, como el salario medio de Hong Kong es muy superior al de Shenzhen, los ciudadanos de Hong Kong no permitirían que millones de habitantes de Shenzhen viniesen a trabajar a Hong Kong, debido a los problemas sociales que eso generaría, como un empeoramiento de la calidad de vida de los nativos de Hong Kong, menor disponibilidad de puestos de trabajo y agotamiento de los recursos sociales. Otra dificultad es que, en el caso de que Shenzhen se uniera con Hong Kong y adoptase su sistema económico, democrático, financiero y legislativo, entonces con ello se estaría reconociendo que el sistema de Hong Kong es mejor que el sistema de China continental, lo que el gobierno central chino no estaría dispuesto a aceptar.

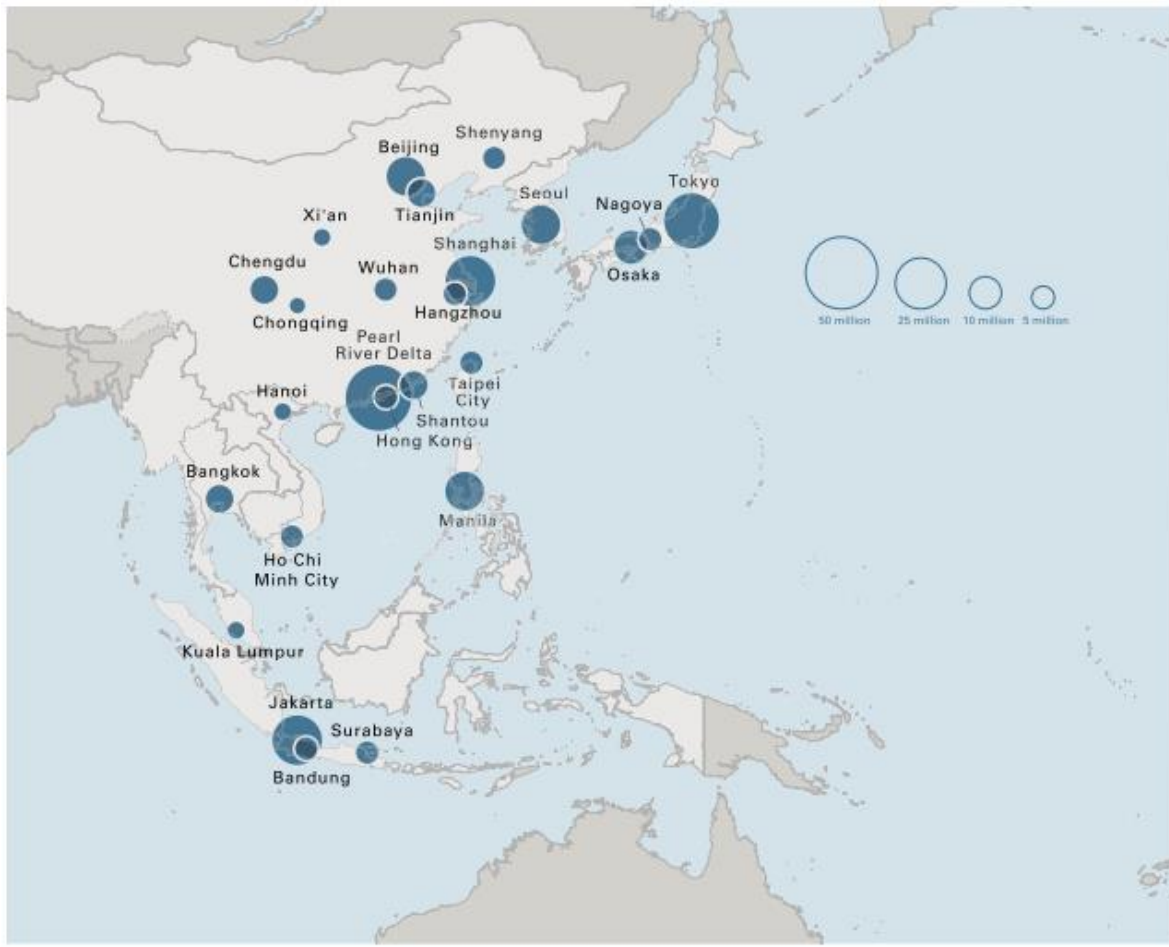
Modelo 3. Ser el patio trasero de Hong Kong. Shenzhen es considerada por muchos como la fábrica y patio trasero de Hong Kong, siendo esta última el escaparate de cara al mundo. Ambas ciudades tienen una relación de interdependencia. Shenzhen fue una de las primeras ciudades de la China comunista en abrirse al comercio exterior. A partir de la reforma china de 1978, cuando el gobierno central decide que Shenzhen se convierta en una zona económica especial, Hong Kong empieza a considerar Shenzhen como una zona de gran interés por lo que realiza inversiones en la ciudad. Esta contaba con puestos de trabajo de procesamiento de muestras y suministros, así como montaje de componentes. En ese momento, el papel económico de Shenzhen respecto de Hong Kong podía asemejarse a la de un patio trasero de una gran casa. Sin embargo, debido al gran crecimiento de Shenzhen, esta llega a convertirse en una ciudad más grande que la propia Hong Kong, con un PIB prácticamente igual. La estructura industrial de Shenzhen ha cambiado de manera notable en las últimas décadas. A esto se suma el hecho de que Shenzhen es un símbolo de ciudad china dentro de la reforma económica nacional de 1978, contando siempre con el firme apoyo del Gobierno central, precisamente para competir con Hong Kong. Por todo ello, tanto para Shenzhen como para el propio Gobierno chino, este modelo tres tiene un poder explicativo limitado y resulta inaceptable.

El *modelo 4* establece la zona de libre comercio y el *modelo 5* el puerto libre. Estos planteamientos son similares en lo que respecta al mantenimiento de una zona libre, si bien el *modelo 4* propone una zona mucho más grande que la del *modelo 5*. Estas dos ideas se materializan en las zonas libres de Qianhai (la zona de libre comercio) y Shekou (el puerto libre) y en la zona franca de Qianhai y Shekou. El objetivo que se persigue con la creación de esta zona económica especial es aprender al máximo del avanzado sistema de Hong

Kong, como por ejemplo de su industria de servicios profesionales, su sistema económico y su política. Es a partir del año 2009 cuando empieza la construcción de la zona libre de Qianhai y Shekou. En 2014 empiezan a aplicarse las políticas preferenciales, como el incentivo fiscal del 15%. La zona presenta un crecimiento desde sus orígenes y la previsión futura es que siga esa tendencia. Pese a esa evolución en la zona franca de Qianhai y Shekou, no se puede decir que a día de hoy sea una zona exitosa al 100%, ya que su manera de crecer depende en gran medida del apoyo del Gobierno central y de las políticas preferenciales.

Modelo 6. Integración de las siete ciudades del Delta del Río de las Perlas en una gran metrópoli, que estaría formada por Hong Kong, Shenzhen, Dongguan, Guangzhou, Zhongshan, Zhuhai y Macao. Aunque se trata de siete ciudades diferentes, el hecho de que todas están próximas entre sí hace pensar que pueden formar una gran metrópolis. Esto se puede relacionar con el concepto de “*metropolitan region*” presentado por Castells. En su análisis a través de la red de “espacio de los flujos”, Castells afirma que la región del Delta del Río de las Perlas, conocida como “*South China Metropoli*”, probablemente surgirá como “*one of the preeminent industrial, business, and cultural centers of the twenty-first century*.”(Castells 1996). En 2015 el World Bank Group publica el informe «East Asia’s Changing Urban Landscape» que considera las siete ciudades del Delta del Río de las Perlas como un área urbana conjunta (World Bank Group, 2015). El Mapa 4.2 muestra las 25 áreas urbanas de Asia oriental con mayor población en 2010.

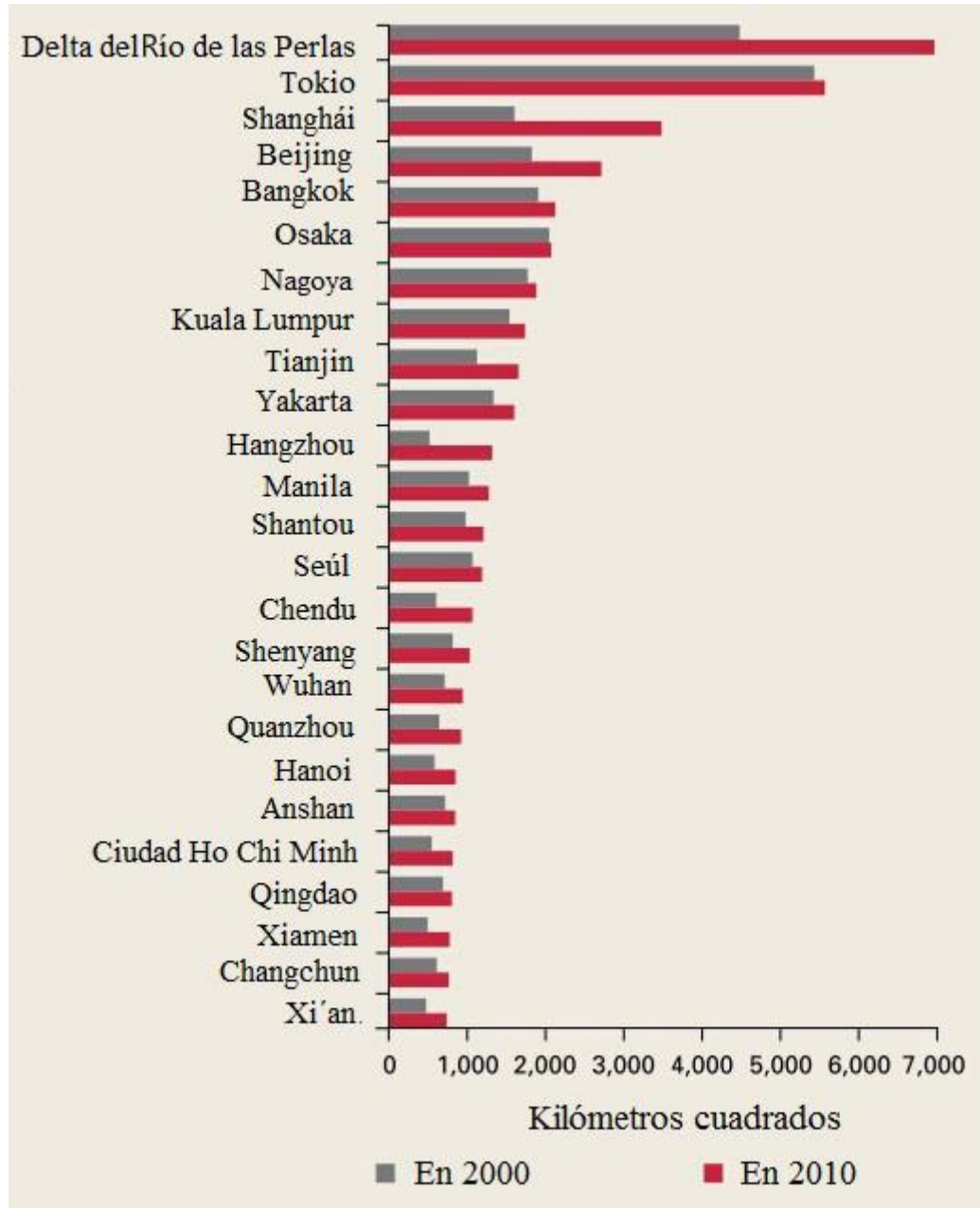
Mapa 4.2 Las 25 áreas urbanas más pobladas de Asia oriental



Fuente: World Bank Group, Study team, incorporating WorldPop data. <http://www.worldpop.org.uk/data/>.

A su vez, el gráfico 4.5 presenta las 25 áreas urbanas con mayor superficie terrestre de Asia oriental entre 2000 y 2010.

Gráfico 4.5 Las 25 áreas urbanas más grandes en superficie en Asia oriental



Fuente: World Bank Group, Study team, incorporating WorldPop data, <http://www.worldpop.org.uk/data/>.

El Delta del Río de las Perlas está formado por siete ciudades muy próximas entre sí o incluso unidas. Por esa razón, puede decirse que las ciudades de Hong Kong, Shenzhen, Dongguan, Guangzhou, Zhongshan, Zhuhai y Macao todas ellas forman parte de una misma área metropolitana. Por un lado, tiene mucho sentido el *modelo 6* respecto a la

integración de todas esas ciudades en una gran metrópolis. Pero por otro lado, existen algunas dificultades importantes para llevarlo a cabo. Por ejemplo, en el caso de Hong Kong y de Macao, ambas tienen un sistema político diferente, usan diferente moneda, y presentan ciertas desigualdades (a su favor) de recursos sanitarios y educativos. En la actualidad, Hong Kong y Macao ya tienen una alta densidad de población, por lo que no van a poder acoger a muchos inmigrantes más. Por tanto, en este modelo de integración de las siete ciudades en una gran metrópolis, no se pueden obviar las grandes diferencias que existen entre Hong Kong, Macao y otras ciudades. Es preciso reconocer dichas diferencias y promover la búsqueda de cooperación y sinergias entre las diferentes industrias, como el modelo séptimo.

Modelo 7. Supone la búsqueda de sinergias entre las diferentes industrias de Hong Kong y Shenzhen. Ambas ciudades mantienen su propia independencia y sus ventajas competitivas, aunque a la vez se promueve la cooperación mutua entre las mismas. Debido al rápido desarrollo de Shenzhen, esta ciudad deja ser considerada como el patio trasero de Hong Kong, pasando a tener sus propias ventajas competitivas. Shenzhen es una ciudad de “maker culture”, tiene capacidad industrial de procesamiento, un alto nivel de innovación tecnológica y, además, cada año aumenta el número de solicitudes de patentes empresariales. Los costes laborales y de alquileres inmobiliarios en Shenzhen son bastante inferiores a los de Hong Kong. Sin embargo, Hong Kong cuenta a su favor con ser una de las ciudades más globales en China, además de tener una industria financiera y de inversión avanzada. Hong Kong está posicionada como el centro financiero de referencia mundial. Si se considera a Hong Kong como la ventana que conecta China con el mundo, puede decirse que Shenzhen es la ventana de conexión entre la China continental y Hong Kong.

En China hay dos metrópolis en las que coexisten dos sistemas políticos y económicos: Shenzhen-Hong Kong y Zhuhai-Macao. Puesto que Hong Kong es una ciudad mucho mayor que Macao, con 8 millones de habitantes y sólo 650 mil, respectivamente, entonces la influencia que ejerce la primera sobre China continental es muy superior. Unido a ello, la expansión económica y social de Hong Kong también ha tenido un desarrollo más relevante que la de Macao. Por otro lado, Shenzhen recibe más políticas favorables que Zhuhai por parte del gobierno central. Por eso puede decirse que Shenzhen es un caso especial en toda China, ya que Shenzhen es la única ciudad china que está

ubicada cerca de un centro financiero mundial como es Hong Kong, una ciudad con un sistema occidental.

En el punto anterior se han expuesto siete modelos para explicar la relación entre Shenzhen y Hong Kong. Como ya se ha analizado previamente, Shenzhen y Hong Kong tienen dos sistemas políticos y económicos muy diferentes. Tomando esto como base, en mi opinión es difícil que Shenzhen sustituya a Hong Kong o que se unifique con ella. El gobierno central chino pretende que en un futuro en Hong Kong no se siga aplicando el sistema especial de Hong Kong, sino el sistema general vigente en China continental. Una consecuencia directa de esta política es que, a día de hoy, resulta imposible que el gobierno chino ceda una parte de Shenzhen a Hong Kong, porque ello supondría que esa zona china tendría el sistema occidental, lo cual puede entenderse como un signo de que el sistema de Hong Kong (occidental) es más eficiente que el de China. Por esa misma razón, tampoco es posible implementar en el puerto una política de tarifas libres similar a la de Hong Kong ni una política de divisas de libre convertibilidad. Por lo tanto, definiendo que los modelos 1 (ser una ciudad que puede sustituir a Hong Kong), 2 (unificarse con Hong Kong) y 5 (implementar en el puerto una política de tarifas libres similar a la de Hong Kong y una política de divisas de libre convertibilidad) tienen escasa probabilidad de ocurrir en los próximos años.

Gracias al gran desarrollo experimentado en las últimas cuatro décadas, Shenzhen ha pasado de ser una ciudad industrial a una ciudad postindustrial. Con la tendencia actual de desarrollo económico y el consiguiente incremento en la población inmigrante, propongo en mi **hipótesis 3** que en un corto plazo Shenzhen tendrá un PIB y un número de empresas superiores a los de Hong Kong. De hecho, en la actualidad Shenzhen ya no es simplemente la fábrica de Hong Kong o una parte de la metrópoli de Hong Kong. Por esa razón, argumento que el modelo 3 tampoco es viable (Ser el patio trasero y la fábrica de Hong Kong, siendo esta última el escaparate visible). Desde el año 2014, Shenzhen ya tiene establecida una zona de libre comercio con Hong Kong, aunque no está ubicada en la antigua parte económica especial de 328 km² (que incluye cuatro distritos: Luohu, Futian, Nanshan y Yantian), sino en la nueva zona franca especial de Qianhai y Shekou. En ese sentido, el modelo 4 (Establecer la zona de libre comercio en la zona económica especial antigua) no coincide con la realidad. Los modelos 6 (Shenzhen y Hong Kong, junto con Dongguan, Guangzhou, Zhongshan, Zhuhai y Macao, conforman una gran metrópoli) y 7 (Hong Kong y Shenzhen mantienen su propia independencia y ventajas, estableciéndose

una cooperación mutua) son adecuados para explicar la relación entre Shenzhen y Hong Kong, porque la realidad del Delta del Río de las Perlas es que actualmente ya se considera una gran metrópoli, dentro de la cual Hong Kong, Macao y las ciudades de China continental Shenzhen y Guangzhou mantienen su propia independencia y sus propias ventajas, estableciéndose una cooperación mutua entre todas ellas.

Metrópolis formada por la unión de siete ciudades

Hong Kong no sólo son sus 8 millones de habitantes y Shenzhen no sólo son sus 15 millones de habitantes. En realidad, lo que está emergiendo en el Delta del Río de las Perlas es una gran metrópoli con una población total de 60 millones, formada por siete ciudades próximas entre sí: Hong Kong, Shenzhen, Dongguan, Guangzhou, Zhongshan, Zhuhai y Macao. Manuel Castells (1996) investiga el caso del Delta del Río de las Perlas como una gran metrópoli. En su libro *The Rise of the Network Society*, capítulo seis “espacio de los flujos”, afirma:

“The economic transformation of China, and its link-up to the global economy, with Hong Kong being one of the nodal points in such connection. The restructuring of Hong Kong's economic basis in the 1990s led to a dramatic shrinkage of Hong Kong's traditional manufacturing basis, to be replaced by employment in advanced services. Hong Kong developed its functions as a global business center. However, Hong Kong's manufacturing exports capacity did not fade away: it simply modified its industrial organization and its spatial location. In about ten years, between the mid-1980s and the mid-1990s, Hong Kong's industrialists induced one of the largest-scale processes of industrialization in human history in the small towns of the Pearl River Delta. By the end of 1994, Hong Kong investors, often using family and village connections, had established in the Pearl River Delta 10,000 joint ventures and 20,000 processing factories, in which were working about 6 million workers, depending upon various estimates. Much of this population, housed in company dormitories in semi-rural locations, came from surrounding provinces beyond the borders of Guangdong. This gigantic industrial system was being managed on a daily basis from a multilayered managerial structure, based in Hong Kong, regularly traveling to Guangzhou, with production runs being supervised by local managers throughout the rural area. Materials, technology, and managers were being sent from Hong Kong and Shenzhen, and manufactured goods were generally exported from Hong Kong (actually surpassing the value of Hong Kong-made exports), although the building of new container ports in Yantian and Gaolan aimed at

diversifying export sites..... Mega-cities are the nodal points, and the power centers of the new spatial form/process of the Information Age: the space of flows” (Castells 1996).

Castells realiza su investigación en la década de 1990. En ese momento Hong Kong era, junto a Guangzhou, la ciudad más poblada de la zona y su PIB era superior que el PIB conjunto de las otras seis ciudades (Shenzhen, Dongguan, Guangzhou, Zhongshan, Zhuhai y Macao). Por eso Hong Kong se consideraba la ciudad principal del Delta del Río de las Perlas, siendo el resto de ciudades de dicho Delta el patio trasero de Hong Kong. A su vez, Hong Kong extiende su influencia a través de la red del “espacio de los flujos”. Traslada sus fábricas a las otras ciudades del Delta del Río de las Perlas, en especial Shenzhen, y las va sustituyendo paulatinamente por servicios de alto nivel añadido, como el financiero.

Gracias en gran parte a las numerosas inversiones de Hong Kong, Shenzhen experimenta un gran desarrollo. Ello le permite seguir los mismos pasos que Hong Kong, continuando la línea de la red del “espacio de los flujos”, por lo que ha trasladado muchas fábricas a Dongguan, la ciudad próxima a Shenzhen, modificando con ello su organización industrial y su ubicación espacial. Observo en este proceso que Shenzhen se ha convertido en una ciudad postindustrial de referencia para China, superando con ello la fase de ciudad industrial. En la actualidad, Guangzhou y Shenzhen son ciudades con una población superior a Hong Kong. Incluso sus respectivos PIB ya han conseguido alcanzar un nivel similar al de Hong Kong. Por su parte, Hong Kong ya no se considera la mayor *node city* en el Delta del Río de las Perlas, pero sigue manteniendo su papel principal como *hub city* para conectar China continental y el mundo occidental.

Los investigadores de GaWC toman como referencia académica el estudio de la sociedad en red de Castells, donde se cita que “algunos lugares son *intercambiadores*, centros de comunicación que desempeñan un papel de coordinación para la buena interacción de todos los elementos integrados en la red” (Castells 1996, 2009). Entonces las ciudades globales se pueden clasificar como *hub city* o *node city*. Se consideran *node city* aquellas megaciudades importantes, con alto volumen económico, que juegan el papel más estratégico dentro de su propia región. Tokio y Seúl son dos ejemplos representativos de *node city* (Taylor, Derudder, Faulconbridge, Hoyler, y Ni 2014). Se consideran como *hub city* aquellas ciudades representativas a nivel mundial, como Hong Kong y Bruselas, que aunque no tienen una gran población ni gran superficie, sin embargo juegan un papel importante a nivel mundial. Aplicando la metodología de GaWC, y en comparativa con las otras dos ciudades más globales de China, Shanghái y Beijing, Hong Kong es la ciudad

menos estratégica (*node city*) pero la más *hub city* de China (Lai 2012, Taylor, Derudder, Faulconbridge, Hoyler, y Ni 2015).

Según Sassen (2012), Hong Kong se considera una *gateway city* muy importante. Se puede decir que Hong Kong es la mayor *hub city* de China. Shenzhen es la única *hub city* cuya función es servir de puente comercial y económico entre China continental y Hong Kong. En ese sentido se demuestra mi **hipótesis 2**, donde argumento: “En línea con el pensamiento de Sassen (2005), Shenzhen, como nueva ciudad globalizada y una ciudad importante en China, muestra el fortalecimiento de las transacciones comerciales y forma parte de una serie de redes transfronterizas entre ciudades.” Como Hong Kong ya es una ciudad global, Shenzhen realiza sus operaciones internacionales a través de Hong Kong y, de esta manera, Shenzhen entra a formar parte de las redes transnacionales de ciudades. Por otra parte, Shenzhen cada vez tiene un impacto mayor a nivel mundial a través de sus empresas multinacionales en continuo crecimiento.

La zona franca de Qianhai y Shekou es un área económica experimental que se diseña y se construye conjuntamente desde Hong Kong y Shenzhen. Hong Kong ayuda a Shenzhen en la gestión de la zona especial para innovar en su sistema financiero y de inversión. En la zona franca de Qianhai y Shekou también se han construido juzgados para realizar el arbitraje internacional con Hong Kong. En Qianhai está permitida la aplicación de los dos sistemas legislativos, el de China continental y el de Hong Kong, de forma que eso facilita mucho los procesos para encontrar soluciones a las controversias comerciales internacionales. De esta manera, el sistema judicial de Hong Kong y sus valores fundamentales tienen un impacto directo en China continental a través de Shenzhen.

El sector financiero siempre juega un papel importante dentro de la economía moderna de las ciudades. Eso se ve reflejado en muchos de los términos que se han analizado en esta tesis, como son: “*spatial fix*” y “*circuits-of-capital*” de Harvey, “*space of flow*” de Castells, “ciudad mundial” de Friedmann y “ciudad global” de Sassen. Por el hecho de que Hong Kong tiene su propia moneda (HK, dólar de Hong Kong), uno de los objetivos principales para la creación de la zona franca de Qianhai y Shekou es conseguir que Hong Kong se convierta en el mayor centro financiero extraterritorial de RMB de todo el mundo. En la actualidad, Hong Kong ya es uno de los mayores. Por tanto, la zona franca de Qianhai y Shekou funciona como una zona clave para Hong Kong, porque se utiliza la moneda RMB. Como consecuencia, ese impacto mayor de RMB contribuye a que Hong

Kong mantenga su posicionamiento como centro financiero internacional. En conexión con este apartado, propongo mi **hipótesis 4**: “Aunque en un futuro Shenzhen puede ser una ciudad mayor que Hong Kong, sin embargo, siguiendo la línea conceptual de Sassen (2012), gracias a su sistema democrático y a su mayor libertad financiera y de asociación, Hong Kong seguirá siendo el centro financiero a nivel mundial y, a corto plazo, la ciudad más global en su región.”

El modelo de cooperación se basa en el mantenimiento de las características de Shenzhen como zona económica especial, el aprovechamiento de las ventajas de Hong Kong como buque insignia de la zona, y una buena utilización de las políticas preferenciales de Beijing. Se trataría de encontrar un modelo propio para el desarrollo de Shenzhen. En la zona franca de Qianhai se ha implantado un acuerdo todavía más flexible que el CEPA (*Closer Economic Partnership Arrangement*, acuerdo económico entre Hong Kong, Macao y China continental). Permite el desplazamiento a Qianhai de profesionales especializados de Hong Kong como los médicos, economistas o abogados, para que trabajen libremente en su campo. Este acuerdo apoya a las instituciones legales de bienestar público de Hong Kong y establece su plataforma en Qianhai, de forma que se permite que las organizaciones sociales de Hong Kong puedan entrar libremente en Qianhai. También se pueden establecer en Qianhai escuelas internacionales de propiedad privada y hospitales con inversión unilateral de Hong Kong. En relación con la atracción de talento, Qianhai está prácticamente abierta hacia cualquier iniciativa de Hong Kong para conseguir atraer personas cualificadas a la zona franca de Qianhai (Liang y Lu 2014).

Shenzhen y Hong Kong son ciudades vecinas, que aplican sistemas diversos de cooperación pero, a la vez, también compiten entre sí. Son dos ciudades unidas geográficamente, pero que en la práctica son difíciles de unificar, debido a varios factores: la diferencia entre sus sistemas políticos y económicos, sus distintas monedas, su impacto mundial y la gran desigualdad en su nivel de desarrollo social (sobre todo, en los salarios y en sus sistemas educativos, sanitarios y de pensiones). Para superar todos estos problemas y profundizar en la cooperación entre Shenzhen y Hong Kong, se planifica la zona franca de Qianhai en el año 2009. Se empieza a construir la zona libre de Qianhai hasta que en el año 2014 llegan las políticas preferenciales, como el incentivo fiscal del 15%. Al final de 2014, se suma Shekou a la zona franca de Qianhai, aunque la mayoría de las nuevas empresas sigue optando por establecer su sede en Qianhai.

A partir del 2014, gracias al apoyo recibido de las políticas preferenciales, la zona franca de Qianhai y Shekou en Shenzhen se desarrolla de manera exponencial. Todo indica que la tendencia futura seguirá el mismo camino, pese a que las políticas preferenciales con el incentivo fiscal del 15 % acabarán en el año 2020 (año que se prevé termine la construcción de su zona centro y su CBD, *Central Business District*). Habrá una mayor cooperación política y económica entre la zona franca de Qianhai y Shekou en Shenzhen y Hong Kong. Los expertos y las organizaciones sociales de Hong Kong reconocen ampliamente la importancia económica de la zona franca de Qianhai y Shekou.

A diferencia de otras ciudades, Shenzhen no es una ciudad muy conocida ni atractiva a nivel mundial. Las mayores empresas multinacionales que tienen sus sedes en Shenzhen, como Huawei, se establecen y crecen en esa ciudad. Volviendo a la relación entre las teorías clásicas y las empresas multinacionales, son precisamente estas últimas el verdadero intermediario de la ciudad global o la ciudad mundial. Como ya se ha indicado, según John Friedmann, cuando se habla de “ciudad mundial” se refiere a un centro económico mundial o regional, con la condición de que tenga empresas u organizaciones multinacionales (Friedmann 1986 y Hymer 1972). R. B. Cohen considera que una ciudad es global cuando es elegida como la sede de numerosas empresas multinacionales y también de bancos internacionales (R. B. Cohen: 1981). Sassen argumenta que Nueva York, Londres y Tokio tienen un status superior sobre cualquier otra ciudad, por ello las considera como las tres ciudades más globales del mundo. Esta investigadora también presenta datos e ideas para el análisis de las multinacionales ubicadas en estas tres ciudades (Sassen 1991a, 2001).

En el foro Daxia celebrado en China, Peter J. Taylor considera que a los políticos locales les interesa básicamente el desarrollo de su propia ciudad. Por eso, no están interesados en la promoción de otras ciudades para que se conviertan en una ciudad global. Son las empresas multinacionales quienes realmente generan el proceso de globalización, porque se ajusta a sus propios intereses. Este autor demuestra cómo las empresas multinacionales son uno de los factores clave en aquellas ciudades que pretenden conseguir un alto nivel de globalización (Taylor 2006).

Basándome en estos autores, para determinar que Shenzhen es una nueva ciudad global y una ciudad de “maker culture”, en este capítulo es necesario analizar las grandes empresas multinacionales que tienen sus sedes en Shenzhen, así como los cambios en la

estructura económica de Shenzhen, una ciudad nueva con un gran crecimiento. También se describen sus diferencias en los tres sectores industriales más importantes. De forma especial, se analizan las empresas más representativas y globales dentro de las industrias líderes, como la alta tecnología: Huawei, ZTE, DJI, el Instituto de Genómica de Beijing y Amer International Group. Todas ellas son muestra del proceso de globalización en Shenzhen. Shang-Jin Wei, del Banco Asiático de Desarrollo, considera que Shenzhen es la zona de más éxito entre todas las zonas económicas especiales (*The Economist* 2015).

Precisamente en relación con el tema de las multinacionales, propongo mi **hipótesis 2**, donde definiendo lo siguiente: “En línea con el pensamiento de Sassen (2005), Shenzhen, como nueva ciudad globalizada y una ciudad importante en China, muestra el fortalecimiento de las transacciones empresariales y forma parte de una serie de redes transnacionales de ciudades.” Puesto que Shenzhen ya no es el patio trasero ni la fábrica de Hong Kong, y se ha convertido en una ciudad importante para China, por esa razón definiendo que aunque Shenzhen no tiene tanto prestigio internacional como Hong Kong, sin embargo se trata de una ciudad cada vez con más peso a nivel mundial. “Shenzhen también es un centro económico relevante en China, con características propias, compuesto por pequeñas y medianas empresas y de capital riesgo.” (Shenzhen Special Zone Daily, entrevista a Sassen 2010). En la actualidad Shenzhen está realizando un proceso de globalización a través de sus empresas multinacionales, muchas de las cuales se establecieron en Shenzhen siendo todavía PYMES en la época inicial cuando se consideró como la primera zona económica especial de China.

Multinacionales tecnológicas y financieras

Shenzhen, y en especial su distrito de Nanshan, se considera como el “Silicon Valley de China”, ya que es la sede oficial de grandes multinacionales de tecnología, como es el caso de Huawei, ZTE, BYD, Hasee, Konka, Skyworth, Mindray, Amer, Netac, TP-Link, DJI y BGI. Además, también existen otras muchas empresas tecnológicas extranjeras ubicadas también en el Parque de las Ciencias y Tecnología del Distrito de Nanshan. Según una entrevista a Wang Ming, vicepresidente del Bureau de Ciencia y Tecnología del distrito de Nanshan, la razón por la que su distrito tiene tanto éxito es gracias al Parque de Ciencias y

Tecnología. Actualmente el gobierno de Nanshan está planificando un “corredor de la innovación” a lo largo del río Da Sha. Para ello, se están reformando 25 zonas industriales antiguas que tenían una baja actividad económica. Wang Ming, después de terminar su doctorado en Francia en los años 90, regresa a su ciudad natal Xi'an, para ver que allí todo sigue igual en términos de baja modernización y que Xi'an continua anclada en el pasado. Decide emigrar a Beijing, pero observa que ésta sigue siendo una ciudad antigua y aún lejos de la tecnología avanzada. Al final, decide instalarse en Shenzhen, una ciudad nueva con una gran actividad tecnológica y comprueba que se está produciendo un gran proceso de modernización. En su opinión, Shenzhen es el mejor lugar para llevar a cabo su sueño (Entrevista, 25 julio 2014).

Ren Zheng-Fei funda Huawei Technologies Co. Ltd en 1987, con un capital inicial de 21,000 RMB, cuando Shenzhen ya llevaba unos años operando como la primera zona económica especial de China. Huawei es una compañía especializada en el desarrollo, producción y venta de equipamiento para telecomunicaciones. A día de hoy, se ha convertido en una verdadera multinacional, jugando un papel importante dentro de la industria de las telecomunicaciones, con más de 170.000 empleados y unos ingresos por ventas anuales de 46,515 millones de dólares en 2014 (*Huawei annual report 2014 2015*). La prestigiosa revista económica *Fortune* incluye a Huawei en su listado *Fortune Global 500*, con las quinientas empresas principales a nivel mundial, ocupando el puesto 228. Huawei es una empresa multinacional en continuo crecimiento. Su sede central está situada en el distrito Longgang de Shenzhen. Según una entrevista a Ge Gang, empleado con más de 15 años trabajando para Huawei, la empresa tiene un complejo sistema de clasificación de sus empleados. Por ejemplo, los recién graduados tienen el nivel 13C. A medida que van teniendo más experiencia laboral, sus niveles van aumentando paulatinamente, alcanzando los grados 13B, 13A, 14C, 14B, 14A ... hasta llegar al nivel más alto que sería el 22A. En total son treinta niveles, y cada nivel tiene un salario diferente. Dentro de un mismo nivel los salarios son iguales, pero lo que les diferencia son sus bonificaciones y dividendos de acciones. Entre otros factores, los ingresos salariales dependen de los años de trabajo para la empresa. Así, los empleados antiguos a menudo ganan bastante más que los empleados nuevos. Gracias a este sistema de remuneración salarial, los empleados están dispuestos a permanecer en la empresa a largo plazo, sin plantearse en muchas ocasiones cambiar de trabajo. Por tanto, existe una gran fidelización de sus empleados (Entrevista, 30 julio 2014).

La empresa tiene sus propios pisos para trabajadores jóvenes en el “barrio de Huawei” en Shenzhen, donde además sus empleados pueden tener acceso a servicios como restaurantes, supermercado, gimnasio, escuelas, hospital, su propia universidad, e incluso campos de fútbol y baloncesto. Debido a esta serie de facilidades, los jóvenes encuentran atractivo trabajar para Huawei, sobre todo porque pueden vivir en el barrio de la empresa pagando alquileres más económicos que en otros lugares de Shenzhen. Pueden disfrutar de estos beneficios incluso los recién graduados de la universidad, aunque tengan la categoría profesional más baja.

No obstante, esta situación ideal de bienestar y beneficios sociales de Huawei no es tan buena como lo que me informó Ge Gang. Al contrario, también existen aspectos negativos: (1) A los trabajadores con una edad en torno a los 34 años y que llevan muchos años trabajando en Huawei con un salario bastante alto, la empresa les exige que trabajen más tiempo extra de lo habitual. (2) Una vez que la dirección evalúa que este perfil de trabajador ya no es tan rentable, le ofrece un nuevo trabajo en una oficina de Huawei fuera de China (habitualmente, suele ser en países de África o de Latinoamérica). Si este trabajador de 34 años rechaza esta oferta, bien porque tiene su familia en Shenzhen o bien por cualquier otra razón personal o profesional, entonces Huawei decide despedirle. De esta manera, Huawei sustituye a muchos trabajadores mayores con salario alto por jóvenes con salario más bajo. Con esta política de recursos humanos, la empresa consigue reducir notablemente los costes de personal y aumentar sus beneficios. (3) El gobierno de Shenzhen está favoreciendo a las empresas mediante políticas favorables. En especial apoya mucho al gigante empresarial Huawei, multinacional de referencia mundial que incluso tiene su propio barrio dentro de Shenzhen. Existe una diferencia de poderes muy diferente entre los trabajadores mayores que son despedidos y la gran empresa multinacional Huawei que es un actor clave para la economía de Shenzhen. (4) Debido a la falta de un sistema democrático en China, las manifestaciones están prohibidas. Por tanto, esto impide que los trabajadores despedidos “injustamente” por Huawei puedan defender sus propios derechos. A su vez, fomenta que esta multinacional continúe su política de sustitución de trabajadores mayores por jóvenes recién graduados de la universidad.

Huawei, como empresa multinacional, distribuye sus productos por todo el mundo. Pero su beneficio no proviene únicamente de la venta de productos típicos como móviles y tabletas, sino que en su mayor parte proceden de la venta de bienes de equipo. La tabla 4.3 muestra las líneas de negocio de Huawei.

Tabla 4.3 Negocios de los operadores de telecomunicaciones de Huawei

Proyecto:	Contenidos:
Acceso inalámbrico	Incluido el equipo de la estación base como GSM, UMTS y LTE.
Acceso fijo	Incluido el acceso de telefonía fija como MSAN, DSLAM. Acceso de banda ancha de fibra óptica como FTTx, ODN y MDF.
Red central	NGN, 3G/4G Core Network.
Red de transporte	WDM/OTN, MSTP/Hybrid MSTP, Radiocomunicación por microondas.
Comunicación de datos	Routers, Conmutador (dispositivo de red).
Negocios y software	Red inteligente, centros de llamadas, herramientas de análisis de la red.
Servidor OSS (Open Sound System) “sistema de sonido abierto”	Configuración y planificación de la red, Operación y mantenimiento de IP, Gestión de recursos, Aprovisionamiento de servicio y activación, diagnóstico de línea, Arquitectura del sistema y servicios profesionales "End-to-end", en red de telecomunicaciones, en red de operación y mantenimiento de la transformación.
Terminal (informática)	Teléfono, tarjetas de red, puertas de enlace, módems, decodificadores.
Otros proyectos	Network power, Almacenamiento y seguridad de la red.

En el año 2012 Huawei realizó la adquisición de la empresa sueca Ericsson, momento en el que se convirtió en el fabricante de equipamiento para telecomunicaciones más grande del mundo (*The Economist* 2012).

La tabla 4.4 presenta los bienes de equipos y las soluciones de redes de telecomunicaciones de Huawei que se comercializan en todo el mundo.

Tabla 4.4 Bienes de equipos y soluciones de redes

Categoría	Proyecto	Equipamientos
Móvil, banda ancha	Módulo, Tarjeta de datos	CM300/320/350, GTM900, UMTS, CDMA, TD-SCDMA.
	Móvil	GSM/GPRS, UMTS, CDMA, PHS de Sistema de Handy-phone personal.
Convergencia de terminal	Estación fija, Terminales multiservicio de banda ancha (MC), Router 3G y WiMAX CPE	UMTS, GSM, CDMA, DP230, EchoLife MC820b.
Red fija CPE	Puerta de enlace doméstica	EchoLife HG553, HG520V, HG510V, HG522-a, HG522, HG520.
	xDSL Módem	MT882u, MT880u, MT882, MT880.
Comunicaciones de vídeo	Comunicaciones de vídeo	MCU, Equipamientos Terminales, Equipamientos de Puerta de enlace, DVB-C decodificadores.

Como empresa que opera en más de 170 países, sus operaciones contribuyen al desarrollo socioeconómico de los países y regiones donde está presente, mediante la creación de puestos de trabajo y del pago de impuestos. Huawei ha desplegado más de 1,6 millones de sistemas de energía de telecomunicaciones en el extranjero, y experimenta el mayor incremento de participación en el mercado global de su sector. Huawei se asocia a más de 20 operadores líderes mundiales, entre ellos Vodafone Global Enterprise, Deutsche Telekom y BT Global Services, para proporcionar servicios de TIC (Tecnologías de la Información y la Comunicación) a los clientes empresariales.

Para Huawei, el proceso de globalización va más allá del aspecto económico de las operaciones globales de inversión. Todo esto requiere de nuevas “filosofías empresariales”. Huawei ha establecido su propio sistema de gestión basado en la norma ISO 9001 (un estándar internacional para sistemas de gestión de la calidad) y TL 9000 (un estándar internacional para sistemas de gestión de la calidad en la industria de las telecomunicaciones). En lo que se refiere a Innovación y Desarrollo, a finales de 2014 Huawei había presentado 48,719 solicitudes de patentes en China y 23.917 fuera de China. Ese mismo año Huawei entró en la lista de los Top 100 Global Innovators, creada por la división de Ciencias y Propiedad Intelectual de la empresa Thomson Reuters. Los criterios de selección se basan principalmente en cuatro indicadores: volumen de patentes, tasas de éxito, alcance mundial, e influencia.

Huawei aporta un valor añadido a compañías de telecomunicaciones, empresas y consumidores en general, proporcionando soluciones y servicios TIC (Tecnologías de la Información y la Comunicación) competitivos de extremo a extremo. Huawei cuenta con 14 sedes regionales, 16 centros de I + D, 28 centros de innovación conjunta y 45 centros de formación en todo el mundo. En Europa, Huawei posee 17 centros de investigación y desarrollo (Alemania, Bélgica, Finlandia, Francia, Irlanda, Italia, Suecia, Reino Unido y Suecia) que cubren aspectos tales como la red óptica, tecnologías inalámbricas, tecnologías fijas estándar, y chipset de diseño. También opera en numerosos centros de innovación conjunta con otras empresas de telecomunicaciones y TIC con las que tiene acuerdos de colaboración. Su sede en Europa está ubicada en Dusseldorf, Alemania, la sede tecnológica y almacén de dispositivos en Dallas (Estados Unidos), y su sede de Futurewei (I + D+i) en Silicon Valley (Estados Unidos).

En el caso de la sede española de Huawei, se observa que existen quejas sobre el trato desigual de la empresa a los trabajadores según sean chinos o españoles. Se realiza una entrevista directa a un antiguo empleado de Huawei España, en la cual este profesional hace referencia a la desigualdad existente entre los trabajadores españoles y chinos, en relación con algunos términos del contrato con la multinacional. Por otro lado, mientras que los españoles cobran todas las horas extras que trabajan, no ocurre lo mismo con los empleados chinos, que en muchos casos ni tan siquiera las cobran. También se menciona la existencia de otros problemas en relación con el tema de género.

La situación es similar en Shenzhen. En 2010 esta ciudad china tiene un llamativo 88% de la población en el tramo de edad entre 15 y 59 años, siendo la edad media 31 años. Las mujeres en edad fértil tienen dificultades importantes a la hora de buscar trabajo. Las trabajadoras en Huawei no sólo encuentran obstáculos en el terreno profesional en sí, sino que también tienen que enfrentarse a las actitudes sexistas de la empresa, a la cual le interesa saber aspectos personales como si están casadas o tienen intención de casarse en breve, y cuántos hijos tienen o quieren tener. Incluso el propio presidente de Huawei reconoce como ciertas las quejas sobre el tema de las mujeres, admitiendo que la empresa no está pagando el mismo salario a varones y mujeres, a pesar de que realicen el mismo trabajo. Este tipo de quejas no sólo son contra Huawei, sino también sobre muchas empresas tecnológicas que mencionaré a continuación.

ZTE es una empresa china proveedor global de equipamiento de telecomunicaciones, con sede en Shenzhen, China. Al igual que Huawei, ZTE también tiene muchos negocios con los operadores de telecomunicaciones para redes fijas, ópticas inteligentes, móviles de datos y redes de nueva generación. Las siguientes son sus soluciones de redes: CDMA, CDMA2000, W-CDMA, TD-SCDMA, GSM, TDD-LTE, FDD-LTE, NGN, SDH, IMS, PSTN, IPTV ADSL. ZTE fue fundada en Shenzhen en 1985, en medio de la época de más rápido crecimiento económico de esta primera zona especial. En la actualidad ZTE ya se considera una gran empresa multinacional. A finales del año 2014, el grupo cuenta con 76.000 empleados, con una edad promedio de 32 años. ZTE ofrece productos y nuevas técnicas sobre voz, datos, multimedia, banda ancha inalámbrica, y banda ancha por cable en 160 países (ZTE anual report 2014).

ZTE es uno de los fabricantes líderes en equipos de telecomunicaciones integradas y proveedor de soluciones globales de telecomunicaciones. Cotiza en la Bolsa de Valores de Shenzhen y en la Junta Principal de Hong Kong. También ha tenido éxito a nivel internacional en cada uno de sus principales segmentos de productos. El grupo ha logrado una posición líder en el mercado por sus productos de telecomunicaciones en China. Con respecto al mercado mundial de las telecomunicaciones, el grupo ha proporcionado soluciones de tecnología y productos innovadores para los proveedores de servicios de telecomunicaciones y clientes gubernamentales y corporativos en esos 160 países, haciendo contribuciones para facilitar las comunicaciones a través de varios medios.

En China, ZTE trabaja en la construcción de la red de compañías aéreas nacionales. En el mercado internacional, esta multinacional ha formado alianzas globales con los principales operadores globales. ZTE, al igual que Huawei, también tiene una distribución mundial de las sedes, e incluso algunas de ellas tienen proximidad a las de Huawei. La sede de ZTE en Estados Unidos está ubicada en Dallas (cerca de la sede de Huawei), las oficinas de Europa en Viena, Londres, Bonn, Darmstadt y Dusseldorf (próximo a la sede de Huawei) y su sede del sur de Europa en Bilbao. ZTE tiene 27 sucursales en 25 países diferentes en Europa. Tiene 12 sedes localizadas en 12 países CIS (Commonwealth of Independent States, Comunidad de Estados Independientes). Sin contar las de China, ZTE tiene 19 oficinas en 18 países y regiones de la zona Asia-Pacífico. En Oriente Medio y África, son 38 sedes en 38 países. En Estados Unidos y Canadá ZTE cuenta con 10 oficinas. En Latinoamérica tiene 20 sucursales en un total de 19 países.

Tanto Huawei como ZTE son multinacionales de telecomunicaciones de grandes dimensiones y ambas venden su propia marca de móviles en casi todo el mundo. Las dos tienen su sede central en Shenzhen. Además de Huawei y ZTE, Shenzhen también tiene otras multinacionales de telecomunicaciones como OnePlus, Gionee y Coolpad. Estas últimas se consideran como las empresas emergentes en la industria de tecnología en Shenzhen, especialmente en la industria de telecomunicaciones. Por ejemplo, OnePlus se dedica a la cobertura de medios de comunicación globales importantes como *The New York Times*, *Time (magazine)*, y *Wall Street Journal*. Las tres empresas de telecomunicaciones citadas tienen sucursales en todo el mundo.

Tencent Holdings Limited es una empresa de China cuyas subsidiarias proveen servicios de teléfonos móviles y servicios de internet, además de ofrecer servicios de publicidad en internet. Tencent Holdings Limited fue fundada en noviembre de 1998, en Shenzhen. Tencent se ha convertido en uno de los portales de servicios de Internet más grandes y utilizados de China. En 2004 Tencent Holdings Limited (SEHK 700) sale a Bolsa de Valores de Hong Kong. En 2015 se convierte en el portal de internet más grande en China y la marca con mayor valoración económica del país, con USD 66 mil millones, superando incluso a Facebook (FB.O). Ahora es la quinta marca de tecnología más valiosa del mundo, después de Apple (AAPL.O), Google (GOOGL.O), IBM (International Business Machines) y Microsoft (MSFT .O).

Como compañía de internet líder en China, en términos de capitalización bursátil Tencent ya es una empresa gigante. Está a un nivel similar de otras empresas de Internet líderes mundiales como Facebook, Amazon, y Alibaba Group (líder en China), exceptuando el líder mundial Google. Tencent y Alibaba son empresas chinas con éxito en el mercado nacional y abarcan el mercado chino. Pero sus niveles de globalización no son tan altos como Facebook y Amazon. Esa es una de las causas por las que en la segunda mitad de 2015, Facebook y Amazon presentan mejores datos que Tencent y Alibaba. Como compañías gigantes líderes de internet, Alibaba y Tencent también están acelerando sus procesos de globalización.

Las plataformas de Internet más importantes de Tencent en China son QQ (QQ Instant Messenger) y sus derivados (QQ.com, QQ Juegos, Qzone, 3g.QQ.com). Tencent QQ es un servicio de mensajería instantánea desarrollado por la compañía Tencent Holdings que también ofrece una variedad de servicios como chat de voz, música, compras,

juegos en línea, películas, gestión financiera y periodismo, entre otros. En el año 2015 su cifra de usuarios ascendió a 829 millones, mientras que sus usuarios a la vez alcanzaron los 206 millones. El mundo está cambiando a un ritmo rápido y también China y su herramienta de comunicación en línea más utilizada (QQ Instant Messenger). Desarrollado por Tencent hace más de una década, QQ Instant Messenger ahora ha lanzado una versión compatible en varios idiomas. Actualmente QQ Instant Messenger está disponible en una interfaz con seis idiomas: inglés, francés, japonés, español, alemán y coreano. Algunas de las funciones completas de comunicación en línea que ofrece incluyen mensajes de texto, video y chat de voz, así como la transmisión de archivos en línea y fuera de línea. En la lista de sitios web más visitados según el ranking Alexa, en agosto de 2015, Tencent QQ y su dominio qq.com ocupan el octavo lugar mundial.

WeChat es un servicio de mensajería de texto y mensajes de voz para móviles. Su nombre en China es Weixin, que es la aplicación móvil para mensajes y llamadas más popular del país. Está disponible en Android, iPhone, BlackBerry, las plataformas Symbian s40 y s60 y Windows Phone por Mobile y Macintosh de Apple, Web WeChat y Windows por PC. A diferencia de otras plataformas tecnológicas con servicios de mensajería, tipo Whatsapp, la plataforma china WeChat también ofrece otra serie de servicios añadidos. Algunos de los principales son: permite la comunicación multimedia, mensajería de voz en espera, foto y vídeo compartido e intercambio de información de contacto. Otro aspecto que despierta interés entre su público es que Wechat también funciona como una red social, ya que permite compartir ideas, fotos o videos, con todos tus amigos que tienen grabada tu cuenta de WeChat. Los datos del usuario están guardados en la nube y se garantiza una copia de seguridad de contactos a la carta para compartir con otros usuarios.

Según un documento con el resumen anual de Tencent, a diciembre de 2015, Weixin (WeChat en China) cuenta con más de mil millones de cuentas creadas, 650 millones de usuarios activos mensuales y presenta un crecimiento importante fuera de China. Para WeChat, Tencent continúa adquiriendo nuevos usuarios en los mercados extranjeros seleccionados, especialmente en los mercados emergentes de Asia. La expansión de WeChat en Europa tiene ciertas limitaciones, en concreto por el hecho de que WhatsApp es la aplicación más común en Europa. En noviembre de 2015, Naspers, el gigante sudafricano de medios, y Tencent forman una alianza para la creación de WeChat Africa, plataforma de pago que se puede usar para pagar las llamadas de teléfono, la electricidad, P2P (persona a persona), y pagos de tiendas. Actualmente, WeChat tiene abierto su negocio

en los principales mercados del mundo, pero su enfoque es mejorar la adquisición de usuarios en los mercados emergentes de Asia, como Indonesia, Tailandia, Hong Kong, Taiwán, Singapur y Malasia. En Taiwán, la red social Line juega un papel importante. Sin embargo, igual que ocurre en Hong Kong, debido a las nuevas necesidades de comunicación empresarial entre China continental y Taiwán, cada vez hay más taiwaneses utilizando WeChat. En Singapur WeChat coopera con Easy Taxi para la promoción de sus servicios multifuncionales. En Malasia, igual que en Estados Unidos y Europa, WhatsApp es la aplicación más popular. En este país, WeChat consigue ampliar su negocio a través de superestrellas locales, publicidad tradicional, y también gracias a la gran población de inmigrantes de origen chino.

En Shenzhen realizo una entrevista a la señora Liu Yuan, que lleva más de 12 años trabajando en Tencent. Según sus respuestas, por tratarse de una empresa gigante de internet, Tencent tiene muchos departamentos. Pero todos ellos pueden ser agrupados en cuatro servicios: servicios al Cliente, PC, móvil, y juegos. Hay más de ocho mil trabajadores en la sección de juego y en torno a dos mil empleados en cada uno de los otros tres servicios. La plataforma Wechat está cambiando el estilo de vida de la población china, en especial porque para hacer negocios los chinos cada vez usan más Wechat en comparación con el correo electrónico. China fabrica más teléfonos que cualquier otro país. Además, es el mayor mercado consumidor de smartphones. La mayoría de las marcas y fábricas de teléfonos están ubicadas en Shenzhen o en su zona metropolitana. Los chinos acceden a internet cada vez más a través de sus teléfonos móviles, pero todavía en menor proporción que en los países occidentales. Además, internet está controlado por el gobierno del Partido Comunista. Muchos usuarios chinos de internet superan la era pre-web, pasando directamente a la de internet via smartphone, en muchos casos sin haber utilizado nunca el ordenador personal. Alrededor de la mitad de todas las ventas a través de internet en China tiene lugar a través de teléfonos móviles. Wechat ha experimentado un crecimiento exponencial por razones simples: básicamente porque ha sido capaz de resolver problemas típicos de sus usuarios a la hora de hacer negocios (*The Economist* 2016).

BGI fue fundada en 1999 con la visión de utilizar la genómica. A día de hoy es una de las empresas principales del mundo en genómica, especializada en la secuenciación del genoma. Su enfoque está puesto en la investigación y en las aplicaciones del cuidado de la salud, de la agricultura, la conservación, y medio ambiente. La compañía también

contribuye a la comunicación científica mediante la publicación de la revista internacional de investigación *GigaScience*. El objetivo de BGI es conseguir que la genómica del Estado chino sea accesible a la comunidad científica y a los mercados clínicos, mediante la integración de tecnologías líderes en la industria. En 2007 la sede de BIG se traslada a Shenzhen, siendo la primera institución de investigación sin ánimo de lucro gestionada en China. Después de 16 años de desarrollo BGI se ha convertido en una organización científica y tecnológica puntera, con un alcance global. Los servicios y soluciones de BGI y sus nueve empresas subsidiarias están disponibles en 50 países. El mapa 4.3 muestra las oficinas de BGI en todo el mundo.

Mapa 4.3 Oficinas de Beijing Genomics Institute en el mundo



BGI incluye tanto institutos privados de investigación, supuestamente sin ánimo de lucro, como unidades comerciales de aplicaciones de secuenciación. BGI y sus ramificaciones afiliadas, BGI Américas y BGI Europa, han establecido alianzas y colaboraciones con instituciones académicas y gubernamentales líderes en investigación, así como con empresas farmacéuticas y de biotecnología. Actualmente, BGI tiene sucursales en 4 regiones: BGI China (Continental), BGI Asia Pacífico, BGI Américas (Norte y América del Sur) y BGI Europa (Europa y África).

DJI es una compañía de tecnología china que fabrica UAVs (*unmanned aerial vehicles*), comúnmente conocidos como drones, para aplicaciones de fotografía y video aéreos. Fue fundada en 2006 por Frank Wang y tiene su sede en Shenzhen. Según *The Economist*, la compañía está en la vanguardia de la industria de drones para uso civil (*The Economist*: 2015). Sus plataformas permiten capturar imágenes que están fuera de su alcance. Sus sistemas de estabilización de vuelo y de la cámara redefinen la colocación de la cámara y el movimiento. Con sede en Shenzhen, DJI se beneficia de un acceso directo a los proveedores, materias primas y a diseñadores creativos. Gracias a la fácil obtención de estos recursos, DJI ha experimentado un crecimiento notable, pasando de una oficina en 2006 a tener oficinas internacionales en los Estados Unidos, Alemania, Holanda, Japón, Beijing y Hong Kong. En la actualidad, DJI es líder mundial en la fabricación de drones de uso civil. Cuenta con una amplia plantilla superior a los tres mil empleados, y tiene clientes establecidos en más de cien países. Los aparatos de DJI son de peso ligero y relativamente fáciles de usar. Los modelos más nuevos ya incorporan una función de GPS y además tienen una montura motorizada que estabiliza la cámara. Teniendo en cuenta la tecnología incorporada su precio es asequible: un nuevo Phantom 3 está en torno a los mil dólares. La Asociación de Sistemas No Tripulados Vehículo Internacional predice que en un futuro los drones serán muy versátiles y tendrán todo tipo de aplicaciones. A modo de ejemplo se pueden citar las siguientes: monitorización de cultivos, investigación atmosférica, exploración de petróleo, y provisión de Internet.

Mindray Medical International Limited es el mayor fabricante en China de equipos y accesorios médicos, tanto para uso humano como veterinario. Actualmente, Mindray es uno de los principales proveedores médicos a nivel mundial. Desde 1991 tiene su sede central en Shenzhen (China). Se dedica a la innovación en campos específicos como la monitorización de pacientes, el diagnóstico in vitro, y sistemas de diagnóstico por imagen. Su división “Productos de monitorización de pacientes y soporte vital” desarrolla y fabrica monitores multiparamétricos de pacientes, sistemas de biotelemedicina, sistemas de administración de anestesia, desfibriladores, máquinas de ECG, oxímetros de pulso, camas de hospital, y sistemas de montaje para clientes. En 2008 Mindray compra la división de monitorización de pacientes de Datascope Corporation. Esta adquisición convierte a Mindray en el tercer fabricante del sector a nivel mundial y amplía su presencia fuera de China. Su división “Productos de diagnóstico in vitro” proporciona datos de análisis de sangre, orina y otros fluidos corporales, siendo muestras para el diagnóstico y tratamiento

Legend:

- R&D Center (Orange vertical bar)
- Branches and subsidiaries (Blue circle)

Key locations marked on the map include:

- North America:** Vancouver, Seattle, Zorare, Toronto, Mariwah, NJ, Miami, Mexico City, Panama City, Caracas, Medellin, Santa Fe de Bogota, Lima, Sao Paulo, Buenos Aires.
- Europe:** Stockholm, Amsterdam, London, Paris, Frankfurt, Moscow, Warsaw, Milan, Madrid, Istanbul, Ankara, Cairo, Riyadh, Lagos, Johannesburg.
- Asia:** Beijing, Seoul, Shanghai, Nanjing, Xian, Chengdu, Global HQ in Shenzhen, New Delhi, Kolkata, Chennai, Bangkok, Ho Chi Minh City, Kuala Lumpur, Jakarta, Surabaya, Manila.
- Africa:** Nairobi.
- Oceania:** Sydney, Melbourne.
- Other:** Novosibirsk.

La multinacional tiene una amplia distribución mundial, teniendo operativos centros de I+D y servicio en Europa, África, América Latina, Norte América y la región Asia-Pacífico. Actualmente, Mindray tiene 32 oficinas de ventas y servicios locales en China y 30 oficinas de ventas y servicios internacionales. Los recursos humanos de Mindray están alrededor de los 7.800 empleados. Mindray tiene una infraestructura de TI integrada globalmente que está operativa en China, Estados Unidos y Europa. Cuenta con 1.800 ingenieros y demás personal investigador repartidos en centros de I+D en China, Estados Unidos y Suecia. Su centro de I+D en Shenzhen coordina los centros a nivel mundial. El servicio dedicado ofrece programas clínicos de ingeniería de asociación y ofrece una

rápida respuesta del servicio de emergencia, optimizando el rendimiento del producto, y los resultados clínicos.

Netac Tecnología Co Ltd es una compañía de electrónica de consumo con sede en Shenzhen, y que se funda en mayo de 1999. "Netac" se utiliza como la marca comercial de la unidad flash USB. Como inventor de las unidades flash y líder de la nueva generación de productos de almacenamiento de medios de comunicación, Netac posee la primera interfaz USB en el mundo y la tecnología de memoria flash. Netac se está centrando en productos flash de fabricación de memoria, como unidades flash USB, discos duros y SSD (unidades de estado sólido) externos, especial para unidades flash USB seguras y cifrado y discos duros externos. Con centros de fabricación propios, son capaces de realizar el procesamiento de memorias flash. Actualmente, Netac tiene 335 patentes y otras muchas solicitudes pendientes. El mapa 4.5 muestra las zonas geográficas donde se localizan sus patentes.

Mapa 4.5 Distribución de las patentes de Netac



TP-LINK es un proveedor global de productos para redes informáticas como Soho. Tiene sede en Shenzhen y su expansión internacional alcanza los 128 países. TP-LINK trabaja para el usuario final, a quien ofrece productos de redes de comunicación inalámbrica, switches, ADSL, routers, adaptadores powerline, servidores de impresión, cámaras IP, convertidores de medios, y adaptadores de red. TP-LINK ha tenido un gran crecimiento y se ha convertido en uno de los proveedores más competitivos de productos

de red, con aspiraciones a convertirse en una de las tres principales marcas de redes. TP-LINK también es el mayor proveedor mundial de Productos WLAN. En el último trimestre de 2014 TP-LINK consigue un 41% de participación en el mercado inalámbrico global. En ese año TP-LINK tiene 38 oficinas establecidas en diferentes países. Sus centros de venta y servicio técnico en China están en ciudades como Beijing, Changsha, Chengdu, Fuzhou, Guangzhou, Guiyang, Hangzhou, Harbin, Jinan, Kunming, Lanzhou, Nanchang, Nanjing, Nanning, Shanghai, Shenyang, Shenzhen, Xi'an, y Zhengzhou.

BYD Company Limited fue fundada en 1995. Su negocio inicial son las baterías recargables, el negocio fotovoltaico, los componentes de teléfonos y los servicios de montaje. En una fase posterior, se introducen en el negocio del automóvil, incluyendo tanto los vehículos con motor de combustible tradicional como los nuevos vehículos impulsados por otras energías. El nivel tecnológico de BYD es su ventaja competitiva, por lo que consigue desarrollar negocios relacionados con el área de nuevos productos energéticos como el parque solar, la estación de almacenamiento de energía, vehículo eléctrico, LED y la carretilla elevadora eléctrica. BYD es uno de los mayores fabricantes mundiales de baterías recargables. Sus clientes más relevantes son los fabricantes de teléfonos móviles (Samsung, Nokia, Apple, HTC, Huawei, Lenovo, HP, Toshiba), así como fabricantes de herramientas eléctricas globales y otros fabricantes de equipos electrónicos portátiles, como Bosch y TTI. Sus baterías de litio-ion y níquel se aplican en smartphones, cámaras digitales, herramientas y juguetes eléctricos, así como otros dispositivos electrónicos portátiles. BYD crea la subsidiaria “BYD Auto” un año después de la adquisición de la “Tsinchuan Automobile Company”, que posiblemente se lleva a cabo exclusivamente para adquirir la licencia de producción de automóviles de pasajeros, en poder de la adquirida desde 2002. BYD Auto se crea en una época donde no existe una política de Estado para apoyar directamente a los fabricantes de automóviles. A pesar de ello, el grupo ha logrado un crecimiento y se ha convertido en una marca líder de producción de automóviles en China.

Como apoyo institucional a la empresa, el Gobierno de Shenzhen tiene un plan para comprar quinientos modelos e6, que servirán como taxis. Además, también serán adquiridos mil autobuses eléctricos. En 2011 se establece una alianza entre BYD y Daimler AG para la investigación conjunta y el desarrollo de vehículos eléctricos. Shenzhen es una de las ciudades modelo en el mundo en lo que respecta a la adopción de automóviles eléctricos. Hasta ahora están operativos 780 autobuses eléctricos K9 puros y 850 taxis

eléctricos e6 puros. Actualmente BYD tiene en torno a 180.000 empleados y 22 parques industriales a nivel mundial, con una superficie de 17 millones de metros cuadrados. Desde 2015 la nueva industria de vehículos eléctricos recibe mayor apoyo del gobierno central chino, debido a que este sector se ha empezado a considerar estratégico para que China consiga mejorar su eficiencia energética y así reducir las elevadas emisiones de carbono. Debido al crecimiento explosivo de las ventas de este tipo de vehículos, ha empezado una nueva era en China para la comercialización de vehículos eléctricos. De acuerdo con los datos del CAAM, en 2014 el país vende 74.800 vehículos eléctricos, lo que representa un incremento del triple respecto a 2013. En particular, el volumen de ventas de plug-in de vehículos híbridos ha aumentado nueve veces. El mercado de vehículos eléctricos se beneficia no sólo de las mejoras técnicas y de una colaboración progresiva en la industria, sino también del apoyo institucional, gracias a las políticas favorables por parte de los gobiernos central y local. En 2014 el desarrollo de nuevos vehículos eléctricos en China se eleva a nivel de estrategia nacional. Además, los compradores de vehículos eléctricos están exentos del pago del impuesto sobre las compras, con el fin de promover el desarrollo de esta nueva industria. Los gobiernos locales en todo el país (incluyendo Beijing, Shanghai y Wuhan) han introducido políticas favorables al desarrollo de las nuevas instalaciones de vehículos eléctricos, fomentando con ello la promoción de los nuevos vehículos eléctricos en diversas regiones. Todo ello explica la determinación del Gobierno chino para facilitar el desarrollo de vehículos eléctricos y contribuye a que el entorno operativo sea favorable para esta nueva industria.

BYD es líder en investigación tecnológica y promoción comercial dentro de la industria de los vehículos eléctricos en China. Ha consolidado su posición mediante la capitalización de tecnología avanzada. Durante el año 2014 los ingresos por nuevos negocios de vehículos eléctricos se multiplican seis veces. El volumen de ventas crece nueve veces. En particular, el volumen de ventas de plug-in de vehículos híbridos "Qin" crece significativamente. Según los datos publicados por CAAM, la cuota de mercado de BYD dentro de la industria de vehículos eléctricos fue de 28% y su cuota en el mercado de los plug-in de vehículos híbridos un 50%.

Skyworth es una empresa de tecnología que se dedica a la fabricación de productos electrónicos de consumo, dispositivos de pantalla, sistema de la caja receptora digital, monitores de seguridad, comunicación de red, semiconductores, 3C digital, iluminación LED, frigoríficos y lavadoras. Se establece en 1988, teniendo su sede central en Shenzhen.

En la actualidad cuenta con 38.000 empleados. Skyworth crece hasta convertirse en una de las diez principales marcas de televisores de color en el mundo y una marca reconocida dentro de la industria audiovisual en China. Alcanza el puesto 14° dentro del ranking de las cien mejores empresas electrónicas de China. En 2013 el valor de marca de Skyworth alcanza los 48.507 millones de RMB. Ocupa la primera posición en seis aspectos, incluyendo: cuota de mercado nacional de televisión en color, decodificador digital y monitor de seguridad, cuota de mercado de LCD, la rentabilidad sostenible en la industria de la televisión en color y el número anual de patentes de invención. Ha abierto 41 sucursales en el extranjero y 209 oficinas en China. Sus productos estrella, la televisión en color y el decodificador digital, se exportan a países dentro de la Unión Europea, Estados Unidos, Japón, Rusia, Sudeste de Asia, América del Sur y Oriente Medio. Con un volumen anual de ventas superior a los 10 millones de decodificadores en China, Skyworth Digital Tech. es la empresa líder a nivel nacional, y quinta a nivel internacional.

En el año 1980 se establece en Shenzhen una joint-venture chino-extranjera: Konka Group Co., Ltd. Tiene diversas líneas de negocio, desde la electrónica de consumo, productos de comunicación portátiles y electrodomésticos hasta los decodificadores de satélite. Los productos de TV Konka han liderado el sector de entretenimiento. Integrando Android dentro de su sistema y aplicando el chip mejorado, los productos Konka ofrecen aplicaciones para la redefinición de la terminal de entretenimiento en el hogar y las demandas personalizadas satisfactorias en diferentes mercados.

Shenzhen siempre ha sido una ciudad atractiva para los trabajadores chinos, sobre todo para los jóvenes. Empieza su proceso de industrialización con el trabajo de procesamiento de muestras y suministros, y de montaje de componentes. Muchos inmigrantes chinos se desplazan hasta Shenzhen en busca de trabajo o para establecer sus propios negocios. Shenzhen empieza a tener fábricas con altos volúmenes de ventas internacionales, y que tienen bastante influencia en el mundo. A principios de 1990, después de la visita del presidente Deng Xiao-Ping, había en torno a 80.000 empresas que se trasladaron desde Hongkong a China continental. Entre ellas, más de 50.000 se ubican en el Delta del Río de las Perlas. Wang Wei es el fundador de SF Express. Con el incremento de la correspondencia entre Hong Kong y el Delta del Río de las Perlas, el tráfico de mercancías se incrementa, lo cual genera muchas oportunidades de negocios. Desde su creación en la ciudad Shunde en 1993, SF Express ha estado comprometida con la calidad del servicio y las demandas del mercado. Ha puesto en marcha servicios de

negocios, incluyendo la recopilación de información, el desarrollo del mercado, la distribución de la logística, y servicios de envío urgente. En 2002, SF Express convierte su sistema de afiliados al sistema directo, y traslada su sede a Shenzhen.

Además se ha puesto en marcha la red de servicios en el país, y ahora se está expandiendo activamente su negocio en el extranjero. S.F. Express ha lanzado servicios en Estados Unidos, Singapur, Corea del Sur, Malasia, Japón, Tailandia, Vietnam, Australia, Mongolia, Indonesia y últimamente en India. En septiembre de 2015, SF Express tiene cerca de 310.000 empleados, 15.000 vehículos, 20 aeronaves y 12.260 centros de servicio, tanto en China continental como en los países de ultramar. Durante los últimos 22 años, S.F. Express ha fortalecido su infraestructura, el desarrollo y la incorporación de tecnología de información avanzada y equipos para mejorar el funcionamiento automático y optimizar la capacidad de la red de servicios. Como resultado, S.F. es capaz de monitorear, rastrear y estudiar toda la información generada en el proceso de transición. Desde su creación en 1993, S.F. Express ha estado invirtiendo para sus redes de servicios. Desde Zhongshan en el Delta del Río de las Perlas hasta el Delta del Río Yangtsé, su cobertura de servicios se ha expandido desde el sur hasta el norte de China y desde China continental a Hong Kong, Taiwán y a otros países. S.F. Express ya es una de las empresas de mensajería más importantes en China. Ahora S.F. Express tiene su propia aerolínea de carga, SF Airlines.

Foxconn se establece en Shenzhen en el año 1988. Fabrica productos como iPhone, iPad, Kindle, PlayStation, Xbox 360, cámaras GoPro, Wii, y BlackBerry. En sus inicios, Foxconn recibe un apoyo por parte tanto del Gobierno central como del regional. Sin embargo, como Shenzhen ya no es la única zona especial de China, por un lado, el gobierno prefiere apoyar menos a las fábricas como Foxconn y más a aquellas empresas que contaminan menos, con alta rentabilidad, y con un alto impacto como es el caso de Huawei. Por otro lado, muchas empresas no consideran Shenzhen tan atractivo para invertir, ya que el coste de su mano de obra es elevado. Por esa razón, Shenzhen ha perdido fábricas como Foxconn que han trasladado parte de sus recursos humanos al medio-oeste del país, como Chengdu, Wuhan y Zhengzhou. En cambio, hoy día Shenzhen está recibiendo empresas de tecnología, dejando de ser la fábrica de Hong Kong, y pasando a jugar un papel más relevante dentro de la economía de China.

A diferencia de las empresas de tecnología, el sector financiero tiene una reglamentación estricta en China, ya que para establecer este tipo de empresas, se necesita

el consentimiento expreso del gobierno central. Ping An Insurance (Group) Company de China, Ltd. se establece en el año 1988 en Shekou, Shenzhen. Se trata de la primera compañía de seguros en China que adopta una estructura accionarial. A día de hoy se ha convertido en un grupo de servicios financieros personales con tres líneas de negocio principales, seguros, banca, e inversión. El crecimiento de la empresa ha permitido que sus acciones coticen en la Bolsa de Valores de Hong Kong y en la Bolsa de Valores de Shanghái. Ping An se esfuerza por convertirse en el proveedor de servicios financieros personales líder en el mundo, siguiendo su propia filosofía "impulsada por la tecnología, la financiación puede servir para una vida mejor", promoviendo el desarrollo de su negocio de financiación dentro del ámbito de internet. Ping An tiene cerca de 798.000 agentes de venta de seguros de vida y 246.000 empleados a tiempo completo. En 2015 los activos totales consolidados del Grupo y el patrimonio neto atribuible a los accionistas de la sociedad dominante fueron RMB 4.63 trillion y RMB 331.190 billion, respectivamente. Ping An Vida y Ping An Property & Casualty ocupan el segundo puesto dentro de las compañías de seguros más grandes de China.

Como empresa de clase mundial, Ping An tiene una estructura de gobernanza global. Es la primera aseguradora china que tiene accionistas extranjeros. Ping An se clasifica en el puesto 32 en la lista 2000 Global Forbes del año 2015, puesto 41 en la clasificación Global 500 de la revista Fortune y el número uno entre las empresas no estatales de propiedad de China. Además de estos galardones, Ping An fue número 68 en BrandZ Top 100 Most Valuable Global Brands de WPP Millward Brown. La parte global de Ping An, Ping An Asset Management (Hong Kong), opera el negocio de gestión de inversiones en el extranjero. Además de la gestión de las inversiones de otras subsidiarias menores del grupo de Ping An, también ofrece una gama de productos en el extranjero de inversión, gestión de inversiones de terceros y servicios de asesoría de inversión a instituciones, y clientes individuales en China y en el extranjero.

China Merchants Bank (CMB) se funda en 1987 con sede en Shenzhen, China. La compañía se centra principalmente en el mercado de China. En 2010 cuenta con 73 sucursales, 749 sub-ramas (incluyendo puntos de venta), dos centros de operaciones a nivel de rama exclusivos (un centro de tarjeta de crédito y un pequeño centro de crédito de la empresa), una oficina de representación, 1.913 centros de autoservicio y 8.193 cajeros de autoservicio (incluyendo 2.860 cajeros automáticos, 5.333 máquinas de circulación de autoservicio) y una subsidiaria de propiedad, CMB Financial Leasing Co., Ltd. con

presencia en 87 ciudades de China. A nivel geográfico, en Hong Kong CMB tiene una sucursal y dos filiales (Wing Lung Bank Limited y CMB International Capital Corporation, Ltd.); en Taipéi, una oficina de representación de la Sociedad; en Nueva York, una rama y una oficina de representación; y en Londres, una oficina de representación. Los puntos de venta operados de manera eficiente de la Compañía se encuentran principalmente en las regiones económicamente más desarrolladas de China, es decir, el Delta del Río Yangtsé, Delta del Río de las Perlas y Delta del Río Amarillo y Mar de Bohai, y en algunas ciudades grandes. La Compañía ha mantenido relaciones comerciales con 1.693 instituciones financieras en el extranjero en 106 países y regiones. El crecimiento de la empresa desde un banco regional hasta un banco comercial nacional con la escala de los activos fuerza en China se debe principalmente a sus propios recursos y esfuerzos. La compañía comenzó a cotizar en la Bolsa de Shanghai en 2002 y en SEHK en 2006.

En la parte de globalización de CMB, la sucursal de Nueva York “New York Branch” fue establecida en 2008. Se posiciona como un banco comprometido con facilitar la cooperación económica y comercial entre China y Estados Unidos. Ofrece diversos servicios incluyendo depósitos corporativos, préstamos corporativos, financiación de proyectos, financiación comercial, fusiones y adquisiciones de financiación y dinero en efectivo para la gestión de las empresas y las instituciones financieras. Además, también actúa como un escaparate y plataforma de internacionalización y de servicio global. Con un apoyo de la casa matriz se centra en el mercado de Estados Unidos. La sucursal de Nueva York, como parte integral del CMB internacionalización, se compromete a proporcionar una plataforma financiera transfronteriza caracterizada por la coordinación mutua.

“Hong Kong Branch” es la sucursal de la compañía en Hong Kong, establecida en 2002 y se dedica principalmente a la banca corporativa y banca minorista. En cuanto a la banca corporativa, la Subdivisión de Hong Kong ofrece a las empresas ubicadas en Hong Kong productos y servicios de banca corporativa diversificados, como depósitos, préstamos (incluyendo préstamos sindicados y las instalaciones comerciales), liquidación y custodia de activos. Se involucra en las transacciones interbancarias de fondos, bonos y el comercio de divisas. Lleva a cabo los fondos de compensación y transferencia de activos con los clientes en la industria bancaria. “Singapore Branch” fue fundada en noviembre de 2013, el Poder de Singapur de la empresa es una plataforma financiera transfronteriza significativa en el sudeste de Asia, que brinda soluciones integrales de financiación

transfronteriza de calidad a las empresas chinas y en Singapur. Además de los servicios generales de depósito, préstamo y remesas, se centra en la oferta de servicios financieros transfronterizos, incluyendo Comercio Transfronterizo Express, la línea de crédito global y liquidación transfronteriza y la venta de divisas. En 2014 el Banco promovió constantemente sus operaciones internacionales e integradas, mejorando aún más las tres líneas principales de productos: "Shang Mao Tong", "Cai Fu Tong" y "Zi Ben Tong". Se convierte en uno de los primeros bancos nacionales autorizados a aplicar el método avanzado para la medición del capital. El Banco es pionero en el lanzamiento de "Servicio de Banca de Libre Comercio transfronterizo" e integra su plataforma de banca inteligente transfronteriza. La integración con Wing Lung Bank fue promovida aún más, y su coordinación de negocios con sus sucursales nacionales se fortalece, logrando un crecimiento en sus ganancias netas relativamente rápido.

Para aportar más datos que muestran que Shenzhen está convirtiéndose en una ciudad global nueva, esta nueva tendencia de atraer empresas financieras y de tecnología coincide con la teoría del geógrafo alemán Fred Scholz, quien dentro de su investigación sobre las mega-ciudades (Scholz 2003,2004), propone el concepto de "desarrollo fragmentando". Scholz explica el impacto de la globalización y sostiene que el tipo de desarrollo se determina por la competencia, proponiendo un "modelo de fragmentación global". Estas ciudades (lugares) de nivel mundial son "islas de riqueza", o "lugares" globales, que se caracterizan según Scholz (2004) por tres características: (1) Ser sede de empresas transnacionales e instituciones financieras, ambas actores globales. Coincidiendo con la teoría de Scholz, Hong Kong es un buen ejemplo de ciudad global, ciudad considerada como el centro financiero mundial y la ciudad más internacional dentro de la región del Delta del Río de las Perlas. (2) Ser lugares del fordismo con industrias residuales, donde se producen bienes de calidad más alta, y que actualmente cuentan con más ventajas de producción. Estos también son los puntos fuertes de Shenzhen y Dongguan (ciudad de China continental, próxima a Shenzhen, que se considera como su zona de influencia porque muchas fábricas se han trasladado allí desde Shenzhen, con lo que ahora esta ciudad es una zona importante de producción). Y (3) ser centros de investigación, innovación y producción de tecnología, lo cual se asemeja al concepto de la ciudad "make culture". Shenzhen es un buen ejemplo, con su industria de innovación tecnológica y su actividad de creación de nuevas empresas. Shenzhen es la referencia en la región del Delta

del Río de las Perlas y una ciudad líder en producción, innovación e investigación de tecnología.

La investigación de Scholz sobre la ciudad de Karachi demuestra que es una megaciudad, o también un lugar globalizado *globalisierter Ort*, pero menos global si se compara con la región del Delta del Río de las Perlas. Según F. Scholz "lugares" globalizados son lugares o zonas: (1) De la industria deslocalizada, lo cual coincide con Shenzhen porque la zona franca de Qianhai es un área experimental deslocalizada que se diseña y construye desde Hong Kong y Shenzhen. (2) Que tienen un alto nivel en servicios de tecnología. La razón principal es que Shenzhen tiene parques empresariales de tecnología e incubadoras de empresas. Por ello, sus servicios de tecnología son de vanguardia. Shenzhen es una de las ciudades chinas donde se concentra un mayor número de empresas de alta tecnología. (3) Según Scholz algunos "lugares" globalizados son paraísos fiscales. Por el hecho de que Shenzhen tiene muchas políticas económicas favorables, la zona franca de Qianhai también puede considerarse como un paraíso fiscal. (4) Producción con salarios bajos. Sassen coincide con el planteamiento de Scholz cuando propone que las ciudades globales vibrantes pueden crear gran cantidad de puestos de trabajo con salarios bajos (Sassen 1995), lo cual coincide también con el caso de Shenzhen, donde se fabrican bienes de consumo al por mayor. La multinacional Foxconn es un ejemplo de esta teoría. Es una empresa que fabrica productos electrónicos globales y de renombre, como el iPhone, y donde los trabajadores tienen salarios bajos, lo cual está en consonancia con el concepto de "lugares" globalizados según el geógrafo Scholz (2002, 2003).

Según la teoría de Scholz, Shenzhen tiene características distintivas típicas de un "lugar globalizado". Se trata de la primera zona especial de China, con muchos incentivos fiscales, además de otros privilegios. Ofrece muchos servicios de tecnología, gracias a que ha sido capaz de aprovechar esas políticas favorables, sirviendo como polo de atracción para empresas y trabajadores en una época en la cual otras ciudades chinas todavía están cerradas al comercio internacional. Empieza a desarrollarse rápido gracias a la industria de procesamiento de muestras y suministros, y montaje de los componentes, que las empresas deslocalizan hacia esta zona de libre producción de bienes de consumo al por mayor y con salarios bajos. La estructura económica y las industrias de alta tecnología de Shenzhen han cambiado mucho. En Shenzhen dominan ya los centros de producción, investigación e innovación de alta tecnología, siendo Nanshan el distrito más destacado, incluso

considerado como el Silicon Valley de China. El Parque de las Ciencias y la Tecnología es una de las zonas con mayor entorno innovador de toda China.

En relación con la antigua función de Shenzhen como patio trasero de Hong Kong, puede decirse que los “lugares” globalizados o patios traseros de las metrópolis están unidos con los “lugares” globales, aunque tienen diferentes jerarquías entre sí (Scholz 2000). Según los indicadores citados anteriormente, Shenzhen se está transformando de un “lugar” globalizado a un “lugar” global. Por eso, además de tener ya muchas características distintivas como “lugar” global, según la teoría de Scholz, Shenzhen también es importante por el hecho de tener oficinas centrales de dirección de empresas transnacionales y de instituciones financieras que actúan como actores globales. Sin embargo, comparado con Hong Kong, una ciudad más global que hace frontera con Shenzhen, muchas multinacionales todavía siguen prefiriendo Hong Kong a Shenzhen, al menos en esa zona del Delta del Río de las Perlas.

En línea con la teoría de Scholz, usualmente con el paso del tiempo un “lugar” globalizado pasa a transformarse en un “lugar” global. En el caso de mi tesis sobre Shenzhen, y aplicando la teoría de este investigador, se puede decir que Shenzhen se está transformando de una ciudad globalizada a una ciudad global. Para ser considerado un “lugar” global, los factores que se tienen en cuenta no sólo son las empresas transnacionales e instituciones financieras, sino también los centros de investigación, innovación y producción de alta tecnología. Las teorías clásicas de la ciudad global y de la ciudad mundial centran sus investigaciones mucho más en empresas transnacionales e instituciones financieras, pero menos en “investigación, innovación y producción de alta tecnología”. Por esa razón, se considera las ciudades de Nueva York y Londres como las más globales del mundo.

Siguiendo con el ejemplo americano, en la teoría clásica se considera que Los Angeles y Chicago son ciudades más globales que Silicon Valley-San Francisco. Sin embargo, según Scholz, también se tiene que investigar la ciudad en relación a sus centros de investigación, innovación y producción de alta tecnología, como Silicon Valley-San Francisco. Si se analiza la teoría de Castells (1989) sobre “el espacio de los flujos”, esto coincide con mi marco teórico donde definiendo que “el espacio de los flujos de las ciudades” se puede dividir en tres partes: (1) Flujos de mano de obra y talento (Recursos humanos). (2) Flujos de capital. (3) Flujos de información. En el caso de Silicon Valley-

San Francisco, gracias a la gran cantidad de empresas multinacionales tecnológicas, se ha conseguido atraer muchos recursos humanos (Flujos de mano de obra y talento) e inversiones (Flujos de capital). Además, estas empresas de Silicon Valley-San Francisco son las que están liderando la revolución de la información, ya que internet está sustituyendo paulatinamente a los medios clásicos en papel. Incluso el mismo presidente de los Estados Unidos, Donald Trump, está haciendo uso de una de esas empresas tecnológicas, la red social Twitter, para publicar sus propias ideas políticas o para criticar a los periódicos que niegan sus opiniones.

En el caso de China, Shenzhen se considera como el “Silicon Valley de China”, ya que es el centro de referencia principal a nivel nacional en todo lo que se refiere a investigación, innovación y producción de alta tecnología. Además, Shenzhen, igual que el caso americano, ha podido conseguir todos los flujos (es decir, todos los recursos) a pesar de su corta historia como ciudad. Por esa razón, puede decirse que Shenzhen se está transformando desde una ciudad globalizada a una nueva ciudad global. En ese sentido, se demuestra la **hipótesis 2** que defiende que Shenzhen, como ciudad globalizada y una ciudad importante en China, ya forma parte de una serie de redes transnacionales de ciudades y la ciudad actual muestra el fortalecimiento de las transacciones comerciales.

Shanghái es la ciudad de China continental que tiene mayor número de oficinas centrales, empresas multinacionales e instituciones financieras, superando a Shenzhen. Debido a las particularidades específicas de la política en China, Beijing concentra más del 70% de las sedes de las grandes empresas del país, una gran parte de las cuales son propiedad del Estado (Según la clasificación de empresas líderes *Global 500* de la revista *Fortune*). Shanghái tiene a su favor la ventaja competitiva de su globalización e influencia mundial, por ello más multinacionales deciden decantarse por Shanghái a la hora de establecer sus sedes en China. Aún y todo, en el caso de Shenzhen, eso no significa que esta ciudad tenga poca importancia a la hora de ser elegida como posible sede central. Al contrario, en la primera zona especial existe una comunidad de emprendedores numerosa, que llegaron a Shenzhen en la época inicial de políticas favorables, con la finalidad de establecer su propio negocio, gracias a los apoyos del gobierno central de China. La innovación y la creación de nuevas empresas ya están en la base empresarial de Shenzhen. A su vez, independientemente de las ayudas del gobierno central, Shenzhen también ha sido capaz de crear empresas multinacionales por su propia cuenta, así como grandes empresas de alta tecnología, de servicios financieros, logística, y comunicación. Algunas

juegan un papel importante, como es el caso de las instituciones financieras. Aunque si bien es cierto que Shenzhen todavía no tiene demasiadas, gracias al apoyo del gobierno central la ciudad intenta desarrollar su propio negocio financiero.

Evolución de los tres sectores productivos

En el año 1978 Shenzhen se convierte en la primera zona especial de China. Atraídas por las políticas favorables, miles de fábricas y empresas de toda China se establecen en Shenzhen, recibiendo millones de inmigrantes provenientes de otras ciudades y pueblos del país. Siendo Shenzhen una ciudad que reúne todas las condiciones óptimas para el desarrollo empresarial, muchas de estas empresas han conseguido convertirse en multinacionales, en especial las empresas tecnológicas y financieras, tal y como se ha investigado anteriormente en este trabajo doctoral. Todo ello hace que en pocos años Shenzhen pase de ser un grupo de pueblos a convertirse en una metrópolis. Continuamente, nuevas fábricas y empresas establecen su sede en Shenzhen, y millones de nuevos trabajadores, lo cual tiene como consecuencia un crecimiento significativo en los sectores secundario y terciario, que a su vez lleva a que Shenzhen experimente un creciente proceso de urbanización. Con un PIB en expansión gracias al crecimiento de la industria y los servicios, el PIB del sector primario desciende cada año. La tabla 4.5 presenta el PIB y el porcentaje de los tres sectores en Shenzhen desde 1979.

Tabla 4.5 Porcentaje de los sectores productivos

Año	Sector primario	Sector secundario	Sector Terciario
1979	37%	20%	43%
1980	29%	26%	45%
1981	27%	32%	41%
1982	23%	38%	39%
1983	17%	43%	40%
1984	11%	46%	43%
1985	7%	42%	51%
1986	8%	39%	53%
1987	8%	39%	52%
1988	7%	41%	52%
1989	6%	44%	50%
1990	4%	45%	51%
1991	3%	48%	49%
1992	3%	48%	49%
1993	2%	55%	43%
1994	2%	55%	43%
1995	2%	52%	46%
1996	2%	50%	48%
1997	1%	49%	49%
1998	1%	50%	49%
1999	1%	51%	48%
2000	1%	52%	46%
2001	0,9%	53%	47%
2002	0,8%	55%	44%
2003	0,6%	59%	41%
2004	0,4%	62%	38%

2005	0,2%	53%	47%
2006	0,1%	53%	47%
2007	0,1%	51%	49%
2008	0,1%	49%	51%
2009	0,1%	47%	53%
2010	0,1%	48%	53%
2011	0%	47%	54%
2012	0%	44%	56%
2013	0%	43%	57%
2014	0%	43%	57%

Fuente: Anuario Estadístico Shenzhen 2014, Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen 2015.

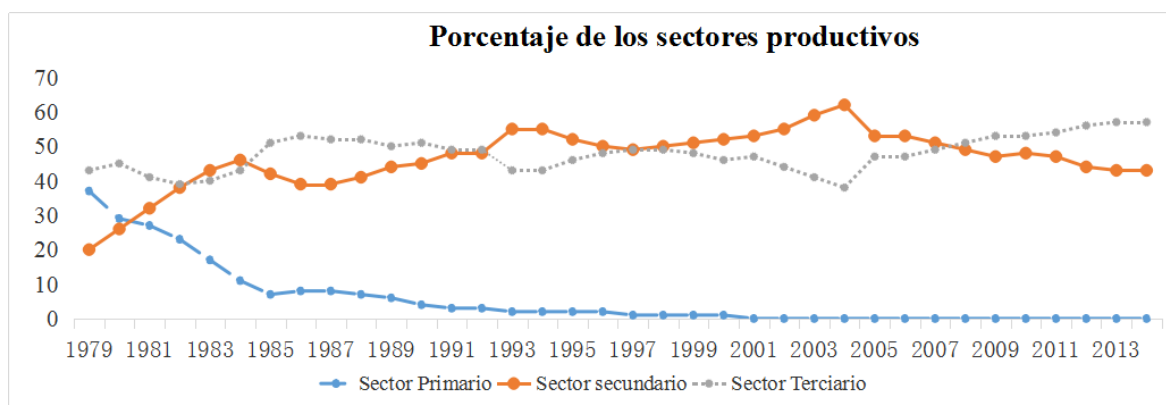
Desde el año 1979 el PIB de Shenzhen experimenta un gran crecimiento. El sector primario en aquel año supone todavía un porcentaje alto, el 37%. Sin embargo, la tendencia es a la baja, en especial porque Shenzhen experimenta un desarrollo de su industria (sector secundario), que en 1979 representa un 20% y que en el año 2004 ya alcanza un 62%, su punto histórico más alto. Esto repercute directamente en su sector primario, que en un periodo de tan sólo doce años sufre una reducción considerable, pasando a representar un simbólico 4%.

Por otro lado, en esa época Shenzhen es la ventana de China continental ya que el país económicamente tiene poca libertad. Por esa razón, Shenzhen concentra abundantes recursos financieros y tiene una economía activa. Por eso su sector terciario (servicios) representa más del 50%. Su sector industrial también aumenta mucho atrayendo inmigrantes chinos con salarios bajos. La estructura industrial de Shenzhen tiene muchos puestos de trabajo de procesamiento de muestras y suministros, y de montaje de componentes. Hacia el año 1993 Shenzhen empieza a perder su importancia como ciudad de servicios, debido a que otras ciudades de China experimentan un desarrollo importante, en especial Shanghái con la apertura del Área Económica de Pudong. En aquella época, Shenzhen comienza su etapa de desarrollo en innovación y su transformación económica. A partir del año 2005, el porcentaje de su sector secundario comienza a descender y aumenta de nuevo el sector terciario. Se incrementan las industrias de alta tecnología,

servicios financieros, logística, y cultura. Estas representan actualmente las cuatro industrias pilares de la ciudad, siendo la de alta tecnología la industria principal.

Para visualizar cómo ha cambiado la estructura de la ciudad, se presenta el gráfico 4.6. Basándose en la tabla anterior, se establece un gráfico de líneas que indica el progreso de los tres sectores a lo largo de 36 años. A partir de ahí se muestra el cambio en la estructura económica de Shenzhen.

Gráfico 4.6 Porcentaje de los sectores productivos



Al igual que sucede en Hong Kong durante los años 1990s, cuando parte del sector secundario de la industria se sustituye por el sector terciario de servicios avanzados, como el financiero, en Shenzhen ocurre lo mismo a partir del año 2005. Los servicios de tecnología y financieros sustituyen cada vez más a sus industrias. A través de la red del espacio de los flujos, Hong Kong modifica su organización industrial y su ubicación espacial, relocalizando muchas de sus fábricas en Shenzhen y también en el resto de ciudades del Delta de los Ríos de las Perlas. Dos décadas después Shenzhen realiza algo similar, trasladando parte de su industria hacia Dongguan (la ciudad norte de Shenzhen y proximidad), otras ciudades del Delta y algunas del medio-oeste del país.

En relación al Modelo financiero de Shenzhen, aunque el sector servicios en general tiene un gran avance y sustituye en gran medida al industrial, sin embargo el sector financiero de Shenzhen no se ha desarrollado tanto como el de Hong Kong. Tal y como yo defiendo en mi **hipótesis 4**, Hong Kong tiene un sistema democrático con mayor libertad financiera y de asociación. En cambio, en el caso de Shenzhen, el sector financiero está bastante controlado por las políticas del partido comunista chino. Por otro lado, el modelo

financiero de Shenzhen todavía está condicionado por Hong Kong. Shenzhen juega un papel esencial como el único puente para relacionar China continental con Hong Kong.

Aún y todo, se considera a Shenzhen como uno de los centros financieros más importantes en China continental. Las razones principales son las siguientes: (1) Cuenta con una bolsa de valores grande y muy activa. (2) Tiene la zona franca de Qianhai, con unos incentivos fiscales muy atractivos del 15%. (3) Varias empresas financieras importantes están ubicadas en Shenzhen, como es el caso de Ping An Insurance (Group) Company y China Merchants Bank. A diferencia del sector financiero de Shenzhen, dependiente de Hong Kong, no ocurre lo mismo en los sectores de innovación y servicios de tecnología, que son los verdaderos puntos fuertes de Shenzhen.

Respecto del Modelo tecnológico de Shenzhen, debido al hecho de que esta ciudad ha sido durante tres décadas la fábrica de Hong Kong, puede decirse que Shenzhen tiene una gran capacidad productiva de bienes tecnológicos. Muchas fábricas antiguas o bien se han trasladado a otras ciudades, o bien se han reconvertido en empresas tecnológicas.

(1) El motor de la innovación y los servicios de tecnología en Shenzhen son las empresas, no las universidades, puesto que Shenzhen tiene pocas universidades locales. Sin embargo, Shenzhen todavía presenta un bajo nivel como proveedor de alta tecnología. (2) Por otro lado, numerosas empresas tecnológicas se han establecido en Shenzhen en las últimas décadas, con dos objetivos prioritarios: conseguir beneficiarse de los impuestos bajos ofrecidos por el gobierno local y también conseguir una mano de obra barata para las fábricas. En gran parte debido a ello, algunas de ellas han podido convertirse en grandes multinacionales. La mayoría de los productos tecnológicos en Shenzhen están diseñados para clientes particulares, como son teléfonos móviles, televisiones, portátiles, routers, bienes de equipos, memorias USB y coches. (3) Algunos de los productos tecnológicos que no se producen en Shenzhen son aquellos que precisan de un alto nivel de investigación en la universidad. (4) De igual manera, existen productos de alta tecnología relacionados con la defensa nacional cuya fabricación no está permitida en Shenzhen. Es el caso de naves espaciales, portaaviones, cohetes, satélites y otros productos de tecnología militar.

*

*

*

Shenzhen está construyendo una ciudad de “*maker culture*”. Es una de las ciudades más atractivas para los chinos jóvenes. En Shenzhen el 88% de la población está en un rango de edad comprendido entre los 15 y 59 años. La edad media de la población de Shenzhen, 31 años, es bastante inferior a la media de China. Esta estructura de población favorece positivamente el desarrollo de la innovación y el crecimiento económico de Shenzhen. También ayuda a Shenzhen a construir una ciudad de “*maker culture*”. Además, en relación con mi tesis, esto está en línea con mi **hipótesis 3**, donde defiende que la tendencia a corto plazo de Shenzhen es la de convertirse en una ciudad mayor que Hong Kong, tanto en términos de PIB, como de población y también en el número de empresas. La relación entre Hong Kong y Shenzhen ha evolucionado, en el sentido de que Shenzhen ha dejado de ser el patio trasero y la fábrica de Hong Kong, siendo más independiente de esta última y favoreciendo la cooperación mutua. Esta relación de cooperación se puede observar en la búsqueda de sinergias entre la industria tecnológica de Shenzhen y la financiera de Hong Kong. También existe una gran competencia entre ambas para conseguir ser la ciudad más global en la zona del Delta del Río de las Perlas. Hong Kong lleva cierta ventaja por el hecho de que sus sistemas económico y político gozan de mayor libertad que el modelo chino de Shenzhen, lo cual le ha permitido posicionarse como uno de los centros financieros de referencia global. De manera adicional, también juega a su favor su sistema de libertades sociales más abierto. Basándome en todo lo anterior, se defiende la **hipótesis 4**: aunque en un futuro Shenzhen posiblemente sea una ciudad mayor que Hong Kong, sin embargo Hong Kong seguirá siendo con certeza el centro financiero chino a nivel mundial y, a corto plazo, la ciudad más global en el Delta del Río de las Perlas, gracias tanto a su sistema parcialmente democrático como también a su mayor libertad financiera y de asociación.

Por su parte, la ventaja competitiva de Shenzhen no sólo reside en el campo de la innovación tecnológica y en la fabricación, sino también en el gran apoyo recibido por parte del gobierno central que aprobó un paquete de políticas favorables a Shenzhen. La Zona Franca de Qianhai y Shekou se considera el puente económico entre Shenzhen y Hong Kong. También es el nuevo motor del crecimiento de Shenzhen. Esta Zona Franca tiene un papel importante en China en lo que se refiere a la creación de empresas, gracias en gran parte a las políticas favorables del gobierno central. A modo de ejemplo, se pueden citar dos incentivos fiscales del 15%, porcentaje inferior al de otras zonas. Por un lado, como impuesto sobre el beneficio empresarial para las compañías establecidas en Qianhai.

Por otro lado, como menor pago del impuesto IRPF para los trabajadores Hongkoneses que trabajan en Qianhai. Esta Zona franca de Qianhai y Shekou es tan importante para China que está englobada dentro de tres estrategias nacionales: (1) Qianhai Shenzhen-Hong Kong, como una Zona de cooperación industrial de servicio moderno, (2) “One Belt, One Road” (“Un cinturón, una carretera”), proyecto del gobierno central chino en referencia a la “Nueva Ruta de la Seda” (3) y la Zona Franca de Guangdong.

La existencia de la Zona Franca de Qianhai y Shekou y la historia de cambio económico y social de Shenzhen demuestran que en China el impacto del gobierno central es más grande que el papel del mercado. El desarrollo de Shenzhen es la prueba de la influencia del gobierno central chino en la economía de la zona. Esta ciudad tiene un apoyo del gobierno central para mantener su crecimiento. Aunque Shenzhen cada vez es más global y conocida, no se desconecta de sus territorios adyacentes ni tampoco de sus economías nacionales. Por lo tanto, en relación con esta tesis doctoral, el caso específico de Shenzhen apoya **la hipótesis 1**. Shenzhen participa de las redes transfronterizas globales a través de Hong Kong. Hace treinta años era una ciudad pequeña del área metropolitana de Hong Kong. Pero con el apoyo del gobierno central y el desarrollo económico de las últimas tres décadas, se ha convertido en el “Silicon Valley de China”, donde se han establecido numerosas empresas tecnológicas multinacionales. En su papel de transformación hacia una nueva ciudad global, Shenzhen muestra el fortalecimiento de las transacciones y redes transfronterizas entre ciudades, especialmente en la zona del Delta del Río de la Perlas (Zhao Miao-Xi 2016). Además, con tantas empresas multinacionales y la estrecha relación con Hong Kong, Shenzhen también forma parte de la existencia de una serie de redes transnacionales de ciudades. Todo esto apoya la **hipótesis 2** de la presente tesis.

En los últimos veinte años, muchas empresas nuevas se establecen en Shenzhen, algunas de ellas son grandes multinacionales como Huawei, ZTE, DJI, BGI, Mindray, Amer, Netac, TP-Link, BYD, Skyworth, Konka, Ping An Insurance, China Merchants Bank, SF Express, Foxconn y Tencent. Todas estas multinacionales son líderes en China dentro de sus respectivos campos. La mayoría son empresas tecnológicas, aunque también hay financieras, de logística y comunicación. Estas grandes empresas siguen desarrollando sus planes de internacionalización. A su vez, numerosas empresas nuevas de Shenzhen también están empezando su proceso internacional. Todo esto ayuda al proceso general de globalización de Shenzhen.

Anteriormente ya se ha citado que Shenzhen ha dejado de ser la fábrica de Hong Kong, como consecuencia del gran desarrollo tecnológico y financiero de Shenzhen, pasando de ser una ciudad industrial a convertirse en una ciudad postindustrial. El concepto “postindustrial” se propone por primera vez por parte del sociólogo Daniel Bell en su libro *The Coming of the Post-Industrial Society* (1973), en el cual divide la sociedad en tres etapas: *pre-industrial society*, *industrial society*, y *post-industrial society*. Las características de la sociedad postindustrial son las siguientes: (1) El sector servicios cada vez tiene un mayor peso en comparación con los sectores industrial y agrícola. (2) La sociedad postindustrial tiene más demanda de trabajadores profesionales y de técnicos. (3) Los conocimientos teóricos, la información y la creatividad son las nuevas materias, y son un requisito esencial para que se dé la innovación. Y (4) dicha sociedad crea una nueva tecnología intelectual.

A diferencia de la teoría de Daniel Bell, quien define que en la sociedad postindustrial el sector servicios juega un papel cada vez más importante, incluso sustituyendo a la industria, el geógrafo Edward Soja afirma que el sector servicios está relacionado con el industrial. “La industria sigue estando en el centro de todo el proceso de acumulación capitalista, con los servicios no sólo cada vez más industrializados y automatizados, sino también fuertemente dependientes del crecimiento industrial” (Soja 1998). En ese sentido, el hecho de que Shenzhen mantenga un sector industrial importante no significa que Shenzhen todavía siga siendo una ciudad industrial.

Para demostrar que Shenzhen es una ciudad postindustrial, me baso en la teoría de Peter Marcuse, quien en su obra sobre la división social en la ciudad postindustrial sugiere que esta se puede dividir en cinco zonas específicas: *the luxury city* (la ciudad del lujo), *the gentrified city* (la ciudad de clase media y de personas de edad), *the suburban city* (la ciudad suburbana), *the tenement city* (la ciudad de viviendas humildes), and *the abandoned city* (la ciudad abandonada). “For Marcuse (1993, 356), these different spatial quarters of the city are reproduced by parallel processes of economic restructuring within the city” (Beaverstock, Faulconbridge, y Hoyler 2011). La teoría de Marcuse de la ciudad postindustrial también se puede encontrar en el espacio cotidiano -local- de Shenzhen.

Cito aquí las zonas específicas de Shenzhen, para demostrar que dicha ciudad se puede considerar como una ciudad postindustrial: (1) Lujo (zona urbana donde viven empresarios y líderes de negocios de Shenzhen: *Overseas Chinese Town* del distrito de

Nanshan, Xiangmihu de Futian, Yinhu de Luohu y la zona costera del distrito de Yantian). (2) Clase media (comprende la zona del parque empresarial de la Ciencia y la Tecnología del distrito de Nanshan, y la zona del centro financiero de Futian). (3) Suburbana (Zona urbana en la periferia de los distritos de Guangming y Pingshan). (4) Viviendas humildes (viviendas legales de los distritos Bao'an y Longgang). Abandonadas (*viviendas ilegales construidas por los propios propietarios del terreno* en cada distrito de la ciudad).

En el capítulo siguiente investigo la estructura social de Shenzhen, así como sus profundos cambios sociológicos. Por tratarse de una ciudad todavía relativamente nueva, pero que ha experimentado un rápido desarrollo, se originan problemas sociales. Alguno de ellos es común a cualquier otra ciudad de China, sin embargo alguno son específicos de Shenzhen. Los dos ejemplos más representativos serían el de los “*turistas nacidos en Hong Kong o bebés ancla en Hong Kong*” y los 7,4 millones de habitantes que viven en construcciones ilegales. Veámoslo a continuación.

Capítulo 5

PROCESOS DE CAMBIO SOCIAL

En los últimos años muchas empresas multinacionales se han establecido en Shenzhen. Es una ciudad nueva con un crecimiento económico significativo y que, su vez, da lugar a un crecimiento urbano acelerado. Sin embargo, como aspectos negativos, se puede decir que su administración urbana es bastante caótica, sus recursos educativos y sanitarios no son suficientes para su gran número de habitantes y el sistema de seguridad social todavía es ineficiente. Actualmente hay muchas ciudades chinas con problemas importantes de envejecimiento, mientras que la población de ancianos en Shenzhen es reducida. El 88 % de la población tiene entre 15 y 59 años, siendo la edad media 31 años (en 2010), lo que supone una ventaja para mantener el crecimiento en un futuro. En cambio, esta situación también implica que Shenzhen no priorice tener un sistema de atención al envejecimiento, lo cual es contraproducente teniendo en cuenta que, con una población tan grande como la de Shenzhen, tarde o temprano, van a tener un problema de sociedad envejecida. Con los recursos que Shenzhen tiene actualmente, la falta de servicios médicos y la poca experiencia en el servicio a los mayores pueden llegar a convertirse en serios problemas para un futuro.

En este capítulo se analiza el problema de la desigualdad social en la población de Shenzhen, a través de indicadores como las inmigraciones del campo a la ciudad, el sistema de viviendas, familias y hogares, sanidad, escuelas, calidad de vida y la importancia de los centros comerciales. Aunque hay una tendencia a considerar que en un futuro Shenzhen mantendrá su crecimiento económico actual y que será una ciudad mayor que Hong Kong (tanto en términos de PIB, como de población y número de empresas), sin embargo, y coincidiendo con mi **hipótesis 4**, Hong Kong seguirá siendo el centro financiero a nivel mundial y la ciudad más global en su región, el Delta del Río de las Perlas (Sassen 2012). Hong Kong continuará con esta situación privilegiada gracias, sobre todo, a su sistema democrático y a su mayor libertad financiera y de asociación. Además, la situación de derechos humanos y la calidad de vida en Hong Kong son mucho mejores que en Shenzhen. Es por ello que muchos habitantes de Shenzhen prefieren que sus hijos emigren a Hong Kong para conseguir obtener la residencia de dicha ciudad.

Desigualdad y clase media

La desigualdad ha sido un tema central dentro de la Sociología, pero la Economía no lo ha tenido tan presente. Thomas Píketty es un economista francés especializado en la desigualdad económica. Es director de *École des Hautes Études en Sciences Sociales* EHESS (Escuela de Estudios Superiores en Ciencias Sociales) y profesor asociado de la Escuela de Economía de París. Su libro *El capital en el siglo XXI* ha tenido un gran éxito, en especial debido al tema de la desigualdad. La idea central de dicho libro es encontrar un equilibrio entre la economía de mercado y la política democrática, proponiendo la creación de unos impuestos progresivos y un impuesto global sobre la riqueza. Este libro ha sido un verdadero éxito, aunque también es cierto que algunos economistas lo cuestionan. Existe una teoría económica básica que afirma: “*the distribution principle of giving priority to efficiency with due consideration to fairness*” (El principio de distribución de dar prioridad a la eficiencia con la debida consideración frente a la igualdad económica). Es decir, los ingresos vienen determinados por el mercado y la eficiencia es más importante que la igualdad. En el libro, Píketty critica que en el campo de la economía, la preocupación principal de los economistas es la eficiencia en sí misma, sin embargo no están interesados en el continuo incremento de las desigualdades económicas.

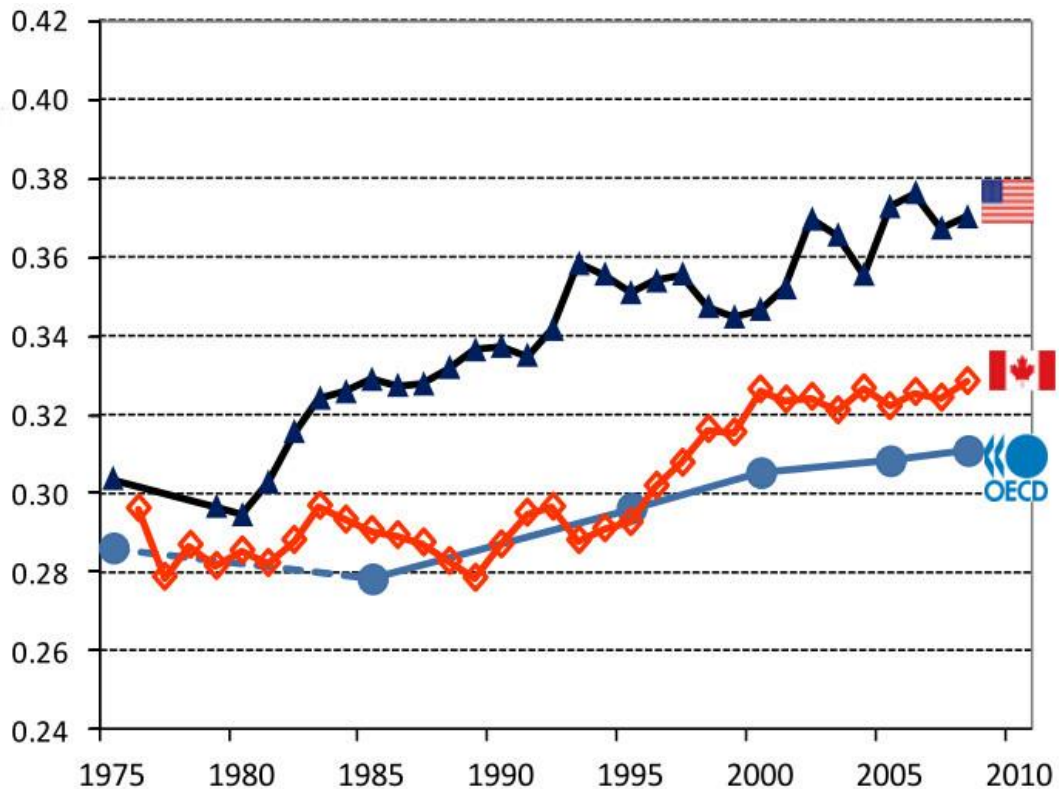
Aunque el libro de Píketty recibe bastantes críticas, en mi opinión aporta una serie de contribuciones importantes que cito a continuación: (1) Este libro supone una novedad porque el autor establece un amplio marco teórico para analizar dos indicadores conjuntamente, la distribución de la renta y la distribución de la riqueza. A continuación, se hace una comparativa entre estos dos indicadores para mostrar las desigualdades en renta y riqueza, así como su relación. (2) Píketty afirma que en el campo de la economía, los investigadores no suelen tener en cuenta el concepto de desigualdad. La publicación de su libro consigue que tanto los investigadores sociólogos como también los economistas vuelvan a prestar mayor atención a la investigación del problema de la desigualdad. (3) Su investigación utiliza una amplia secuencia temporal, ya que recopila datos de los últimos 250 años sobre la desigualdad a nivel mundial. Se puede visualizar la tendencia de la distribución de ingresos entre diferentes generaciones. Por ejemplo, a través de su dilatada

investigación, se observa que existe una tendencia de gran concentración de la riqueza justo hasta el estallido de la Primera y Segunda Guerras Mundiales. En la etapa de postguerra, en especial en las décadas de los años 1950s y 1960s, sigue habiendo una alta dispersión del capital. Ya en la década de los años 1980s, se vuelve a la situación original, dándose una mayor concentración del capital, que cada vez es más rápida.

Según los datos obtenidos de concentración y distribución de la riqueza, Píketty afirma que en la actualidad la tasa de acumulación de capital está creciendo a un ritmo más rápido que la economía, razón por la cual la desigualdad está aumentando considerablemente. Como consecuencia, se puede decir que en los países desarrollados los ricos son cada vez más ricos. Actualmente se observa una tendencia en la que la desigualdad de generaciones anteriores es transmitida a las nuevas generaciones a través de la herencia (Píketty 2014). La OECD (Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos) realiza un estudio sobre la desigualdad que coincide con las teorías de Píketty, estudio que se muestra en el gráfico 5.1

Gráfico 5.1

Tendencia en la desigualdad del ingreso disponible



Fuente: OECD (2011), *Divided We Stand: Why Inequality Keeps Rising*.

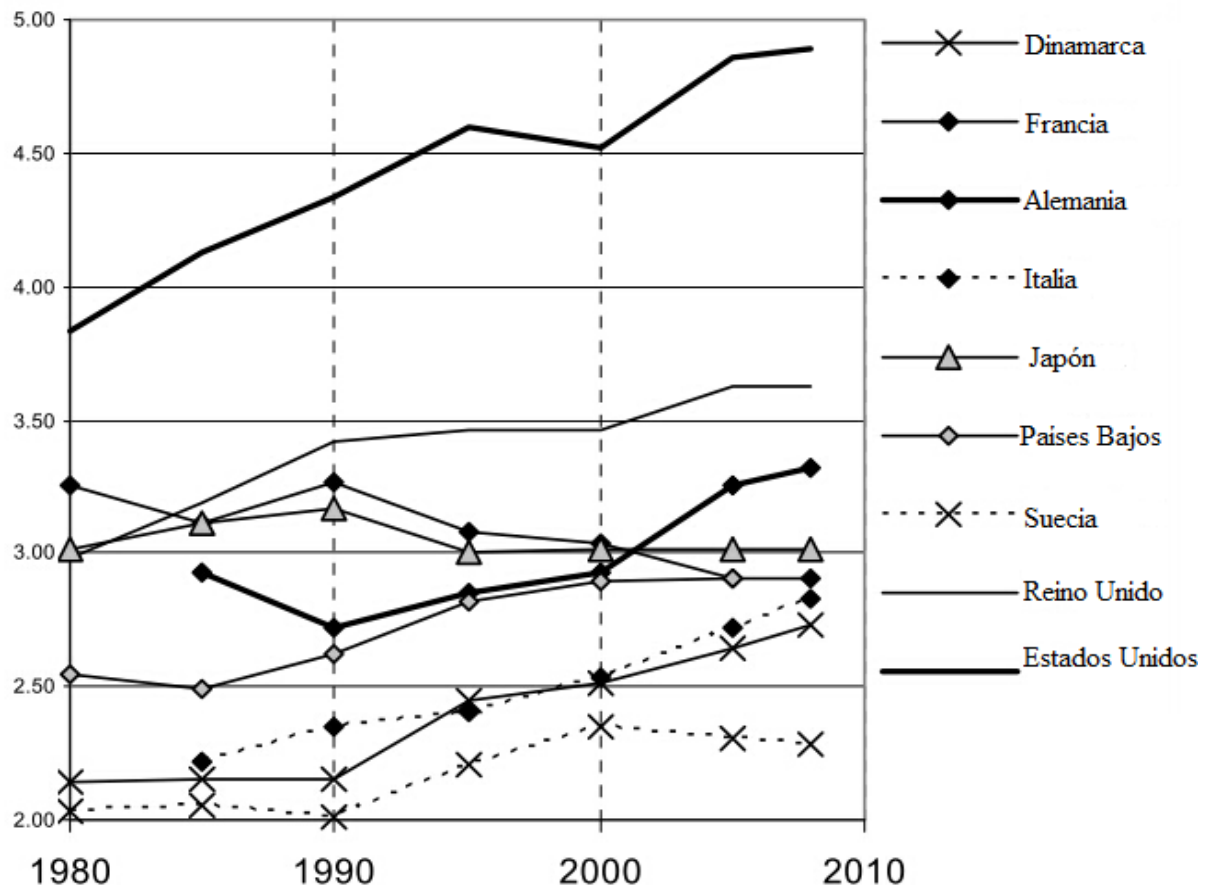
<https://www.oecd.org/els/soc/49177689.pdf>.

En el gráfico 5.1 se observa la tendencia de desigualdad en los países de la OECD, analizando por separado Canadá y Estados Unidos. Según los datos obtenidos, en el año 1975 los países de la OECD, Canadá y Estados Unidos tienen un coeficiente de Gini parecido, en torno a 0,30. Desde entonces, todos ellos presentan una tendencia de mayor desigualdad económica. En el año 2010, la desigualdad económica aumenta más rápido en Estados Unidos que en Canadá y los países de la OECD, alcanzando ya un coeficiente de Gini de 0,37. La desigualdad sigue aumentando continuamente en dicho país. En el informe más actualizado de la OECD (2017), el coeficiente de Gini ya llega a 0,4 en los años 2013 y 2014. Últimamente, la desigualdad en los Estados Unidos ha aumentado de manera acelerada. Por el contrario, aunque el nivel de desigualdad de los países de la OECD y Canadá también aumenta, pero lo hace de manera relativamente más lenta. El sociólogo Jesús de Miguel, basándose en los datos presentados por Atkinson y Píketty, afirma que, aunque los ricos de España son cada vez más ricos, el aumento de la desigualdad en España, “lo hace con relativa lentitud” (Jesús de Miguel 2016, 2017). El sociólogo español Amando de Miguel afirma en el libro *España 2015*: “parece indiscutible que la España tradicional de dos clases disociadas y enfrentadas (ricos y pobres) ha ido evolucionando hacia una sociedad de clases medias, fundamentalmente urbana. Pero los datos subjetivos, tanto de la opinión pública como sobre todo de los sociólogos y afines, indican que disminuye la igualdad” (Amando de Miguel 2015).

Según Píketty, la época de la Primera y Segunda Guerras Mundiales rompió la tendencia que afirma que los ricos son cada vez más ricos. Ya en época de paz, y en especial en los últimos 30 años, el nivel de ingresos tanto de las clases pudientes como de las más humildes está aumentando en los países occidentales. Sin embargo, cabe destacar que la velocidad es diferente, puesto que el salario de los grupos con bajos ingresos aumenta con menor rapidez que los grupos de altos ingresos (suelen tener puestos de gerencia en el gobierno o en la empresa privada, también pueden ser profesionales del sector financiero y del tecnológico) (Píketty 2014). La profesora francesa Nathalie Chusseau, de la Universidad de Lille I, y Michel Dumont de la Oficina de Planificación Federal del Gobierno de Bélgica, realizan una comparativa sobre la desigualdad de algunos países avanzados de la OECD. Se calcula la desigualdad de la siguiente manera: límite inferior del grupo del 10% con los ingresos más altos, dividido por el límite superior del grupo del 10% con los ingresos más bajos de un mismo país. El gráfico 5.2 muestra la

tendencia de desigualdad de cada país de la OECD a partir del año 1980 (Chusseau y Dumont 2012).

Gráfico 5.2
Tendencia de desigualdad en países occidentales



Fuente: *Growing income inequalities in advanced countries* de Nathalie Chusseau y Michel Dumont.
<http://www.ecineq.org/milano/wp/ecineq2012-260.pdf>. P. 4.

En el gráfico 5.2 se observa que en las últimas tres décadas, Japón es el único país que mantiene la igualdad entre todos los países citados. Al igual que en el caso de España, otros países de Europa como Alemania, Francia, Italia, Suecia, Dinamarca, Países Bajos, y Reino Unido también han experimentado un aumento de la desigualdad. Es precisamente este último, el Reino Unido, el país con la mayor subida de desigualdad en Europa desde el año 1980. No obstante, la sociedad más desigual de Occidente es Estados Unidos. En la década de los años 1980s, dentro del grupo formado por el 10% más rico, incluso el ingreso de la población más pobre de dicho grupo es cuatro veces superior al ingreso de los

más ricos dentro del grupo del 10% más pobre. Tan sólo dos décadas después, la diferencia entre ambos ingresos ya se ha multiplicado por cinco.

En los Estados Unidos, los ingresos familiares son el criterio principal para determinar el estatus de la clase media. Los sociólogos y economistas americanos a menudo usan un modelo de seis niveles para analizar los estratos socioeconómicos de los Estados Unidos, y algunos también dividen a la clase media en clase media alta y clase media baja. El sociólogo americano Dennis Gilbert, en su estudio seminal de la estructura de clase de América, adopta un modelo de seis niveles que incluye la clase capitalista (1% de la población total), clase media alta (15%), clase media baja (30%), clase obrera (29%), trabajadores pobres (13%) y el pueblo llano (12%) (Gilbert 2002). Otros dos sociólogos americanos, William Thompson y Joseph Hickey, combinan las dos clases inferiores de Gilbert en una sólo "clase baja" (que representa el 20% de la población total), junto con una clase alta (1%), clase media alta (15%), clase media baja (32%) y clase trabajadora (32%). De todas formas, ambos estudios presentan porcentajes similares de las clases medias americanas, 45% (Gilbert) y 47% (Thompson y Hickey 2004).

En el caso de China, Li Pei-Lin, Director del Instituto de Sociología CASS (*Chinese Academy of Social Sciences*), formula un índice comprensivo para evaluar la clasificación de las clases medias. Este índice se basa en estos tres criterios: ingresos, educación y ocupación. A continuación, Li Pei-Lin asigna al individuo en una de las siguientes tres categorías: núcleo, seminúcleo y grupos marginales de la clase media. Si una persona reúne los tres criterios, se le considera miembro de la clase media. Quien cumple dos criterios pertenece al seminúcleo. Y aquella persona que sólo cumple un criterio se considera parte de la clase media marginal. En 2006, Li y sus colegas llevan a cabo una encuesta con 7.063 hogares en las veintiocho provincias y ciudades de China, concluyendo que el 3,2 %, el 8,9 % y el 13,7 % de la población urbana podría clasificarse como núcleo, seminúcleo y clase media marginal, respectivamente (Li y Zhang 2009). Li Chun-Ling, otra distinguida investigadora del Instituto de Sociología CASS, adopta un enfoque bien planteado y multifacético, utilizando cuatro criterios (ocupación, ingresos, consumo y autoidentificación) para determinar la clase media de China. Teniendo en cuenta el criterio de ingresos, existe un 24,6% de la población urbana china que se considera clase media. Otro 35% también es clase media, en este caso bajo el criterio de los consumos (Li Chun-Ling 2005). Lu Xue-Yi, ex director del Instituto de Sociología CASS, señala que en 2009

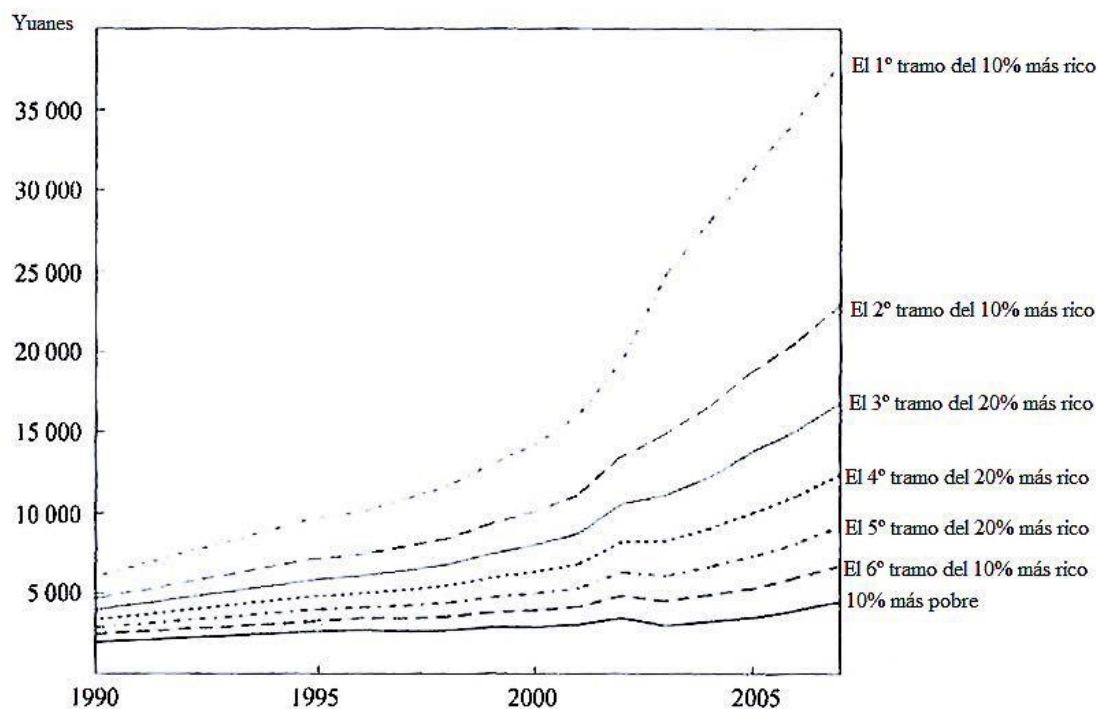
la clase media china constituye el 23% del total de la población, incrementándose desde el 15% en 2001. El estudio de Lu también determina que en las principales ciudades globales, como Beijing y Shanghái, la clase media constituye el 40% de la población en 2009 (Lu 2010). Aunque recientemente las clases medias en China están floreciendo, el nivel de desigualdad del país todavía sigue aumentando. El ejemplo de China, en términos de desigualdad, también coincide con las conclusiones de Píketty (2014) para los países occidentales democráticos: 1) El ingreso medio de la población sigue creciendo, pero el ingreso de los ricos aumenta más rápidamente que el ingreso de las clases más bajas. 2) En los últimos años, la desigualdad ha aumentado continuamente. 3) Los ricos son cada vez más ricos. Todo ello se muestra en la tabla 5.1 y en el gráfico 5.3.

Tabla 5.1
Coeficiente Gini en China

Año	Coeficiente de Gini
1980	0,320
1990	0,348
2000	0,417
2001	0,459
2002	0,433
2003	0,439
2004	0,469
2005	0,470
2006	0,496

Fuente: Libro *China's Emerging Middle Class* de Cheng Li (2010).

Gráfico 5.3
Ingreso medio anual de las familias urbanas en China (1990-2007)



Fuente: Libro *China's Emerging Middle Class* de Cheng Li (2010).

Según la tabla 5.1, se observa que después del año 1980, época del inicio de la etapa histórica Reforma y Apertura en China, la desigualdad aumenta rápidamente en dicho país. Como ya se ha investigado, Estados Unidos es la nación donde se da el mayor aumento de la desigualdad después de la década de los años 1980s. Comparando la tabla 5.1 y el gráfico 5.1, se observa que en el año 1980 el Coeficiente de Gini de China todavía era 0,32 y el de Estados Unidos 0,3. Sin embargo, en el año 2000 ya se incrementan hasta un 0,42 y 0,34, respectivamente, destacando el incremento en el caso de China, que en los años siguientes sigue subiendo notablemente. De hecho, en el año 2006 el Coeficiente de Gini de China ya alcanza un elevado 0,5. El país más desigual de la OECD sigue siendo Estados Unidos, con un valor de 0,38. Entre los años 1980 y 2006, el Coeficiente de Gini de los países de OECD, Canadá, Estados Unidos y China, se ha incrementado 0,03, 0,04, 0,06 y 0,18, respectivamente.

En las últimas tres décadas, China ha experimentado un gran desarrollo económico. Sin embargo, al mismo tiempo, la igualdad social ha empeorado. De hecho, el índice de Gini de China ocupó el puesto noventa y tres en el ranking mundial, siendo el último en

comparación con el resto de países asiáticos (Logan y Bian 2008). En China es preocupante que la brecha social sigue ampliándose. En este sentido, el gobierno central chino se está centrando en fomentar una clase media china y en crear una población de ingresos medios. En el gráfico 5.3 se observa que, aunque cada año más familias chinas consiguen tener un ingreso anual considerado de clase media, sin embargo la mayor riqueza se concentra dentro del grupo del 10% de habitantes chinos más ricos. Siguiendo la línea de Píketty (2014) y de la OECD (2013, 2017), en China ocurre lo mismo que en los países capitalistas de la OECD: el ingreso medio crece en los últimos años, pero el ingreso de los ricos aumenta más rápidamente que el de la clase baja. Por lo tanto, se puede decir que hay una tendencia creciente en la población china que pertenece al grupo de clase media. Además, los ricos chinos cada vez son más ricos.

En conclusión, aunque China no es un país democrático, pero se puede decir que presenta algunas características propias de un país capitalista. El aumento de la desigualdad en la China actual coincide con las investigaciones de Píketty y la OECD durante los últimos 30 años sobre la desigualdad de los países OECD. No obstante, hay que señalar que el aumento de la desigualdad en China es más grave que en los países occidentales. Por otro lado, tal y como ya se ha citado anteriormente, David Harvey explica la relación entre la desigualdad y el capitalismo. Este autor sostiene que el desarrollo desigual no es sólo una característica inevitable del capitalismo, sino también una necesidad. Este planteamiento de Harvey coincide con el de Píketty (2014), quien afirma que la creciente desigualdad del capitalismo es inherente al sistema. A menos que el capitalismo sea reformado, el orden democrático seguirá estando amenazado. Por todo ello, defiende que el aumento de la desigualdad se debe al desarrollo económico en sí y que es inherente al propio sistema capitalista. En mi opinión, el aumento de la desigualdad no lo causa de manera directa el hecho de ser un país democrático o no, aunque tiene cierta influencia.

Migraciones del campo a la ciudad

A día de hoy, puede considerarse Shenzhen como una megaciudad, próxima a los veinte millones de habitantes. La escasa población nativa de Shenzhen se une a la gran mayoría de inmigrantes, a diferencia de otras ciudades globales como Nueva York, Londres o

Tokio, metrópolis con millones de habitantes nativos. Las ciudades de Dubái y Shenzhen tienen mucho en común: un rápido desarrollo económico, puerta de enlace con los países árabes y con China continental respectivamente, tener políticas favorables y ser ciudades con una gran población de inmigrantes. La mayoría de inmigrantes de Dubái provienen de países de Asia como India, Pakistán y Bangladesh, además de algunos países occidentales, totalizando más de dos millones de inmigrantes internacionales (Agrawal y Bhatt 2011: 138-147). A diferencia de otras ciudades occidentales donde existen desigualdades e injusticias para los ciudadanos inmigrantes extranjeros (García de la Cruz Herrero 2006), en el caso de Shenzhen, las desigualdades e injusticias básicamente las padecen no los inmigrantes extranjeros, sino los inmigrantes chinos, ya que casi todos provienen de China continental (más de diez millones), y no son todos de zonas rurales, sino también de ciudades. Las mayores desigualdades e injusticias se dan entre aquellos habitantes chinos sin *hukou* de Shenzhen.

Se pueden clasificar los inmigrantes de Shenzhen en dos grupos, según la época en la que llegaron. En los años ochenta, muchos inmigrantes llegan a esta ciudad por razones políticas. La población inmigrante de Shenzhen en esa década se compone de diversos trabajadores a los cuales el Partido Comunista les encarga ir a Shenzhen para construir la primera zona especial económica. Entre ellos hay funcionarios de Shanghái y Beijing, ingenieros de infraestructuras, y graduados universitarios. En aquel momento Shenzhen carece de infraestructuras y las condiciones de vida eran pobres. Hay pocas calles asfaltadas y los medios de transporte no estaban desarrollados. Además, debido a que Shenzhen está cerca del trópico, tiene un clima cálido y húmedo lo que genera la presencia de muchos mosquitos. Por todo esto, los primeros inmigrantes tienen un bajo nivel de vida. Ya en la década de los años noventa, con el gran crecimiento económico experimentado por Shenzhen, los nuevos inmigrantes ya no lo hacen por causas políticas, sino por intereses propios. Las políticas favorables, la mejora de las infraestructuras y el desarrollo progresivo como primera zona económica de China, contribuyen a que se convierta en una ciudad atractiva para los jóvenes trabajadores chinos y también para la inversión extranjera, conduciendo todo ello a una gran vitalidad económica. Después de los años ochenta, los motivos principales de los inmigrantes de Shenzhen son básicamente económicos, ganar más dinero, mejorar la calidad de vida, acceder a las informaciones internacionales a través de Hong Kong y, para algunos, establecer su propio negocio (Liu 2001).

Entre los inmigrantes chinos, hay muchos originarios de la provincia de Guangdong, provincia a la que pertenece Shenzhen. Entre ellos mismos hablan idioma cantonés, dialecto teochew y dialecto hakka. Pero la mayoría de los inmigrantes procede de diferentes provincias de China continental. Por eso es habitual que en Shenzhen se hable chino mandarín. Así que esta ciudad tiene una cultura resultado de la mezcla de diferentes culturas de China. Respecto al nivel educativo, en general la media en China no presenta un nivel alto. Para continuar con el crecimiento de Shenzhen, se precisa de muchos inmigrantes jóvenes chinos que trabajen en el sector del procesamiento y la fabricación, lo cual no requiere mucha educación. Muchos trabajadores salen de sus pueblos a edades tempranas, sin haber logrado ni tan siquiera terminar un grado formativo. Así que puede decirse que la población presenta un nivel educativo bajo. No obstante, por ser la primera zona económica en China, con las políticas favorables que disfruta y los salarios altos que ofrece, puede atraer a personas con estudios superiores así como a talentos especiales para poder mantener el rápido desarrollo de la ciudad.

El sentido de pertenencia a Shenzhen de los inmigrantes chinos depende de varios factores. Primero, si tienen o no *hukou*, luego su posición social, su salario y por último si poseen casa propia en Shenzhen. En la tabla 5.2 se presenta el perfil de los habitantes en Shenzhen según varios indicadores: población registrada, porcentaje de población con *hukou*, índice de masculinidad, edad media, y el ingreso per cápita deseable.

Tabla 5.2 Perfil de los habitantes en Shenzhen

Años	1995	2000	2005	2010	2015
Población registrada (en millones)	4,5	7,0	8,3	10,4	10,8
Población con <i>hukou</i> (%)	22 %	18 %	22 %	24 %	33 %
Índice de masculinidad (= 100*varones/mujeres)	99	98	104	118	...
Media de edad (años)	25(<i>hukou</i>)	27 (<i>hukou</i>)	23	29	...
<i>Ranking</i> de ingreso per cápita (entre las ciudades chinas continentales)	1°	1°	1°	2°	7°

Fuente: Oficina Municipal de Estadísticas de Shenzhen, datos de la encuesta del 1% de la población de Shenzhen en 1995, quinto censo nacional de Shenzhen en 2000, datos de la encuesta del 1% de la población de Shenzhen en 2005, sexto censo nacional de Shenzhen en 2010, datos de la encuesta del 1% de la población de Shenzhen en 2015.

La población de Shenzhen en las últimas tres décadas ha tenido un gran crecimiento, desde sus inicios como un conjunto de pueblos hasta el año 2010, cuando ya se considera como una gran metrópoli con más de 10 millones de habitantes registrados oficialmente. Los primeros inmigrantes chinos que llegaron a Shenzhen podían establecerse fácilmente por varias razones: el precio del alojamiento era bajo, había más oferta de viviendas y también más espacio para que ellos se construyeran su propia vivienda, la competencia para la búsqueda de trabajo era mucho menor y los salarios eran relativamente altos, además de que había menos habitantes con *hukou* (lo cual equiparaba a los nuevos inmigrantes con los antiguos en relación a derechos sanitarios y educativos). Con estas condiciones tan atractivas, en el año 1995 Shenzhen ya tiene 4,5 millones de habitantes registrados. Tan sólo cinco años después, en 2000, el aumento de la población ya supone 2,5 millones, ya que la expansión de sus fábricas hace que necesiten cada vez más trabajadores, ofreciendo salarios relativamente más altos que otras ciudades de China continental. En el año 2005 Shenzhen empieza su etapa de reestructuración económica. A partir de entonces, las empresas de tecnología empiezan a tener más peso dentro de la economía de Shenzhen, por eso la población crece hasta los 8,3 millones de habitantes. Hacia el año 2010, ya con más de 10 millones de habitantes registrados, la gestión de la ciudad es cada vez más caótica. Se estanca el crecimiento de la población, pero a la vez existe en Shenzhen una población flotante bastante elevada, que no está registrada oficialmente. Basándose en otras estadísticas oficiales, la Comisión de Planificación Familiar de Shenzhen y el periódico *Shenzhen Evening News* aseguran que la población real en 2014 es de aproximadamente 18 millones de personas. En 2015 el director del Centro de Desarrollo Urbano de la Comisión de Desarrollo y Reforma de China, Li Tie (2016), afirma, basándose en datos propios, que Shenzhen alcanza en ese momento los 20 millones de habitantes.

A continuación, según los datos de la encuesta del 1% de la población de 2015 de la Oficina Municipal de Estadísticas de Shenzhen, se va a analizar la distribución de la población de Shenzhen en el año 2015. Aunque a priori parezca una contradicción, los nativos de Shenzhen es el segmento de población más reducido en la ciudad, puesto que está compuesto por tan sólo 300.000 habitantes, representando un porcentaje ínfimo del 1%. El siguiente grupo con mayor población es el de los habitantes con *hukou*. Básicamente, está formado por inmigrantes de otras ciudades de China continental, que finalmente han conseguido obtener el *hukou* de Shenzhen. Este grupo lo componen 3,2

millones de personas, lo que supone un 16% de la población total de la ciudad. Seguidamente, está el grupo formado por la población registrada oficialmente, pero sin *hukou*. Este segmento de la población de Shenzhen lo forman 7,3 millones de personas, siendo la mayor parte inmigrantes de China continental, que todavía no han podido conseguir el *hukou* de Shenzhen. Este grupo es numeroso, puesto que supone más de una tercera parte de la población, en concreto un 37%. Por último, está el segmento con el mayor número de habitantes de Shenzhen, conocido como Población sin registrar, que cuenta con una población estimada de entre 7 y 9 millones. Aunque la cifra es orientativa, en términos porcentuales podría suponer en torno a un 46%, es decir aproximadamente la mitad de la población total de Shenzhen.

En relación a los datos oficiales de población en Shenzhen, como ya se ha citado anteriormente, existen estadísticas diferentes. Según la Oficina Municipal de Estadísticas de Shenzhen, el crecimiento de la población registrada se ha ralentizado después del año 2010, con lo que la cifra en 2015 está aproximadamente en 11 millones de habitantes registrados. Por otro lado, según los datos de la Comisión de Desarrollo y Reforma de China y la Comisión de Planificación Familiar, en Shenzhen puede haber una población flotante adicional, no registrada, en torno a los diez millones habitantes.

La calidad de vida de los inmigrantes depende en gran medida de si tienen *hukou* o no. En el año 1995, un 22% de la población tiene ese documento. Cinco años después, debido al creciente número de inmigrantes, el crecimiento de la población total registrada (2,5 millones) es mayor que el número de los antiguos inmigrantes que consiguen *hukou* (1,3 millones). A nivel porcentual, en ese mismo año 2000, se reduce la población con *hukou*, pasando de un 22% a un 18%, aunque en el año 2005 vuelve a subir hasta el 22% y en el año 2010 llega al 24%. Para que Shenzhen, en un futuro próximo, llegue a considerarse una ciudad más madura económica y socialmente, es necesario que se incremente la población con *hukou*, porque son los considerados realmente como residentes. En ese sentido, en 2015 la población con *hukou* ya representa un tercio de la población registrada total, justo el 33%.

Hasta el año 2000, la población femenina de Shenzhen es superior a la de varones, lo cual supone un caso particular dentro de China, porque en el país el desequilibrio de género habitual es justo el contrario (mayor número de varones que mujeres). Esta situación especial de Shenzhen se debe a que en la ciudad existe mucha oferta de puestos

de trabajo de procesamiento de muestras y suministros, y montaje de componentes, trabajos en los cuales predominan las mujeres. El año 2005 marca el inicio de la reestructuración económica de Shenzhen, cuando muchas empresas de tecnología deciden establecer su sede allí. En este nuevo tipo de empresas, el perfil de trabajador cambia y empiezan a ser más habituales los puestos de trabajo para varones. Por esa razón, el índice de masculinidad cambia y cada vez hay un mayor número de varones. En el año 2010 el índice de población masculina alcanza ya un notable 118, siendo la inmensa mayoría jóvenes. En el periodo entre 1995 y 2000, sólo existen estadísticas de la edad media para los habitantes que tienen *hukou* de Shenzhen, donde se observa que ese segmento de población es joven, entre 25 y 27 años. En el año 2005 ya hay disponibilidad de estadísticas para todos los habitantes registrados, siendo en ese año la media de edad de la población total en Shenzhen de tan sólo 23 años. A partir de entonces, dicha media se va incrementando, siendo 30,8 años en 2010, y 33,6 años en 2013. Analizados los datos anteriores, se observa una tendencia al alza en la edad media de la población de Shenzhen (*People's Daily* 2014).

En las últimas décadas, Shenzhen ha venido ofreciendo ventajas económicas a las empresas para conseguir con ello atraer inversiones, y con estas, los salarios ofrecidos también son más altos. A su vez, esto hace de Shenzhen una ciudad atractiva para los inmigrantes, llegando a venir incluso de ciudades grandes como Shanghái y Beijing. Según muestra la tabla 5.2, el ingreso per cápita de Shenzhen es el más alto en China en el periodo entre 1995 y 2005. En términos de salarios, antes del año 2010 Shenzhen lleva muchos años siendo una de las ciudades que ofrece salarios más altos de toda China. Dongguan, otra ciudad próxima a Shenzhen en el Delta del Río de las Perlas, era en 2010 la ciudad con más ingresos medios en China. Ya en 2015, por el crecimiento de otras ciudades de China, y por el cambio estadístico de ingreso, Shenzhen consigue alcanzar el puesto séptimo, después de Shanghái, Beijing, Hangzhou, Ningbo, Guangzhou y Nanjing. Si se compara con Shanghái, que es la ciudad con los ingresos per cápita más altos, 52,962 yuanes por año, Shenzhen tiene un ingreso medio de 44,633 yuanes por año (Oficina de Estadísticas de Shanghái, Beijing, Hangzhou, Ningbo, Guangzhou, Nanjing y Shenzhen 2016). Por tanto, Shenzhen sigue siendo una de las ciudades con los salarios más altos de China. Según el Informe de Oferta y Demanda del Mercado de Trabajo en 2015 de China, esta ciudad tiene el tercer salario medio más alto después de Shanghái y Beijing. A diferencia de otras ciudades chinas que tienen muchos habitantes nativos, cuyos ingresos

no sólo provienen del salario, sino también de alquileres de pisos y de inversiones, Shenzhen todavía es una ciudad nueva con muy pocos nativos, y cuyos ingresos provienen básicamente de las rentas del trabajo.

Respecto a la inmigración, en palabras de Manuel Castells (1996: 232), “mientras el capital circula libremente en los circuitos electrónicos de las redes financieras locales, la fuerza de trabajo está aún muy constreñida y lo estará en el futuro previsible por las instituciones, la cultura, las fronteras, la policía y la xenofobia”. Esto mismo es precisamente lo que ocurre con los inmigrantes chinos en Hong Kong, que tienen que enfrentarse a los problemas de cultura, fronteras, policía, y xenofobia. Sin embargo, en Shenzhen la mayoría de la población son inmigrantes chinos, así que estos no sufren tanto como los que viven en Hong Kong. Aunque Shenzhen y Hong Kong son frontera y esto puede hacer pensar que hay muchas similitudes, en realidad el perfil de su población es diferente. Además, en Shenzhen, aunque no se dan tantos problemas de cultura, fronteras y xenofobia como en Hong Kong, al haber una cantidad relevante de inmigrantes chinos se originan otros problemas sociales también importantes como son la desigualdad y la mala situación de los niños”. Cada año, cuando llega el Año Nuevo Chino, la población regresa a sus ciudades o pueblos natales para celebrarlo con sus familias, lo que supone una movilidad de cientos de millones de personas en China, llamada *Chun yun*. Shenzhen, una de las ciudades con más migración de diferentes provincias chinas, asume la movilidad de alrededor de 15 millones de pasajeros que viajan para el *Chun yun*, durante un periodo corto de tan sólo cuarenta días.

Deng Xiao-Ping afirma en el año 1985: “si permitimos que algunas personas y algunas regiones se hagan ricas primero, entonces se logrará gradualmente la prosperidad común de toda la población”. Guangdong tiene el privilegio de ser elegida por el gobierno central como la primera provincia en la que se pone en marcha la fase de Reforma y Apertura de China, con tres “zonas económicas especiales” todas ellas situadas en la misma provincia: Shenzhen, Zhuhai, y Shantou. Gracias a esta iniciativa económica, en pocos años Guangdong se convierte en la provincia más potente a nivel económico de China, pero también es la provincia con un mayor grado de desigualdad. Como muestra de esto último, se ha elegido la tabla 5.3 donde se hace una comparativa del PIB per cápita entre dos zonas de Guangdong económicamente opuestas, como son el distrito de Nanshan (en Shenzhen) y el distrito de Wuhua (de la ciudad de Meizhou).

Tabla 5.3 Comparación del distrito de Nanshan y el distrito de Wuhua en el año 2013

	Distrito Nanshan	Distrito Wuhua	Nanshan/Wuhua
PIB (en mil millones USD)	50,59	1,59	32 veces
Población (en millones)	1,11	1,35	0,8 veces
PIB per cápita (en millares USD)	45,58	1,18	39 veces
Comparativa con el <i>ranking</i> de países de la ONU (PIB per cápita)	21° (Alemania)	159° (Lesotho)	...

Fuente: Oficina Municipal de Estadísticas de Shenzhen, USD 1.00 = CNY 6.3387. Organización de las Naciones Unidas (ONU).

El distrito de Nanshan y el distrito de Wuhua ambos pertenecen a la provincia de Guangdong. Nanshan es uno de los distritos más ricos de China. En cambio, Wuhua representa el polo opuesto, siendo uno de los más pobres de China. La población en ambos casos supera el millón de habitantes. Como se puede observar en la tabla 5.3, el distrito Nanshan tiene un PIB per cápita 39 veces superior al de Wuhua. Incluso tiene más PIB per cápita que algunos países ricos de Europa, como Alemania. Por su parte, Wuhua tiene un PIB per cápita menor que el de algunos países de África con elevada pobreza como Sudán, República de Costa de Marfil, o Camerún. De los datos analizados en la tabla, se puede concluir que, tras un largo periodo de políticas favorables y un alto desarrollo económico en Guangdong y Shenzhen, en la actualidad existe una notable desigualdad entre ambas. Por ello, puede decirse que todavía falta un largo camino para conseguir la prosperidad común.

“Los lugares más ricos del país y los lugares más pobres del país, ambos están en Guangdong. Es una vergüenza para esta provincia”, afirma Wang Yang en 2010, secretario del Comité del Partido Comunista de la provincia de Guangdong (Zhou 2010). El Gobierno central dice tener esperanza en que gracias a Shenzhen se incremente el desarrollo de todo el país. Lo que ocurre a día de hoy es que Guangdong y Shenzhen son los lugares de China donde se observa la mayor desigualdad económica. El coeficiente de Gini mide el grado de desigualdad. Al tratarse Guangdong de una provincia con grandes desigualdades, presenta el coeficiente más alto de China, con un valor de 0,65 en 2010. La segunda provincia que tiene un coeficiente de Gini más elevado es Zhejiang, con 0,54.

Sistema de viviendas

A partir de la gran ola de migración hacia Shenzhen, los precios de alquiler y de compra de viviendas son de los más caros de China continental. En 2015 el precio medio de la vivienda de segunda mano se incrementa en un 43% respecto del año anterior (como referencia, Beijing aumenta un 21% y con Shanghái un 12%). Por su parte, las casas nuevas incrementan su precio medio un 48% (Shanghái un 18% y Beijing 10%). En la tabla 5.4 se muestra el ranking en 2014-2015 de las diez ciudades chinas con mayor incremento del precio de la vivienda, dentro del cual está incluido Shenzhen.

Tabla 5.4 Ranking de ciudades chinas con mayor incremento del precio de la vivienda (2014-2015)

<i>Ranking</i>	Ciudad	Incremento del precio de nueva vivienda en el último año:	Incremento del precio de la vivienda de segunda mano
1º	Shenzhen	47,5 %	42,6 %
2º	Shanghái	18,2 %	11,7 %
3º	Beijing	10,4 %	20,8 %
4º	Guangzhou	9,2 %	11,7 %
5º	Nanjing	7,9 %	6,3 %
6º	Xiamen	6,5 %	3,8 %
7º	Hangzhou	5,8 %	3,7 %
8º	Wuhan	4,5 %	3,8 %
9º	Ningbo	3,6 %	2,8 %
10º	Tianjin	3,4 %	3,8 %

Fuente: Oficina Nacional de Estadísticas de China.

En 2015 Shenzhen experimenta un incremento en la demanda de bienes raíces, razón por la cual el precio de la vivienda aumenta considerablemente. Comparado con otras ciudades chinas, muchos expertos consideran relevante el aumento del precio de la vivienda en Shenzhen. En la actualidad, la vivienda en Shenzhen ya ha dejado de considerarse como un lugar donde vivir, pasando a tener más importancia como una inversión. A modo de ejemplo, se recoge una pequeña parte de un artículo en *El País* con

una comparativa de dichos aumentos en Beijing, Shanghái, y Shenzhen: “En los últimos dos años, el precio de la vivienda nueva en China se ha incrementado de media un 22%, según datos hasta noviembre del portal inmobiliario Soufun. Por ciudades, en Pekín aumentó un 27% hasta los 5.600 euros por metro cuadrado, de media; en Shanghái un 42% hasta los 6.200 euros por metro cuadrado; y en Shenzhen, urbe colindante con Hong Kong, un 78% hasta los 7.400 euros por metro cuadrado. En el centro de estas ciudades los precios son aún más elevados. El sueldo medio en Pekín, por ejemplo, es de unos 1.100 euros al mes.” (Font de Glòria 2017). Son varias las razones de la subida del precio en bienes raíces. En primer lugar, el origen principal reside en la decisión del gobierno chino de elegir a Shenzhen en 1978 como la primera zona económica especial. Desde un principio, el gobierno nacional decide apostar firmemente por Shenzhen, y por ello establece una serie de políticas favorables a su desarrollo. Son precisamente estas políticas favorables el polo de atracción hacia Shenzhen para numerosas empresas e inmigrantes chinos, creando con ello un incremento en la demanda de bienes raíces, con lo cual también se incrementa su precio.

De manera adicional, existen tres proyectos del gobierno central chino que tienen rango de estrategia nacional, y que han tenido como consecuencia directa un nuevo incremento en el precio medio de la vivienda en Shenzhen. Estos tres proyectos son: “*One Belt, One Road*”, proyecto en referencia a la “*Nueva Ruta de la Seda*”; Qianhai Shenzhen-Hong Kong, como una Zona de cooperación Industrial de servicio moderno; y la Zona franca de Qianhai y Shekou, que goza de un incentivo fiscal del 15%. Otra de las razones que influye en el precio alto de la vivienda en Shenzhen, es su proximidad a Hong Kong, ciudad que ocupa una de las primeras posiciones en el ranking de ciudades con precios de viviendas más altos del mundo. Por todo lo anterior, Shenzhen se convierte en la ciudad con las viviendas por promedio más caras en China continental, como puede verse en la tabla 5.5, que muestra las diez ciudades con el precio medio de vivienda por m² más alto.

Tabla 5.5: Ranking de las 10 ciudades chinas más caras por m²

<i>Ranking</i>	Ciudad	Precio medio de la vivienda (yuanes/m ²)	En euros/m ²
1	Shenzhen	34.474	4.925
2	Shanghái	32.001	4.572
3	Beijing	27.725	3.961
4	Xiamen	20.535	2.934
5	Hangzhou	15.878	2.268
6	Nanjing	15.140	2.163
7	Guangzhou	15.060	2.151
8	Fuzhou	14.910	2.130
9	Ningbo	13.303	1.900
10	Suzhou	13.238	1.891

Fuente: CRIC, China Real Estate Information Corp.

La mayoría de los habitantes en Shenzhen no tiene vivienda en propiedad. Muchos inmigrantes viven en *viviendas construidas por los propios propietarios del terreno*. La mayor parte son viviendas ilegales, ubicándose casi todas en barriadas periféricas. Otros inmigrantes viven en edificios residenciales de pisos. La población nativa es escasa, en torno a los 300.000 habitantes, quienes ostentan los derechos sobre la tierra. Con el rápido crecimiento de su economía, se convierte en una ciudad nueva, recibiendo muchos inmigrantes que no tienen lugar donde vivir. Ante esta situación, los nativos ven la oportunidad de hacer negocio inmobiliario, y como son los propietarios del terreno, se dedican a construir *viviendas por sí mismos*, también llamadas *casas rurales* o *casas aldeanas*, y que son alquiladas a los inmigrantes. Estas *casas rurales* son comunes en Shenzhen, aunque habitualmente carecen de licencia de construcción.

Se pueden clasificar las viviendas de Shenzhen en los siguientes tipos: los edificios residenciales, las viviendas de bienestar construidas por empresas públicas, las viviendas construidas por las empresas privadas para sus trabajadores, y las *viviendas construidas por los propios nativos*. Son las que tienen nombres especiales chinos.

(1) Los edificios residenciales son los construidos por los desarrolladores de bienes raíces. Son viviendas que se pueden vender, comprar y alquilar legalmente. Es normal que sirvan como hogar porque hay instalaciones completas como el suministro de agua, luz y servicios de estacionamiento. Para la construcción y transacción de los edificios

residenciales es necesario el permiso del Gobierno. Las estadísticas presentadas en la tabla 5.4 y 5.5 se refieren a las viviendas.

(2) Viviendas de bienestar: algunas empresas públicas tienen viviendas propias que venden a sus empleados. Normalmente, este tiene que pagar un precio inferior al precio real del mercado.

(3) Las viviendas construidas por empresas. *单位自建房* Son viviendas que las empresas-no-constructoras edifican para que sus empleados tengan un lugar donde vivir. El caso que ya se ha citado anteriormente es el de Huawei, con la construcción de su barrio para empleados jóvenes en el distrito de Longgang.

(4) Las *viviendas construidas por nativos*. Son edificios construidos de manera ilegal por las personas nacidas en Shenzhen. El rápido incremento de los precios del alquiler crea en los inmigrantes una mayor necesidad de viviendas económicas. Entonces, los nativos que tienen terrenos deciden empezar a construir muchos edificios en poco tiempo, pero sin licencia. En el año 1987, Shenzhen fue la primera ciudad con derecho a realizar transacciones de tierras de propiedad estatal. En 1990, debido a la demolición del área de reasentamiento, se produce una llegada masiva de inmigrantes. Esa situación da lugar a que los nuevos inmigrantes aumenten notablemente su demanda de *viviendas construidas por nativos*. Por eso, estos aceleraron la construcción de viviendas, a pesar de ser ilegal. A diferencia de lo que ocurre en otras ciudades, las *viviendas construidas por nativos* se convierten en el tipo de vivienda más usual. El decano de la Escuela Graduada de Shenzhen de la Universidad de Beijing, Li Gui-Cai, resume “según el grupo de población de Shenzhen al que se pertenezca, el tipo de vivienda donde se reside será diferente: (1) Las clases medias suelen vivir en edificios residenciales. (2) Los funcionarios públicos viven en viviendas de bienestar. (3). Algunos empleados viven en viviendas de construcción de empresas. (4). La mayoría de la población inmigrante de Shenzhen vive en las *viviendas construidas por la población nativa*” (Xu 2016).

Según las estadísticas de 2010, Shenzhen tiene una superficie total de 1.992 km², con una superficie construida de 918 km². Las *viviendas construidas por la población nativa* ocupan 390 km², de los cuales sólo 95 km² tienen el documento legal, la licencia de construcción. En términos porcentuales, el 42% de la superficie construida lo ocupan las *viviendas construidas por la población nativa*, y tan sólo el 24% de estas son legales (Liu 2012). Hasta finales del año 2014, son 7,4 millones de inmigrantes los que habitan en

viviendas ilegales. Se estima que alrededor de 373.000 edificios son ilegales, ocupando una superficie total de 428 millones de m². Teniendo en cuenta que Shenzhen tiene un área de construcción total de 800 millones de m², puede decirse que en 2014 la mitad de la población inmigrante vive en construcciones ilegales y más de la mitad (un 54%) de las viviendas de Shenzhen son ilegales (Ding y Cui 2014).

Según la ley china, los campesinos nativos son los propietarios de sus propias tierras, a diferencia de la población con *hukou* de ciudad, que no poseen las tierras. Cuando el gobierno central chino decide crear en Shenzhen la primera zona económica especial, la mayor parte de la región eran tierras de cultivo que debían ser transformadas en edificaciones. Entonces es cuando la administración china se encuentra con el primer problema, ya que muchas de las tierras de Shenzhen pertenecen a nativos, y estos por su interés en ganar dinero con la creciente demanda de alquileres por parte de inmigrantes chinos, en sus tierras de cultivo han construido edificios sin licencia. Habitualmente, se trata de edificios o casas de adobe construidas con el único objetivo de ser alquiladas a dichos inmigrantes. Por ello, es normal ver muchas de estas casas ilegales junto al distrito financiero con edificios modernos, conformando aldeas urbanas donde viven inmigrantes. Sirva de ejemplo el campesino Zhang Da-Yue, un nativo de Shenzhen, que antes del proceso de Reforma y Apertura, aspiraba a construir una casa pequeña de una planta para casarse, al igual que muchos otros campesinos. Sin embargo, en la época inicial de la zona económica especial de Shenzhen, y viendo la oportunidad de conseguir beneficios a través de los alquileres a los inmigrantes, él mismo empieza a construir más viviendas. Al igual que Zhang Da-Yue, miles de campesinos deciden hacer lo mismo, con lo cual esto se convierte en una tendencia. De esta manera, los edificios sin licencia en Shenzhen son cada vez más grandes y altos.

El aumento enorme de *viviendas construidas por la población nativa* hace que esta situación esté fuera de control, ya que los infractores no sólo son los 300.000 nativos, sino que también lo son miles de los inmigrantes más antiguos. Esto ocurre porque algunos campesinos nativos no tienen recursos humanos para la construcción de los edificios, entonces negocian con los inmigrantes. Les piden que ellos mismos construyan el edificio, y a cambio les ofrecen un porcentaje de la tierra donde se ha construido. Otros campesinos venden sus tierras a inmigrantes e inversores, quienes rápidamente empiezan a construir edificios sin licencias. Por todo ello, el número de infractores empieza a considerarse muy

elevado. Esta situación cada vez se agrava más porque ellos creen que, aun estando en contra de la ley, pueden obtener un beneficio rápido y fácil, corriendo pocos riesgos ya que observan que sólo se castiga a unos pocos infractores. Además, este grupo de campesinos se defiende mucho entre sí, por lo que han decidido que si el Gobierno local emprende alguna acción contra ellos, ellos en represalia todavía construirán más viviendas ilegales (Tian 2014).

Una acumulación tan extendida de viviendas ilegales como la de Shenzhen tiene consecuencias negativas para la propia ciudad: (1) Una planificación urbana caótica. Para desarrollar una ciudad de manera adecuada, es necesario un plan urbanístico del Gobierno. Sin embargo, en la ciudad de Shenzhen la mitad de sus edificios son ilegales, y no están incluidos en el plan urbanístico, lo cual supone un problema serio para la administración local en relación a desarrollos urbanísticos futuros. (2) Confusión sobre la propiedad real de la vivienda. Las *viviendas construidas por la población nativa* son propiedad de los nativos, pero después de varias transacciones y varios cambios de propietario, existe confusión sobre quién es en realidad el propietario actual. En principio, las *viviendas construidas por la población nativa* son ilegales, por lo que el gobierno local de Shenzhen prohíbe hacer negocio con ellas. Entonces puede darse una situación contradictoria, por ejemplo en una tierra donde hay viviendas residenciales legales, pero que están junto a viviendas ilegales construidas por los nativos y también al lado de otras viviendas ilegales de inversores que las han comprado para negociar de forma no legal. (3) Riesgos de seguridad de los edificios. El carácter especulativo de estas viviendas, construidas con el único propósito de ser alquiladas a los inmigrantes chinos cuanto antes, da lugar a que estos edificios ilegales presenten riesgos de seguridad. Esta situación se da porque muchos de estos edificios son demasiado altos y no guardan entre sí las distancias mínimas de seguridad, como puede observarse en la foto 5.1.

Foto 5.1 Típicas viviendas ilegales en Shenzhen construidas por la población nativa



Como puede verse en la foto, muchos de estos edificios se construyen con cierta altura y demasiado próximos entre sí, sin apenas distancia entre ellos, por motivos puramente económicos, con la idea de construir el máximo de viviendas posible utilizando el mínimo espacio. Esto ocurre porque los campesinos propietarios del terreno quieren rentabilizar al máximo el espacio construido. Sin embargo, esto lleva consigo importantes riesgos de seguridad en las viviendas, como incendios y robos, además del riesgo de tener que pagar multas por tratarse de viviendas ilegales y sin licencias. (4) Desigualdad social entre campesinos nativos que construyen viviendas ilegales y los trabajadores inmigrantes. En relación con las multas, en la práctica la ley no se aplica tanto como debería, es decir que no se castiga a todos los infractores, propietarios de edificios ilegales. Esto da lugar a una situación injusta, si se compara con los propietarios de viviendas legales en Shenzhen. Injusta, primero, porque muchos infractores se libran de pagar una multa obligatoria y, segundo, porque consiguen más beneficios al ir contra la ley, no pagando impuestos ni otros gastos.

Por otro lado, también existe otra situación de desigualdad que se da entre los campesinos nativos que construyen viviendas ilegales y los trabajadores inmigrantes. Teniendo en cuenta que en Shenzhen sólo hay 300.000 nativos y la gran mayoría son inmigrantes, unos 15 millones, se observa que ese reducido número de personas es el que controla más de la mitad de la superficie construida, aunque sea ilegal. Así, la población nativa se hace cada vez más rica gracias sólo a las rentas recibidas por los alquileres, de forma que es normal que un campesino nativo obtenga unos ingresos de un millón de euros al año gracias a sus viviendas ilegales. Esto, junto al gran aumento en el precio de la vivienda y el alquiler, hace que la población nativa no tenga necesidad de trabajar para hacerse millonaria, les es suficiente con las rentas recibidas de dichos alquileres. En el lado contrario están los millones de inmigrantes que deben trabajar duramente para apenas subsistir y, además, deben dedicar la mitad de su salario a pagar el alquiler. Esta es una situación de desigualdad cada vez más frecuente en Shenzhen. (5) Escasez de suelo edificable. Shenzhen es una ciudad con montañas, por eso su área de construcción está limitada, como pasa con Hong Kong, con lo cual no es suficiente para tantos habitantes. El centro de la ciudad ocupa sólo 328 km², y está cada vez más saturado, sobre todo sus cuatro distritos de la primera zona económica especial Luohu, Futian, Nanshan y Yantian. Por eso, ahora es el momento de desarrollar los distritos periféricos (que ocupan en torno a 1.665 km²). Sin embargo, el desarrollo efectivo en la periferia de Shenzhen también es complejo, porque el 87% de las viviendas son ilegales (Ding y Cui 2014).

Familias y hogares

Según los datos de la Oficina Municipal de Estadísticas de Shenzhen, en el año 2010 la población entre 15 y 59 años es de 9,2 millones, lo que representa el 88% del total. En 2010 la edad media es 30,8 años, pasando a 33,6 años en 2013. Es decir, la población de Shenzhen está compuesta por habitantes chinos, siendo la mayoría jóvenes y adultos en torno a los 20-35 años, que han inmigrado desde otras ciudades o pueblos natales para buscar nuevas oportunidades de trabajo. Esto también indica que las familias numerosas son escasas. La mayoría de las unidades familiares están compuestas por una o dos personas que alquilan las viviendas ilegales. Cada habitante chino que está legalizado tiene su *hukou*, con el que se puede registrar en su propia casa, universidad y empresa. En

Shenzhen en el año 2010 hay 3.503.200 hogares registrados como vivienda legal, donde viven 7.402.400 habitantes; es decir, que alrededor de un 50% de la población de Shenzhen está viviendo en viviendas ilegales. Cada familia está compuesta por una media de 2,1 personas, inferior a otras ciudades grandes de China.

Este reducido número de personas que conforman la unidad familiar en Shenzhen se debe no sólo al hecho de ser básicamente una ciudad de inmigrantes, sino también a otros aspectos, como son: pocos recursos para casarse, una fecundidad baja, una tasa de divorcios alta, y a *los niños/as que se quedan en sus pueblos con los abuelos*. Cada año en Shenzhen nacen en torno a 200.000 niños/as, cifra similar a Shanghái, y algo superior a Beijing, con el matiz importante de que Beijing tiene más de 21 millones de habitantes y Shanghái supera los 24 millones. Por esa razón, basándome en las estadísticas de la Oficina de Planificación Familiar de Shenzhen, afirmo lo mismo que ellos, que en la ciudad viven unos 18 millones de habitantes, aunque los datos de la Oficina de Estadística de Shenzhen son menos de 11 millones. Así, en Shenzhen encontramos un gran grupo de población joven y poca población envejecida, con un destacado número de habitantes no registrados (Liang 2012). Por su parte, Shanghái y Beijing presentan una tasa de fecundidad baja, entre 0,7 y 0,8 hijos/as por mujer, algo inferior que la de Shenzhen (Ministerio de Asuntos Civiles de China 2015).

Muchos *hijos/as de inmigrantes de Shenzhen permanecen en su pueblo natal*, separados de sus padres. Para poder estudiar en el colegio de Shenzhen, los niños/as tienen que conseguir una determinada puntuación en un sistema establecido para solicitar plaza en un colegio público. Este sistema está basado en una complicada lista de requisitos, siendo muy difícil la obtención de muchos puntos, de forma que la mayor parte de los niños/as que no tienen *hukou* de Shenzhen no puede ir al colegio de Shenzhen que han elegido. Por eso, en toda China existe un gran número de *niños/as que deben quedarse en su pueblo* y que no pueden reunirse con sus padres inmigrantes. La misma situación ocurre en toda la provincia de Guangdong, uno de los lugares donde esta situación es más habitual.

Según los datos de la Federación de Mujeres de China, hay más de 61 millones de niños/as en todo el país que están separados/as de sus padres. Representan el 22% de todos los niños/as a nivel nacional. En comparación con los datos del año 2005, en tan sólo cinco años esta cifra ha aumentado en 2,4 millones. En Guangdong hay más de cuatro millones de niños/as que *se quedan en su pueblo*, lo que representa el 7,2% del total de China. El

informe indica que la mayoría de los padres salían de sus pueblos para poder mantener la vida de su familia y sobrevivir, y muestra los serios problemas que esto ha supuesto en los niños/as, tanto de carácter psicológico, como educativo y ético. El estudio refleja que el 47% de los niños/as hablan con sus padres más de una vez a la semana, pero también hay un 40% de niños/as que se comunican con sus padres con menos frecuencia de la deseada (Federación de Mujeres de China 2013).

Según la investigación “*Family Connections: A Program for Preventing Child Neglect*”, un 41% de los niños/as echan “mucho” de menos a sus padres, un 57% de los niños/as “a veces” echan de menos a sus familias, y hay otro 2% que ya no tiene buena relación con sus padres. La situación de *los niños/as que se quedan en su pueblo* está muy relacionada con el proceso de urbanización en China de las últimas décadas y también con el sistema de *hukou* en las grandes ciudades. En Shenzhen existen muchas dificultades que impiden a los inmigrantes o bien tener hijos o bien traer a sus maridos/esposas e hijos/as a la ciudad: (1). La vivienda es demasiado cara, lo que hace que sólo se pueda vivir en construcciones ilegales y en malas condiciones. (2). El sistema de *hukou* no les apoya en la educación de sus hijos/as, ya que estos no tienen el mismo derecho que un niño/a nativo de Shenzhen para ir al colegio. (3). El nivel de salarios es bajo. Según Saskia Sassen, “la polarización socioeconómica acompañante propicia un aumento de la demanda de trabajadores con puestos de trabajo y salarios bajos, que ofrecen pocas posibilidades de avance profesional” (Sassen, 2006). La mayoría de los puestos de trabajo en la ciudad global ofrecen salarios bajos, lo que impide a los inmigrantes mantener a una familia completa. (4). También influye el aspecto tradicional chino, ya que muchos niños/as que crecen con sus abuelos se quedan a vivir con ellos, o con sus tíos.

Existe otro grupo de niños/as en China, los niños/as inmigrantes que viven con sus familias en diferentes ciudades, porque sus padres son trabajadores inmigrantes que viajan a distintas ciudades en busca de trabajo. Guangdong es la provincia que tiene más niños/as inmigrantes de toda China, con 3,1 millones. La segunda provincia es Zhejiang, con 1,4 millones (Zhang 2015). Su situación es diferente a la de los niños/as separados de sus padres, y muchos de ellos no pueden ir a la misma escuela de siempre, porque sus padres están cambiando con frecuencia de ciudad por temas de trabajo. Además, al no tener *hukou* de las ciudades donde trabajan sus padres, estos niños/as no pueden disfrutar del mismo nivel de educación que los nativos. Hay 36 millones de niños/as inmigrantes en China.

Guangdong representa el 12% con 4,3 millones, bastante más que en otras provincias. Huang Jiang-Zhong y su grupo de investigación han llevado a cabo un estudio con muestras internacionales, *Strengths and Difficulties Questionnaire*, que mide los problemas del estado de ánimo, el comportamiento y las relaciones entre los padres de estos niños/as, estableciendo las dificultades de aprendizaje que presentan. Los niños/as de ciudad sacan 10,8 puntos en un cuestionario que mide la dificultad de aprendizaje, mientras que los niños/as inmigrantes obtienen 11,3 puntos. La conclusión es que los niños/as inmigrantes tienen mayor dificultad para el aprendizaje. Aun así, sus resultados son mejores que los de *los niños/as que se quedan en su pueblo*, que registran 12 puntos en dicho cuestionario (Zhang 2015).

Situación de *los niños/as que se quedan en sus pueblos*. La Federación de Mujeres de China afirma que en el año 2012 hay más de 23,4 millones de estos niños/as con menos de seis años, lo que representa el 38,4%. Ese número aumenta en 7,6 millones más en el año 2005, alcanzando el 48%. Por otro lado, el 20% de sus padres salieron de sus lugares de origen antes de que sus propios hijos/as cumplieran un año de edad, y el 6% lo hizo antes de los tres meses, de manera que algunos de ellos no han tenido lactancia materna dado que sus madres salieron muy pronto. El 47% de los niños/as que se quedan en sus pueblos tienen ambos padres fuera, y un 33% de esos niños/as viven con sus abuelos que, al igual que la mayoría de los ancianos chinos que viven en el campo, no tienen un nivel alto de educación. La mayor parte de ellos sólo han realizado estudios de enseñanza primaria. Hay también un 11% de niños/as que viven con otros chicos y más de dos millones de niños/as que viven sólo en sus pueblos (Federación de Mujeres de China 2013). Guangdong es una de las provincias que tiene más *niños/as que se quedan en sus pueblos*, y Shenzhen es una de las ciudades que tiene más inmigrantes. Lógicamente, si una ciudad tiene más *niños/as que se quedan en sus pueblos*, es posible que sea menos avanzada, ya que los adultos salen para trabajar en la gran ciudad. En cambio, si esa misma ciudad tiene más niños/as inmigrantes, puede considerarse más avanzada, ya que es un lugar al que han llegado inmigrantes con sus hijos/as para trabajar. Las zonas más ricas y las más pobres de China, ambas se ubican en Guangdong.

En el libro *Les héritiers: les étudiants et la culture* del sociólogo francés Pierre Bourdieu (1964), el autor sostiene que la educación recibida por parte de los jóvenes está directamente relacionada con la clase social e ingresos de su familia. En Francia, durante

los años 1960s, menos del 1% de los hijos/as de campesinos consiguen acceder a la educación universitaria. En cambio, en el caso de los hijos/as de familias que trabajan en la industria y los hijos/as de empresarios o managers y demás empleados con rango superior, el porcentaje que accede a la Universidad se eleva de manera considerable, hasta un 70% y un 80%, respectivamente. Por otro lado, es habitual que las mejores universidades acepten a los hijos/as de familias ricas, quienes además también pueden acceder a las mejores carreras. En el otro extremo, están los hijos/as de familias de clase baja quienes, aunque sí pueden acceder a estudios universitarios, sin embargo no suelen tener acceso a las universidades de mayor nivel. En esa época, la clase social de la familia tiene más peso que las propias condiciones del estudiante, ya sean de edad o de género.

Esto coincide con la línea de investigación de Píketty (2014), quien defiende que el nivel de ingresos de los padres determina si sus hijos/as serán ricos o pobres, es decir que las disparidades de ingresos de una generación se reflejan en la siguiente. Este fenómeno también ocurre en China y, en especial en Shenzhen, por tratarse de una ciudad receptiva de millones de inmigrantes. Además de las familias ricas, también las familias que tienen algún tipo de poder político y/o social ejercen una gran influencia tanto en la educación como en el futuro de sus hijos/as. Este tipo de desigualdad se debe al impacto residual del poder de redistribución dirigida del estado (Logan y Bian 1993). Además, las consecuencias de la desigualdad serían desastrosas si los nuevos grupos de poder utilizasen la lógica de mercado para su propio beneficio (Li Cheng 2010).

Educación

Actualmente, todos los niños/as chinos tienen nueve años de educación obligatoria. Shenzhen es una de las ciudades chinas que tienen más niños/as y más escuelas. Su sistema educativo incluye varios niveles: la educación preescolar, como jardines de infancia o “cuartos de los niños”, donde se puede ir hasta los siete años; después está la educación primaria (con una duración de seis años), la educación secundaria (tres años) o la escuela secundaria técnica (tres años), bachillerato (tres años) y la educación universitaria (tres o cuatro años). La tabla 5.6 presenta las instituciones educativas de Shenzhen según el Anuario Estadístico 2014 de Shenzhen.

Tabla 5.6
Evolución de número de escuelas por nivel y por tipo
(2004-2013)

Año	Instituciones de educación superior (Universidad)	Enseñanza secundaria profesional	Escuelas secundarias regulares	Escuelas primarias	Jardines de infancia
2004	9	16	216	378	699
2005	9	16	245	358	744
2006	9	13	260	357	758
2007	8	13	273	347	819
2008	8	13	277	342	865
2009	8	13	285	346	974
2010	8	13	295	340	1.04
2011	9	13	299	334	1.093
2012	10	15	302	333	1.186
2013	10	15	314	335	1.313
2013:2004	111%	94%	145%	89%	188%

Fuente: Anuario Estadístico de Shenzhen (2014).

El número de jardines de infancia ha crecido desde 699 hasta 1.313 unidades, y últimamente se está tomando más en serio la educación preescolar. En cambio, el número de escuelas primarias ha descendido desde 378 hasta 335. La causa de este descenso no es por tener menos alumnos, sino por la integración de las escuelas. Por su parte, el número de alumnos/as de las escuelas primarias está creciendo, rasgo que puede observarse en la tabla 5.6, según el número de estudiantes por nivel y tipo de escuela. Según estudios realizados, últimamente los recursos educativos actuales de las escuelas en Shenzhen están aumentando. Sin embargo, en general la ciudad todavía sigue teniendo pocos recursos educativos, especialmente universidades. Esto se observa, sobre todo, cuando se relacionan dichos recursos con la elevada cantidad de habitantes que hay, bastante superior en

proporción. No ocurre así con otras grandes ciudades de China, que cuentan con varias universidades grandes, a las que quieren acceder estudiantes chinos de todo el país. En el caso de Shenzhen, incluso los estudiantes nativos o inmigrantes con *hukou* se ven forzados a salir de Shenzhen hacia ciudades como Beijing y Shanghai para conseguir una educación universitaria mejor. La Universidad de Shenzhen es la mejor institución universitaria de la ciudad. Aun y todo, ocupa el puesto 105 en la lista de informes sobre la evaluación de la universidad china en 2015, realizada por la Asociación China de Exalumnos. Esto supone una calidad relativamente baja. La tabla 5.7 muestra el número de estudiantes de Shenzhen por nivel y por tipo de escuela.

Tabla 5.7
Evolución de número de estudiantes de Shenzhen por nivel y tipo de escuela
(2004-2013)

Año	Instituciones de educación superior (Universidad)	Enseñanza secundaria profesional	Escuelas secundarias regulares	Escuelas primarias	Jardines de infancia
2004	41. 251	18. 833	211. 224	526. 419	135. 019
2005	45. 314	21. 598	240. 508	566. 278	147. 672
2006	51. 220	24. 779	256. 630	564. 891	152. 330
2007	58. 910	25. 978	279. 180	575. 160	169. 496
2008	65. 632	27. 706	298. 939	585. 852	191. 222
2009	66. 952	28. 604	316. 024	589. 481	221. 182
2010	67. 324	29. 731	334. 752	618. 459	260. 873
2011	70. 004	29. 336	346. 942	651. 307	285. 146
2012	75. 570	32. 067	359. 643	683. 058	316. 929
2013	82. 401	33. 618	371. 735	730. 232	368. 937
2013:2004	200%	179%	176%	139%	273%

Fuente: Anuario Estadístico de Shenzhen (2014).

En casi diez años, desde 2004 hasta 2013, el número de estudiantes ha aumentado cada año en todos los segmentos. Aunque se ha reducido el número de escuelas primarias, el número de estudiantes ha subido un 39%, que supone el menor segmento entre los cinco. El número de estudiantes en jardines de infancia ha aumentado casi tres veces. El de estudiantes en escuelas secundarias, casi dos veces, el mismo aumento que ha experimentado el número de estudiantes universitarios. En el año 2013 hay 730.000 niños en las escuelas de educación primaria (con una duración de 6 años) de Shenzhen, similar cantidad en Beijing con 789.000 de niños (también 6 años) y Shanghái, donde hay 793.000 niños en escuelas de educación primaria (no son 6, sino 5 años de duración, por tratarse de un sistema de educación diferente). Aunque Beijing tiene más de 21 millones habitantes registrados y Shanghái más de 24 millones, y oficialmente Shenzhen sólo tiene 10,6 millones de habitantes, el porcentaje de niños/as en Shenzhen es el más alto, debido a que casi toda su población es joven. Aun y todo, esta cifra oficial de 10,6 millones de los habitantes de Shenzhen no se considera fiable, porque estudios de otras instituciones indican que la población de Shenzhen puede estar en torno a los 18 millones de habitantes. Por otro lado, Shenzhen tiene una administración local caótica, debido a la enorme cantidad de habitantes viviendo en construcciones ilegales, lo cual complica la confección de estadísticas fiables. Muchos habitantes son considerados como población flotante. La tabla 5.8 muestra el número de profesores según los diferentes tipos de escuelas.

Tabla 5.8
Evolución del número de profesores a tiempo completo por nivel y tipo de escuela
(2004-2013)

(Personas)

Año	Instituciones de educación superior (Universidad)	Escuelas secundarias de enseñanza secundaria profesional	Escuelas secundarias regulares	Escuelas primarias	Jardines de infancia
2004	2. 572	1. 215	11. 625	19. 660	10. 670
2005	2. 796	1. 216	14. 196	23. 866	11. 973
2006	2. 905	1. 234	15. 678	25. 203	12. 815
2007	3. 139	1. 251	17. 846	27. 209	14. 381
2008	3. 293	1. 282	20. 091	28. 540	15. 761
2009	3. 592	1. 330	21. 335	28. 906	18. 133
2010	3. 550	1. 534	22. 417	29. 769	20. 786
2011	3. 528	1. 638	23. 897	31. 186	21. 627
2012	3. 889	1. 948	38. 081	21. 222	24. 154
2013	4. 184	2. 070	27. 048	35. 546	26. 803

Fuente: Anuario Estadístico de Shenzhen (2014).

Según puede verse en la tabla 5.8., en las escuelas secundarias regulares se reduce considerablemente el número de profesores, debido al cambio estadístico. No ocurre lo mismo en las escuelas primarias, donde se experimenta un aumento de docentes. En el resto de niveles, hay una tendencia creciente en el número de profesores porque sube cada año en los cinco segmentos. La tendencia también es creciente en el número de estudiantes. Pero la proporción entre alumnos-docentes permanece estancada. Véase la tabla 5.9.

Tabla 5.9
Evolución de la proporción alumnos-docentes por nivel y tipo de escuela
(2004-2013)

(Número de estudiantes por profesor)

Año	Instituciones de educación superior (Universidad)	Enseñanza secundaria profesional	Escuelas secundarias regulares	Escuelas primarias	Jardines de infancia
2004	16	16	18	27	13
2005	16	18	17	24	12
2006	18	20	16	22	12
2007	19	21	16	21	12
2008	20	22	15	21	12
2009	19	22	15	20	12
2010	19	19	15	21	13
2011	20	18	15	21	13
2012	19	16	9	32	13
2013	20	16	14	21	14

Fuente: Anuario Estadístico de Shenzhen (2014).

Según se muestra en la tabla 5.9, la proporción de estudiantes en la universidad respecto al número de profesores es de 16:1 en el año 2004. Se pasa de 16 alumnos por profesor a 20 en el año 2013. Según la tabla 5.8, el número de profesores está aumentando cada año, en concreto un 63% en 2013, pero el aumento proporcional de los estudiantes es mayor (un 100%). La proporción de estudiantes en enseñanza secundaria respecto al número de profesores se mantiene constante, en 16 alumnos por profesor. El número de alumnos ha aumentado un 79%, y el de los profesores un 70%. La relación de estudiantes en escuelas secundarias frente al número de profesores es de 18:1 en el año 2004. Se pasa de 18 alumnos por profesor a 14 en el año 2013. Aunque los estudiantes han aumentado un 76%, los profesores han aumentado casi el doble, un 133%. Por eso, ha disminuido la proporción de alumnos por profesor. La proporción de estudiantes en las escuelas

primarias respecto al número de profesores es de 27:1 en el año 2004. Se pasa de 27 alumnos por profesor a 21 en el año 2013. Aunque los estudiantes han aumentado un 39%, los profesores han aumentado un 81%. La proporción de estudiantes en las escuelas primarias respecto al número de profesores es de 13:1 en el año 2004. Se pasa de 13 alumnos por profesor a 14 en el año 2013. Los estudiantes han aumentado un 173%, los profesores han aumentado un 151%. En la última década, gracias a los millones de inmigrantes recibidos por Shenzhen, la ciudad ha tenido un gran desarrollo económico. Una de las consecuencias directas es que aumenta notablemente el número de estudiantes en todas las instituciones educativas (la mayoría son los hijos/as de estos inmigrantes).

Según el sexto censo nacional de 2010 de Shenzhen, entre sus habitantes registrados hay: 1,8 millones de personas con un nivel de educación superior (diplomatura, licenciatura, máster y doctorado); 2,5 millones poseen educación de escuela secundaria superior, lo que supone 12 años de educación completa (bachillerato); 4,6 millones de habitantes tienen un nivel de educación de escuela secundaria inferior (9 años de educación completa); por último, un millón de habitantes registrados con un nivel de escuela primaria.

En la tabla 5.10 se presenta el nivel de educación en Shenzhen en los años 1982, 1990, 2000, 2005 y 2010.

Tabla 5.10
Porcentaje de población con diferente nivel educativo.

Nivel de educación/Año	2010	2005	2000	1990	1982
Habitantes con un nivel de educación superior (%)	17 %	13 %	8,1 %	4,5 %	2,0 %
Habitantes con un nivel de educación de escuela secundaria superior (%)	24 %	24 %	22 %	19 %	18 %
Habitantes con un nivel de educación de escuela secundaria inferior (%)	44 %	47 %	52 %	44 %	26 %
Habitantes con un nivel de educación de escuela primaria (%)	8,9 %	12 %	12 %	22 %	32 %
Tasa de analfabetismo (%)	0,5 %	1,0 %	1,1 %	4,0 %	9,0 %

Fuente: quinto censo nacional de Shenzhen (2000), Anuario Estadístico de Shenzhen (2006), sexto censo nacional de Shenzhen (2010).

En la tabla 5.10 se muestra que hay una mejora en el nivel de educación de los habitantes registrados en Shenzhen. La tasa de analfabetismo desciende desde el 9% en 1982 hasta un 0,5% en 2010. A su vez, está incrementándose el número de habitantes registrados que poseen un nivel de educación superior, desde un 2% en 1982 hasta un 17% en 2010, si bien es importante tener en cuenta que estos datos sólo sirven para la población registrada, y que hay más de siete millones de inmigrantes que residen en viviendas ilegales, conocidos como población flotante, y que por tanto no están registrados oficialmente. Si se juntasen los datos de la población registrada con los datos de la población flotante, entonces el nivel de educación sería bastante inferior que lo que demuestra el Anuario Estadístico de Shenzhen, de la Oficina de Gestión Integral sobre viviendas alquiladas de Shenzhen.

La tabla 5.11 muestra la situación de la educación de toda la población residente en Shenzhen en el año 2006.

Tabla 5.11
Nivel de educación de los residentes en Shenzhen (2006)

Nivel educativo	Número de personas	Porcentaje (%)	Categoría	Porcentaje (%)
Doctorado	2.854	0,03	Instituciones de educación superior	3,3
Máster	7.639	0,07		
Grado	130.382	1,2		
Diplomado	223.332	2,0		
Escuela de enseñanza secundaria profesional/técnica secundaria	329.502	3,0	Escuelas secundarias	51
Escuela técnica	276.214	2,5		
Escuela secundaria superior	978.769	8,8		
Escuela secundaria inferior	4.097.191	37		
Escuela primaria	4.789.074	43	Escuelas primarias	43
Analfabeto o inferior a la escuela primaria	244.197	2,2	Analfabeto o inferior a la escuela primaria	2,2

Fuente: Oficina de Gestión Integral sobre viviendas alquiladas de Shenzhen.

Si se comparan estos datos con los de la tabla 5.11 sobre los años 2005 y 2010, según el *Anuario Estadístico 2006* de Shenzhen y el sexto censo nacional en 2010 de Shenzhen, se observa una diferencia entre dicho censo nacional y el Anuario de la Oficina de Gestión Integral sobre viviendas alquiladas. La causa de esta diferencia reside en las viviendas ilegales. Como muestra la tabla 5.11, los habitantes que tienen un nivel de educación superior representan el 17% en el año 2010 y el 13% en 2005. Pero los datos de la Oficina de Gestión Integral aportan sólo un 3.3% en 2006, mientras que sólo da un porcentaje mayor el número de habitantes con un nivel educativo de escuela primaria y analfabetos. En resumen, como aspecto a mejorar en el tema de formación, Shenzhen presenta una amplia población flotante de 7 millones que no está registrada, y que habitualmente tienen una formación educativa baja. En cambio, los habitantes registrados, especialmente los que tienen *hukou* de Shenzhen, tienen un nivel educativo algo más alto que los no registrados.

Por otro lado, cabe destacar que existe otro tipo de niños/as cuyas familias suelen tener *hukou* de Shenzhen, pero habitualmente pertenecen a las clases medias. No obstante, estas familias también sufren serios problemas porque sus hijos/as son *turistas nacidos en Hong Kong* o *bebés ancla* en Hong Kong, es decir, son niños/as nacidos en Hong Kong cuyos padres suelen ser de China continental, sobre todo de Shenzhen, y que no son residentes permanentes en Hong Kong. Desde el año 2003, el Gobierno de Hong Kong tiene establecido de manera oficial un *Plan de Visita Individual*¹ con el objetivo de impulsar la economía de Hong Kong. Esto proporciona una oportunidad única para que las mujeres embarazadas de China continental den a luz en Hong Kong, lo cual otorga a sus hijos/as de manera automática el derecho de residencia en Hong Kong, así como la oportunidad de beneficiarse de sus sistemas exclusivos de sanidad y educación. Estas mujeres embarazadas utilizan los servicios de obstetricia locales a través de medios legales y en ocasiones también de manera ilegal. Entre los años 2001 y 2011, se registran más de 200.000 nuevos nacimientos de *turistas nacidos en Hong Kong*. En el año 2010, nacen 32.653 niños/as *turistas nacidos en Hong Kong*. Como dato significativo, en el año 2012 Hong Kong tiene registrados nacimientos de 91.000 niños/as, de los cuales 33.000 niños/as tienen padres de China continental (Yan y Zhang 2016).

¹ El *Plan de Visita Individual*, puesto en marcha en 2003, es una iniciativa del gobierno de Hong Kong que permite a los habitantes de China continental visitar Hong Kong de forma individual. Antes del plan, sólo podían visitar Hong Kong con visados de negocios o en viajes de grupo. Este plan ofrece una nueva oportunidad para que las mujeres embarazadas de China continental, en visita a Hong Kong, consigan un visado individual y que así puedan dar a luz en Hong Kong.

Para los habitantes chinos, conseguir el permiso de residencia en Hong Kong tiene ventajas importantes. El visado de Hong Kong les puede facilitar el poder viajar a otros países. Además, tanto el sistema sanitario como el educativo y también el de pensiones aportan muchas más ventajas que los de China, a excepción de los habitantes que tienen *hukou* de Beijing y Shanghái, ciudades con los mejores recursos educativos y médicos de China. Muchos habitantes de Shenzhen, ciudad con pocos recursos universitarios y de hospitales, aprovechan dos aspectos de Hong Kong: su proximidad geográfica con Shenzhen y el hecho de que su ley permite a los niños/as nacidos allí beneficiarse de su sistema educativo y sanitario. Cada año, desde 2003, miles de mujeres embarazadas de China continental se desplazan a Hong Kong con el objetivo de dar a luz allí. De esta manera, consiguen para su niño/a recién nacido la residencia oficial de Hong Kong. Los padres chinos actúan así porque están convencidos de que pueden ofrecer a sus niños/as una vida mejor en Hong Kong. En relación con la política de hijo/a único establecida en China continental, esta es una razón para que los padres chinos decidan tener sus hijos/as en Hong Kong, ya que esta política no es aplicable a Hong Kong. Además, está el caso especial de muchos padres de Shenzhen que ya tienen un hijo/a y que aprovechan la proximidad de Hong Kong para tener más hijos/as. En este caso, además de conseguir tener libremente los hijos/as que deseen en Hong Kong, este colectivo de padres también consigue evitar la multa elevada que tendrían que pagar al gobierno chino si tuvieran su segundo hijo/a, o posteriores, en China continental.

Sin embargo, en la actualidad los padres en general se están arrepintiendo de ello porque sus hijos/as nacidos en Hong Kong, aunque tienen la residencia oficial de Hong Kong, precisamente por eso mismo la ley china no les permite obtener ni la residencia de China continental ni sus *hukous* de Shenzhen. Su situación es incluso peor que la de los niños/as inmigrantes que, al menos, tienen la nacionalidad de China continental. Por esa razón, estos niños/as inmigrantes, a diferencia de los *bebés ancla*, sí que tienen derecho a disfrutar del sistema de bienestar público de Shenzhen. Los niños/as inmigrantes de Shenzhen tienen libertad de elección (limitada) entre las escuelas públicas y las escuelas privadas, si bien el precio de estas últimas es caro. Estos niños/as inmigrantes tienen que pagar más en las escuelas públicas que los que tienen *hukou*. A los niños/as *turistas nacidos en Hong Kong* no se les permite acceder al sistema educativo de Shenzhen para nativos de China continental porque, al ser de Hong Kong, se les considera extranjeros. Por ello, la manera más económica para que puedan acceder a la educación pasa forzosamente

por tener que cruzar la frontera cada día para ir a las escuelas de Hong Kong. Si quieren estudiar en Shenzhen, sólo tienen una opción, que es ir a alguna de las escuelas privadas para estudiantes extranjeros, aunque para ello tienen que estar dispuestos a pagar un precio elevado.

Muchas familias que tienen niños/as *turistas nacidos en Hong Kong* afrontan una situación difícil. Shenzhen cuenta con once escuelas privadas que ofrecen clases para habitantes de Hong Kong, utilizando sus mismos libros y su misma forma de enseñanza. Pese a ello, las clases son demasiado caras, y las escuelas internacionales incluso más caras. El beneficio de poder acceder a la educación obligatoria en las escuelas públicas chinas (son nueve años) sólo es accesible para los niños/as que tengan *hukou* de China. El departamento de Educación del gobierno de Shenzhen sólo permite a unas reducidas escuelas privadas aceptar a estos niños/as “turistas nacidos en Hong Kong”, en calidad de estudiantes. Además, estas escuelas requieren una licencia especial del gobierno de Shenzhen. La mayoría de escuelas privadas rechazan a los niños/as *turistas nacidos en Hong Kong* por varias razones, siendo la más importante que no les conviene tener entre sus aulas a estos alumnos especiales, debido al problema de mala reputación en las tasas de aprobados que tendrían. A continuación se aporta una explicación más detallada. En China la calidad de las escuelas se mide por la tasa de aprobados. A estos niños/as ancla, al querer acceder a la educación en Shenzhen, por no tener *hukou* de China, no se les permite realizar ni la Prueba de Acceso a la Escuela Secundaria ni la Prueba de Acceso a la Educación Superior Nacional, que son los dos exámenes más importantes para los estudiantes chinos/as. Si la escuela aceptase a estos niños/as *turistas nacidos en Hong Kong*, al no poder los niños/as ancla hacer dichas pruebas, entonces su tasa de aprobados bajaría de manera notable, con lo cual eso pondría a la escuela en una situación de mala reputación.

Aunque Hong Kong y Shenzhen están muy próximas, ambas son ciudades grandes e independientes entre sí. Los “niños/as ancla” tienen que atravesar todos los días el paso de control acompañados por sus padres. Allí toman un autobús llamado “autobús niñera”, disponible sólo para esos niños/as, con el fin de que los padres puedan dejarlos tranquilos y no pierdan tiempo para ir al trabajo. La mayoría de los niños/as tarda más de tres horas sólo en el camino de ida y vuelta a la escuela, y muchos de ellos incluso más de cinco horas. Por la tarde, los padres tienen que volver otra vez a la frontera para recoger a sus

hijos/as y regresar a casa. La consecuencia más negativa es que muchos de ellos, sobre todo las madres, se ven obligados a dejar sus trabajos porque no tienen ni el tiempo ni la energía suficientes como para hacerse cargo ellas solas del cuidado de los niños/as, además del tiempo perdido en el camino hasta la escuela y el trabajo.

Muchos niños/as son pequeños por lo que todavía no tienen capacidad de autocuidarse. Según comenta la madre de un niño de tres años, ellos salen de su casa a las diez de la mañana para coger el metro y llegan al paso de control de Futian sobre las once. En las últimas paradas antes de llegar al paso de control, ya se acumulan bastantes niños/as. Todos ellos son niños/as *turistas nacidos en Hong Kong*, que están en camino hacia sus jardines de infancia. Se bajan del metro en una zona próxima a la frontera, donde hay habilitada una sala de espera. En esa misma sala almuerzan y después se dirigen al paso de control. Una vez superado el trámite del paso fronterizo, toman los “autobuses niñera” que les conducirán a Hong Kong. La sala de espera es sólo para niños/as de jardín de infancia y, aunque tiene cientos de metros cuadrados, resulta insuficiente. Los niños/as, que llevan diferentes uniformes por pertenecer a diferentes escuelas, son alimentados allí mismo por sus padres. “Debido a que la escuela no ofrece ningún tipo de almuerzo durante las clases de la tarde, mi hijo sólo tiene tiempo de comer aquí. Estoy preocupada por mi hijo porque almuerza mal cada día. Lo único que podemos hacer como padres es darle mucha más comida en el desayuno, y prepararle unos aperitivos en su mochila para la merienda de la tarde. Cuando regresamos a casa ya son las seis de la tarde y entonces le damos al niño más comida para la cena”, explica esta madre (Pueblo en Línea 2016).

Foto 5.2 Niños/as en el paso de control de Hong Kong



Foto 5.3 Los niños/as tienen que cruzar la frontera cada día en ambas direcciones



Este estilo de vida supone problemas muy serios, en especial para los niños/as más pequeños y para sus padres. Los niños/as un poco mayores ya tienen más independencia y pueden hacer el camino solos, con el grupo. Aún y todo, sean niños/as pequeños o mayores, no deja de ser un problema bastante complejo con una difícil solución. Ante esta situación tan problemática, muchos padres han cambiado de opinión, por lo que preferirían que sus niños/as renunciasen a la residencia de Hong Kong y obtuvieran la de Shenzhen, consiguiendo así que toda la familia tenga el mismo tipo de residencia, lo cual facilitaría enormemente la vida tanto de los niños/as como de los propios padres. El problema para estos padres es que ya no hay posibilidad de marcha atrás, porque el gobierno central chino no admite la posibilidad de que estos niños/as vuelvan a tener la nacionalidad de China continental. Según los datos de la Oficina de Asuntos Exteriores del Gobierno de Shenzhen, en el año 2015 ya son más de 30.000 niños/as y sus respectivos padres los que padecen este problema de desplazamiento desde Shenzhen para poder estudiar en Hong Kong. Existe un estudio con una previsión futura a corto plazo para el periodo 2016-2018, el cual estima que esa cifra se va a duplicar o incluso triplicar (se calcula en torno a 65.000-85.000 niños/as) (Pueblo en Línea 2016).

Por otro lado, esta gran afluencia de mujeres embarazadas de China continental, también representa una situación complicada para Hong Kong, puesto que provoca escasez de recursos hospitalarios, lo que resulta en muchas críticas de la población de Hong Kong hacia estas mujeres chinas y sus “hijos de anclaje”, siendo habitual que los hongkoneses muestren una falta de respeto hacia ellas, refiriéndose a estas mujeres con el apodo de “langostas”. Esta situación de nacimientos cambió radicalmente a partir de abril de 2012, hasta enero de 2013, porque el gobierno de Hong Kong dio orden a los hospitales públicos y privados de Hong Kong para que suspendieran, de manera indefinida, la recepción de mujeres embarazadas procedentes de China continental (incluidas también todas las extranjeras embarazadas que no tienen residencia en Hong Kong). La consecuencia más directa de esta medida oficial es que después del año 2013 ha dejado de haber nacimientos de *bebés ancla* en Hong Kong.

Sin embargo, muchos de los habitantes de Shenzhen todavía siguen queriendo que sus hijos/as sean hongkoneses, porque saben que Hong Kong sigue siendo una sociedad más democrática que China continental. Esto hace de Hong Kong una ciudad muy atractiva, teniendo como principales alicientes una mayor libertad de expresión y de medios de

comunicación, y que además ofrece una mejor situación respecto a los derechos humanos básicos, tales como la libre asociación y el derecho de manifestación. Un buen ejemplo de estos beneficios de Hong Kong para un habitante de Shenzhen, es el hecho de que una familia de Shenzhen sólo pueda permitirse tener dos niños/as debido a la política de planificación familiar en China continental. En cambio, los ciudadanos de Hong Kong no tienen ningún tipo de restricción. Con esta línea de emigración “de Shenzhen a Hong Kong”, se demuestra que Hong Kong sigue siendo la ciudad más atractiva y relevante en la zona. Esto coincide con el planteamiento de mi **hipótesis 4**, donde se expone que, aunque las previsiones a corto plazo son que Shenzhen se va a convertir en una ciudad mayor que Hong Kong, sin embargo, gracias a su sistema democrático y a su mayor libertad financiera y de asociación, Hong Kong seguirá siendo la ciudad más global del Delta del Río de las Perlas, mientras que el papel de Shenzhen será más secundario.

En relación a los problemas sociales de los niños/as en Shenzhen, existen dos casos diferenciados. Por un lado, están los niños/as *turistas nacidos en Hong Kong*. Por otro lado, están *los niños/as que se quedan en sus pueblos con los abuelos*. Esta situación refleja que la aplicación de la política de planificación familiar y del sistema de *hukou* del gobierno central chino, en realidad suponen una discriminación para estos niños/as, y también generan una desigualdad social en la población de Shenzhen. Muchas familias chinas desean tener un segundo o tercer hijo/a, por derecho propio. La política de planificación familiar obligatoria en China (antes conocida como política de hijo único) hace que muchas familias elijan desplazarse a Hong Kong para tener su segundo o tercer hijo/a, evitando así la alta multa por tener más hijos/as que lo permitido por la planificación del gobierno. Sin embargo, en mi opinión, ellos no deberían tener que pagar esa multa porque considero que cualquier ser humano tiene derecho a elegir el número de hijos/as que quiere tener. La desigualdad en el caso de los *bebés ancla* no es culpa de sus padres ni de sus familias, sino que su origen está en la política de planificación familiar del gobierno central.

Una vez que los *bebés ancla* nacen en Hong Kong, el sistema de *hukou* implantado en China continental no permite que dichos niños/as puedan recibir el mismo nivel de educación que el resto de niños/as nativos. La misma situación se da en el caso de los hijos/as de inmigrantes que no tienen *hukou* de Shenzhen, y por ello se ven obligados a quedarse en sus pueblos con los abuelos para poder recibir educación. Esta situación demuestra la desigualdad que se da en la sociedad de Shenzhen, donde muchos niños/as

padecen estas desigualdades desde la misma línea de salida, es decir, desde su propio nacimiento.

Sanidad

En 2011 la esperanza de vida de Shenzhen es de 78,3 años, con un aumento de tres años respecto a 2001. Tiene una estructura de población joven, ya que el 88 % está en edad de trabajar, lo cual convierte a Shenzhen en la ciudad con el mayor excedente de pensiones en China. También es la que tiene el mejor nivel de calidad del aire de entre las ciudades medianas y grandes de China. La tabla 5.12 muestra el Índice de Calidad del Aire (AQI), con una comparativa del nivel de calidad del aire en 2014 entre Shanghái, Beijing, Guangzhou y Shenzhen, las cuatro ciudades más pobladas en China.

Tabla 5.12

Índice de Calidad del Aire (AQI) de las megaciudades chinas en 2014

	Shanghái	Beijing	Guangzhou	Shenzhen
Unidad: microgramo/metro cúbico				
Partículas en suspensión (PM2.5)	52	86	49	34
Partículas en suspensión (PM10)	71	116	67	53
Dióxido de azufre (SO2)	18	22	17	9
Dióxido de nitrógeno (NO2)	45	57	48	35
Monóxido de carbono (CO)	770	3200	1000	1100

Fuente: Boletín Ambiental de Shanghái 2014, Boletín Ambiental de Beijing 2014, Boletín Ambiental de Guangzhou 2014, Boletín Ambiental de Shenzhen 2014.

Según los datos de la tabla 5.12, Shenzhen presenta un nivel de calidad del aire mejor que Shanghái y Guangzhou, y bastante por encima de Beijing. Los cuatro indicadores de PM2.5, PM10, SO2 y NO2 sugieren que Shenzhen mantiene la mejor calidad de aire entre todas las megaciudades chinas, aunque el nivel de monóxido de carbono CO sea algo elevado, superando a Shanghái y Guangzhou. Beijing, por su parte, tiene un problema muy serio según estos datos del Índice de Calidad del Aire (AQI), ya que registra la peor

valoración en cada uno de los cinco indicadores. En cuanto a Shenzhen, se puede decir que su calidad de aire es mejor que Shanghái y Guangzhou, y mucho mejor que Beijing, aunque como aspecto negativo la ciudad tiene problemas serios de contaminación del agua, con casi todos sus ríos contaminados. A partir del año 2016, el gobierno de Shenzhen ha puesto en marcha planes específicos para mejorar esta situación, con inversiones superiores a los once mil millones de euros. Con estas actuaciones, se pretende controlar la contaminación del agua y eliminar el *status quo* que mantiene ríos contaminados, negros y con mal olor en su zona urbana (*Shenzhen Evening News* 2015).

En lo que se refiere a hospitales, Shenzhen no es una ciudad que tenga demasiados. Además ninguno de ellos aparece en las listas de los 100 mejores en China. Los más destacados de la provincia de Guangdong están en su capital, Guangzhou. Shenzhen tiene muchos menos recursos económicos que Guangzhou, y menos aún que Beijing y Shanghái. Por esa razón Shenzhen presenta una carencia importante de hospitales. Esto es especialmente grave, teniendo en cuenta la elevada población de Shenzhen, en torno a 18 millones. Además de las crecientes necesidades hospitalarias por parte de los muchos millones de inmigrantes de China continental. Por tanto, la proporción de hospitales en función de la población es significativamente baja. Son muchas las ciudades chinas más pequeñas que Shenzhen que cuentan con mejores recursos hospitalarios. No obstante, aunque la infraestructura social de Shenzhen es un aspecto negativo significativo, también es cierto que, al ser la mayoría de su población joven, incluidos los inmigrantes, esto hace que no tengan tantas necesidades médicas. Por ello, esa desventaja inicial de tener pocos recursos hospitalarios de momento no es tan grave como puede serlo en un futuro cuando la población joven de la actualidad vaya envejeciendo.

Por otro lado, los habitantes de Shenzhen que realmente tienen mucha necesidad de visitar a un buen médico, no lo hacen en su ciudad, sino que se desplazan a Hong Kong, donde existen muchos más recursos hospitalarios, aunque tengan que asumir un mayor precio por no tener la residencia en Hong Kong. La tabla 5.13 presenta la evolución de los recursos hospitalarios en Shenzhen desde el año 2007 hasta el año 2013.

Tabla 5.13
Evolución de los recursos hospitalarios en Shenzhen

Año	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2013/2007
Número total de establecimientos sanitarios (incluidos centros de salud, clínicas, y otros)	1.781	1.806	1.963	1.827	1.854	2.008	2.228	125%
Número de hospitales	101	100	101	107	110	115	117	116%
Número de camas de hospital	18.086	19.913	21.399	22.842	24.079	27.984	29.261	161%
Número de trabajadores de salud	59.170	63.488	67.028	67.678	71.969	76.684	82.105	139%
Número de médicos por cada diez mil habitantes	21	21	21	21	22	23	24	114%
Número de camas de hospital por cada diez mil habitantes	18	19	20	20	21	25	25	139%
Tasa de ocupación de las camas de hospital (%)	88 %	89 %	86 %	88 %	91 %	86 %	84 %	-
Instituciones de investigación de Ciencias Médicas	3	3	3	3	3	3	3	100%

Fuente: Anuario Estadístico de Shenzhen (2014). Datos referidos a una población oficial de Shenzhen, según esta misma fuente, de 10 millones de habitantes.

Como se observa en la tabla 5.13, el número de los recursos hospitalarios en Shenzhen en general ha mejorado durante los últimos seis años (2007/2013). A modo de ejemplo, tanto el número de establecimientos sanitarios como el de hospitales presentan una tendencia creciente. Ocurre lo mismo en el caso del número de camas por enfermo, de médicos y de enfermeros. En concreto, a lo largo de este periodo el número de establecimientos sanitarios ha aumentado en un 25%, y el número de hospitales un 16%. Como dato llamativo, el número de camas de hospital ha aumentado en mayor proporción que el número de hospitales, un 61%. Gracias a esta mayor subida comparativa entre camas y hospitales, la tasa de ocupación de las camas de hospital se ha reducido en un 4%, lo cual es un dato positivo para una ciudad como Shenzhen, para poder satisfacer las necesidades hospitalarias de una población inmigrante creciente. En relación a los recursos

humanos sanitarios, los datos estadísticos también son positivos, en especial el número de trabajadores de salud, que se ha incrementado en un 39%. El número de médicos por cada diez mil habitantes también ha aumentado, aunque de manera más discreta, un 14%, pasando de veintiún médicos en el año 2007 a veinticuatro en 2013.

Como se observa de los datos anteriores, además del incremento neto en las cantidades totales de recursos sanitarios, también las medias estadísticas están creciendo, de forma que cada habitante de Shenzhen tiene de promedio más recursos médicos, si bien es cierto que en general dichos recursos todavía resultan insuficientes. Por último, en relación a las instituciones de investigación de Ciencias Médicas, durante el periodo de estudio su número permanece inamovible, sólo existen tres. Por esa razón, puede concluirse que Shenzhen no es un referente en temas de investigación médica. Por tanto, a la falta de recursos de universidades que ya se ha citado en este mismo capítulo, se suma una actividad de investigación débil.

A la hora de analizar los datos aportados en esta tabla 5.13, debe tenerse en cuenta que la fuente es el Anuario Estadístico de Shenzhen y que, por tanto, sólo incluye la población registrada oficialmente. En ese sentido, debe matizarse que Shenzhen tiene una población adicional de siete millones de habitantes que no están registrados, también conocida como población flotante, los cuales también tienen necesidades médicas. Por todo ello, con una población total de Shenzhen tan elevada, el promedio de recursos médicos por habitante es bastante bajo.

En el año 2015 la esperanza de vida en Shenzhen es de 80 años, aumentando 1,7 años respecto del año 2010 (*Shenzhen Special Zone Daily* 2016). Este dato se sitúa dentro de la media de las ciudades chinas grandes. Sin embargo, la localización de Shenzhen en el sur de China, muy próximo al trópico, le otorga un clima subtropical del monzón, lo cual influye en una mayor incidencia de enfermedades transmisibles, sobre todo las infecciosas como son la fiebre del dengue o la gripe aviar. A modo de ejemplo, el primer caso de gripe aviar (H5N1) en el año 1996 se produce en la provincia china de Guangdong. Tres años después se extiende a Hong Kong. Es el primer caso de gripe aviar que aparece en China. Otra enfermedad, llamada SARS o síndrome respiratorio agudo grave (SRAG, SARS en inglés) aparece por primera vez en China en 2002, dándose el primer caso en la provincia de Guangdong y propagándose después a Hong Kong y al resto de China. Mueren 349 personas en China continental y 299 personas en Hong Kong (WHO 2003).

Para visualizar la desigualdad en el campo de la salud de los trabajadores de Shenzhen, se utiliza la siguiente encuesta por muestreo, que muestra las desigualdades en el nivel de salud, así como las desigualdades en los ingresos anuales de cada ocupación laboral en las ciudades grandes chinas. Todo esto se muestra en la tabla 5.14.

Tabla 5.14
Nivel de salud y de ingresos por ocupación laboral (Año 2002)

Ocupación	Edad (Año)	Estado de Salud	Ingreso anual familiar per cápita (Yuan)
Obreros	48	1,48	6.686
Empleados	47	1,42	8.416
Managers inferiores	56	1,48	9.524
Profesionales inferiores	49	1,44	8.617
Managers superiores	50	1,32	12.124
Profesionales superiores	46	1,36	12.382
Cuadros de mando en el PCCh	46	1,26	10.865

Fuente: Libro *China's Emerging Middle Class* de Cheng Li (2010).

Observación: El estado de la salud se divide en tres niveles 1= bien o muy bien, 2= normal, 3= mal o muy mal.

Se consideran obreros aquellos trabajadores que realizan una labor manual y también los trabajadores de servicios básicos como restauración y limpieza. Este grupo tiene peores condiciones de salud y menores ingresos en comparación con otros profesionales.

Empleados son los trabajadores de oficina, cuyo nivel de ingresos es un poco mejor que el de los obreros. Managers inferiores son aquellos managers con poca facultad de mando y que carecen de educación universitaria. Profesionales Inferiores son aquellos profesionales sin educación universitaria. Empleados, managers inferiores y profesionales inferiores constituyen el grupo laboral de clase media baja de China (Li 2010). Los managers superiores son aquellos managers intermedios con educación universitaria. Los profesionales superiores son profesionales con educación universitaria. Cuadros de mando en el PCCh: son aquellos managers que pertenecen al PCCh (Partido comunista de China) y que trabajan en instituciones del gobierno o del estado. El conjunto formado por los

managers superiores, los profesionales superiores y los cuadros de mando en el PCCh, se considera como la clase media alta de China (Li 2010). Se observa que no sólo existe una desigualdad de ingresos entre la clase media baja y la clase media alta, sino que también hay una desigualdad en términos de salud (bienestar) entre estas dos clases. En el año 2002, los ingresos mensuales de la clase media alta (managers superiores, profesionales superiores y cuadros de mando en el PCCh) superan los diez mil yuanes, mientras que los ingresos de la clase media-baja son inferiores a dicha cantidad. Además de su retribución salarial, los cuadros de mando en el PCCh tienen otra serie de beneficios como son los siguientes: pueden acceder a los fondos públicos, tienen beneficios de bienestar social así como amplio acceso a los recursos médicos. Todo ello repercute en una mejor salud de este grupo, lo cual coincide con los datos de la tabla 5.14. Se observa que la clase media alta no sólo tiene más ingresos, sino también mejor salud que la clase media baja y los obreros (clase baja). Shenzhen se considera una ciudad simbólica de China, y una ciudad importante de esta encuesta por muestreo. En esta tabla se puede visualizar el nivel de salud en función de los diferentes grupos de profesionales en las ciudades chinas como Shenzhen.

Calidad de vida

En el año 1943 el psicólogo Abraham Maslow formula una nueva teoría psicológica en su libro *Una teoría sobre la motivación humana (A Theory of Human Motivation)*. Maslow propone una jerarquía de necesidades humanas tanto en el campo de la psicología como en el ámbito empresarial del *marketing* y la publicidad, conocida mundialmente como *la pirámide de Maslow*. Esta jerarquía de necesidades es la siguiente, ordenadas de más a menos básicas: fisiología, seguridad, afiliación, reconocimiento, y autorrealización. Posteriormente lo amplía con un nivel de necesidad más alto, la autotrascendencia. La necesidad de autorrealización ocupa el nivel más alto en la pirámide de jerarquía de las necesidades humanas (Maslow 1943). Geert Hofstede critica esta teoría al considerar que describir la autorrealización como la necesidad más alta es ser etnocéntrico. Por su parte, M. Joseph Sirgy, al relacionar la pirámide de Maslow con la calidad de vida, propone la relación entre “calidad y la satisfacción progresiva de una jerarquía de necesidades, de orden inferior y superior” (Sirgy 1986). Hagerty propone que la pirámide de Maslow se

utilice para predecir el desarrollo de la calidad de vida (QOL) en los países a lo largo del tiempo (Hagerty 1999). La necesidad más baja y amplia es la de *fisiología*. Se refiere a aspectos tales como la respiración, alimentación, descanso, sexo, y homeostasis. La mayoría de la población de Shenzhen puede satisfacer sus necesidades fisiológicas, a excepción de la necesidad de descanso, porque la ciudad tiene un ritmo rápido, tanto o más que otras ciudades globales del mundo.

La siguiente necesidad es la de *seguridad*, la cual se refiere a tener una sensación de seguridad y protección, seguridad física, de salud, empleo, recursos, moral, familiar, y de propiedad privada. En términos de seguridad, puede decirse que Shenzhen tiene un nivel intermedio dentro de China. Como no tiene un alto nivel de gobierno y gestión, entonces la seguridad y protección no están tan garantizadas y, por tanto, la necesidad de seguridad tampoco está bien satisfecha. Tampoco puede decirse que la seguridad de la ciudad sea tan mala, ya que hay aspectos positivos que mejoran dicha seguridad. Uno de ellos es que las autoridades colocan gran cantidad de cámaras en la ciudad, lo cual ayuda a un mejor control y también ayuda a los policías con la detención de delincuentes, disminuyendo la inseguridad ciudadana en Shenzhen. De todas formas, parte de la población critica este tipo de control.

La siguiente necesidad, la de *afiliación*, se refiere al afecto, intimidad sexual y amistad. Shenzhen presenta el problema de los trabajadores jóvenes en relación con los suicidios de Foxconn. En 2010, desde el 23 de enero hasta el 5 de septiembre, hubo 14 suicidios de trabajadores de Foxconn al saltar del tejado de sus edificios. La razón de tantos suicidios, no sólo tiene que ver con un salario bajo, sino también con la alta intensidad del trabajo. Foxconn es sólo un ejemplo de otras muchas fábricas en Shenzhen. La calidad de vida de los trabajadores jóvenes y pobres no es buena en China, sobre todo la de los inmigrantes chinos, y en el caso de Shenzhen existen ejemplos similares de otras fábricas como Foxcom. Entonces, ni trabajadores ni inmigrantes tienen un alto nivel de calidad de vida.

La necesidad de *reconocimiento* se refiere al autorreconocimiento, confianza, respeto y éxito. Shenzhen es una ciudad de “*maker culture*” y se la considera el *Silicon Valley* de China, es decir que Shenzhen es la referencia principal de China donde se puede cumplir una especie de *American Dream*. Inmigrantes de toda China continental llegan a Shenzhen no sólo para ganar más salario que en sus lugares de origen, sino también para cumplir sus

sueños de éxito. Hay una falsa creencia de que en Shenzhen hay igualdad de oportunidades que permite a sus habitantes, registrados oficialmente o no (incluso a los inmigrantes que no tienen *hukou*), lograr sus objetivos más altos en la vida únicamente con el esfuerzo y la determinación. En los pueblos chinos más pequeños la vida de sus habitantes todavía está muy condicionada por su nivel de *guanxi*, es decir, sus relaciones sociales o contactos. Un campesino chino que tenga poco *guanxi*, tendrá gran dificultad para conseguir que su vida progrese. Es por ello que muchos de ellos deciden trasladarse a Shenzhen.

Las ciudades grandes de China son relativamente más justas si se comparan con otras ciudades más pequeñas y cerradas. China es un país que tiene serios problemas de corrupción, lo que lleva a que en algunos pueblos, la gente crea que nunca va a tener las mismas oportunidades para ganar más dinero y conseguir éxito como el hijo de un dirigente del pueblo. En las ciudades grandes donde la población nativa es reducida y la mayoría son inmigrantes, en especial como Shenzhen, alcanzar prosperidad depende mucho más de las habilidades de cada uno y de su propio trabajo que de un destino rígido dictaminado por la jerarquía social. Shenzhen tiene un nivel elevado de desigualdad. Existe un contraste considerable entre la calidad de vida de las clases altas y la de la clase trabajadora.

La necesidad de autorrealización está situada en lo más elevado de la pirámide de Maslow. Este psicólogo utiliza varios términos para denominarla: motivación de crecimiento, necesidad de ser y autorrealización. Propone que la autorrealización es la necesidad psicológica más elevada a la que puede aspirar el ser humano, por eso se encuentra en la cima de todas las jerarquías. Es a través de la satisfacción como se encuentra un sentido válido o una justificación a la vida mediante el desarrollo potencial de una actividad. Shenzhen, como muchas ciudades modernas, es una ciudad que desde sus instituciones oficiales impulsa las actividades de servicio público, como es el Voluntariado. Pero sólo pocas personas pueden llegar a ese nivel de la jerarquía, ya que antes deben alcanzarse todos los niveles anteriores o, al menos, hasta cierto punto. Al igual que la necesidad de reconocimiento, la necesidad de autorrealización también resulta más fácil de alcanzar en las ciudades grandes.

En el ranking de salario medio de las ciudades de China continental, Shenzhen ocupa el tercer puesto, por detrás de Shanghái y Beijing (Informe de oferta y demanda del mercado de trabajo 2015). Aunque en la actualidad existen muchas desigualdades en

Shenzhen, también es cierto que esta ciudad sigue ofreciendo más posibilidades de hacerse rico y de tener una mayor calidad de vida que la mayoría de las ciudades chinas. Esa es una de las razones por las cuales la ciudad está recibiendo muchos ricos que quieren vivir allí.

Por tratarse de una ciudad relativamente nueva, Shenzhen tiene unas condiciones sociales y educativas poco desarrolladas, una administración urbana caótica, y sus recursos hospitalarios son escasos. Sin embargo, debido a su proximidad geográfica con Hong Kong, estas deficiencias se pueden compensar. Otro aspecto negativo es que la situación política es compleja, con corrupción y sin democracia, lo cual afecta al desarrollo de Shenzhen, ya que existe una estrecha relación entre el desarrollo económico y social y la democracia. La relación fluye en ambos sentidos: “el desarrollo suele conducir a una transición democrática y luego a una democracia consolidada, mientras que la democracia fomenta el desarrollo” (De Miguel y Martínez-Dordella 2014).

A continuación, se va a proceder a visualizar la calidad de vida de los habitantes de Shenzhen. Para ello, al igual que en la tabla anterior 5.15, la investigación también se realiza según las diferentes profesiones. La encuesta por muestreo se presenta en la tabla 5.15, en la cual se relaciona la desigualdad de ingresos con la satisfacción de vida.

Tabla 5.15
Nivel de satisfacción de las familias chinas (Año 1995, 2002)

Ocupación	Mediana del ingreso anual familiar (Yuan) Año 1995	Año 2002	Perciben como justa la distribución del ingreso	Satisfacción de vida		
	Valor en yuanes en el año 2002			Felicidad	Normal	Infelicidad
Obreros	4.096	5.797	11	49	35	16
Empleados	4.201	7.276	12	56	32	22
Managers inferiores	5.091	8.196	14	62	29	9
Profesionales inferiores	4.814	7.639	13	63	29	8
Managers superiores	5.957	9.768	23	77	22	1,5
Profesionales superiores	6.250	10.836	15	68	25	6,5
Cuadros de mando en el PCCh	5.574	9.233	19	76	20	5

Fuente: Libro *China's Emerging Middle Class* de Cheng Li (2010).

En la tabla 5.15 se muestra la mediana del ingreso per cápita de las familias en siete ocupaciones entre los años 1995 y 2002. Analizando los datos, se observa que los tres grupos de la clase media alta (managers superiores, profesionales superiores, y cuadros de mando en el PCCh) disfrutaron de un ingreso notablemente superior que el resto de ocupaciones. Además, sus ingresos aumentaron con el tiempo. En 1995, la mediana anual del ingreso familiar per cápita de los managers superiores fue 1,53 veces la de los obreros, y la de los profesionales superiores, 1,45 veces más alta. En 2002 la renta mediana de los profesionales superiores y managers superiores alcanzó 1,87 y 1,69 veces la de los obreros. Aunque la mediana del ingreso sigue creciendo en los últimos años, pero el ingreso de los ricos aumenta más rápido que el ingreso de la clase baja. En las ciudades chinas los ricos son cada vez más ricos. Los managers superiores son dos veces más propensos que los obreros, 23% frente al 11%, a considerar justa la distribución de ingresos, mientras que los

obreros son el colectivo que considera más injusta la situación actual, lo que indica el empeoramiento de la posición de los obreros en la era de la reforma. En relación a la satisfacción con la vida, sólo una pequeña minoría de cada grupo de ocupaciones es infeliz. Los managers superiores tienen el nivel más alto de satisfacción, con un 77% que informan ser felices con sus vidas y tan sólo un 1,5% con un sentimiento negativo. En cambio, menos de la mitad de los obreros dicen ser felices, y por el contrario hay un 16% que consideran ser infelices. Los cuadros de mando en el PCCh y los profesionales superiores también muestran niveles relativamente altos de satisfacción con su vida.

Analizando conjuntamente esta tabla 5.15 y la anterior 5.14, se observa que la clase media alta (managers superiores, profesionales superiores, y cuadros de mando en el PCCh) tiene más ingresos, que cada año tiene un mayor aumento de ingresos en comparación con las clases media-baja y baja, que tienen mejores condiciones de salud y, en general, que son más felices. Por todo ello, se concluye que tienen una mejor calidad de vida. En relación con la clase media baja (empleados, managers inferiores, y profesionales inferiores), y la clase baja como los Obreros, se puede decir que su situación es justamente la contraria en todos los aspectos. En línea con la afirmación del sociólogo De Miguel, “la desigualdad de ingresos o de riqueza no es la única forma de desigualdad” (De Miguel 2016), se observa que también existen otros tipos de desigualdades como por ejemplo la «desigualdad digital», concepto investigado por el sociólogo Juan Zarco, que analiza “las consecuencias de los desiguales accesos a las nuevas tecnologías de la información y la comunicación” (Zarco 2014). En el caso de la presente tesis doctoral, realizo una investigación sobre desigualdades sociológicas importantes como son las sanitarias y de calidad de vida. En las ciudades chinas, como Shenzhen, la desigualdad de ingresos está directamente relacionada con las desigualdades en salud y en calidad de vida.

Consumo y comercio

Shenzhen es una megaciudad que tiene vitalidad económica y de innovación. Aunque son habituales los centros comerciales, se puede decir que no hay tantos en proporción a su tamaño y población. Por su parte, Hong Kong tiene un impuesto más bajo para los productos de marca internacional, por tanto más baratos que en Shenzhen, lo que convierte

a Hong Kong en un paraíso para las compras. Por eso es frecuente que los habitantes de Shenzhen viajen a Hong Kong para realizar compras de productos internacionales como ropa, perfumes, relojes, bolsas y zapatos. Por la influencia mimética de dicha ciudad, Shenzhen cada vez tiene más centros comerciales, pero ninguno llega a ser tan grande como los de Hong Kong, Beijing y Shanghái. Las marcas de lujo internacionales de mayor prestigio como Louis Vuitton, Armani, Chanel, Hermès, Gucci, y Prada, todas ellas tienen sus sedes de China ubicadas en Shanghái. Otras marcas internacionales también de renombre como Zara, Uniqlo, H&M y Muji también se localizan en Shanghái. Esto contribuye a que la ciudad de Shanghái se considera cada vez más globalizada y moderna. Beijing es también la sede principal en China para muchas otras marcas de Europa y América. Además de sus sedes principales en Shanghái o Beijing, todas estas empresas multinacionales también han abierto muchas tiendas en ambas ciudades, relegando con ello a Shenzhen, que cuenta con muy pocas tiendas internacionales.

En una primera fase, Shenzhen desarrolla rápidamente sus fábricas de procesamiento de muestras y suministros, y las de montaje de componentes. Su sector industrial evoluciona y, en una segunda fase, se ha convertido en una ciudad de fabricación tecnológica y procesamiento. Una gran parte de ellas son fábricas de nivel mundial. Por eso, además de los centros comerciales tradicionales, es habitual que Shenzhen tenga también de otro tipo, como los centros comerciales tecnológicos donde se pueden encontrar todo tipo de productos de tecnología a precios económicos. Aunque los centros comerciales tradicionales de Shenzhen no sean los mejores sitios para hacer compras de calidad alta, también es cierto que los centros comerciales de productos tecnológicos son atractivos por la variedad de sus productos y precios asequibles con una calidad en general aceptable. A modo de ejemplo, se puede citar el centro comercial de HuaQiangbei de Futian, un centro especial con influencias internacionales. En HuaQiangbei hay un mercado con todo tipo de teléfonos disponibles. El área donde está ubicado este mercado es considerada una de las zonas comerciales más importantes de Shenzhen. Además, dentro de este mismo centro comercial, también se localizan tiendas de productos electrónicos, incluyendo la parte de electrónica de consumo, como son teléfonos móviles, cámaras, tabletas y ordenadores portátiles. Los productos tecnológicos de esta zona comercial tienen buena aceptación internacional, por lo cual existe actividad de exportación, en especial de teléfonos móviles y accesorios.

Si se compara con otros centros comerciales, HuaQiangbei es más caótico y sucio, pero esto no reduce en nada el tráfico continuo de compradores potenciales. Más bien al contrario, este centro comercial cada vez está más saturado. Yo mismo tuve ocasión de mantener una charla informal con un extranjero que estaba haciendo compras en HuaQiangbei. Se trata de un comerciante indio propietario de una tienda de venta de accesorios para teléfonos móviles. Me confirma que HuaQiangbei es el sitio más económico para comprar accesorios de teléfonos, de manera que los importa desde Shenzhen a un precio reducido y los vende en su tienda en la India (charla informal, 16 de agosto de 2014). Sirva como ejemplo el precio de un cable de carga para el Smartphone Iphone4S, que en HuaQiangbei es cinco céntimos de euro (comprando al por mayor). La foto 5.4 es la de un mostrador cualquiera en una tienda de HuaQiangbei.

Foto 5.4

Mostrador normal en el centro comercial de HuaQiangbei



La anterior es una de las escenas más comunes en HuaQiangbei, cientos de móviles esparcidos por el mostrador de una tienda. En ese mismo comercio también hay cables o accesorios de teléfonos situados en otros mostradores. No sólo hay un mercado amplio de teléfonos en HuaQiangbei, también se pueden comprar camisetas y otras ropas de

imitación de diferentes marcas internacionales (con tan buena calidad que a menudo es difícil saber si la marca a la venta es auténtica o falsa). Como ejemplo, yo mismo pude comprobarlo cuando compré un par de sandalias de la marca Crocs por sólo quince euros después de que me mostraran y convencieran de que sus productos son los auténticos de la fábrica internacional de Crocs en Shenzhen, con la diferencia de que los que ellos me vendieron son “defectuosos de fábrica”.

También tiene buena reputación el Centro de Comercio de Joyería Internacional de Shuibei, en el distrito Luohu de Shenzhen. El valor del procesamiento del oro, platino y diamantes en 2013 representa más del 70% de la cuota de mercado nacional, y el 80% en las Bolsas de Oro y de Diamantes de Shanghai (*Shenzhen Evening News* 2014). Muchas tiendas de joyería no dejan entrar a posibles clientes si no demuestran que realmente son compradores. Tanto el centro comercial de HuaQiangbei como el Centro de Comercio de Joyería Internacional de Shuibei son influyentes internacionalmente, si bien este último recibe menos clientela que HuaQiangBei.

Para profundizar en mi trabajo de investigación, realicé una entrevista al gerente de una tienda de la cadena Jintengfeng. Esta empresa tiene productos como collares de oro, anillos, y pulseras. Cuenta con un gran salón para mostrar las joyas a los clientes, y con oficinas para hacer negocio. Este directivo me informa que dentro del mercado de oro en China, Shanghai y Shenzhen son las ciudades más importantes. Shanghai tiene derecho de fijación del precio del oro para China y tiene muchos productos financieros relacionados con el oro, como el futuro del oro y las operaciones de cambio del oro. Además, las Bolsas de Oro y de Diamantes de China están en Shanghai. Shenzhen es la ciudad que más trabaja el procesamiento del oro y, además, su mercado al contado del oro es el más grande de China, ofreciendo el precio más económico. De ahí que muchos compradores viajen desde otras provincias hasta la tienda de este comerciante para comprar al por mayor sus productos de oro, al precio más económico posible (entrevista, 18 de agosto de 2014).

En Shenzhen también hay otros centros comerciales modernos y lujosos. Por ejemplo, el centro comercial del CBD (Central Business District) de Futian o el COCO Park. Ultimamente también se han inaugurado otros centros comerciales modernos en esta zona. Futian es la zona más lujosa y tiene los edificios más altos de Shenzhen. El Ping An Finance Center es un rascacielos de 115 plantas, con 600 metros de altura, situado en el CBD de Futian. Es el tercer edificio más alto del mundo y el segundo de China. En total,

Shenzhen tiene más de veinte edificios que superan los 200 metros, y también están ubicados en el CBD de Futian. Todos estos edificios forman el *skyline* de Shenzhen. En la foto 5.5 se muestra el CBD de Futian.

Foto 5.5 Central business district de Futian



Desde sus inicios como zona económica especial en la década de los años 1980s, Shenzhen se considera como un símbolo de la etapa de Reforma y Apertura de China. Desde aquella época hasta la actualidad, China cada vez está más abierta económicamente, los países occidentales dirigen el proceso de la globalización y gracias precisamente al gran desarrollo de dicho proceso globalizador, China consigue participar en la economía mundial de manera gradual. En la actualidad, bajo esta influencia occidental, China ya tiene características de un país capitalista. A partir de la etapa de Reforma y Apertura, China recibe gran cantidad de inversiones extranjeras a través de la red del “espacio de los flujos” (Castells 1989) y *spatial fix* (Harvey 1981), lo cual incide en el gran desarrollo del comercio y consumo en China, aunque también es cierto que las desigualdades aumentan. Tradicionalmente, la economía keynesiana enfatiza un desarrollo con *spatial equality* y la urbanización. Pero teniendo en cuenta que en la época postindustrial (Bell 1973), Neil Brenner (1998, 2011) propone una teoría de globalización y localización, enfatizando la prioridad de algunas ciudades o lugares como privilegio, es un desarrollo con *spatial inequality* (desigualdad espacial), pero con mayor eficiencia. El desarrollo económico de Shenzhen coincide con esta teoría, ya que el gobierno central chino elige Shenzhen como la primera ciudad a la que dar prioridad, apoyándole en su desarrollo económico

principalmente con la aprobación de políticas favorables. Gracias al continuo apoyo del gobierno, Guangdong y Shenzhen experimentan un gran desarrollo. Sin embargo, y en paralelo, esto mismo hace que otras ciudades de Guangdong (además de las situadas dentro del Delta del Río de las Perlas) y las provincias próximas sean pobres, perdiendo más recursos en beneficio de Shenzhen y de otras ciudades grandes (como es el caso de Hong Kong y Guangzhou). Esto mismo coincide con la teoría de globalización y también con la teoría del desarrollo de la desigualdad espacial.

En la actualidad, existen dos ciudades que sirven como ejemplo para explicar el desarrollo de la desigualdad espacial, Nueva York y Londres. Estas dos ciudades han conseguido atraer muchos recursos de sus respectivos países, lo cual también ha originado una gran desigualdad en el desarrollo regional. En el caso americano, y debido a estas desigualdades, una parte de la población de las zonas menos avanzadas creen firmemente al actual presidente de los Estados Unidos, Donald Trump, cuando argumenta que los demás les están robando sus propios recursos. Aunque la mayoría de los ciudadanos de Nueva York y de otras ciudades grandes dieron su apoyo a Hillary Clinton, también hubo una parte importante de la población de zonas menos desarrolladas que apoyan a Trump para que finalmente consiga su presidencia actual. En el caso del Reino Unido, se da una circunstancia similar de desigualdad espacial. Aunque las ciudades británicas grandes, como Londres, apoyan la continuidad de su país dentro de la Unión Europea, sin embargo, al final Reino Unido deja de ser un país de Europa, fenómeno conocido como Brexit. Las zonas menos avanzadas del país deciden apoyar el Brexit, porque consideran que están perdiendo recursos.

El Shenzhen del futuro

Durante los últimos treinta años, Shenzhen ha sido una de las ciudades más competitivas de China. Actualmente, Shenzhen ha conseguido convertirse en una ciudad desarrollada y activa, así como en uno de los principales centros de producción de China. En una primera época se establecen muchas empresas multinacionales, lo que contribuye en gran medida a convertirla en una ciudad global. Sin embargo, debido a su localización geográfica (ya que Shenzhen está ubicada en el Delta del Río de las Perlas, una zona muy poblada), por esa

razón compite fuertemente con otras dos ciudades principales, Guanzhou y Hong Kong. Estas tres ciudades están bastante próximas entre sí y han llegado a convertirse en tres grandes metrópolis: Shenzhen-Dongguan, Guangzhou-Foshan y Hong Kong (se aporta un análisis de todas ellas en el capítulo 4). A pesar de esa cercanía geográfica entre Shenzhen y Hong Kong, a corto plazo la unión entre ambas ciudades es imposible debido a sus diferencias en el sistema político, económico, cultural, y de moneda. Así que son tres metrópolis del Delta del Río de las Perlas que funcionan de manera independiente, con más de 45 millones de habitantes en 56.000 kilómetros cuadrados.

Culturalmente, Guangzhou y Hong Kong son las dos ciudades más antiguas. En ambas ciudades se habla cantonés como idioma original. Esta lengua es el idioma oficial de Hong Kong, y el dialecto de Guangzhou, mientras que el chino mandarín es el idioma oficial en la China continental, por tanto idioma oficial también en Guangzhou. Las dos ciudades representan mejor que Shenzhen la cultura de la zona, ya que Shenzhen es una nueva ciudad que tiene más inmigrantes que nativos y, además, su idioma común es chino mandarín. Por tanto, la cultura de Shenzhen es el resultado de la mezcla de culturas de diferentes provincias chinas. Tanto geográfica como económicamente, Shenzhen y Hong Kong están muy unidas, y entre ambas se facilitan mucho los negocios. En cambio, Guangzhou no cuenta con esa ventaja, por no estar tan próximo a Hong Kong y Shenzhen. Políticamente, Guangzhou y Shenzhen pertenecen a China continental, razón por la cual ambas ciudades tienen un sistema legal y un sistema político diferentes de Hong Kong. Shenzhen cuenta con los recursos y el apoyo del Gobierno central, en especial porque goza de más políticas favorables que otras ciudades de China continental, como por ejemplo los incentivos fiscales del 15%. Guangzhou, por ser la capital de la provincia de Guangdong, tiene derecho a repartir los recursos de su provincia para sí misma. Algunos medios de transporte importantes como el tren y el autobús de la zona están centralizados en Guangzhou. Hong Kong tiene más influencia y mayores recursos internacionales, siendo la ciudad más global de la zona, además de tener más sedes de empresas multinacionales y de recibir mayor cantidad de inversiones internacionales. De manera adicional, Hong Kong tiene importantes ventajas políticas y sociales como son el derecho a la libre asociación y manifestación, una sociedad relativamente democrática, más libertad al ser miembro de ciertas organizaciones internacionales, libertad de expresión y de medios de comunicación, y un sistema financiero independiente. Por otro lado, Hong Kong tiene ventajas económicas en relación con el tema impositivo, ya que Hong Kong no tiene la obligación

de pagar impuestos al gobierno central de China. Además, en este mismo terreno impositivo, Hong Kong tiene derecho a formular sus propios impuestos.

En el Delta del Río Yangtsé y el Delta del Mar de Bohai, Shanghái y Beijing son, respectivamente, las ciudades principales, más grandes, importantes y desarrolladas de la zona. Suzhou y Tianjin son las segundas ciudades más grandes en sus respectivas zonas, aunque tienen un tamaño bastante inferior. Ambas son, tanto económica como políticamente, ciudades con un menor peso dentro de su región en comparación con Shanghái y Beijing. El caso del Delta del Río de las Perlas es diferente. Hong Kong es la ciudad más global y conocida en esta zona, además de ser la tercera más poblada de todo el Delta. En comparación con Hong Kong, las ciudades de Guangzhou y Shenzhen tienen una mayor población y también más superficie. Además, Guangzhou y Shenzhen tienen un nivel de influencia en China similar al que ejerce Hong Kong, jugando todas ellas un papel importante para China.

Guangzhou es la capital de Guangdong, primera provincia modernizada gracias a las políticas preferenciales aplicadas desde el inicio de la etapa de Reforma y Apertura. Guangdong es la provincia más poblada de China, superando ya los 110 millones de habitantes, y tiene una gran importancia histórica y económica. Guangzhou ha sido el centro del poder político, del comercio y de la cultura en esta zona durante más de cinco siglos. En el año 1757, el emperador QianLong de la Dinastía Qing toma la decisión de conceder a Guangzhou el privilegio económico de ser el único puerto en China al que se le permite hacer negocios internacionales, privilegio que se mantiene activo durante casi un siglo, hasta 1842. Debido a esta circunstancia tan favorable a Guangzhou, en el año 1800 llega a convertirse en la tercera ciudad más poblada del mundo (Chandler 1987) y la mayor ciudad y área urbana del Delta del Río de las Perlas.

Durante el siglo XIX, Hong Kong tan sólo es un pequeño pueblo, una de las muchas colonias que pertenecen al Reino Unido. Esta dependencia de los británicos contribuye enormemente al comienzo de una etapa de rápido crecimiento en Hong Kong. De esta manera, se invierte la tendencia hasta 1900, ya que la importancia de la ciudad de Hong Kong se iguala a la de una ciudad referente en la época como es Guangzhou. Antes del año 1949 y el establecimiento de la República Popular China, Hong Kong y Guangzhou son dos ciudades con una población superior al millón de habitantes. En aquella época, China continental tiene una política cerrada al comercio internacional, lo cual repercute en un

menor desarrollo del puerto de Guangzhou y, por consiguiente, de la economía de la ciudad. En cambio, Hong Kong recibe mucho dinero procedente de Shanghái cuando los empresarios y las clases medias escapan del régimen comunista y se instalan en Hong Kong. Por esa misma razón, la ciudad también recibe muchos recursos humanos inmigrantes de la provincia de Guangdong (Horesh Niv y Wu Shu-Yu 2012).

A partir de 1970, Hong Kong se ve inmersa dentro de un gran proceso de industrialización. Después de los años ochenta, es el sector de los servicios financieros el que empieza a cobrar mayor importancia, sustituyendo en gran parte al sector industrial. Debido a su gran desarrollo de las últimas décadas, Hong Kong es considerado en la actualidad como uno de los cuatro “tigres asiáticos”, término por el que se conoce a las regiones emergentes asiáticas con un mayor desarrollo económico, después de Japón: Corea del Sur, Taiwán, Hong Kong, y Singapur. En este periodo, Hong Kong se convierte en el principal centro financiero de Asia, y en la ciudad más importante del Delta del Río de las Perlas. Volviendo a China continental, y en aquella misma época, después de la *Gran Revolución Cultural Proletaria*, el gobierno central pone en marcha una nueva etapa económica, Reforma y Apertura. Dentro de las nuevas políticas, el gobierno chino decide conceder a Guangdong el privilegio de ser la primera provincia modernizada, aprobando políticas preferenciales favorables para su desarrollo. Gracias a estas medidas del gobierno, tanto Guangdong como su capital Guangzhou empiezan una etapa de crecimiento económico. Aunque, en realidad, es Shenzhen la ciudad de Guangdong que presenta el máximo desarrollo en la zona. El líder del Partido Comunista de China, Deng Xiao-Ping, ejerce una dura represión, restaurando así el poder de la facción encabezada por él mismo. Procede al arresto de la *Banda de los Cuatro*, y promueve la vuelta al *status quo*, favoreciendo los cambios en la economía. Deng Xiao-Ping elige a Shenzhen oficialmente como la primera ciudad de toda China considerada como zona económica especial, razón por la cual recibe mayor cantidad de recursos, tanto de capital como de inmigrantes.

Después de treinta años, Shenzhen ya es una ciudad con una población superior a los quince millones de habitantes. Ha conseguido convertirse en toda una referencia económica dentro del Delta del Río de las Perlas, y ha sabido desarrollar sus ventajas competitivas, en especial todo lo relacionado con la producción de tecnología. Shenzhen, Guangzhou y Hong Kong son las tres ciudades más grandes de esa zona, y las tres tienen un nivel económico similar, lo que provoca una intensa competencia entre ellas. La

existencia de estas dos ciudades globales en el Delta del Río de las Perlas, Shenzhen y Guangzhou, hace que Hong Kong no tenga tantas ventajas diferenciales como las que tiene Shanghái en el Delta del Río Yangtsé y Beijing en el Delta del Mar de Bohai.

Las ciudades globales deben aprovechar sus ventajas utilizando al máximo la tecnología informática, para mantener sus condiciones de su región y del mundo (Landes 1998). Hall investiga cómo llegar a ser una ciudad mundial en la región, señalando que las ciudades mundiales son centros políticos principales que son sede de los gobiernos, autoridades internacionales, importantes organizaciones profesionales, sindicatos, federaciones de empresarios, y también de las empresas principales (Hall 1966). Otros investigadores como Sassen, Friedmann y Castells, todo ellos tienen en común el planteamiento de que la ciudad global se refiere a un centro económico mundial o regional y ciudad global es también el centro político y cultural internacional en ese país o región (Sassen 1991, 2001a, Friedmann 1982 y Castells 2000, 2007).

Estas teorías afirman que, para que una ciudad sea global, antes debe ser una ciudad central de nivel regional. Este aspecto es importante, porque de esa manera tendrá capacidad de atraer más recursos de su región. Nueva York, Londres, Tokio y París son las ciudades más globales del mundo y son también ciudades centrales de sus respectivas regiones y países. Ocurre lo mismo con las ciudades globales chinas como Shanghái y Beijing, son ciudades centrales del país, y también lo son de sus regiones: Shanghái es la única ciudad global en el Delta del Río Yangtzé, y Beijing es la única ciudad global en el Delta del Río Amarillo y Mar de Bohái. Según el World Bank Group, el Delta del Río de las Perlas (exceptuando Hong Kong) es el área urbana más poblada del mundo, con más de 50 millones de habitantes. Con tanta población, se forman dos megaciudades que tienen más de diez millones de habitantes, Shenzhen y Guangzhou.

En el caso de los Estados Unidos, hay ciudades globales que están próximas entre sí, por ejemplo en la provincia de California las ciudades de San Francisco, San José, Oakland y Silicon Valley². San Francisco destaca por ser el centro cultural y de transporte, además de que su puerto es el centro comercial de la zona. Por su parte, la ciudad de San José es la

² A nivel administrativo, Silicon Valley no es propiamente una ciudad (Palo Alto y Mountain View), en realidad es una amplia zona donde están ubicadas las sedes mundiales de grandes multinacionales tecnológicas y que es conocida mundialmente. Sin embargo, también tiene grandes zonas urbanas con una gran población, muy cercanas a los parques empresariales. Además, cuando se quiere hacer referencia a esta zona empresarial, las ciudades de San Francisco y San José no son representativas de Silicon Valley. Por todo ello, en este trabajo se considera Silicon Valley como si fuera una ciudad global.

más poblada de la zona. Silicon Valley es el mayor centro de tecnología y de investigación cibernética del mundo. Por toda su actividad empresarial internacional, esta ciudad también es un centro financiero y bancario de relevancia en Estados Unidos. También en el caso de Japón, las ciudades de Tokio y Yokohama son importantes y también están próximas entre sí. Sin embargo, si se compara Japón con la zona china del Delta del Río de las Perlas, la situación es diferente en términos del peso económico de cada ciudad. Mientras que en el caso de China, las ciudades de Hong Kong, Guangzhou y Shenzhen todas tienen un peso económico similar en el total del país, al analizar el caso de Japón, aunque Yokohama es la segunda ciudad más poblada, en realidad su capital Tokio es la única ciudad que realmente sobresale de la media del país, siendo precisamente Tokio la ciudad más global del país.

Si se compara el Delta del Río de las Perlas con el área de la bahía de San Francisco, aunque esta última tiene una influencia mundial, el tamaño de sus ciudades no es tan grande como el caso chino con sus enormes ciudades de Guangzhou, Shenzhen y Hong Kong. En la bahía de San Francisco hay una cercanía importante entre las ciudades que la componen, y su manera de desarrollo de la zona se basa en un estado federado con la misma ley y economía de mercado libre. Pero en el Delta del Río de las Perlas ocurre lo contrario, ya que por ser China un país comunista, el papel del Gobierno es más importante que el papel del mercado, no existiendo una economía real de mercado libre (Wang Jia-Huang 2001 Leng Ze-Gang 2003). El gran desarrollo de Shenzhen tiene lugar por tratarse de la primera zona económica especial, lo que hizo que la ciudad disfrutase de muchas políticas favorables. A diferencia de los Estados Unidos, donde los estados son más similares, Hong Kong tiene un sistema social y político bastante diferente del de Shenzhen y Guangzhou.

Hay que señalar que, debido a la consolidación del desarrollo económico de Shenzhen, en un futuro es previsible que las políticas favorables no sean tan habituales como hasta ahora. Sin embargo, las ventajas de Hong Kong pueden mantenerse por tratarse de una sociedad más democrática, por tener un sistema financiero independiente, derecho a la libre asociación y manifestación, libertad de medios de comunicación y de expresión, libertad de internet y un buen nivel de inglés de la población. Por esa razón propongo mi **hipótesis 4**, donde argumento que, aunque en un futuro Shenzhen y Guangzhou posiblemente sean las mayores ciudades del Delta del Río de las Perlas en términos de PIB,

de población y de número de empresas, estoy de acuerdo con la línea de pensamiento de Sassen (2012), según la cual Hong Kong seguirá siendo un centro financiero a nivel mundial y la ciudad más global de toda la zona.

Silicon Valley antiguamente era sólo una pequeña parte del valle de Santa Clara, perteneciente al condado de Santa Clara y a la ciudad de San José. Se expande gradualmente, ahora incluso hasta el condado de San Mateo y el condado de Alameda. Silicon Valley no es sólo una unidad administrativa, como una ciudad, sino que también tiene una gran influencia mundial, llegando a convertirse en el símbolo de la bahía de San Francisco, en torno a Palo Alto, Stanford, y Mountain View. Su desarrollo se basa en una economía de mercado libre. En el caso del Delta del Río de las Perlas, Shenzhen, Guangzhou y Hong Kong son tres ciudades independientes, pero sólo Hong Kong tiene un sistema de economía de mercado libre. Respecto a la bahía de San Francisco, la ciudad que tiene más influencia del mundo no es San Francisco en sí, San José u Oakland, sino que es el conjunto de todo Silicon Valley, que está distribuido en varias ciudades en la zona.

Hoy día, Shenzhen es una ciudad de “*make culture*” y de gran creación de nuevas empresas (numerosas empresas chinas internacionales tienen sus sedes), y los sectores más influyentes son la innovación, tecnología, procesamiento y fabricación y el sistema financiero. Debido a su crecimiento, ya se ha convertido en una megaciudad con más de 15 millones de habitantes. Guangzhou es la capital de Guangdong, la primera provincia modernizada de China, con más de 110 millones de habitantes. Guangzhou, junto a Beijing, Shanghái, Tianjin y Chongqing, forma parte del grupo de las ciudades más representativas administrativamente de China. Todas ellas juegan un papel relevante y estratégico para el país, en los aspectos políticos, económicos, sociales y culturales. Por eso, los mejores recursos sanitarios y educativos de Guangdong no están en Shenzhen, sino en Guangzhou, ciudad emblemática de la provincia donde se localizan más de 50 consulados (Shenzhen no tiene ninguno), además de ser un centro de transporte vital para China. Guangzhou también tiene importancia dentro del sector de exportación/importación, siendo una ciudad muy destacada a nivel mundial. En ese sentido, se puede citar la Feria de Cantón como uno de los referentes mundiales.

Hong Kong es la ciudad más global de la zona y tiene una gran reputación mundial como centro financiero y de transporte marítimo. Se observa una gran competencia con Shenzhen y Guangzhou en estos sectores, en especial en transporte marítimo, lo que

también afecta al futuro de las tres ciudades. En la tabla 5.16 se comparan los puertos por tráfico de contenedores en estas tres ciudades.

Tabla 5.16

Puertos por tráfico de contenedores por número de TEU (Twenty-foot Equivalent Unit/ Unidad equivalente a veinte pies)

(En miles de TEU)						
Año	2012	2013	2014	2015	Posición del mundo	Índice de crecimiento
Shenzhen	22.940	23.280	23.798	24.210	3	5,5 %
Hong Kong	23.117	22.352	22.374	20.114	4	-13,0 %
Guangzhou	14.744	15.309	16.160	17.570	7	19,2 %

Fuente: The JOC Top 50 Global Container Ports 2015, World Shipping Council Ranking, Top 50 World Container Ports.

Para facilitar la comparación, se presenta la tabla 5.17, basada en la tabla anterior pero en esta ocasión se toma como referencia inicial una base de 100 para Shenzhen en el año 2012. A partir de ahí, se muestran comparativamente los incrementos o descensos.

Tabla 5.17 Comparación de los puertos por tráfico de contenedores

Año	2012	2013	2014	2015
Shenzhen	100	101	104	106
Hong Kong	101	97	98	88
Guangzhou	64	67	70	77

Fuente: The JOC Top 50 Global Container Ports 2015, World Shipping Council Ranking, Top 50 World Container Ports. <http://www.worldshipping.org/about-the-industry/global-trade/top-50-world-container-ports>.

Según puede verse en las tablas 5.16 y 5.17, el tráfico de contenedores de Hong Kong presenta una tendencia descendente, mientras que la de Shenzhen es creciente, por lo que en el año 2013 ya logra adelantar a Hong Kong. Por su parte, el puerto de Guangzhou ha experimentado un crecimiento notable, comparativamente incluso mayor que el de Shenzhen. Según la AAPA World Port Rankings, Hong Kong es el puerto que tiene más tráfico de contenedores desde el año 2000 hasta el 2004. A partir de entonces, es el puerto de Singapur el que se sitúa en primer lugar. En el año 2007 el puerto de Shanghái también adelanta a Kong Hong y Shenzhen lo consigue en 2013. En tan sólo diez años, el puerto de Hong Kong baja su ranking desde el primer puesto mundial hasta el cuarto. En 2010 Shanghái se posiciona delante de Singapur, convirtiéndose en el mayor puerto del mundo. El tráfico de contenedores de Hong Kong (20 millones TEUs) tan sólo supone en torno a la mitad de Shanghái (37 millones TEUs). Por su parte, los puertos de Shenzhen y Guangzhou mantienen su crecimiento. En el año 2000 Shenzhen ocupa el puesto 23º del mundo por tráfico de contenedores, en 2004 ya consigue alcanzar el cuarto y en 2013 sustituye a Hong Kong, logrando situarse en el tercer puesto. En el año 2004 el puerto de Hong Kong llega a tener hasta siete veces más tráfico de contenedores que Guangzhou, pero con el crecimiento de esta última, en 2015 Hong Kong tan sólo tiene 1,14 veces más tráfico que Guangzhou.

Hong Kong es consciente de su pérdida de negocio y por ello toma una serie de medidas para hacer frente a la competencia, como la formación del organismo *Junta Marítima y Portuaria de Hong Kong*, que tiene como objetivo analizar la gobernabilidad y la estrategia más eficaz para conseguir un mejor desarrollo de los puertos del territorio y del sector marítimo (*Hong Kong moves to save struggling port* 2016). La disminución del volumen de negocio en los puertos de Hong Kong también refleja la intensa competencia en el Delta del Río de las Perlas, debido al hecho de que tres puertos de nivel mundial (Shenzhen, 3º; Hong Kong, 4º y Guangzhou, 7º del mundo por tráfico de contenedores) están ubicados en esa misma zona, con lo cual todos ellos están muy próximos entre sí, lo cual se puede observar en el siguiente mapa 5. 1.

Mapa 5.1

Puertos y aeropuertos de Shenzhen, Hong Kong y Guangzhou



Los tres puertos coinciden en un espacio reducido. El descenso de actividad de transporte en Hong Kong está relacionado directamente con el crecimiento de Shenzhen y Guangzhou. No sólo la intensa competencia entre las tres ciudades tiene lugar en los puertos, también ocurre lo mismo en el caso de los aeropuertos. La situación es similar en el sentido de que las tres ciudades tienen un aeropuerto internacional, todos ellos con un gran volumen de pasajeros, en especial Hong Kong y Guangzhou. Al estar ubicados los tres dentro de la zona del Delta del Río de las Perlas, la distancia entre sí es reducida, razón por la cual existe un nivel de competencia alto. Según la Airport Traffic Statistics, Hong Kong tiene 68 millones de pasajeros en el año 2015, lo que lo sitúa como el 8º mayor aeropuerto del mundo por volumen de pasajeros; el aeropuerto de Guangzhou, con 55 millones, ocupa el puesto 17º, y el aeropuerto de Shenzhen, con 40 millones de pasajeros, el 39º.

Sin embargo, el aeropuerto de Shenzhen no es tan representativo como los de Hong Kong y Guangzhou. El hecho de que la ciudad no sea tan turística, y que no tenga ningún

consulado oficial, hace que la demanda de pasajeros sea inferior. Por todo ello tiene menos vuelos internacionales. A todo ello también se suma una administración local ineficiente. El aspecto más evidente es que, después de construir su nuevo aeropuerto durante varios años, el metro de Shenzhen todavía no tiene parada directa en las terminales.³ Esto representa un problema de movilidad para los pasajeros, porque se trata de un aeropuerto grande e importante para la ciudad, con cuarenta millones de pasajeros cada año.

Según el informe de Associated Press, el futuro económico de China está emergiendo en Shenzhen. Esta megaciudad ha pasado de ser el epicentro del milagro de fabricación en China, a convertirse en una referencia internacional en los sectores de tecnología y finanzas. En la actualidad, Shenzhen está enfocada en el desarrollo de tecnología propia de valor añadido. El PIB de Shenzhen fue de 8,9% en 2015, mientras que el total del país se redujo hasta un 6,9%, el mínimo de 25 años. En las últimas décadas se ha formado una industria tecnológica en Shenzhen, y tanto en la ciudad como en las zonas de alrededor se han establecido gran cantidad de proveedores generales y de piezas de repuesto. Gigantes tecnológicos chinos de nivel mundial se establecen en Shenzhen, como los fabricantes de equipos de telecomunicaciones Huawei y ZTE y también una compañía internacional de internet llamada Tencent. Asimismo, están ubicadas en esta ciudad otras empresas líderes en su campo, como DJI Tecnología Co., proveedor mundial nº 1 de drones civiles, así como sus rivales locales Xenosky y Flypro; BGI, el mayor centro de investigación genética del mundo, y Kuangchi Ciencia, el principal inversor en el fabricante de *jetpack* Nueva Zelanda Martin Aircraft. Industrias emergentes como la tecnología de la información, la biotecnología, la energía verde y los nuevos materiales representan aproximadamente un 40% del PIB de Shenzhen, según confirma el alcalde de Shenzhen, Xu Qin.

En el lado negativo, también es cierto que Shenzhen sufre efectos secundarios importantes después de tres décadas de rápida industrialización, entre los que destacan: ríos muy contaminados con aguas residuales, zonas de fábricas sombrías y mugrientas sobre los márgenes de los ríos y precios inmobiliarios elevados. El derrumbe de una montaña de residuos procedentes de la construcción mató el año pasado cerca de sesenta personas, dejando al descubierto la reducción de costes y la falta de supervisión. Por otro lado, en una primera etapa muchas de las grandes fortunas de Shenzhen se han conseguido

³ En el momento cuando inicio mis entrevistas es el verano de 2014. En aquella época todavía se está construyendo la ampliación del metro para llegar al aeropuerto. Es en el verano del año 2016 cuando el aeropuerto de Shenzhen ya cuenta con parada directa de metro en sus terminales.

con la producción de ropa barata, electrónica y juguetes para marcas extranjeras. Sin embargo, en la actualidad, algunos fabricantes de bajo coste como el proveedor de Apple, Foxconn, se han ido desplazando hacia el interior o fuera de China debido al incremento de los costes laborales (Associated Press 2016).

No sólo Foxconn se ha ido desplazando de Shenzhen, Huawei también ha trasladado algunos departamentos por las siguientes razones: (1) Localización inadecuada del metro de Shenzhen, ya que no existe parada de metro próxima a las oficinas de la multinacional Huawei, con una plantilla de cincuenta mil empleados. Después de salir del metro, para llegar a Huawei sus trabajadores deben tomar el autobús. También hay muchas motos y taxis ilegales en la parada del metro. Esta situación caótica afecta al transporte de la zona y también a la seguridad de los empleados. (2) Debido al aumento de los costes laborales, esto afecta a su departamento de I+D (investigación y desarrollo), porque no puede dedicar tantos recursos y se ve obligado a reasignarlos. No sólo se trata del caso aislado de Huawei, con el aumento de los costes laborales y de los terrenos, en general Shenzhen ya no resulta tan atractiva para atraer empresas tecnológicas y de fabricación, razón por la cual su número está bajando continuamente.

El futuro de Shenzhen tiene una relación directa con Qianhai, ya que depende de la zona franca de Qianhai. Shenzhen es la ciudad especial económica en China. La zona franca de Qianhai se considera la zona especial económica de Shenzhen. Esta zona franca incluye también tres puntos estratégicos nacionales aprobados por el gobierno central: (1) Qianhai Shenzhen-Hong Kong, una Zona de cooperación Industrial de servicio moderno; (2) “*One Belt, One Road*” (“Un cinturón, Una carretera”), proyecto de gran importancia nacional en referencia a la “Nueva Ruta de la Seda”, pero con dimensión mundial y con numerosos países de Asia y Europa involucrados; (3) Zona franca de Guangdong. La zona se considera como una región de estrecha cooperación entre las ciudades de Shenzhen y Hong Kong, convirtiéndose en el verdadero motor del crecimiento económico en Shenzhen, en especial gracias a las numerosas empresas y multinacionales que deciden establecer aquí sus sedes, atraídas por un tipo impositivo reducido del 15%.

A pesar de que Shenzhen sigue manteniendo un crecimiento elevado, en paralelo, tanto esta como otras megaciudades chinas están afrontando dos problemas sociales cada vez más graves, relacionados con los inmigrantes. Por un lado, el aumento considerable de nacimientos dentro de este segmento de la población y, por otro lado, el incremento del

proceso de urbanización, lo cual genera problemáticas a estas megaciudades, en especial en transporte, escuelas y hospitales. Shanghái está tomando medidas específicas, una de ellas es el control de los alojamientos ilegales, que normalmente están destatados y tienen bajas condiciones higiénicas. Una vez detectadas las viviendas ilegales, la medida siguiente es proceder a su destrucción. Al igual que Shanghái, el gobierno de Shenzhen también ha decidido llevar a cabo este tipo de acciones. En este caso, el problema es más importante porque Shenzhen tiene muchas más viviendas ilegales que Shanghái. Se calcula que aproximadamente la mitad de las viviendas de Shenzhen son ilegales, donde viven 7,4 millones de inmigrantes. Por esta razón, el proceso de demolición de las mismas es más difícil que en Shanghái. A este problema se añade el hecho de que el gobierno de Shenzhen, como compensación, se ve obligado a pagar excesivas cantidades de dinero a los campesinos nativos propietarios de los terrenos. Esto es un problema muy serio para los inmigrantes, porque al destruir sus viviendas no tienen donde vivir, es difícil económicamente para ellos acceder al mercado inmobiliario y además compiten para buscar vivienda con miles de nuevos inmigrantes que Shenzhen está recibiendo cada día. Por todo esto, muchos de los inmigrantes desalojados no tienen más opción que abandonar Shenzhen y regresar a sus lugares de origen.

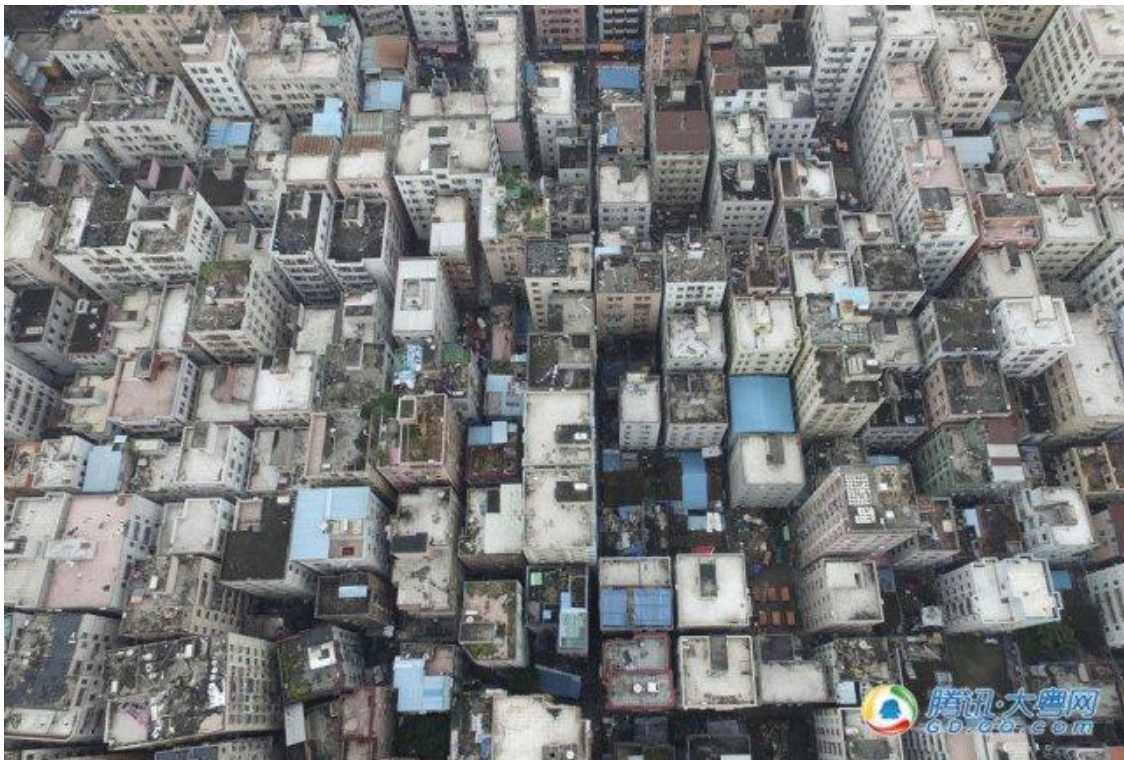
Vivir en las grandes ciudades nunca ha sido fácil para los inmigrantes rurales de China. Hasta el año 2003 la policía podía expulsar a cualquier persona si esta no era capaz de justificar su residencia con algún documento oficial, como por ejemplo un contrato de trabajo o el permiso de residencia. Por otro lado, estos inmigrantes rurales siempre van a tener una gran dificultad para conseguir un *hukou* oficial, que sigue siendo una barrera invisible. Por ejemplo, a los inmigrantes a menudo no se les permite comprar casas o automóviles en una ciudad si no tienen el *hukou* de esa misma ciudad. Como es bastante difícil obtener el *hukou* de ciudades grandes, y existe una demanda enorme, en especial los de Beijing y Shanghái, el gobierno central chino obligó a las 16 ciudades más grandes a restringir la inmigración mediante el uso de un “sistema de puntos”, que ofrece privilegios de bienestar urbano sólo para la gente que tiene *hukou*. El Gobierno de China no quiere que siga adelante la construcción de estas viviendas ilegales por parte de los inmigrantes rurales, porque al haber una cantidad de construcciones cada vez mayor, al final se forman barrios de pobreza y marginación, con bajas condiciones higiénicas. Las autoridades chinas están preocupadas especialmente porque estos barrios marginales, en un futuro próximo, puedan engendrar inestabilidad social y empañar la buena imagen de las ciudades grandes,

conseguida a través de los años por diferentes logros económicos y sociales (Urbanisation Megalophobia 2016).

Baishizhou es un barrio importante de Shenzhen por su localización dentro de la zona centro de la ciudad, y se considera uno de los barrios más conocidos debido a la cantidad de viviendas ilegales construidas por los propios nativos. Miles de inmigrantes han vivido o están viviendo actualmente en ese barrio. Muchas viviendas de este tipo se pueden ver en las fotos 5.5 y 5.6. En la primera foto se observan cientos de viviendas ilegales, en cuya construcción no hay ningún tipo de plan urbanístico oficial. Por eso tienen una apariencia caótica, con niveles de altura distintos, desordenadas, y con calles estrechas donde ni siquiera pueden pasar dos personas juntas.

Foto 5.6

Viviendas ilegales construidas por campesinos nativos en Baishizhou



En la segunda foto, se observa las diferencias entre las zonas ricas y las pobres de Shenzhen. La zona rica es mucho más ordenada. Además de edificios modernos, también incluye para sus habitantes zonas públicas con parque y servicio de vigilancia. A diferencia de la anterior, la zona pobre presenta los edificios demasiado próximos entre sí y sin zonas verdes, ya que los campesinos nativos aprovechan todo el espacio disponible para construir

el máximo de edificios ilegales. Esta foto representa uno de los contrastes en Shenzhen, mostrando una imagen negativa para la ciudad, perjudicial, en especial porque en las últimas décadas ha conseguido posicionarse a nivel internacional como zona de desarrollo económico con numerosas empresas tecnológicas ubicadas allí. Por ello, el gobierno de Shenzhen está tomando medidas para su erradicación. El gobierno ya está ejecutando algunas de estas medidas, demoliendo todos los edificios ilegales en Baishizhou, con la intención de construir un nuevo barrio moderno, con edificios ordenados y centros comerciales.

Foto 5.7

Zona rica al lado de viviendas ilegales en Baishizhou



En los escasos 0,6 kilómetros cuadrados de espacio, hay más de 2.100 edificios de alquiler, en los que viven más de 150.000 personas, de las que 130.000 son inmigrantes. Para mejorar la imagen del centro de la ciudad, se está procediendo a eliminar el barrio de Baishizhou. En este proceso van a aparecer muchos millonarios, propietarios de las *viviendas construidas por nativos* en Baishizhou (Zhou y Wang 2016). Aunque Baishizhou representa el caso más significativo, tan sólo es uno de los muchos barrios en Shenzhen con viviendas ilegales, expandidas por toda la ciudad, donde son legales tan sólo el 24% de

las *viviendas construidas por la población nativa*. 7,4 millones de inmigrantes viven en construcciones ilegales en una superficie aproximada de 428 millones de m², lo que representa más de la mitad (54 %) de la construcción total en Shenzhen. Para mejorar la imagen de las ciudades, se sigue destruyendo las *viviendas construidas por la población nativa* y, con ello, van apareciendo cada vez más millonarios nativos porque, al ser los propietarios de dichas viviendas ilegales, el gobierno local se ve obligado a pagarles en compensación por la compra de sus terrenos. En este sentido, hay que matizar que no se trata de casos aislados, sino que son miles los campesinos nativos que ya se han hecho millonarios o se harán en breve, razón por la cual este fenómeno ya se ha convertido en una tendencia en Shenzhen.

Las megaciudades de China no desean ser más grandes. Por ello están derribando las viviendas ilegales, consiguiendo así tener una mejor imagen de la ciudad y reducir la población de inmigrantes. A modo de ejemplo, se puede citar Shanghái donde las estadísticas del Gobierno muestran que la población inmigrante en Shanghái ha caído un 1,5% en 2015, la primera caída en 28 años. En Beijing el número de inmigrantes aumenta en un 0,5%, la tasa más baja desde 1998. En la ciudad de Shenzhen, debido a que millones de inmigrantes viven en edificios ilegales sin licencia, y que no están registrados oficialmente, es bastante complicado establecer una estadística fiable sobre la población. Pero como 3ª o 4ª ciudad más poblada de China, Shenzhen presenta una situación similar a Shanghái y Beijing, ya que los tres gobiernos locales están aplicando medidas para reducir la población de inmigrantes, siendo la principal medida el derribo de viviendas ilegales, lo cual afecta directamente a los/as inmigrantes porque tienen muchas menos alternativas para encontrar viviendas económicas. Además, existen otras causas que también provocan un descenso de la población de inmigrantes en dichas ciudades, como son los altos costes de la vivienda y el bajo nivel de calidad de vida por no poseer *hukou* de estas ciudades. A pesar de ese descenso, la tendencia general de la inmigración hacia Shenzhen sigue siendo creciente, ya que muchos inmigrantes jóvenes continúan considerando la ciudad atractiva laboralmente.

Desde 2014, los gobiernos locales tanto de Shanghái como de Beijing han endurecido las restricciones para el acceso de hijos de inmigrantes a las escuelas locales. Los padres en Beijing tienen que mostrar los contratos que demuestren que tienen empleo y vivienda. Esto es difícil para muchos inmigrantes que tienen empleos temporales o cuya

situación laboral es precaria y no tienen ningún documento formal con sus propietarios. En 2014 estas restricciones han supuesto una caída del 22% en el número de hijos/as de inmigrantes inscritos en las escuelas primarias de Beijing. Con normas similares, algunos estudiosos chinos estiman que Shanghái ha excluido entre 50.000 y 80.000 niños/as de las escuelas primarias en los últimos dos años. En febrero, el Gobierno central emitió nuevas directrices encaminadas a mejorar las condiciones de más de 60 millones de *niños/as que se quedan en sus pueblos con los abuelos*, hijos/as de los trabajadores inmigrantes, apelando a los padres para que lleven a sus hijos con ellos siempre que sea posible.

Volviendo al tema migratorio en sí, Shanghái y Beijing, por ser las grandes ciudades de mayor importancia política y de negocios, históricamente han recibido la mayoría de inmigrantes chinos. En un principio, estas dos ciudades han sabido explotar muy bien este fenómeno, porque se han creado empresas y servicios de inmigrantes de los que se ha favorecido la población nativa de Shanghái y Beijing. No obstante, al tener ambas ciudades una elevada clase media y con tendencia creciente, muchos de sus miembros están en contra de compartir los recursos sanitarios y educativos con los inmigrantes, personas a quienes consideran ajenas (Megalophobia 2016). En el caso de Shenzhen, también hay xenofobia entre los chinos nativos hacia los inmigrantes. Aún y todo, como en Shenzhen la inmensa mayoría de la población es inmigrante, con o sin *hukou*, la xenofobia no es un problema tan grave como en las ciudades globales tradicionales de Shanghái, Beijing y Hong Kong.

Shanghái es la ciudad más poblada de China, con una población “equilibrada”, puesto que tanto nativos como inmigrantes suponen alrededor de diez millones. Precisamente por ese motivo, es una de las megaciudades chinas donde son más habituales los casos de discriminación debido al problema del *hukou*. Como ejemplo representativo de esta situación discriminatoria, se puede citar un caso famoso en Shanghái, el de la chica Zhan HaiTe, una estudiante de 15 años que tiene su *hukou* registrado en la provincia de JiangXi. Esta joven estudia en una escuela secundaria en Shanghái, donde ha vivido junto con su familia (todos de JiangXi) durante los últimos diez años. El problema al que se enfrenta es que las autoridades locales no le permiten realizar en Shanghái el examen de ingreso para el bachillerato, por culpa del sistema de *hukou*. Ante esto, la chica se ve obligada a regresar a su lugar de origen en JiangXi para poder realizar dicho examen, provincia con menos recursos educativos y universidades que Shanghái. Con el objetivo de

realizar el examen en Shanghái, su familia decide recorrer los principales medios de comunicación de China e incluso algunos internacionales, donde exponen públicamente su caso especial. Todo ello genera bastante polémica en China y da lugar a un debate nacional sobre los requisitos de acceso a dicho examen y los recursos educativos en China en general, así como sobre el sistema de *hukou*.

Los habitantes del país se hacen la siguiente pregunta: ¿Por qué a una familia china que vive, estudia y trabaja en Shanghái durante diez años, no se le permite que su hija pueda realizar el examen de ingreso en esa misma ciudad de Shanghái? La respuesta no es sencilla, porque este caso particular tiene factores complejos. En general los nativos de Shanghái están a favor de las autoridades locales, para defender sus propios recursos educativos y no permitir que esta joven haga el examen en Shanghái. Ante tantas acusaciones a Shanghái en los medios de comunicación, una parte de la población nativa ha decidido defender la reputación de Shanghái y también sus propios intereses de *hukou*. Para ir en contra de la familia de la joven, se han buscado aspectos negativos de sus miembros. Por ejemplo, el hecho de que ella ya tiene dos hermanos pequeños, lo cual está limitado en China porque según las políticas oficiales de planificación familiar del gobierno chino, a la mayoría de los residentes urbanos se les permite tener un hijo, mientras que a los agricultores se les permite tener dos, en el caso de que el primero sea una niña⁴. Por otro lado, los nativos también han descubierto otro aspecto negativo de la familia, porque el padre de la joven es, casi con toda seguridad, responsable de evasión fiscal ECT.

Además, hay que tener en cuenta que la multa del *extra birth*⁵ (nacimiento adicional) siempre es mucho más cara en Shanghái que en otras provincias. Shanghái es la primera ciudad china en tener una política de planificación familiar, diez años antes que el resto del país. También es la primera ciudad donde se implementa la *política de hijo único* (Zhou

⁴ Actualmente, desde 2016, el gobierno central chino ya permite a sus habitantes tener dos hijos/as sin tener que pagar la multa. El caso de Zhan HaiTe ocurre en 2012, año en el que todavía está vigente la *política de hijo único* para los habitantes de ciudad como Shanghái. Por lo tanto, la familia de Zhan HaiTe, con una hija mayor y dos hijos pequeños, sólo tiene que pagar una multa por haber tenido el último hijo. En el supuesto caso de que dicha familia tuviera un *hukou* de Shanghái, el segundo hijo ya tiene que pagar multa obligatoriamente, y también el tercer hijo. Además, la multa de Shanghái es mucho más cara que la multa de su provincia JiangXi. Es decir, que una familia standard de Shanghái tendría que pagar aproximadamente diez veces más que la familia de Zhan HaiTe, para mantener esos tres hijos en la familia, con *hukou* de Shanghái.

⁵ Muchas niñas chinas adoptadas por familias españolas son precisamente el caso del *extra birth*, habiendo sido abandonadas por sus padres chinos porque no podían o no querían pagar la multa por su hija.

2003). Aunque esta política de hijo único no convence a gran parte de la población del país, en el caso de Shanghái sus habitantes lo aceptan mejor. La propaganda del Gobierno chino les convence y terminan entendiendo las razones de esta política de hijo único como medio para ahorrar recursos de Shanghái y que así estén disponibles para sus hijos/as únicos. Por eso en Shanghái las familias nativas tienen pocos hijos/as, pero debido a una elevada población de diez millones de inmigrantes, en la actualidad hay más hijos/as de inmigrantes que hijos/as de nativos. Por esa razón, hay cierta controversia porque en realidad Shanghái no ha conseguido ahorrar esos recursos educativos y sanitarios. Por ejemplo, los hospitales para niños/as siempre están llenos. Entonces, en general, los padres shanghaineses no quieren que la familia de la joven con dos hermanos del caso expuesto, en contra de la política de hijo único, pueda beneficiarse de los mismos recursos educativos que el equivalente a tres familias en Shanghái, que sí cumplen dicha política.

La razón principal del debate abierto en toda China no es la joven Zhan Hai-Te ni tampoco su familia, sino el desequilibrio de los recursos de educación en China. Como ya se ha investigado anteriormente, Shanghái es una de las ciudades chinas donde ha tenido mayor importancia el debate entre inmigrantes sin *hukou* y los nativos con *hukou*. En el caso de Shenzhen hay discriminación entre los inmigrantes que tienen *hukou* de Shenzhen, que se consideran como nativos, y los que no lo tienen, que son considerados como inmigrantes. Además de esta tensión entre los nativos y los inmigrantes, también está el problema de *los niños/as turistas nacidos en Hong Kong*, que no tienen nacionalidad de China continental y que tienen que desplazarse hasta Hong Kong todos los días para asistir a la escuela. Ante esta situación polémica, los habitantes de Hong Kong son reacios a compartir sus propios recursos educativos y sanitarios con estos *bebés ancla* y en general con inmigrantes de otras provincias de China continental. Por su parte, los habitantes de Shenzhen se resisten a compartir sus recursos con los inmigrantes, incluidos los hijos/as de esos mismos inmigrantes y también *los niños/as turistas nacidos en Hong Kong*.

A partir de 2013, el gobierno de Hong Kong toma la decisión de no permitir a más mujeres de China continental, en especial Shenzhen, que den a luz en su territorio. Desde entonces, apenas hay nacimientos de *niños/as turistas nacidos en Hong Kong*. Por otra parte, están los niños/as que nacieron antes de 2013, que ellos sí tienen derechos educativos y sanitarios en Hong Kong. Una vez que ellos sean adultos, se prevé el fin de este problema social entre las dos ciudades limítrofes. Pero los problemas del *hukou*,

xenofobia y la discriminación entre los habitantes de las grandes ciudades y los inmigrantes no parece que vayan a mejorar con el tiempo. Porque la población que tiene *hukou* de Beijing o Shanghái la componen millones de personas, por lo que pueden ejercer cierta influencia en el Gobierno. Además, al no haber un sistema democrático, se hace más complicada la resolución de estos problemas sociales. A esto se añade que muchos políticos en la capital Beijing incluso tienen gran parte de su familia con el *hukou* de Beijing, creándose así intereses propios dentro de la política. Por todo ello, no se vislumbra una solución fácil en un futuro. Lo más seguro es que Shenzhen siga manteniendo su sistema de *hukou*, con lo cual también continuará la discriminación actual entre habitantes con *hukou* de Shenzhen y los inmigrantes que no lo tienen.

*

*

*

En este capítulo quinto, se muestra la situación actual de la sociedad en Shenzhen. Se investiga el desarrollo de la ciudad y la posibilidad de que Shenzhen se convierta en una de las principales ciudades globales del mundo. También se analizan algunos problemas sociales, en parte derivados de su rápido crecimiento e industrialización. Si Shenzhen crece tanto es porque depende de las políticas favorables del Gobierno central y también de las inversiones procedentes de Hong Kong. Dentro del Delta del Río de las Perlas se ubican tres ciudades globales: Guangzhou, Shenzhen, y Hong Kong. Shenzhen es la cuarta ciudad más grande de China, siendo un centro importante de innovación y tecnología. Después de Shanghái y Beijing, Shenzhen es la tercera ciudad con más multinacionales, salario medio más alto y con mayor financiación de toda China continental. Shenzhen es, actualmente, una de las ciudades más populares entre los habitantes chinos para encontrar mejores oportunidades de trabajo. Pero a la vez, su rápido desarrollo económico también está creando problemas sociales y políticos, tales como inmigración, viviendas ilegales, recursos sanitarios y educativos y en general baja calidad de vida de las familias, y falta de democracia.

Debido a la falta de recursos económicos después del año 1949, tras la fundación del Estado comunista, las ciudades chinas se concentran en desarrollar el sector de la producción. En 1958 comienza a tomar importancia el “sistema de *hukou*” para diferenciar

las zonas urbanas y rurales. Este sistema se aplica a toda la población china, y es de especial importancia para los inmigrantes de otras provincias, porque les permite o impide acceder a servicios en localidades que no son su lugar de origen, sobre todo acceso a los recursos sanitarios y educativos. Para los nativos, el mero hecho de nacer en su ciudad ya les otorga el derecho a poseer el *hukou* de dicha ciudad. El sistema de *hukou* genera mucha desigualdad entre los habitantes documentados y los inmigrantes que todavía no han podido obtenerlo. Esta desigualdad es más evidente en Shenzhen, por tener más de diez millones de inmigrantes sin *hukou*. El sistema de *hukou* está muy arraigado dentro de la sociedad china, y tiene una enorme influencia en todos los aspectos de la vida de cualquier habitante chino, por lo que en un futuro lo más probable es que continúe utilizándose. Es uno de los sistemas más eficaces de discriminación.

Shenzhen es una ciudad relativamente nueva, en la que tan sólo el 2% de su población es nativa, habiendo nacido en alguno de los pequeños pueblos que en origen estaban en la zona. El sistema de *hukou* define a quién se considera nativo y a quién inmigrante. Por ejemplo, las personas que tienen *hukou* de Shenzhen, aunque no hayan nacido en Shenzhen, son consideradas como nativas y las que no lo tienen, aunque hayan nacido y crecido en Shenzhen, son tratadas como inmigrantes. Shenzhen es la ciudad con el número de registros de *hukou* más bajo de toda China, con menos del 30%. La razón principal es evidente, ya que teniendo más de diez millones de inmigrantes, la mayoría de ellos no tienen *hukou*. Esto, unido a que la población nativa es muy reducida, explica la baja proporción de *hukou* en comparativa con otras ciudades chinas. Con el gran crecimiento de la inmigración en Shenzhen, en las últimas décadas también ha crecido bastante la población de jóvenes y niños/as. En este sentido, se observa que los recursos educativos en Shenzhen todavía son insuficientes, en especial escuelas y universidades, para atender adecuadamente a tanta población joven.

En el Delta del Río de las Perlas existen tres ciudades grandes que se pueden considerar ciudades globales o ciudades globalizadas, que son Hong Kong, Guangzhou y Shenzhen. Las tres ciudades tienen un impacto económico relevante en China, debido a su elevado desarrollo financiero, tecnológico, industrial y de transporte, siendo todas ellas ciudades con gran densidad de población. En un futuro, gracias a su rápido crecimiento, Shenzhen puede llegar a ser una ciudad global de mayor importancia. Tiene a su favor el ser una ciudad de “*maker culture*”, por lo cual están muy desarrollados los sectores de la

industria y la tecnología. No obstante, en lo que se refiere a los recursos de educación y sanidad, Shenzhen todavía presenta muchas carencias, lo que genera habitualmente numerosos problemas sociales. A esto se une que tampoco cuenta con el mayor centro financiero y de transporte de la región, que sería Hong Kong.

Un proceso de inmigración y urbanización de las dimensiones de Shenzhen, ha incidido directamente en una administración ineficiente de la ciudad. Como se ha investigado en esta tesis doctoral, los campesinos nativos han construido un número muy elevado de edificios por su cuenta e interés, sin ningún tipo de licencia, lo cual ha desbordado al Gobierno de Shenzhen, que no ha sido capaz de evitar este gran caos urbanístico. Esto ha dado lugar a que en la actualidad haya más de siete millones de inmigrantes que viven en edificios ilegales de Shenzhen, lo que representa más de la mitad (54%) de las viviendas de toda la ciudad. La calidad de vida de los habitantes de estas construcciones ilegales es baja, corriendo riesgos de seguridad, incendios y robos, además de tener unas condiciones higiénicas limitadas, por lo que algunas familias incluso se ven obligadas a dejar temporalmente a sus hijos/as (*niños/as que se quedan en sus pueblos con los abuelos*). En el tema educativo, muchas familias de inmigrantes agotan gran parte de sus recursos para conseguir que sus hijos/as puedan acceder a las escuelas de Shenzhen. Por otro lado, existen familias nativas cuyos hijos/as han nacido en Hong Kong (*hijos/as turistas nacidos en Hong Kong o bebés ancla*), a los cuales las autoridades locales de Shenzhen les niegan el acceso a la educación pública, por tanto se ven obligados a desplazarse a Hong Kong cada día para asistir a la escuela.

En el año 2015 la esperanza de vida en Shenzhen es de 80 años, aumentando casi dos años respecto de 2010. En ese año, el 88% de la población tiene entre 15 y 59 años, siendo la edad media 31 años. Esta situación supone una ventaja importante para Shenzhen, porque garantiza a la ciudad poder mantener un crecimiento económico elevado. El aspecto negativo de tener tanta población joven es que las previsiones futuras para Shenzhen apuntan a que en el futuro tendrá una sociedad envejecida. Este problema se agrava debido a que esta ciudad nunca ha tenido un sistema de atención a los mayores.

En el sector de salud, se puede decir que Shenzhen tiene un medio ambiente mejor que Shanghái y Guangzhou, y mucho mejor que Beijing. Pero tiene un grave problema con la contaminación del agua. Faltan recursos hospitalarios, lo que obliga a bastantes habitantes de Shenzhen a desplazarse a Hong Kong o Guangzhou para conseguir

tratamientos médicos. A lo largo de sus treinta años de historia, la población de Shenzhen ha padecido enfermedades infecciosas graves como la fiebre del dengue, la gripe aviar, y el síndrome respiratorio agudo grave (SRAG).

En el terreno económico, Shenzhen es una ciudad con una economía bastante desarrollada, cuyos puntos fuertes más destacados son la innovación y la tecnología. Sus centros comerciales están enfocados a la venta de productos con base tecnológica. Un centro comercial de referencia es el de HuaQiangbei, en el que además de la venta in situ, también tiene importancia la exportación de teléfonos móviles y sus piezas, computadores y tabletas y demás productos electrónicos, todos ellos económicos. La Joyería Internacional de Shuibei es también un centro comercial representativo de Shenzhen. El valor del procesamiento del oro, platino y diamantes en 2013 representa más del 70% de la cuota de mercado nacional, y el 80% en las Bolsas de Oro y de Diamantes de Shanghái. Los centros comerciales de Shenzhen son diferentes de los de Shanghái y Beijing, donde es habitual encontrar tiendas de marcas internacionales de renombre como Louis Vuitton, Chanel, Hermès, Gucci, Prada, Armani, y Zara. En cambio, las marcas internacionales en los centros comerciales de Shenzhen todavía son escasas en relación a sus dieciocho millones de habitantes. Por esa razón, es frecuente que parte de su población se desplace a Hong Kong para realizar sus compras, con el beneficio añadido de que Hong Kong tiene un impuesto más reducido.

Además de las compras mencionadas, la motivación de muchos habitantes de Shenzhen para desplazarse a Hong Kong, tiene que ver con los mejores recursos sanitarios y educativos que ofrece Hong Kong. Una mayoría de estas personas pertenecen a las clases medias de Shenzhen, aunque los millonarios también están inmigrando a Hong Kong para disfrutar de una mejor situación en derechos humanos y calidad de vida. Esto demuestra que Hong Kong sigue siendo una ciudad más atractiva y relevante que Shenzhen dentro del Delta del Río de las Perlas. Este hecho coincide con el planteamiento de mi **hipótesis 4**, en la que defiende que, aunque Shenzhen va a ser una ciudad mayor que Hong Kong, sin embargo, siguiendo la línea conceptual de Sassen (2012), gracias a su sistema democrático y también a su mayor libertad financiera y de asociación, Hong Kong seguirá siendo el centro financiero a nivel mundial y la ciudad más global en su región, mientras que el papel de Shenzhen será secundario.

En un futuro Shenzhen puede llegar a ser una ciudad más global, ya que tiene una serie de puntos fuertes importantes a su favor: (1) Numerosas empresas tecnológicas y financieras están ubicadas en Shenzhen, y muchas de ellas cada vez son más grandes y globales, algunas de ellas alcanzando el nivel de multinacional. (2) Actualmente están vigentes muchas políticas favorables para que las empresas establezcan sus sedes en Shenzhen, especialmente en la zona franca de Qianhai. (3) Shenzhen es una de las ciudades chinas con mayor movimiento de recursos humanos de inmigrantes. Dado que la mayoría de inmigrantes en Shenzhen son jóvenes trabajadores, la ciudad envejece poco y así mantiene un gran crecimiento económico. (4) Shenzhen es la única ventana entre China continental y Hong Kong, que a su vez es la ventana que conecta China con el mundo.

Los puntos débiles para que Shenzhen consiga ser más global son: (1) Según la teoría de diferentes autores como Sassen, Friedmann, Castells, Hall y Landes, para que una ciudad sea global, antes debe ser una ciudad central de nivel regional. En el caso de Shenzhen, otras dos ciudades globales también están ubicadas en el Delta del Río de las Perlas. Shenzhen está por detrás de Hong Kong y Guangzhou (Cantón), siendo menos global y conocida. (2) Cuenta con pocos recursos educativos y médicos, en comparación con las otras ciudades globales del Delta, Guangzhou y Hong Kong. (3) Shenzhen no es un centro financiero de tanto prestigio como Hong Kong. Tampoco es un centro de transporte importante en la zona. Además, no tiene ningún Consulado, mientras que Guangzhou tiene cincuenta y cinco y Hong Kong noventa. (4) La caótica gestión urbanística de la ciudad, provocada por la construcción masiva de edificios ilegales, sin licencia, por parte de los campesinos nativos. En estas construcciones ilegales habitan 7,4 millones de inmigrantes, y ocupan una superficie aproximada de 428 millones de m², lo que representa más de la mitad (54%) de la construcción total de la ciudad. Esta situación supone un problema serio de planificación urbana de Shenzhen, tanto en el momento presente como también de cara al futuro.

En este capítulo se investiga el término “desigualdad” en China y Shenzhen, como un concepto clave. Sostengo que el aumento de la desigualdad lo causa el propio desarrollo económico y que forma parte del sistema capitalista. En mi opinión, ser un país democrático no significa necesariamente que haya menor desigualdad en dicho país, aunque tiene cierta influencia. En el caso específico de China, como no es un país democrático, aumenta la desigualdad debido a ciertas políticas especiales, como son la

planificación familiar y el sistema de *hukou* (ambas en contra de la voluntad de la mayoría del pueblo). La aplicación de estas dos políticas genera desigualdades sociales importantes, en especial en los campos educativo y médico de Shenzhen, por tratarse de una ciudad nueva que recibe millones de inmigrantes.

Tomando como referencia a Píketty (2014), se puede afirmar que no sólo en el mundo occidental sino también en China los ingresos de una generación se reflejan en la siguiente. Se analizan dos aspectos importantes, la sanidad y la calidad de vida de diferentes clases sociales de China y de Shenzhen. Se observa que la clase media alta (managers superiores, profesionales superiores, y cuadros de mando en el PCCh) tiene más ingresos; que dichos ingresos aumentan más en proporción que las clases media-baja (empleados, managers inferiores, y profesionales inferiores) y baja (obreros); que tienen mejores condiciones de salud y, en general, que son más felices. En definitiva, que su calidad de vida es mejor. Por otro lado, cabe destacar que en el caso de las ciudades chinas, como Shenzhen, la desigualdad de ingresos está relacionada con las desigualdades en el campo sanitario y en la calidad de vida.

Además se investiga la teoría de la desigualdad espacial de Neil Brenner (1998, 2011) aplicada al caso de Shenzhen. Este autor afirma que la prioridad por algunas ciudades que reciben privilegios causa una desigualdad espacial. El hecho de que el gobierno central chino conceda prioridad a Shenzhen mediante políticas favorables, hace que otras ciudades de la provincia de Guangdong (a excepción del Delta de los Ríos de las Perlas) y las provincias próximas sean pobres, perdiendo más recursos en beneficio de Shenzhen y otras ciudades grandes (como Hong Kong y Guangzhou). Este fenómeno de la desigualdad espacial también ha ocurrido recientemente en los Estados Unidos, y ha favorecido que Donald Trump gane las elecciones a Presidente del país. Algo similar ocurrió en el caso del Reino Unido, cuando el voto ciudadano decidió la salida del país de la Unión Europea, hecho conocido con el nombre de Brexit, y que tuvo precisamente como una de sus causas la desigualdad espacial.

Capítulo 6

CONCLUSIONES

La ciudad de Shenzhen, en China, ha multiplicado por cuarenta su población inicial en treinta años, recibiendo 10 millones de inmigrantes en este periodo. En este contexto, la presente tesis doctoral explora la formulación teórica de “ciudad global” y sus indicadores para entender y situar la ciudad de Shenzhen en su proceso sociológico de cambio dentro del contexto de las nuevas ciudades chinas. También se investiga la relación entre Shenzhen y otras metrópolis chinas. Se llega a una primera conclusión de que Shenzhen se relaciona con otras ciudades a través de sus empresas multinacionales, en especial con Hong Kong. Aunque Shenzhen no es una ciudad muy reconocida a nivel mundial, tiene empresas multinacionales chinas importantes que se establecen en la ciudad hace dos décadas, entre las que destacan Huawei, ZTE, Tencent, y Foxconn. En el proceso de esta investigación he analizado las características principales de Shenzhen, como su demografía, distribución espacial, factores urbanos, empresas tecnológicas, así como la previsión futura de su desarrollo económico y social. También se ha estudiado la relación entre Shenzhen y las ciudades de su región del Delta del Río de las Perlas, especialmente con Hong Kong y Guangzhou, así como la relación de Shenzhen con el resto de ciudades chinas. Además de los temas analizados en esta tesis, hay todavía una serie de aspectos que deben ser investigados en el futuro, en especial aquellos relacionados con la gran cantidad de viviendas ilegales, su amplia distribución, la baja calidad de vida de los millones de inmigrantes que las habitan, así como los problemas futuros que la existencia de estas viviendas pueden causar en los nuevos planes de urbanización.

Un proceso de desarrollo económico tan rápido como el que ha experimentado Shenzhen, genera bastantes problemáticas sociales en la ciudad. Algunos de estos problemas son específicos y sólo existen en Shenzhen. Como se ha indicado en esta tesis, los niños/as de Shenzhen se pueden dividir en tres categorías: los niños/as que tienen *hukou* de Shenzhen, los niños/as que están sin *hukou* y los *bebés ancla* o niños/as *turistas nacidos en Hong Kong*. No es previsible que esta situación cambie a corto plazo, especialmente la de los niños/as *turistas nacidos en Hong Kong*, ya que esta es una circunstancia única en China continental que sólo ocurre en Shenzhen, dada su proximidad geográfica a Hong Kong. Cada día estos niños/as deben enfrentarse a problemas por el

hecho de haber nacido en Hong Kong, siendo sus padres de China continental. El problema principal es que, para poder ir a la escuela, a diario tienen que cruzar la frontera entre Shenzhen y Hong Kong, perdiendo una media de cuatro horas entre ida y vuelta. Otro problema para estos niños/as es su propia seguridad a lo largo del viaje, ya que muchos de ellos tienen menos de diez años por lo que todavía son bastante dependientes y vulnerables. Todo ello me lleva a pensar que en el futuro esta podría ser una línea adicional de mi investigación.

Los investigadores chinos Gu (2003) y Ning (2004), basándose en la teoría de Sassen, afirman que tan sólo Nueva York, Londres y Tokio se pueden considerar ciudades realmente globales. En esa época, argumentan que todavía no existe ninguna ciudad global en China continental, ni tan siquiera las ciudades más internacionales como Shanghái y Beijing, y desde luego mucho menos Shenzhen. En la actualidad, en China hay un número muy elevado de ciudades grandes. En la parte continental de China hay 79 ciudades con una población superior al millón de habitantes. Pocas pueden ser consideradas como ciudades globales. Beijing tiene la gran ventaja de ser la capital política de China, concentrando la mayoría de los recursos nacionales, sobre todo educativos, médicos, culturales, tecnología, empresas, transporte, editores y medios de comunicación. Gracias a la creciente influencia internacional de China, Beijing ya se considera una ciudad global, aunque todavía no es de las principales como Nueva York y Londres. Shanghái es la ciudad más poblada de toda China y también la que cuenta con el mayor PIB nacional. Hace ochenta años ya se consideraba una ciudad mundial y un centro financiero importante. Debido a sus prolongadas relaciones internacionales con multitud de países, Shanghái tiene más facilidad de conseguir recursos internacionales. Representa la capital económica de China, con gran poder de influencia en muchos campos productivos como el comercio, las finanzas, medios de comunicación, moda, cultura, fábricas, tecnología, y transporte. Esta ciudad es un centro económico de carácter internacional a varios niveles, como el transporte marítimo, el comercio, y el centro financiero internacional.

Shenzhen es la cuarta ciudad con más PIB del país y también la cuarta más poblada en China. Las previsiones apuntan a que en un futuro próximo puede convertirse en una nueva ciudad global dentro del Delta del Río de las Perlas. En lo relativo al aspecto demográfico, Shenzhen se caracteriza por ser una ciudad con una elevada densidad de población. Su superficie es 1.992 km². Existen numerosas estadísticas sobre los datos

demográficos de Shenzhen, con amplias diferencias entre sí, por lo que puede decirse que su población fluctúa dentro de una amplia horquilla comprendida entre los 11 y 20 millones de habitantes. En cuanto a la urbanización de la ciudad, Shenzhen es muy diferente a otras ciudades chinas. La razón es la gran cantidad de edificios ilegales (se calcula que rondan el 50% del total), donde viven más de siete millones de inmigrantes. Para que Shenzhen llegue a ser una ciudad global, por ejemplo al nivel de Shanghái, es necesario el desarrollo de una infraestructura más completa y eficiente. Sin embargo, la infraestructura actual es insuficiente. Otro aspecto negativo de Shenzhen es que, aunque tiene muchos centros comerciales y CBD (central business district) con edificios altos incluso rascacielos, es habitual que al lado de esas construcciones existan *infra-viviendas* donde viven millones de inmigrantes, viviendas que suelen ser ilegales y que han sido *construidas por los propios nativos*.

Shenzhen ha tenido un gran desarrollo económico y todo indica que seguirá manteniéndolo en un futuro próximo. Sin embargo, la administración local es aún deficiente. Durante mucho tiempo, el metro no ha tenido parada directa en el aeropuerto, hasta el verano de 2016. Además, las máquinas del metro sólo aceptan pagar con billetes de cinco yuanes, que es un inconveniente para la población por tratarse de un billete pequeño. Shenzhen es una megaciudad, después de Shanghái y Beijing es la tercera ciudad con más recursos económicos de China (por los ingresos del Gobierno y el total de depósitos de residentes). A pesar de tener una gran población superior a los 15 millones, la ciudad sólo cuenta con cuatro líneas de metro, muchas menos que Shanghái, Beijing y Guangzhou. En la actualidad, Shenzhen está intentando mejorar sus infraestructuras, tarea bastante complicada de llevar a cabo debido a los miles de viviendas ilegales.

La ciudad cuenta con un gran apoyo por parte del gobierno central chino. En la Zona franca de Qianhai y Shekou existen incentivos fiscales del 15%, por lo que las empresas allí establecidas pagan menos impuestos. Además, se benefician de otras políticas favorables por tratarse de una ciudad clave para la estrategia nacional de China, con dos proyectos de gran envergadura como son “*One Belt, One Road*” y la Zona de cooperación Industrial de servicio moderno Qianhai Shenzhen-Hong Kong. También tiene las ventajas derivadas de haber sido la primera zona económica especial que el gobierno central chino aprueba en la época de Reforma y Apertura de China, durante la década de 1980. En el año 2009 el Consejo de Estado aprueba la Zona de cooperación Industrial de servicio moderno

Qianhai Shenzhen-Hong Kong. Este proyecto del gobierno central promueve la cooperación entre las ciudades de Shenzhen y Hong Kong para conseguir entre ambas un centro financiero conjunto de mayores dimensiones, al igual que centros de logística, comercial, innovación, cultura y creatividad. No obstante, el beneficio obtenido por Hong Kong con dicha cooperación no está claro. Al contrario, esta iniciativa causa problemas de competencia importantes entre ambas ciudades. El gobierno central chino concede a Shenzhen incentivos fiscales para atraer recursos humanos de Hong Kong, cuando en realidad es Hong Kong la que ayuda a Shenzhen a mejorar su nivel financiero. Además, desde hace décadas Hong Kong ya es un centro financiero internacional, por lo que no le interesa apoyar esta iniciativa. Sin embargo, precisamente por la misma razón, también tiene sentido que se construya el centro financiero en la Zona de cooperación Industrial de servicio moderno de Qianhai Shenzhen-Hong Kong. Por su parte, el gobierno central chino está interesado en sacar adelante este proyecto, por lo cual obliga a Hong Kong a que ayude a Shenzhen a mejorar sus recursos. En este sentido, Shenzhen tiene una oportunidad única para mejorar su sector financiero. La zona Shenzhen-Hong Kong, aunque tiene regímenes políticos y sociales diferentes, puede llegar a convertirse en un centro financiero global.

En la actualidad, Shenzhen se considera un centro de logística y un centro comercial de referencia mundial. Este logro se debe a que fue elegida como la primera zona económica especial en China, con políticas favorables a su desarrollo. En realidad, esta fue una iniciativa de la política nacional china para neutralizar el atractivo y la influencia de Hong Kong. En los años noventa del siglo pasado, los mayores negocios se producían en el Delta del Río de las Perlas, en especial en Shenzhen. La ciudad era entonces el patio trasero de Hong Kong y una ciudad industrial. En aquella época, la actividad en los puertos de Shenzhen y de Guangzhou es escasa. Por eso, Hong Kong tiene la mayor parte del transporte marítimo internacional. En los últimos años, la situación de los puertos de la región está cambiando. En el año 2000, Shenzhen sube en el ranking mundial hasta el puesto 23º por tráfico de contenedores. En 2004, Shenzhen ya había conseguido alcanzar el cuarto puesto. En ese mismo año, el puerto de Hong Kong sube hasta la segunda posición. En 2013 el puerto de Shenzhen da un gran paso adelante, sustituyendo al de Hong Kong, con lo que llega a convertirse en el tercer puerto con más tráfico de contenedores a nivel mundial. En los últimos años, hay una tendencia creciente en la actividad de los puertos en el Delta del Río de las Perlas, posicionándose Shenzhen, Hong Kong y Guangzhou dentro

del *Top 10* mundial. También se observa que el puerto de Hong Kong está perdiendo volumen de negocio a favor de Shenzhen y Guangzhou.

Como centro de innovación y centro cultural y creativo, Shenzhen es una ciudad de “*maker culture*” y una ciudad postindustrial, que ofrece condiciones económicas atractivas, tanto para jóvenes trabajadores como para grandes empresas. Por un lado, consigue atraer a muchos jóvenes de toda China continental que buscan mejores oportunidades profesionales. Por otro lado, muchas multinacionales deciden establecer su sede oficial en Shenzhen. Las empresas tecnológicas y financieras son las que más contribuyen al desarrollo económico de Shenzhen. Están intentando atraer profesionales con talento de Hong Kong y les animan para que funden nuevas empresas en Shenzhen, beneficiándose de impuestos bajos. Los incentivos fiscales en la Zona franca de Qianhai y Shekou suponen los impuestos más bajos de China. Los empresarios de Hong Kong encuentran favorable crear empresas en la zona Qianhai de Shenzhen, primero porque consiguen pagar menos impuestos y segundo, porque existen subvenciones para ellos cuando contratan profesionales. En un futuro próximo, Qianhai va a ser el motor principal del crecimiento económico de Shenzhen.

En la presente tesis doctoral, se ha investigado también la influencia global y local de Shenzhen. Para ello se han analizado algunos periódicos y revistas del mundo como *The Economist* y *Bloomberg*, así como periódicos y revistas locales: *Diario de la Zona Especial de Shenzhen*, *Noticias Vespertinas de Shenzhen*, y el *Diario de Shenzhen*. La ciudad de Shenzhen tiene un peso importante dentro de las redes transfronterizas entre ciudades de China. Sin embargo, se observa que en relación con las ciudades mundiales su papel todavía es débil. En los últimos veinte años, los medios *The Economist* y *Bloomberg* mencionan a Shenzhen cada vez más. Además, Shenzhen ya no se considera sólo como el patio trasero de Hong Kong, sino que Shenzhen ya se ha convertido en un centro económico y de poder, teniendo cada vez más importancia para el gobierno central y también para China. Sin embargo, en Shenzhen la libertad financiera es aún limitada. Y en el caso de la libertad política, más aún, debido al control del gobierno central chino.

Para que una ciudad tenga la consideración de global es necesario que también sea la ciudad principal en su región. Sin embargo, tratándose del Delta del Rio de las Perlas, es Hong Kong la que cumple ambas condiciones de ciudad global y principal. En cambio, Shenzhen tiene las características principales para ser considerada una *globalising* o *globalizing city*, tal y como proponen los investigadores Yeung y Olds. Ellos piensan que

hay diversidad de ciudades y también diferentes niveles de ciudad global (o mundial). Sus procesos de transformación y el desarrollo deben situarse dentro de un contexto histórico y geográfico específicos. La literatura existente sobre las ciudades globales parece haberse centrado demasiado en unos ejemplos reducidos, habitualmente Londres y Nueva York (Yeung y Olds 2001). Estos autores realizan un análisis de las áreas urbanas ya establecidas y las emergentes de Asia. En sus análisis, *globalizing city* se refiere a las ciudades principales de la región que tienen cierto control sobre los recursos, pero no tienen tanta influencia global, sino que están en un nodo de la red de la ciudad global principal. La ciudad global ejerce su influencia a través de la *globalizing city*.

Existen diferencias entre las políticas sociales de Hong Kong y de Shenzhen. Hong Kong es una región administrativa especial de China, con un sistema político democrático (aunque limitado). En el pasado fue colonia del Reino Unido, y todavía tiene un modelo económico más liberal. La ciudad tiene libertad de medios de comunicación, derecho a la manifestación y asociación, y tienen elecciones electorales democráticas. Sus habitantes tienen un buen nivel de inglés. En cambio, Shenzhen es una ciudad más controlada, la inmensa mayoría de la población habla chino mandarín, faltan libertades de asociación, de medios de comunicación, de residencia y de manifestación. No tiene elecciones democráticas. Ambas ciudades presentan una gran desigualdad social y económica, aunque en proporción Hong Kong tiene una clase media más desarrollada. Como ciudad global, Hong Kong ejerce influencia en China a través de Shenzhen. Esta última tiene fábricas globales y empresas multinacionales que se relacionan con el mundo a través de Hong Kong. La comisión para el desarrollo de la planificación de las ciudades chinas define que Shenzhen en un corto plazo será una “ciudad internacionalizándose”, con una expectativa más baja que Shanghái (considerada ciudad mundial y global), Beijing (considerada ciudad mundial) y Guangzhou (considerada ciudad internacional).

Con referencia a la conectividad de red global (*global network connectivity* o GNC), según los datos en 2013 del grupo de investigación GaWC, Shanghái y Beijing son las ciudades más globales de toda China continental. Guangzhou es la tercera ciudad más global y Shenzhen la cuarta. A continuación se presenta el ranking GNC discutido en la presente tesis doctoral:

Ranking:	Ciudad:	GNC:
1	Shanghái	65
2	Beijing	62
3	Guangzhou	39
4	Shenzhen	24
5	Tianjin	19
6	Chengdu	17
7	Qingdao	16
8	Hangzhou	15
9	Nanjing	15
10	Chongqing	15

A nivel nacional, se ha analizado la conectividad de red nacional (*national network connectivity* o NNC) a través de la misma fuente GaWC. Beijing y Shanghái son las ciudades que lideran este ranking en China. Shenzhen se sitúa en la tercera posición, superando a Guangzhou que ocupa el cuarto lugar. Estos son datos discutidos en la presente tesis doctoral:¹

Ranking:	Ciudad:	NNC:
1	Beijing	100
2	Shanghái	87
3	Shenzhen	72
4	Guangzhou	65
5	Chengdu	55
6	Nanjing	55
7	Wuhan	55
8	Hangzhou	55
9	Tianjin	53
10	Shenyang	51

Según los datos de GNC y NNC, Shanghái y Beijing son las ciudades más globales e importantes en China continental en términos de conectividad de red. Por otro lado, pese a que Shenzhen ocupa la cuarta posición en el ranking global GNC, de estos datos estadísticos se deduce que esta ciudad todavía trata de convertirse en una ciudad global a

¹ La fuente es Change in the World City Network, 2000–2012, derivada de los datos GaWC.

nivel mundial, como es el caso de Shanghái y Beijing. A nivel nacional se da una situación parecida, ya que aunque Shenzhen ha superado a Guangzhou y ocupa la tercera posición en el ranking NNC, sus datos estadísticos reflejan una situación relativamente más baja, por lo que a día de hoy puede decirse que todavía no ha alcanzado el rango de ciudad principal como Beijing o Shanghái (Ben Derudder y Peter Taylor 2016). En el futuro yo pretendo seguir analizando la línea de esta investigación del grupo GaWC, para realizar el seguimiento de Shenzhen y averiguar si la ciudad está acercándose en el ranking a Shanghái y Beijing, o por el contrario, perdiendo posiciones.

Según el concepto de ciudad mundial (*world city*) de R. Cohen y J. Friedmann, Shenzhen todavía no es un nodo importante dentro de la red de la economía internacional. Uno de los aspectos más significativos donde se percibe esta situación es el hecho de que hay pocos extranjeros que estén residiendo en Shenzhen. Además, aunque en Shenzhen se establecen cada vez más empresas multinacionales chinas, todavía es habitual que la mayoría de multinacionales extranjeras elijan Shanghái, Beijing o Hong Kong como su sede oficial en Asia. Esto, unido al hecho de que hay pocos bancos multinacionales, lleva a la conclusión de que bajo una perspectiva internacional Shenzhen no tiene todavía la consideración de ciudad global. Basándose en la teoría de la estructura económica de ciudad global de Saskia Sassen, se observa que en el año 2014 el sector terciario de Shenzhen representa el 57%, inferior a otras ciudades globales. En lo relativo a la industria, se puede decir que Shenzhen es una ciudad muy industrializada. Sin embargo, su sector servicios no está lo suficientemente desarrollado.

Aplicando la teoría del sociólogo Manuel Castells, se observa que Shenzhen ya tiene características para ser considerada como una *information city* (ciudad de información). Entre ellas estarían incluidas las nuevas tecnologías, el tipo de comunicación que se establece y la velocidad de difusión de dicha información. En cambio, tanto a Castells como al grupo GaWC (*globalization and world cities*) lo que realmente les importa es la relación entre ciudades globales y ciudades de información. Por eso, en la presente investigación doctoral se analizan algunos de los periódicos y revistas de prestigio mundial (como *The Economist* y *Bloomberg*). Tal y como se ha analizado con detalle en el capítulo cuatro, se deduce que aunque Shenzhen tiene bastante apoyo del gobierno central chino, todavía tiene un nivel bajo de influencia global. En ese sentido, en un futuro investigaré

este tema a través de los términos espacio de los flujos de Castells y *spatial-temporal* de David Harvey.

Como ya se ha indicado, Shenzhen está ubicado en el Delta del Río de las Perlas, zona sur de China donde existe una gran proximidad entre todas las ciudades en general. Por esta razón, se observa que cada vez hay mayor competencia entre las tres ciudades principales. El World Bank Group considera ese Delta como el área urbana más grande y más poblada del mundo (World Bank Group 2015). Esta área urbana tiene tres metrópolis diferenciadas: Shenzhen-Dongguan, Guangzhou-Foshan, y Hong Kong, siendo esta última la ciudad más global de toda la zona. Entre estas tres ciudades existen diferencias notables sobre política, economía, cultura y moneda. Las mayores diferencias se dan entre Shenzhen y Hong Kong (en especial, porque en Guangzhou se habla cantonés como en Hong Kong, por lo que ambas tienen puntos en común).

En sus orígenes, Shenzhen era un conjunto de pueblos pobres. Después de 1978, cuando comienza su etapa como primera zona económica especial de China, se convierte en una ciudad industrial cuya actividad económica era el procesamiento de muestras y suministros, así como el montaje de componentes. En el año 2000 Shenzhen empieza la reestructuración de su sector industrial. En aquella época, el sector servicios es el más desarrollado. El número de empresas de transformación y de montaje empieza a disminuir. En general las empresas industriales empiezan o bien a reubicarse en otras ciudades o bien a cambiar de actividad hacia el sector de servicios. A lo largo de este proceso de cambio, Shenzhen se convierte en una ciudad postindustrial. En la actualidad, el sector industrial de Shenzhen tiene un componente más tecnológico, siendo precisamente la tecnología el sector principal, aunque los sectores financiero y de comunicación también tienen su importancia.

Como aspecto negativo, la transformación económica de la ciudad también da lugar a numerosos problemas sociales. El primero es la existencia de miles de viviendas ilegales, originando problemas de desigualdad económica y social entre los siete millones de inmigrantes y la población nativa. La administración local es ineficaz, sobre todo la gestión de los problemas de la vivienda y de los niños/as inmigrantes. Shenzhen es un modelo de desarrollo económico y social para China, conservando características no democráticas del gobierno central chino, como por ejemplo el tema del poder autoritario. Estas características apuntan a la posible existencia de corrupción. Está previsto que en el año

2020 se acaben los incentivos fiscales del 15% en la Zona franca de Qianhai. Mientras estos incentivos siguen activos y gracias al apoyo del gobierno central en las tres últimas décadas, Shenzhen se ha convertido en una gran ciudad desarrollada.

“*Free-trade zones are more popular than ever*” afirma *The Economist*. Shenzhen es la zona con más éxito entre las zonas económicas especiales de China. Por ello es relevante continuar analizando el caso único que representa Shenzhen, por su importancia tanto para China como para el resto del mundo. La ciudad empieza a desarrollarse gracias al privilegio de haber sido elegida como la primera zona especial en China a partir del proceso de Reforma y Apertura, con el respaldo político del gobierno central, que apuesta por Shenzhen como la primera ciudad china a modernizar, aprobando para ello políticas preferenciales. Supone una zona protegida por el gobierno central comunista, para ser una alternativa a Hong Kong. De esta manera, Shenzhen consigue muchas inversiones tanto del gobierno chino como de Hong Kong. Además, la ciudad también recibe millones de inmigrantes en busca de trabajo que provienen en su mayor parte de China continental. Esta nueva situación crea problemas en Shenzhen. Como se ha mencionado, uno de los principales es la gran cantidad de viviendas ilegales. Además, se observan problemas sociales derivados de la inmigración, relacionados con las familias y hogares, sanidad y escuelas, siendo algunos de ellos cada vez más graves. La administración ha sido incapaz de ir a la misma velocidad que el rápido desarrollo de Shenzhen, lo cual genera incompetencias en diferentes campos. Por ejemplo, no se sabe la población exacta de Shenzhen! Además, la ciudad de Shenzhen no tiene símbolos que se reconozcan mundialmente, como Times Square en Nueva York, el Big Ben en Londres, la Torre de Tokio en Tokio o la Torre Eiffel en París. Beijing, como capital de China, sí tiene bastantes símbolos, siendo alguno de los más conocidos la Ciudad Prohibida (el palacio del emperador) y la Plaza de Tiananmen (de tristes recuerdos).

Para ser una ciudad global es necesario tener reconocimiento internacional. En ese sentido, y aunque Shenzhen ha progresado mucho en las últimas décadas, la ciudad todavía carece de un destacado reconocimiento internacional. Es un tema que me ha interesado en esta tesis doctoral. Basándose en la fuente del *The New York Times*, se extrae la siguiente lista de reconocimiento de las ciudades en China (incluidas Hong Kong, Macao y Taiwán), clasificadas por etapas de años:

Ranking de las ciudades	1850-2000	1900-2000	1950-2000	1980-2000
1°	Beijing	Beijing	Beijing	Hong Kong
2°	Hong Kong	Hong Kong	Hong Kong	Beijing
3°	Shanghái	Shanghái	Shanghái	Shanghái
4°	Guangzhou	Guangzhou	Guangzhou	Guangzhou
5°	Nanjing	Nanjing	Nanjing	Taipéi
6°	Macao	Tianjin	Taipéi	Nanjing
7°	Tianjin	Macao	Tianjin	Macao
8°	Taipéi	Taipéi	Macao	Tianjin
9°	Chongqing	Chongqing	Lasa	Xi'an
10°	Shenyang	Shenyang	Chongqing	Lasa
11°	Lasa	Lasa	Xi'an	Chongqing
12°	Xiamen	Dalian	Wuhan	<i>Shenzhen</i>

Desde el año 1950 hasta 2000, Shenzhen ni tan siquiera está dentro de la lista que incluye las veinte ciudades más reconocidas de China. En cambio, para la población china sí es una ciudad importante y bien conocida. Aunque en el año 2000 ya es la cuarta ciudad con el PIB más alto de China continental, a nivel mundial el reconocimiento todavía es escaso. Entre los años 1980 y 2000, Shenzhen es la 12ª ciudad china más mencionada en *The New York Times*. En esa época, haciendo una comparativa con Guangzhou (el centro de Cantón), Shenzhen tiene un nivel similar en términos de PIB y también de población. En la actualidad, Shenzhen es una ciudad económicamente más desarrollada que Guangzhou, tanto por los ingresos del gobierno como por el total de depósitos de residentes. Sin embargo, históricamente Guangzhou (Cantón) es la capital y el centro del poder, comercio y cultura del Delta del Río de las Perlas, zona a la que también pertenecen Hong Kong y Shenzhen. El idioma cantonés tiene su origen en Guangzhou, que a su vez es el idioma oficial de Hong Kong (junto con el inglés). Aunque ya se ha citado que Shenzhen no es una ciudad tan reconocida como Guangzhou, sin embargo en la tesis analizo el hecho de que tiene más empresas multinacionales, bancos y fondos internacionales y tecnológicos que Guangzhou.

Friedmann señala cuatro aspectos por los cuales una ciudad es considerada como global. En primer lugar, se enfatiza que los cambios geopolíticos internacionales también provocan cambios dentro del ranking de ciudades globales. Por ejemplo, en la época actual el desarrollo de la economía mundial se ha desplazado gradualmente hacia Asia. Por esa

razón, las inversiones extranjeras directas en China están aumentando (Friedmann 1982, 1995), lo que representa una oportunidad para que las ciudades chinas consigan ser más globales. En segundo lugar está la reconstrucción de la economía en condiciones de competitividad global. Shenzhen desarrolla la transición de las industrias de transformación y montaje hacia industrias de alta tecnología. En tercer lugar hay que tener en cuenta la competencia entre las diferentes ciudades: además de Shenzhen, en la región del Delta del Río de las Perlas hay otras dos ciudades importantes, Hong Kong (la ciudad más global en la zona y centro financiero internacional) y Guangzhou (la capital de la provincia y centro de comercio y cultura en la zona), y en gran medida compiten mucho entre sí. En China continental la competencia principal está entre Shanghái y Beijing; en Asia se da entre Tokio, Singapur, Taipéi y Seúl. Por ello, Shenzhen tiene una situación difícil para conseguir ser una de las ciudades principales en Asia, ya que la competencia con todas las ciudades citadas anteriormente es fuerte, tal y como he analizado en esta tesis doctoral. Por tanto, en un futuro habría que analizar mejor este aspecto. En cuarto lugar es esencial el aspecto de la sostenibilidad de la ciudad. Hay ciudades que priorizan mucho más el desarrollo industrial sin tener muy en cuenta las consecuencias negativas que eso supone para el medio ambiente, provocando altos niveles de contaminación (Gil y Zheng 2016). Estos efectos negativos ocurren tanto en el aire como en los recursos hídricos y en general en el entorno ecológico. Shenzhen tiene un nivel de contaminación del aire inferior a Shanghái y Guangzhou y muy inferior a Beijing. En cambio, presenta un problema grave de contaminación del agua. Además, la sostenibilidad tiene que ver con otros aspectos de la vida como son educación, cuidado de la salud, deporte, seguridad, comunicación social y tráfico, aspectos todos ellos que en Shenzhen todavía son mejorables (Friedmann 1986 Emscher Park 1996). Debido al desarrollo económico, urbano y empresarial tan rápido de la ciudad, todo esto puede incluso empeorar en el futuro.

A finales del año 2014 hay 7,4 millones de inmigrantes que viven en viviendas ilegales en Shenzhen. Este es un tema estudiado en la presente tesis doctoral con meticulosidad. Las construcciones ilegales representan más de la mitad del total (54%). El gobierno de Shenzhen ha tomado una serie de medidas, con el objetivo de mejorar la imagen de la ciudad y establecer un cierto orden, así como para dejar espacio libre para nuevas edificaciones. Una de las medidas principales es la destrucción de estas construcciones ilegales (la mayoría de ellas, *viviendas construidas por nativos*). Con esta política de urbanización, el gobierno de Shenzhen está promoviendo la construcción rápida

de nuevos edificios, especialmente en el centro de la ciudad, incluyendo la totalidad de los distritos centrales: Luohu, Futian, Nanshan y Yantian. Eso supone nuevos negocios (y corrupción). No obstante, en el caso de los distritos periféricos de Shenzhen los problemas urbanísticos son más serios, ya que el 87% de las viviendas construidas son ilegales.

Gracias al apoyo del gobierno central y al conjunto de políticas favorables aprobadas, la Zona de libre comercio de Qianhai y Shekou experimenta un rápido crecimiento económico. En el año 2015 se registran sesenta mil nuevas empresas, superando las cien mil en el año 2016. Por ello, se puede considerar la zona libre de Qianhai y Shekou como el nuevo motor del crecimiento económico de Shenzhen. Además de esta zona especial, otras ventajas competitivas destacadas son la innovación y el hecho de ser una ciudad de *maker culture*. Por otro lado, Shenzhen es la ciudad china que tiene más patentes internacionales. Esto es debido al establecimiento de bastantes empresas multinacionales en Shenzhen, como Huawei, ZTE, Tencent (Wechat) y BYD. Millones de trabajadores chinos se sienten atraídos por la idea de trabajar en estas multinacionales, lo cual tiene como consecuencia un fuerte movimiento de inmigración. La mayoría de estos inmigrantes son chinos que proceden de provincias situadas en el interior del país. Esta es una peculiaridad del modelo de inmigración en China que puede dar origen a investigaciones muy interesantes en el futuro. En las últimas tres décadas, Shenzhen se ha convertido en una de las ciudades con mayor inmigración a nivel mundial. A diferencia de otras ciudades con una situación similar, como Shanghái y Delhi, Shenzhen ha pasado a ser una megaciudad a partir de una agrupación de pueblos con pocos habitantes. Aunque las infraestructuras de la ciudad han tenido un gran desarrollo, todavía no son suficientes para atender adecuadamente las necesidades de la población, ya que esta crece a una velocidad más rápida.

En el caso de Shanghái, hace treinta años ya era una ciudad con una población de 13 millones de habitantes. En aquella época Shanghái ya había construido muchas infraestructuras que daban servicio a millones de habitantes. Los diez millones de inmigrantes que ha recibido Shanghái en esos treinta años suponen doblar el tamaño de su población inicial. En cambio para Shenzhen recibir diez millones de inmigrantes ha supuesto multiplicar cuarenta veces su población inicial. Por todo ello, las infraestructuras de Shenzhen presentan muchos problemas y no pueden satisfacer las necesidades de tantos millones de habitantes. Si se compara el metro de Shenzhen con el de otras ciudades chinas

cuya población es superior a los 10 millones de habitantes (como Shanghái, Beijing y Guangzhou), se observa que el metro de Shenzhen presenta un desarrollo menor, teniendo menos líneas, paradas, kilómetros y pasajeros. Ocurre algo similar en el caso del transporte ferroviario y aéreo, puesto que Shenzhen también ofrece menos servicios de trenes y aviones. De igual manera, también tiene muchos menos consulados, escuelas, universidades, hospitales y recursos de bienestar social. En la presente tesis se demuestra que las carencias de infraestructuras y de recursos de Shenzhen son enormes.

Shenzhen representa un ejemplo de nueva ciudad con gran desarrollo económico posterior a la etapa política de Reforma y Apertura de China. Es precisamente por esa razón por la cual he realizado la presente investigación doctoral. La ciudad ha conseguido aumentar su población de manera significativa, estando actualmente por encima de los quince millones. Además, a lo largo de los últimos treinta años ha experimentado un elevado crecimiento económico y el mejor ejemplo de ello es el dato de su PIB, que ya ha conseguido alcanzar un nivel similar a Hong Kong. Es una de las ciudades con más posibilidades de desarrollo profesional para los jóvenes. También es la ciudad elegida para establecer la sede oficial de bastantes empresas de gran tamaño y multinacionales de sectores tan diversos como el tecnológico, financiero, fábricas y comunicación. Según la lista *Interlocking network model*, de GaWC (2010), Shenzhen es una ciudad global de bajo nivel. Según la teoría de Altenburg y Scholz (Altenburg 2000, Scholz 2002), representa un lugar globalizado. Según la teoría de Sassen (2005), las fortunas económicas de las ciudades globales se desconectan cada vez más de sus territorios adyacentes e incluso de sus economías nacionales. Esto es aplicable a los países occidentales. En cambio, como se muestra en esta tesis, en el caso de China la teoría de Sassen no es tan aplicable, porque el gobierno central chino juega un papel más importante que el propio mercado para determinar el papel de la ciudad en el contexto local, regional, nacional e internacional. Por esa razón, se argumenta que la teoría de “ciudad global” de Sassen tiene límites cuando se realiza la investigación sobre las ciudades chinas, en especial porque el modelo político chino no es democrático, y en la asignación de incentivos económicos juega un papel determinante el Estado, en lugar del mercado. Todo ello confirma la **hipótesis 1** en mi tesis doctoral.

Como ya se ha demostrado en el capítulo 4, existe una estrecha relación entre Shenzhen y Hong Kong (aunque competitiva). Shenzhen realiza sus operaciones

internacionales a través de Hong Kong y, de esta manera, consigue entrar a formar parte de las redes transnacionales de ciudades. Por otra parte, Shenzhen cada vez tiene un mayor impacto a nivel mundial a través de sus empresas multinacionales en crecimiento. Muestra el fortalecimiento de las transacciones y redes transfronterizas entre Shenzhen y otras ciudades. Así se apoya la **hipótesis 2** en mi tesis doctoral. Desde sus inicios como ciudad en 1978, Shenzhen ha recibido apoyos del gobierno central que le han ayudado a conseguir su desarrollo económico. En la actualidad, gracias al proyecto de la Zona de cooperación Industrial de servicio moderno Qianhai Shenzhen-Hong Kong, Shenzhen continúa beneficiándose de políticas favorables relevantes, como los incentivos fiscales. En tan sólo los últimos dos años, y gracias a esta zona especial de Qianhai, más de cien mil nuevas empresas se han registrado en Shenzhen, con un capital superior a 5.000.000 millones de RMB (700.000 millones de euros). Actualmente Shenzhen ya tiene el doble de población que Hong Kong. Todo lo anterior apoya en esta tesis doctoral mi **hipótesis 3**, donde defiendo que “Shenzhen en un futuro próximo puede ser una ciudad mayor que Hong Kong, tanto en términos de PIB, como de población y número de empresas. Esto es debido a que las políticas del gobierno central de China seguirán siendo favorables a Shenzhen, manteniendo los altos incentivos fiscales para las empresas.” En el fondo, se trata de un tema político de un sistema no democrático.

Aunque Shenzhen ya ha conseguido fortalecer las transacciones y redes transfronterizas entre ciudades, todavía puntúa con un índice bajo en el ranking de ciudades globales. Comparando Hong Kong y Shenzhen, se observa que las avanzadas infraestructuras sociales y el sistema político de Hong Kong son dos ventajas competitivas importantes, que contribuyen a posicionarla como un centro financiero global (Sassen 2012), al contrario de lo que ocurre con Shenzhen. Hong Kong es una *Gateway City* importante. Como se ha visto en la tesis doctoral: “Hong Kong siempre ha sido una intersección crucial de mundos diferentes, un nodo de intercambio estratégico para las empresas de China con el resto del mundo y desde el resto del mundo con China, así como entre todas las comunidades chinas de ultramar” (Sassen 2002). Además de tener un sistema financiero más libre, Hong Kong tiene una serie de ventajas adicionales, como unas mejores condiciones para los derechos humanos (por ejemplo, no existe la política de hijo único o la planificación familiar obligatoria), mayor libertad de asociación, derechos de manifestación, expresión y de medios de comunicación, así como una sociedad más democrática que las ciudades de China.

La teoría de ciudad global de Sassen no es tan aplicable para las ciudades chinas como Shenzhen, precisamente porque no tienen ese modelo occidental ni democrático. Existen unas diferencias importantes entre occidente y China continental, que básicamente se resumen en tener libertades civiles (derecho de asociación, de expresión, movimiento y manifestación), mejores derechos humanos y elecciones democráticas. Las ciudades globales tienen gobiernos locales (alcalde) elegidos democráticamente, y por lo tanto responsables ante el electorado. La corrupción es menor en esas ciudades globales. En el caso de Shenzhen esa situación quizás cambie en un futuro próximo, pero no es seguro. Todo esto confirma mi **hipótesis 4**, donde defiende que “Aunque en un futuro Shenzhen puede ser una ciudad mayor que Hong Kong, sin embargo gracias a su sistema democrático y a su mayor libertad financiera y de asociación, Hong Kong seguirá siendo el centro financiero a nivel mundial y, a corto plazo, la ciudad más global en su región.”

En esta tesis doctoral se ha tomado como referencia la metodología de GaWC, *globalization and world cities*, un estudio realizado por el Grupo de Estudios en el que participa el profesor Peter J. Taylor. Con esta metodología he realizado un análisis cualitativo de la nueva ciudad global. Los economistas Odds y Yeung proponen el concepto de *globalizing city*, que se refiere a la ciudad del centro regional (Delta del Río de las Perlas) que tiene capacidades de control de los recursos en su zona pero no mucha influencia en el mundo (Odds y Yeung 2001). Esa idea es parecida al concepto de un lugar globalizado según la teoría de Altenburg y Scholz, que coincide con lo que es Shenzhen actualmente. En su libro de 2004, los investigadores Odds y Yeung clasifican las ciudades globales en dos tipos: ciudades hiper-globales y ciudades globales emergentes. Las ciudades hiper-globales son las globales dominantes como Nueva York y Londres.

Según las teorías del grupo de investigadores GaWC, las ciudades globales se pueden dividir entre *hub city* y *node city*. Se consideran ciudades *hub city* aquellas que son representativas como Hong Kong y Frankfurt que, aunque no son grandes ni tampoco tienen una gran población, pero juegan un papel importante a nivel mundial. Según esa misma investigación, Tokio y Seúl son megaciudades importantes, con un gran desarrollo económico, y juegan un papel estratégico en su región. Por eso se consideran como *node city* (Taylor, Derudder, Faulconbridge, Hoyer, y Ni 2014). En las ciudades globales dominantes, como Nueva York y Londres se investiga cuál de los dos aspectos tiene más importancia: *hub city* o *node city*. Se concluye que ambas ciudades tienen un componente

tanto de *hub city* como también de *node city*. Pero en Nueva York el peso de *node city* es mayor que *hub city* en la construcción de nuevas funciones, porque se trata de una ciudad más estratégica. Por su parte, la ciudad de Londres presenta un matiz más de *hub city*, a través de la integración de negocios, siendo las reformas del Big Bang a finales de 1980 explícitamente diseñadas para facilitarlas. Londres se “utiliza” con las firmas de Nueva York como “usuarios” clave, lo que indica un elemento jerárquico en las complementariedades de las ciudades que Sassen (1999) reconoció (véase también Wall y Knaap, 2011, Taylor, Derudder, Faulconbridge, Hoyler, y Ni 2014). En un futuro habrá que analizar cómo cambian ambos modelos. En este sentido, el grupo de investigación GaWC hace una comparativa entre las tres ciudades más globales de China (Beijing, Hong Kong y Shanghái) y las ciudades de USAL (Estados Unidos más Londres). Se observa que Nueva York y Shanghái son relativamente más estratégicas (esto quiere decir que tienen un componente más de *node city* y menos de *hub city*). Por su parte, Londres y Hong Kong tienen niveles similares relativamente bajos como ciudades estratégicas (por eso son más *hub city* y menos *node city*). Por último, las capitales Washington y Beijing se sitúan en una posición intermedia (Lai 2012, Taylor, Derudder, Faulconbridge, Hoyler, y Ni 2014).

¿Y Shenzhen? Esa ha sido una preocupación constante en mi tesis doctoral, siendo Shenzhen la única ciudad próxima a Hong Kong, que a su vez es la única ciudad global china con sistema occidental. Basándose en la metodología de GaWC, Hong Kong se considera la ciudad más *hub city* de China (Lai 2012, Taylor, Derudder, Faulconbridge, Hoyler, y Ni 2015). Hong Kong ha crecido y tiene un papel estratégico para China, ya que funciona como puente de conexión con el resto del mundo. También cabe destacar el hecho de que Hong Kong continúa ejerciendo una importante influencia mundial como centro financiero *offshore* de China (Lai 2012). Gracias a su sistema político de democracia y a sus infraestructuras sociales, Hong Kong se mantiene como un centro financiero global (Sassen 2012). En estos términos, Hong Kong es la mayor *hub city* de China, y Shenzhen es la única *hub city* como puente para relacionar Hong Kong con China continental. Todo esto se ha analizado en el capítulo cuarto de la presente tesis doctoral. En el pasado, la relación entre ambas ciudades presentaba a Hong Kong, de manera figurativa, como si fuera la tienda principal y Shenzhen su fábrica y patio trasero. Bajo una perspectiva geográfica, Shenzhen es frontera y está unida con Hong Kong, formando así una gran metrópolis. Sin embargo, debe tenerse en cuenta que resulta imposible unir las dos ciudades, en particular por sus sistemas de gobernanza local, que son muy diferentes, y

que no son objeto de estudio en esta tesis. Por lo tanto, Shenzhen tiene un papel de *hub city* especial para China y de “lugar metrópoli” especial para Hong Kong. En un “espacio de flujos”, las ciudades son los principales nodos y centros donde los elementos más importantes de dichos flujos son producidos por las prácticas sociales (Castells, 1996). Shenzhen no sólo genera flujos comerciales y flujos transfronterizos (desde China continental a Hong Kong), sino que también produce muchos flujos financieros y de servicios. Sus dos plataformas nacionales, la Zona franca de Qianhai y Shekou (que atrae muchas nuevas empresas) y la Bolsa de Valores de Shenzhen², convierten a Shenzhen en el mayor *node city* de China (Pan, Bi, Lenzer, y Zhao 2017), según se ha visto en esta tesis doctoral.

En resumen, la presente tesis doctoral ha sido exitosa al analizar los procesos sociales de cambio, y los problemas sociales, demostrando las hipótesis configuradas en la tesis. Shenzhen cuenta con el gran apoyo del gobierno central chino (no democrático), beneficiándose con ello de muchas políticas favorables, gracias a las cuales la ciudad sigue manteniendo su rápido desarrollo. Su población ya supera los quince millones de habitantes (algunas estadísticas afirman que puede llegar incluso a los veinte millones). Más del 80% son jóvenes trabajadores. Es una ciudad postindustrial y de “*maker culture*”, donde en un sólo año se han llegado a crear hasta cien mil nuevas empresas. Es un *hub city* especial y un *node city* importante para toda China. Todos estos indicadores apoyan a Shenzhen para lograr convertirse en una nueva ciudad global. La Sociología ayuda a entender el desarrollo de las nuevas ciudades y a identificar los problemas sociales, las causas que los originan y sus consecuencias sociales. Bastantes de estos problemas sociales de Shenzhen, y en general de toda China, vienen derivados de la falta de democracia. El modelo de ciudad rica y densamente poblada no es suficiente para acceder al estatus internacional de ciudad global. Por último, cabe destacar que esta tesis doctoral deja abiertos temas interesantes para continuar realizando investigaciones sociológicas sobre China, que seguiré investigando equipado con los instrumentos de análisis y el bagaje intelectual acumulado, y lo haré en estrecha colaboración con la Universidad Autónoma de Madrid.

² “Desde el establecimiento de la Pequeña y Mediana Empresa (SMEB) y de ChiNext en la Bolsa de Valores de Shenzhen, en 2004 y 2009, respectivamente, un total de 1.090 empresas chinas han salido a Bolsa, en comparación con las 228 empresas en la Bolsa de Shanghái durante el período de estudio” (Pan, Bi, Lenzer y Zhao 2017).

Bibliografía

- Abu-Lughod, Janet. (1995), "Comparing Chicago, New York, and Los Angeles: Testing some world cities hypotheses", pp. 171-191, en: Knox P.L. & Taylor P.J. (eds.) *World Cities in a World System*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Abu-Lughod, Janet. (1999), *New York, Chicago, Los Angeles: America's Global Cities*. Minneapolis, Minnesota: University of Minnesota Press.
- Afridi, Farzana, Sherry Xin, Li, y Yu-Fen, Ren, (2014), "Social identity and inequality: The impact of China's hukou system", *Journal of Public Economics*, Vol. 123, pp. 17-29.
- Agrawal, Pramoda Kumāra, y Rajiv Kumar, Bhatt, (2001), *Globalization, India and the World*. Nueva Delhi: Concept Pub. Co.
https://books.google.es/books?id=j_bInwxQoygC&printsec=frontcover&hl=zh-CN#v=onepage&q&f=false.
- Allen, John, y Micheal, Pryke, (1994), "The production of service space", *Environment and Planning D: Society and Space*, Vol. 12, No. 4, pp. 453-475.
- Alonso Benito, Luis Enrique, (1998), *La mirada cualitativa en sociología: una aproximación interpretativa*. Madrid: Editorial Fundamentos.
- Alonso Benito, Luis Enrique, (1999), *Trabajo y ciudadanía. Estudios sobre la crisis de la sociedad salarial*. Madrid: Trotta.
- Alonso Benito, Luis Enrique, (2002), "Postfordismo, crisis y fragmentación de la sociedad de consumo: los nuevos espacios de la distribución comercial y el comprador posmoderno." *Col·leció Urbanitats Digitals*, Vol. 4. Disponible en: http://www.cccb.org/racs_gene/alonso.pdf [23 de abril de 2012].
- Alonso Benito, Luis Enrique (2007), "La globalización y el consumidor: reflexiones generales desde la sociología del consumo." *Mediterráneo económico*, No. 11, pp. 37-56.
- Alonso Benito, Luis Enrique, y Carlos J. Fernández Rodríguez (2014), "La financiarización de las relaciones salariales: Una perspectiva internacional. Madrid, La Catarata, 2012", *Revista Española de Sociología*, Vol. 21, pp. 186-188.
- Amin, Ash, y Nigel, Thrift, (1992), "Neo-Marshallian nodes in global networks", *International Journal of Urban and Regional Research*, Vol. 16, No. 4, pp. 571-587.
- Amin, Ash, y Stephen, Graham, (1997). "The ordinary city", *Transactions of the Institute of British Geographers*, Vol. 22, No. 4, pp. 411-427.
- Baigent, Elizabeth, (2004), "Patrick Geddes, Lewis Mumford, and Jean Gottmann: Divisions over megalopolis", *Progress in Human Geography*, Vol. 28, no. 6, pp. 687

–700. Véase en: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=sih&AN=15226361&site=ehost-live>.

- Beaverstock J. V., J. R. Faulconbridge, y M. Hoyler, (2011), “Globalization and the city”, pp. 189-201, en Leyshon Andrew et al.(eds.) *The SAGE Handbook of Economic Geography*. Londres: SAGE.
- Beaverstock J. V., R. G. Smith, P. J. Taylor, D. R. F. Walker y H. Lorimer, (2000), “Globalization and world cities: Some measurement methodologies”, *Applied Geography*, Vol. 20 , No. 1, pp. 43-63.
- Bell, Daniel, (1973), *The Coming of the Post-Industrial Society*. Nueva York: Basic Books.
- Blunkett, David, y Keith, Jackson, (1987), *Democracy in Crisis: The Town Halls Respond*. Londres: The Hogarth Press.
- Brenner, Neil, (1998), “Global cities, glocal states: Global city formation and state territorial restructuring contemporary Europe” *Review of International Political Economy*, Vol. 5 , No. 1, pp. 1-37.
- Brenner, Neil, (2013), *Implosions/Explosions: Towards a Study of Planetary Urbanization*. Berlín: Jovis.
- Brenner, Neil, y Roger. Keil (2011) “The city reader: From global cities to globalized urbanization”, pp. 599-608, en Richard T. LeGates, Frederic Stout. (eds.) *The City Reader*. Londres: Routledge.
- Brenner, Neil, y Schmid, Christian, (2015), “Towards a new epistemology of the urban?” *City*, Vol. 19, No. 2-3, pp.151–182.
- [Cai, Jian-Min y Xuan-Xue, Feng, (2002), “Definiendo ciudad mundial: El caso de Shanghai”, *Urban Planning Overseas*, Volumen 5, pp. 15-25.] 蔡建民、薛凤旋, 2002, 《界定世界城市的形成——以上海为例》, 国外城市规划, 第5期, 页15-25。
- Castells, Manuel, (1989), *The Information City: Information, Technology, Economic, Restructuring and the Urban-Regional Process*. Cambridge, Reino Unido: B. Blackwell.
- Castells, Manuel, (1996), *The Rise of the Network Society*, Cambridge, Reino Unido: Blackwell.
- Castells, Manuel, (1999), *La era de la información, 3 tomos*. México DF: Siglo XXI.
- Castells, Manuel, (2000), “Materials for an exploratory theory of the network society”, *The British Journal of Sociology*, Vol. 51, No. 1, pp. 5-24.
- Castells, Manuel, (2007), “Why the Megacities focus? Megacities in the new world disorder”, pp.1-16, en Perlman, J. y O'Meara S. (eds.) *The State of the World – Our Urban Future*, <http://www.megacitiesproject.org/>.

- Castells, Manuel, (2009), *The Rise of the Network Society: With a New Preface*. Vol. 1, Cambridge, Reino Unido: Blackwell.
<http://onlinelibrary.wiley.com/book/10.1002/9781444319514>.
- Castells, Manuel, (2016), "A sociology of power: My intellectual journey", *Annual Review of Sociology*, Vol. 42, pp. 1-19.
- Chan, Kam Wing, y Li, Zhang, (1999), "The *Hukou* System and Rural-Urban Migration in China: Processes and Changes". *The China Quarterly*, No. 160, pp. 818-55.
<https://www.cambridge.org/core/journals/china-quarterly/article/hukou-system-and-ruralurban-migration-in-china-processes-and-changes/64180F68ABC54EDF984DEB31E7FE7A64>.
- Chan, Kelvin, (2016), "China's high-tech future emerges in factory town Shenzhen", *Associated Press*, La edición de 19 de mayo, véase en:
www.thejakartapost.com/life/2016/05/19/chinas-high-tech-future-emerges-in-factory-town-shenzhen-.html.
- Chandler, Tertius, (1989), *Four Thousand Years of Urban Growth: An Historical Census*, Gales: St. David's University Press.
- Chula, Elisa, Amando de Miguel, Jesús M. De Miguel, Isabel de la Torre Prados, Javier Gomá, Julio Iglesias de Ussel, Juan E. Iranzo, Emilio Lamo de Espinosa, y José Juan Toharia, (2016), *La Realidad Social de España*, Madrid: Instituto Nacional de Administración Pública.
- Chusseau, Nathalie y Michel, Dumont, (2012), "Growing income inequalities in advanced countries", *ECINEQ Working Paper*, No. 2012-260.
<http://www.ecineq.org/milano/wp/ecineq2012-260.pdf>.
- Clark, Gordon, L., (2005), "Money flows like mercury: The geography of global finance", *Geografiska Annaler*, Vol. 87, No. 2, pp. 99–112.
- Cohen, R. B., (1981), "The new international division of labor, multinational corporations and urban hierarchy", pp. 287-315, en M. Dear y A. Scott (eds.) *Urbanization and Urban Planning in Capitalist Society*. Londres: Methuen.
- Dahl, Robert Alan, (1961), *Who Governs? Democracy and Power in an American City*. New Haven: Yale University Press.
- Dahl, Robert Alan, (1989), *Democracy and Its Critics*. New Haven: Yale University Press.
- De la Fuente, Rosa, (2007) "El espacio social en disputa: mega-proyectos y mega-raíces", en Cairo Carou, H.et.al. (eds.) *La Construcción de Una Región. México y La Geopolítica del Plan Puebla Panamá*. Madrid: Los Libros de la Catarata.
[WWW.AECPA.ES/CONGRESO_07/ARCHIVOS/AREA6/GT-27/DE-LA-FUENTE-FERNANDEZ-ROSA\(UCM\).PDF](http://WWW.AECPA.ES/CONGRESO_07/ARCHIVOS/AREA6/GT-27/DE-LA-FUENTE-FERNANDEZ-ROSA(UCM).PDF).
- De la Fuente, Rosa, (2010), *Los Nuevos Actores de la Cooperación Internacional: El Papel de Los Gobiernos Locales y Regionales*. Madrid: Los Libros de la Catarata.

- De la Fuente, Rosa, y María, Velasco (2012), “La política urbana en Madrid: un relato provisional”, *Geopolítica (s)*, Vol. 3, No. 1, pp. 35-59.
- De Miguel, Amando, (2015), “Cambios sociales en la España del siglo XXI”, en Cristóbal Torres Alberó (ed.) *España 2015: Situación social*. Madrid: Centro de Investigaciones Sociológicas, 2015.
- De Miguel, Jesús M., (1998), *Estructura y Cambio Social en España*. Madrid: Alianza Editorial.
- De Miguel, Jesús M., (2014), “Los estudiantes de Juan J. Linz”, *Revista de Psicología Social*, No. Extra 166, pp. 105-116.
- De Miguel, Jesús M., (2017), “Los ricos son cada vez más ricos en España”, *Revista Claves* (2017), pp. 140-149.
- De Miguel, Jesús M., y Santiago Martínez, Dordella, (2014), “A new index of democracy”, *Revista Española de Investigaciones sociológicas*, No. 144, pp. 93-138.
- Derudder, Ben, (2006), “On conceptual confusion in empirical analyses of a transnational urban network”, *Urban Studies*, Vol. 43, No. 11, pp. 2027-2046.
- Derudder, B., Hoyler, M., Taylor, P.J., y Witlox, F, (2012) *The International Handbook of Globalization and World Cities*. Cheltenham: Edward Elgar.
- Derudder, Ben, y P. J, Taylor, (2016), “Change in the world city network, 2000–2012”, *The Professional Geographer*, Vol. 68, No. 4, pp. 625-637.
- [Ding, Jian-Pin, (2002), “La cointegración de dólares de Hong Kong y renminbí: Un estudio empírico”, *Foro Económico Mundial*, volumen 2, pp. 42-49.] 丁剑平, 2002, “港币与人民币的协整——一个实证研究”, 世界经济文汇, 第 2 期, 页 42-49。 www.cqvip.com/qk/92539x/2002002/6190529.html.
- [Ding, Kai, y Jie, Cui, (2014), “Juzga las viviendas ilegales”, *Nanfang Daily*, SC02 de 02 de febrero.] 丁侃, 崔洁, 2014, “把脉违建 ‘割瘤’在即”, *南方日报*, 02 月 02 日 第 SC02 版。 http://epaper.southcn.com/nfdaily/html/2016-02/02/content_7514836.htm.
- Dougherty, Dale, Peter, Hirshberg, y Marcia, Kadanoff, (2016), *Maker City: A Practical Guide for Reinventing American Cities*. Cheltenham: Maker Media.
- Duranton, Gilles, y Diego, Puga, (2004), “Micro-foundations of urban agglomeration economies”, pp. 2063–2117, en Vernon Henderson y Jacques-François Thisse (eds.) *Handbook of Regional and Urban Economics*, Vol. 4. Amsterdam: North-Holland.
- Eng, Irene, (1997), “The rise of manufacturing towns: Externally driven industrialization and urban development in the Pearl River Delta of China”, *International Journal of Urban and Regional Research*, Vol. 21, No. 4, pp. 554-568.

- Engelen, Ewald, y Michael, Grote, (2009), "Stock exchange virtualisation and the decline of second-tier financial centres—the cases of Amsterdam and Frankfurt", *Journal of Economic Geography*, Vol. 9, No. 5, pp. 679-696.
- Entrena Durán, Francisco, (2012), "Migraciones globales y reterritorialización de los espacios locales: una aproximación tridimensional", *Papeles de Población*, Vol. 18, No. 72, pp. 9-38.
- [Fan, Jing-Rong, (2010), "Shenzhen es una ciudad global especial", *Shenzhen Special Zone Daily*, la edición de D04 de 13 de noviembre, entrevista a Sassen.] 范京蓉, 2010, "深圳是有特色的全球城市", *深圳特区报*, 11月13日第A04版, 专访萨森教授。 http://sztqb.sznews.com/html/2010-11/13/content_1310138.htm.
- [Fang, Xing-Hai, (2002), "Shanghái la construcción del Centro Financiero: Escrito con motivo de la adhesión de China a la OMC", *Revista Económica Internacional*, enero-febrero, pp. 56-59.] 方星海, 2002, "上海金融中心建设—写在中国加入 WTO 之际", *国际经济评论*, 1-2 月, 页 56-59.
- Faulconbridge, James. R, (2004), "London and Frankfurt in Europe's evolving financial centre net- work", *Area*, Vol. 36, No. 3, pp. 235–244.
- Firey, Walter, (1960), *Man, Mind and the Land*, Glencoe, Illinois: Free Press.
- Florida, R., T. Gulden y C. Mellander (2008), "The rise of the mega-region", *Cambridge Journal of Regions, Economy and Society*, Vol. 1, No. 3, pp.459–476.
- Font de Glòria, Xavier, (2017), "China impone vetos a la compra de casas para tratar de frenar la especulación", *EL PAIS*, 21 de marzo. http://economia.elpais.com/economia/2017/03/20/actualidad/1490020815_365471.html.
- Foucault, Michel, (1980) [1976], "Questions on Geography" pp. 63-77, en C. Gordon (ed.) *Power/Knowledge*. Brighton: The Harvester Press.
- Friedmann, John, y Wolff, Goetz, (1982) "World city formation: An agenda for research and action", *International Journal of Urban and Regional Research*, Vol. 6, No. 3, pp. 679-696.
- Friedmann, John, (1986), "The world city hypothesis", *Development and Change*, Vol. 17, No. 1, pp. 69-84.
- Friedmann, John, (1995), "Where we stand: A decade of world city research", pp. 21-47, en P.L. Knox y P.J. Taylor (eds.) *World Cities in a World System*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Friedmann, John, (1996), *World City Futures: The Role of Urban and Regional Policies in the Asia-Pacific Region*. Hong Kong: Hong Kong Chinese University Press.

- Friedmann, John, (2001), "World cities revisited: A comment", *Urban Studies*, Vol. 38, No. 13, pp. 2535-2536.
- Frug, Gerald, (1980), "The city as a legal concept", *Harvard Law Review*, Vol. 93, No. 6, pp. 1059-1154.
- García de la Cruz Herrero, Juan José, (2006), "La justicia y los ciudadanos inmigrantes", *Cuadernos de derecho judicial*, No. 18, pp. 229-264.
- García Ferrando, Mnauel, Jesús Ibáñez y Francisco Elvira, (1986), *El Análisis de la Realidad Social Métodos y Técnicas de Investigación*. Madrid: Alianza Editorial.
- Geddes, Patrick, (1915), *Cities in Evolution*. Londres: Williams and Northgate, p. 46-59.
- Gil, Olga, Navio, Julio, y Navarro, Carmen, (2014). "Behind smart cities worldwide models", *Projects and Policy innovations*. Madrid: Colegio Oficial de Ingenieros de Telecomunicación (COIT). Acceso: www.academia.edu/20297440/Behind_Smart_Cities_Worldwide_Policies_from_the_Local_to_the_regional_and_supranational_level._A_comparison_of_Shanghai_Iskandar_Japan_New_York_Amsterdam_M%C3%A1laga_Santander_and_Tarragona._2014.
- Gil, Olga y Tian-Cheng, Zheng, (2016), "The smart city plan 2011-2013 in Shanghai", pp. 127-151, en Yi-Jia Jing y Stephen Osborne (eds.) *Public Service Innovations in China*. Singapur: Palgrave.
- Gilbert, Dennis, (2002), *The American Class Structure in An Age of Growing Inequality*. Belmont, California: Wadsworth,
- Glacken, Clarence, (1967), *Traces on the Rhodian Shore: Nature and Culture in Western Thought from Ancient Times to the End of the Eighteenth Century*. Berkeley: University of California Press.
- Gottmann, Jean, (1961), *Megalopolis: The Urbanized Northeastern Seaboard of the United States*. Nueva York: Twentieth Century Fund. p. 4.
- [Gu, Chao-Lin, 2003, *La globalización económica y el desarrollo urbano en China: Estrategia de desarrollo de China del siglo*, Beijing: The Commercial Press.] 顾朝林, 2003, "经济全球化与中国城市发展—跨世纪中国城市发展战略研究", 北京: 商务印书馆。
- Hall, Peter, (1966), *The World City*. Londres: Weidenfeld and Nicolson.
- Hall, Peter, y Kathy, Pain, (2006), *The Polycentric Metropolis: Learning from Mega-City Regions in Europe*. London: Earthscan.
- Harrison, John, y Michael, Hoyler, (2015), *Megaregions: Globalization's New Urban Form?*. Cheltenham, Reino Unido: Edward Elgar.

- Harvey, David, (1972), "Review: The pivot of the four quarters: a preliminary enquiry into the origins and character of the ancient Chinese city. by Paul Wheatley", *Annals of the Association of American Geographers*. Vol. 62, No. 3, pp.509–513.
http://www.jstor.org/stable/2562302?seq=1#page_scan_tab_contents.
- Harvey, David, (1973), *Social Justice and the City*. London: Edward Arnold.
- Harvey, David, (1974), "Class-monopoly rent, finance capital and the urban revolution", *Regional Studies*, Vol. 8, No. 3-4, pp.239–55.
- Harvey, David, (1981), "The Spatial Fix - Hegel, Von Thunen and Marx", Vol. 13, No. 2, pp.1–12.
- Harvey, David, (1982), *The Limits to Capital*. Oxford: Blackwell.
- Harvey, David, (1985a), *The Urbanisation of Capital*. Oxford: Blackwell.
- Harvey, David, (1985b), *Consciousness and the Urban Experience*. Oxford: Blackwell.
- Harvey, David, (1989a), *The Urban Experience*, Oxford: The Johns Hopkins University Press.
- Harvey, David, (1989b), *The Condition of Post-Modernity: An Inquiry into the Origins of Culture Change*, Oxford: Blackwell.
- Harvey, David, (2001), *Spaces of Capital: Towards a Critical Geography*. Nueva York: Routledge.
- Harvey, David, (2003), *The New Imperialism*. Oxford: Oxford University Press.
- Harvey, David, (2006), *Spaces of Global Capitalism: Towards a Theory of Uneven Geographical Development*. Londres: Verso Books.
- Harvey, David, (2008), "The right to the city", *New Left Review*, Vol. 53, No. 5, pp. 23-40.
<https://newleftreview.org/II/53/david-harvey-the-right-to-the-city>.
- Harvey, David, (2014), *Seventeen Contradictions and the End of Capitalism*. Oxford: Oxford University Press.
- Harvey, David, (2016), *The Ways of the World*. Oxford: Oxford University Press.
- Heenan, David A., (1977), "Global cities of tomorrow", *Harvard Business Review*, Vol. 55, No. 1, pp. 79–92.
- Held, David, y Anthony G., McCrew, (1999), *Global Transformations: Politics, Economics, and Culture*. Stanford, California: Stanford University Press.
- Hill, Richard Child y June Woo Kim, (2000), "Global cities and developmental states: New York, Tokyo and Seoul", *Urban Studies*, Vol. 37, No. 12, pp. 2.167-2.195.

- Hill, Richard Child y June Woo Kim, (2001), "Reply to Friedmann and Sassen", *Urban Studies*, Vol. 38, No. 13, pp. 2.541-2.542.
- Hofstede, Geert, (1984), "The cultural relativity of the quality of life concept", *Academy of Management Review*, Vol. 9, No. 3, pp. 381-399.
- Horesh, Niv y Wu, Shu-Yu, (2012), "Can Shanghai surpass Hong Kong?", *University of Technology, Sydney ePress*, Vol. 4, No 1, pp. 116 – 139.
- [Huang, Qun-hui, (2003), Estudio preliminar de modernización industrial de Delta del Río Yangtzé. *Investigación Económica de Shanghai*, volumen 21, pp. 37-42.] 黄群慧, 2003, "长江三角洲地区工业现代化问题初步研究", 上海经济研究, 第 12 期, 页 37-42。
- Hymer, Stephen, (1972), "The multinational corporation and the law of uneven development", pp. 113-140, en J. Bhagwati (ed.) *Economics and World Order from the 1970s to the 1990s*. Londres: Collier-Macmillan.
- Ioannides, Yannis M. y Zhang, Jun-Fu, (2017), "Walled cities in late imperial China", *Journal of Urban Economics*, Vol. 97, pp. 71 – 88.
<http://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0094119016300559>.
- Jefferson, Mark, (1939), "The law of the primate city", *Geographical Review*, Vol. 29, pp. 226-32.
- Keynes, John, (1951), *Essays in Biography*. Nueva York: Horizon Press.
- Kindleberger, Charles P., (1974), *The Formation of Financial Centers: A Study in Comparative Economic History*. Princeton: Princeton University Press.
- Knox, Paul L, (1996), "Globalization and the world city hypothesis", *Scottish Geographical Magazine*, Vol. 112, No 2, pp. 124-126.
- Lai, Karen, (2012), "Differentiated markets: Shanghai, Beijing and Hong Kong in China's financial centre network" *Urban Studies*, Vol. 49, No 6, pp. 1275-1296.
- Landes, David Saul, (1998), *The Wealth and Poverty of Nations*. Nueva York: W. W. Norton.
- Lefebvre, Henri, (1970), *The Urban Revolution*. Minneapolis: University of Minnesota Press.
- Lefebvre, Henri, (1992), *The Production of Space*. Oxford: Blackwell.
- [Leng, Ze-Gang, (2003), "Los desarrollos de China y 'ciudad global'", *Simposio de Métodos de Investigación y Resultados de China Continental*, Taipéi: Instituto de Relaciones Internacionales, abril.] 冷则刚, 2003, "中国与「全球城市」发展", 中国大陆研究方法与成果学术研讨会, 台北: 政治大学国际关系中心, 4 月。

- Li, Cheng, (2008), *China's Changing Political Landscape: Prospects for Democracy*. Washington: Brookings Institution Press.
- Li, Cheng, (2010), *China's Emerging Middle Class: Beyond Economic Transformation*. Washington: Brookings Institution Press.
- Li, Cheng, (2016), *Chinese Politics in the Xi Jinping Era*. Washington: Brookings Institution Press.
- [Li, Chun-Ling, (2005), *Clivaje y Fragmento: Un Análisis Empírico de la Estratificación Social en la China Contemporánea*. Beijing: social sciences academic press, pp. 485–499.] 李春玲, 2005, “断裂与碎片: 当代中国社会阶层分化实证分析”, 北京: 社会科学文献出版社。
- [Li, Dun-Rui, y Zhu Hua, (2011), "Estructura del PIB de Shanghái antes de la guerra", Shanghai: Artículo de investigaciones de Economía del *Shanghai Administration Institute*.] 李敦瑞, 朱华, 2011, “抗战前夕上海 GDP 及结构探析”, 上海: 上海行政学院。
- [Li, Pei-Lin, y Zhang Yi, (2008), “Escala, reconocimiento y actitudes de la clase media de China”, Shanghai: *Chinese Journal of Sociology*, Vol. 28, No.2.] 李培林, 张翼, 2008, “中国中产阶级的规模、认同和社会态度,” 《社会》, 第 28 卷, 2008 年 2 月。
- [Li, Tie, (2016), “Shenzhen alcanza 20 millones habitantes, solo hay 3 millones que tienen hukou con una mala estructura de la población”, *Sunshine Daily*.] 李铁, 2016, “深圳 2000 万管理人口 300 万户籍人口 结构严重倒挂!”, *晶报*。
- [Li, Yao-Na, (2015), “La transformación de contaminación del agua en Shenzhen”, *Shenzhen Evening News*, La primera edición de A02 de 21 de julio.] 李瑶娜, 2015, “治理水污染深圳必须展现决断力”, *深圳晚报*, 07 月 21 日 第 A02 版。
- [Li, Yi, (2013), “Shanghái mantiene su situación de ser la ciudad en China en que se concentran más sedes regionales de las empresas multinacionales”, *People's Daily*, 10 de 17 de agosto.] 励漪, 2016, “上海保持跨国公司地区总部最集中城市地位”, *人民日报*, 08 月 17 日 第 10 版。
- [Li, Zheng-Tu, (2006), *La investigación de la hoja de ruta estratégica para Shanghai llegar a ser ciudad innovadora y mundial*, Beijing: Cuarto Foro de Investigación de Modernización en China.] 李正图, 2006, “上海构建创新型世界级城市战略路线图研究”, 北京: 第四期中国现代化研究论坛。
- [Liang, Jian-Zhang, (2012), “A revocar, la planificación familiar”, *Opiniones China – Las entrevistas con economistas*, no. 110 de diciembre.] 梁建章, 2012, “废止吧, 计划生育”, *意见中国-经济学家访谈录*, 12 月 第 110 期。
- [Liang, Jie-Fen y Lu, Zhao-Xing, (2014), *El desarrollo del Delta del Río de las Perlas y la integración con Hong Kong y Macao*, Hong Kong: City University of

Hong Kong Press.] 梁洁芬、卢兆兴, 2014, “珠江三角洲发展与港澳之融合”, 香港: 香港城市大学出版社。

Lin, Zhi-Min, (1994), “Reform and Shanghai: Changing central-local fiscal relations”, en Hao Jia y Zhimin Lin (eds.) *Changing Central- Local Relations in China—Reform and Capacity State*, Colorado: Westview Press, pp. 239-261.

[Liu, Guo-Hong, (2011), “Shenzhen Immigrants’ Culture and Spirit”, *Journal of Shenzhen University*, No 18 (2), B82-059.] 刘国红, 2011, “深圳移民文化及其精神”, 深圳大学学报(人文社会科学版), 第 18 卷第 2 期, 页 B82-059.
<http://d.wanfangdata.com.cn/periodical/szdxxb-rwsh200102001>.

[Liu, Huo-Xiong, (2010), “La gran escapada hacía Hong Kong..” *Referencia histórica de Pueblo en Línea*, No 13.] 刘火雄, 2010, “震动中央的“大逃港”风潮”, 人民网, 文史参考, 第 13 期。
<http://www.people.com.cn/GB/198221/198819/198857/12308776.html>.

[Liu, Shou-Yin, (2012), “La reforma agraria en Shenzhen de nuevo”, *New Century Weekly*. No 503.] 刘守英, 2012, “深圳再土改”, 《新世纪》周刊, 5 月 28 日, 第 503 期。

Liu, Zhi-Qiang, (2005), “Institution and inequality: the hukou system in China”, *Journal of Comparative Economics*, Vol. 33, No.1, pp. 133-157.

Lloyd, Peter E. y Peter, Dicken, (1972), *Location in Space: A Theoretical Approach to Economic Geography*. Nueva York: Harper & Row.

Logan, John, y Bian, Yan-Jie, (1993), “Inequalities in Access of Community Resource in Chinese Cities,” *Social Force*, No. 72, pp. 555-576.

Logan, John, y Bian, Yan-Jie, (2008), “Gini Index”, en Kevin Watkins (ed.) *15 Inequality Incomes and Expenditures, Human Development Report 2007-2008*. Nueva York: United Nations Development Programme, pp. 280-284.
http://hdr.undp.org/sites/default/files/reports/268/hdr_20072008_en_complete.pdf.

[Lu, Xue-Yi, (2010), *Estructura social de la China contemporánea*. Beijing: social sciences academic press, pp. 402–406.] 陆学艺, 2010, 当代中国社会结构, 北京: 社会科学文献出版社。

[Lü, Rui-Feng, (2014), “Shenzhen acoge actualmente 18 millones de población”, *Shenzhen Evening News*, La primera edición de A01 de 25 de enero.] 吕锐锋, 2014, “深圳目前承载 1800 万人口”, *深圳晚报*, 01 月 25 日 第 A01 版。

[Lü, Shao-Gang, y Yan, Jun, (2013), “Qianhai acelera y profundiza su reforma integral”, *People's Daily*, La edición de 01 de 12 de septiembre.] 吕绍刚, 闫军, 2013, “前海在深化改革中加速”, *人民日报*, 09 月 12 日 第 01 版。

- Machimura, Takashi, (1998), "Symbolic use of globalization in urban politics in Tokyo", *International Journal of Urban and Regional Research*, Vol. 22, No. 2, pp. 183-195.
- Malthus, Thomas, (1968), *Principles of Political Economy*, Nueva York: Augustus M. Kelley. La primera edicion es del año 1848.
- Marcotullio, Peter J., (2001), "Asian urban sustainability in the era of globalization", *Habitat International*, Vol. 25, No.4, pp. 577-598.
- Marcuse, Peter, (1993), "What's So New about Divided Cities?" *International Journal of Urban and Regional Research* Vol. 17, No.3, pp. 355-365.
- Marcuse, Peter, y Ronald, Kempen, (2000), *Globalizing Cities: A New Spatial Order*. Oxford: Blackwell.
- Marx, Karl, (1967), *Capital: A Critique of Political Economy*, Vol. 3. New York: International Publishers. La primera edición en inglés en 1887.
- Marx, Karl, (1972), *Theories of Surplus Value*. Vol. 3, Londres: Lawrence & Wishart. La primera edicion es del año 1859.
- Massey, Doreen, (2005), *For Space*. Londres: Sage.
- Massey, Doreen, (2007), *World City*. Cambridge: Polity Press.
- Meller, Helen, (1993), *Patrick Geddes: Social Evolutionist and City Planner*. Oxford: Oxford University Press.
- Mooney, Turloch, (2016), "Hong Kong moves to save struggling port", *JOC.com (The Journal of Commerce)*, La edición de 26 de april. <http://www.joc.com/node/3287116>.
- Murphey, Rhoads, (1953), *Shanghai, Key to Modern China*. Cambridge: Harvard University Press.
- Ohmae, Kenichi, (2001), "How to invite prosperity from the global economy into a region", pp. 33-43, en Scott, A. J. (eds.) *Global City-Regions: Trends, Theory, Policy*. Oxford: Oxford University Press.
- Olds, Kris, y Henry. Wai-chung, Yeung, (2004), "Pathways to global city formation: A view from the developmental city-state of Singapore", *Review of International Political-Economy*, Vol.11, No.3, pp. 489-521.
- Pan, Feng-Hua, Wen-Kai, Bi, Lenzer, James y Si-Mon, Zhao, (2017), "Mapping urban networks through inter-firm service relationships: The case of China", *Urban Studies*, No.1, pp. 1-16.
<http://journals.sagepub.com/doi/abs/10.1177/0042098016685511?ai=1gvoi&mi=3ricys&af=R>.

- [Peng, Yan, 2014, “La edad media de nuestra ciudad es 33,6 años”, *Shenzhen Commercial Newspaper*, La edición de A04 de 30 de abril.] 彭琰, 2014, “我市人口平均年龄 33.6 岁”, *深圳商报*, 04 月 30 日第 A04 版。
- Piketty, Tomas, (2014), *Capital in the Twenty-First Century*. Cambridge, Massachusetts: The Belknap Press of Harvard University Press.
- Porteous, David, (1995), *The Geography of Finance: Spatial Dimensions of Intermediary Behaviour*. Aldershot: Avebury.
- Pred, Alan, y Michael, Watts, (1992), *Reworking Modernity*. New Brunswick: Rutgers University Press.
- Ricardo, David, (1951a), *Principles of Political Economy*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Ricardo, David, (1951b), *The Works and Correspondence of David Ricardo, Vol. 2 Notes on Malthus*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Robinson, Jennifer, (2002), “Global and world cities: A view from off the map”, *International Journal of Urban and Regional Research*, Vol. 263, No. 3, pp. 531-554.
- Robinson, Jennifer, (2005), “Urban geography: World cities, or a world of cities”, *Human Geography*, Vol. 29, No. 6, pp. 757-765.
- Robinson, Jennifer, (2006), *Ordinary cities: Between modernity and development*. Londres: Routledge.
- Robinson, Jennifer, (2016), “Thinking cities through elsewhere: Comparative tactics for a more global urban studies”, *Human Geography*, Vol. 40, No. 1, pp. 3-29.
- Ronald, Robertson, (1992), *Globalization*. Londres: Sage.
- Sassen, Saskia, (1991a), *The Global City*. Princeton: Princeton University Press.
- Sassen, Saskia, (1991b), *Globalization and Its Discontents*, Nueva York: New Press.
- Sassen, Saskia, (1994), “The urban complex in a world economy”, *International Social Science Journal*, No. 139, pp. 43-62.
- Sassen, Saskia, (1995), “La ciudad global: Una introducción al concepto y su historia”, *Brown Journal of World Affairs*, Vol. 11, No. 2, pp. 27-43.
- Sassen, Saskia, (1996), “Whose city is it? Globalization and the formation of new claims”, *Public Culture*, Vol. 8, No. 2, pp. 205-23.
- Sassen, Saskia, (2001a), *The Global City: New York, London, Tokyo*, Princeton: Princeton University Press.

- Sassen, Saskia, (2001b), "Global cities and developmentalist states: How to derail what could be an interesting debate: A response to Hill and Kim", *Urban Studies*, Vol. 38, No. 13, pp. 2537-2540.
- Sassen, Saskia, (2005), "The Global City: introducing a concept", *Brown Journal of World Affairs*, Vol. 11, No. 2, pp.27-43.
- Sassen, Saskia, (2006), "La ciudad global: Emplazamiento estratégico, nueva frontera", *Ramiro Pot*, pp. 36-45.
https://www.macba.cat/PDFs/saskia_sassen_manolo_laguillo_cas.pdf.
- Sassen, Saskia, (2012), *Cities in a World Economy*. California, Thousand Oaks: Pine Forge Press.
- Schafran, Alex, (2015), "Beyond globalization: A historical urban development approach to understanding megaregions", en J. Harrison y M. Hoyler (eds.) *Megaregions: Globalization's New Urban form?*. Cheltenham: Edward Elgar. p. 75-96.
- Scholz, Fred, (2000), "Perspektiven des südens im zeitalter der globalisierung", *Geographische Zeitschrift*, Vol. 88, No 1, pp. 1-20.
- Scholz, Fred, (2002), "Die theorie der fragmentierenden entwicklung". *Geographische Rundschau*, Vol. 54, No 10, pp. 6-11.
- Scholz, Fred, (2004), *Geographische Entwicklungsforschung: Methoden und Theorien. Studienbücher der Geographie*. Berlín: Gebrüder Borntraeger Verlagsbuchhandlung.
- Scott, Allen. J., (2001), *Global City-Regions : Trends, Theory, Policy: Trends, Theory, Policy*. Oxford: Oxford University Press.
- [Shen, Jin -Zhen, (2003), Formación y desarrollo de Tokio como ciudad mundial, e Inspiración para Beijing, *Economic Geography*: Vol. 23, No. 4.] 沈金箴, 2003, "东京世界城市的形成发展及其对北京的启示", 经济地理, 七月, 第 23 卷 04 期。
- Sirgy, M. Joseph, (1986), "A quality-of-life theory derived from Maslow's developmental perspective: Quality' is related to progressive satisfaction of a hierarchy of needs, lower order and higher", *American Journal of Economics and Sociology*, 45 (julio), pp. 329-42.
- Smith, David M., (1971), *Industrial Location: An Economic Geographical Analysis*. Nueva York : Wiley.
- Smith, Neil, 1992, "Geography, difference and the politics of scale", en J. Doherty, E. Graham y M. Malek (eds.) *Postmodernism and the Social Sciences*, Londres: Macmillan.
- Smith, Richard, (2014), "Beyond the global city concept and the myth of 'Command and Control'", *International Journal of Urban and Regional Research*, Vol. 38, No 1, pp. 98-115.

- Soja, Edward, (1997), "Six Discourses on the Postmetropolis", pp. 19-30, en Westwood, S. y Williams, J. (eds.) *Imagining Cities: Scripts, Signs and Memories*. Londres: Routledge.
- Spoehr, Alexander, (1956), "Cultural differences in the interpretation of natural resources", en W. Thomas (ed.), *Man's Role in Changing the Face of the Earth*. Chicago: University of Chicago Press.
- Storper, Michael, (1997), *The Regional World: Territorial Development in a Global Economy*. Nueva York: Guilford.
- [Su, Xue-Chuan, (2010), *Optimización de estructura especial en Beijing para ser la ciudad mundial*, Beijing: nuevos objetivos de Beijing es la ciudad mundial-- Foro de Capital.] 苏雪串, 2010, "基于世界城市功能定位的北京城市空间结构优化", 北京: 世界城市北京发展新目标——首都论坛。
- [Sun, Tian-Ming, (2014), "Nanshan distrito, dónde está el Silicon Valley de China", *Southern Metropolis Daily*.] 孙天明, 2014, "中国硅谷哪家强 呼声最高是南山", *南方都市报*。
- Swyngedouw, Erik, (1989), "The heart of the place: The resurrection of locality in an age of hyperspace", *Geografiska Annaler*, Vol. 71, Series B, pp. 31-42.
- Tang, Jie, (2010), "Economic transformation of Shenzhen", *Artículo sobre Shenzhen del World Cities Summit*.
http://www.worldcitysummit.com.sg/sites/sites2.globalsignin.com.2.wcs-2014/files/Tang_Jie.pdf.
- [Tao, Yi-Tao, (2010), "Elige Qianhai para reconstruir otro Hong-Kong", *Shenzhen Special Zone Daily*, La edición de D10 de 19 de octubre.] 陶一桃, 2010, "选择前海, 就是要再造一个香港", *深圳特区报*, 10月19日第D01版
- Taylor, Peter. J., (2001), "Specification of the world city network," *Geographical Analysis* Vol. 33, pp. 181-94.
- Taylor, Peter. J., (2004), *World City Network: A Global Urban Analysis*, Londres: Routledge.
- [Taylor, Peter. J., (2006), "Los papeles de Shanghai y Beijing en la red del mundo", *Diario de la Liberación*. 23 de septiembre en 2008, no: 35 en Foro Daxia.] Taylor, P. J., 2006, 世界城市网络中的上海和北京, 解放日报。2008年9月23日下午, 大夏讲坛第35讲。
- Taylor, Peter.J., y Ben, Derudder, (2004), *World City Network: A Global Urban Analysis*. Londres: Routledge.
- Taylor, P. J., B. Derudder, M. Hoyler, P. Ni y F. Witlox (2014) "City-dyad analyses of China's integration into the world city network". *Urban Studies*, Vol. 55, No. 5, pp.

868-882. GaWC Research Bulletin no. 407.
<http://www.lboro.ac.uk/gawc/rb/rb413.html>.

Taylor, P. J. y D. R. F. Walker, (2001), "World cities: A first multivariate analysis of their service complexes", *Urban Studies*, Vol. 38, No. 1, pp. 45-62.

Thompson, William y Joseph, Hickey, (2004), *Society in Focus: An Introduction to Sociology*. Boston: Allyn & Bacon.

Thrift, Nigel, (1994), "On the social and cultural determinants of international financial centres: The case of the city of London", en S. Corbridge, R. Martin, y N. Thrift (eds.) *Money, Power and Space*. Oxford: Blackwell.

[Tian, Meng, (2014), "Juzga las viviendas ilegales", *Centro de Investigación y de Gobernabilidad Rural en China de Huazhong University of Science & Technology*, 18 de septiembre.] 田孟, 2014, "如何评价深圳土改经验?", *华中科技大学中国乡村治理与研究中心*, 09月18日。

Velasco, María, y Rosa, de la Fuente, (2012), "Lo urbano y lo político: el caso español", *Geopolítica (s)*, Vol. 3, No. 1, pp. 11-14.

[Wang, Jia-Huang, (2001), "A partir de un concepto global urbano, evaluamos la transformación del resurgimiento de Shanghái", *Zhongshan Humanidades y las Revistas de Ciencias Sociales*, Vol. 9, No. 2, pp. 91-126.] 王佳煌, 2001, "从全球城市概念论上海的再起与转型", *中山人文社会科学期刊*, 第9卷第2期, 页91-126。

[Wang Quan-Bao y Mao Yi-Lin, (2015), "Shenzhen tiene que seguir emancipando a la mente y avanzando la reforma", *China Noticias*: No 704.] 王全宝、毛艺霖, 2015, "深圳应该继续解放思想推进改革", *中国新闻周刊*, 四月, 第704期。

Wheatley, Paul, (1971), *The Pivot of The Four Quarters*. Chicago: Aldine Publishing Company.

Wordie, Jason, (2002), *Exploring Hong Kong Island*. Hong Kong: Hong Kong University Press.

[Wu, Jia-Wei, (1998), *Concepción de bahía de Hong Kong*, Beijing: Dos sesiones, NPC and CPPCC 1998.] 吴家玮, 1998, "《香港湾区构想》", 北京: 中华人民共和国全国人民代表大会和中国人民政治协商会议。

[Xia, Jun, Mai Tian-He, y Yin Shan, (2005), *Descifrando Shanghái: El misterio del resurgimiento de la Gran Shanghái*, Beijing: Zhonghua Book Company.] 夏骏、麦天和、阳山等, 2005, 解密上海---大上海再度崛起之迷, 北京: 中华书局。

[Xiong Shi-Wei, y Yue-Feng Ge, (2000), "El distrito y la conducta de las empresas multinacionales de Shanghái y sus influencias espaciales", *Geographical Sciences*, Vol. 20, No. 3, junio, pp. 229-235.] 熊世伟、葛越峰, 2000, "跨国公司在上海的区为行为及其空间影响", *地理科学*, 第20卷第3期, 6月, 页229-235。

- [Xu, Qiang, (2016), "Análisis de la causa de las viviendas ilegales", *Shenzhen Special Zone Daily*, La edición de A04 de 20 de enero.] 徐强, 2016, "违建产生原因剖析", *深圳特区报*, 01 月 20 日第 A04 版。
- Yan, Alice, (2014), "The ultra-rich list: Number of billionaires in China and Hong Kong increasing", *South China Morning Post*.
<http://www.scmp.com/news/china/article/1595341/america-beats-china-country-most-billionaires>
- [Yan, Chan-Chan y Zhang, Yan-Li, (2016), "La difícil situación de niño/as como turismo de nacimiento en Hong Kong o bebés ancla en Hong Kong," *Pueblo en Línea*.] 晏婵婵、张艳丽, 2016, "香港双非儿童上学困境: 赴港读书累 深圳又贵", 人民网。 <http://edu.people.com.cn/n1/2016/0329/c1053-28234883.html>.
- [Yang, Pei-Lei, (2003), "Mecanismo de formación de la ciudad, la estructura y función de características globales: El problema de Shanghai para ser una ciudad cosmopolita", *Foreign Economies & Management*, Vol. 25, No. 2, pp. 18-23.] 杨培雷, 2003, "全球性城市形成机制、结构与功能特征探析-----兼谈上海世界性城市建设中的几个问题", *外国经济与管理*, 第 25 卷第 2 期, 页 18-23。
- [Yao, Shi-Mou, Fu-Hua Nian, y Zhen-Guang Chen, (2003), "Estudio comparativo del posicionamiento de Shanghai y Hong Kong", *Planificación Urbana*, Volumen 2, pp. 28-31.] 姚世谋、年福华、陈振光, 2003, "上海与香港大都市定位发展的比较研究", *城市规划汇刊*, 第 2 期, 总 144 期, 页 28-31。
- Yatsko, Palema, (2001), *New Shanghai: The Rocky Rebirth of China's Legendary City*. Nueva York: John Wiley and Sons.
- Yeung, Y. M., (1996), "Introduction", en Y. M. Yeung y Y. M. Sung, (eds.) *Shanghai: Transformation and Modernization under China's Open Door Policy*. Hong Kong: Chinese University. p. 300-320.
- Yeung, Henry. Wai-chung, y Kris, Olds, (2001), "From the global city to globalising cities: Views from a developmental city-state in pacific Asia", Documento presentado en el *IRFD World Forum on Habitat- International Conference on Urbanizing World and UN Human Habitat*. Columbia University, Nueva York, USA, 4-6, June, 2001.
<http://citeseerx.ist.psu.edu/viewdoc/summary?doi=10.1.1.196.6516>.
- [Yong He, Song Chao, Jing-Rong Fan y Xiao-You Wang, (2015), "Más de 20 mil empresas nuevas registradas en Qianhai", *Shenzhen Special Zone Daily*, La edición de C01 de 28 de enero.] 何泳、曹崧、范京蓉、王孝有, 2015, "前海入驻企业突破两万家", *深圳特区报*, 01 月 28 日第 C01 版。
- [You, Jian-Xin, Chao Lu, Hai-Ao Zheng, y Zhen Chen, (2011), El modelo de la construcción de ciudad de innovación, Shanghai y Shenzhen como un ejemplo, *China Soft Science*: 2011, no.7.] 尤建新、卢超、郑海鳌、陈震, 2011, "创新型城市建设模式分析_以上海和深圳为例", *中国软科学*, 2011 年第 07 期。

Zarco, Juan, (2015), “Reis: Revista española de investigaciones sociológicas”, No. 150, pp. 222-225, en A. López Peláez (ed.), *The Robotics Divide. A New Frontier in the 21st Century?*. Londres: Springer.

[Zhang, Guo, (2015), “La dificultad del aprendizaje de niño/as se quedan atrás en su pueblo y los niños inmigrantes en China”, *China Youth Daily*, La segunda edición de 17 de enero.] 张国, 2015, “留守儿童比流动儿童“困难度”更高”, *中国青年报*, 01月17日第02版。

[Zhang, Wei, (2015), “Se aumenta más de 40% del número total de empresas nuevas registradas en Qianhai”, *Nanfang Daily*, SC01 de 06 de Julio.] 张玮, 2015, “前海注册企业数较年初增逾四成”, *南方日报*, 07月06日第SC01版。

[Zhao, Jian-Min, (1997), *Análisis político de comunista chino contemporáneo*, Taipéi: Wu-Nan Press.] 赵建民, 1997 当代中共政治分析, 台北: 五南出版社。

[Zhong, Jian, (2001), Modelo de la cooperación económica entre Shenzhen y Hong Kong, *Teoría y Práctica de Zona Económica Especial*: Vol. 5, pp. 26-30.] 钟坚, 2001, “深圳与香港经济合作关系的模式定位”, 特区理论与实践, 五月, 第5卷26-30页。

[Zhou Hai-Wang, (2003), “Opciones de política y los cambios en el desarrollo demográfico de Shanghai”, *Population and Development Institute of Shanghai Academy of Social Sciences*, 31 de Marzo.] 周海旺, 2003, “上海人口发展形势变化与政策选择”, 上海社会科学院人口与发展研究所。
http://www.popinfo.gov.cn/dr/subject/rdzt_012/2003-03-31/0002862.html?openpath=spfp/subject/rdzt_012.

[Zhou Song, Yan-Ru Wang, (2016), “Baishizhou: La historia en su 0,6 kilómetros cuadrados”, *Shenzhen Evening News*, La primera edición de A14 de 19 de enero.] 周松、王彦入, 2016, “白石洲: 0.6平方公里的来往故事”, *深圳晚报*, 01月19日第A14版。

[Zhou, Xi-Lan, (2010), Guangdong quiere desaparecer la pobreza, *China Economic weekly*. No 40]
<http://app.ceweekly.cn/?app=article&controller=article&action=show&contentid=12701>. 邹锡兰, 2010, “广东扫贫”, 中国经济周刊, 第40期。

[Zhou, Zhen-Hua, (2005), *The Global City: New York, London, Tokyo: Versión china de global city*. Shanghai: Academia de Ciencias Sociales de Shanghai, prólogo.] 周振华, 2005, “全球城市: 纽约 伦敦 东京”, 上海社会科学院出版社, 译者序。

Otras fuentes estadísticas

AAPA (American Association of Port Authorities) *World Port Rankings*, (2005), “Top 20 World Container Ports: 2000 and 2004”.

www.rita.dot.gov/bts/sites/rita.dot.gov.bts/files/publications/pocket_guide_to_transportation/2007/html/table_04_16.html

Asian Development Bank (2009), *People's Republic of China: Facility for Policy Reform and Capacity Building III*, p. 3. www.adb.org/sites/default/files/project-document/75190/42127-012-prc-tacr-01.pdf.

AT Kearney, (2014), *2014 Global Cities Index and Emerging Cities Outlook* p. 4. www.atkearney.com/documents/10192/4461492/Global+Cities+Present+and+Future-GCI+2014.pdf/3628fd7d-70be-41bf-99d6-4c8eaf984cd5.

Bloomberg Business, (2015), *Amid China Gloom, Shenzhen Shines Bright*. <http://www.bloomberg.com/news/articles/2015-08-18/amid-china-gloom-shenzhen-shines-bright>.

Bloomberg Technology, (2015), *The Little Village That Could: Shenzhen Reinvents Itself, Set to Surpass H. K.* www.bloomberg.com/news/articles/2015-05-11/the-little-village-that-could-shenzhen-set-to-surpass-hong-kong.

[China Real Estate Information Corp, (2016), “El aumento del precio medio de las viviendas en 2015”, *China Real Estate Association*.] 中国房地产信息网, 2016, “2015 年涨幅最大的 10 大城市”, 中国房地产协会. <http://www.crei.cn/file/brpic.aspx?id=20160126160944>.

[Chinese Universities Alumni Association, (2014), “Informe sobre la evaluación de la Universidad China en 2015”, 29 de diciembre, Beijing, Prensa de Ciencia.] 中国校友会网, 2014, “2015 中国大学评价研究报告”, 北京, 科学出版社, 2014 年 12 月 29 日。

[Comisión de Planificación Familiar de Shenzhen, (2014), “La población residente de Shenzhen es más de 10 millones y la gestión efectiva de la población es más de 18 millones habitantes”. La Conferencia en 6 de mayo de la *Comisión de Planificación Familiar de Shenzhen*.] 深圳市计生委, 2014, “深圳常住人口超千万 实际管理人口超 1800 万”, 2014 年 05 月 06 日深圳市计划生育工作会议。

[Comité Organizador de la feria de Beijing, (2013), “Influenciar Delta del Mar de Bohai”, *red de CCTV*, 23 de mayo.] 京交会组委会, 2016, “辐射京津冀 聚合高精尖”, *央视网*, 05 月 23 日. www.cctv.com/2016/05/23/ARTI8T9s7ic2JYWGGmeSQDWb160523.shtml.

[Consejo de Estado de la República Popular China, (2014), “Informe de la nueva escala del tamaño de las ciudades de Consejo de Estado de la República Popular China”, 20 de noviembre.] 中华人民共和国国务院, 2014, “国务院关于调整城市规模划分标

准的通知”，国发〔2014〕51号，2014年11月20日。
www.gov.cn/zhengce/content/2014-11/20/content_9225.htm.

European Patent Office, (2014), *Annual Report 2014 de EPO (European Patent Organisation)* (2014) Munich: Alemania.

[Federación de Mujeres de China, (2013), “Informe de investigación de niño/as se queden atrás en su pueblo y los niños inmigrantes en China”, 10 de mayo.] 中华人民共和国妇女联合会, 2013, “我国农村留守儿童、城乡流动儿童状况研究报告”, 2013年05月10日。 <http://acwf.people.com.cn/n/2013/0510/c99013-21437965.html>.

[Grupo de discusión de Optimización de nivel administrativo y divisiones administrativas de Escuela Nacional de Administración, (2015), “Una recomendación de Shenzhen actualiza a la ciudad como municipio bajo jurisdicción central”, *China Economic Weekly*.] 国家行政学院“优化行政层级与行政区划研究”课题组, 2015, “深圳等被建议升格为直辖市”, 中国经济周刊。 www.chinanews.com/gn/2015/09-15/7523217.shtml.

Huawei (2015), *Annual Report 2014 de Huawei*, Shenzhen: Huawei Investment & Holding.

IBA Emscher Park, (1996), *The Emscher Park International Building Exhibition [R]*. Gelsenkirchen: International Bauausstellung Emscher Park.

[Indicadores de Salud de the 12th Five-Year Plan en China, (2016), “La esperanza de vida en Shenzhen es 79,7 años”, *Shenzhen Special Zone Daily*, La edición de A15 de 02 de febrero.] 十二五”期间市民健康指标, 2016, “居民人均期望寿命 79.7 岁”, *深圳特区报*, 02月02日第A15版。 http://sztqb.sznews.com/html/2016-02/02/content_3455294.htm.

[Informe de la Industria 2013 de Asociación de Joyería y Oro de Shenzhen, (2014), “La industria de la joyería y oro en China, Shenzhen es el líder sin duda”, *Shenzhen Evening News*, La edición de A10 de 15 de marzo.] 深圳黄金珠宝首饰行业协会 2013 行业报告, 2014, “全国黄金珠宝业 深圳绝对是龙头”, *深圳晚报*, 03月15日第A10版。

[Informe de oferta y demanda del mercado de trabajo, (2015), “Informe de Oferta y demanda del mercado de trabajo de Zhaopin, Shanghai ocupa el primer lugar con salario medio de 6774 yuanes”, *Centro de Información e Investigación de Datos de Internet --199it*.] 2015 年春季中国雇主需求与白领人才供给报告, 2015, “智联招聘: 2015 年春季中国就业报告 上海地区平均薪酬 6774 元排名第一” *中文互联网数据研究资讯中心--199it*, 04月21日。 www.199it.com/archives/341864.html.

[Informe sobre ampliar el comercio exterior y acelerar el desarrollo económico del Comité Provincial de Guangdong del PCCh en 15 de julio (1979), 2008, “Tres décadas de reforma y apertura de documentos de archivos importantes: Guangdong”, Beijing: China Archives Press.] 一九七九年七月十五日中共广东省委关于发挥广东优越条件, 扩大对外贸易, 加快经济发展的报告, 2008, “改革开放三十年重要档案文献: 广东”, 中国档案出版社。

- Institute for Urban Strategies, (2014), “Global Power City Index (GPCI) 2014” pp. 4.
<https://www.atkearney.com/documents/10192/4461492/Global+Cities+Present+and+Future-GCI+2014.pdf/3628fd7d-70be-41bf-99d6-4c8eaf984cd5>.
- Lista de WHO, (2003), “Summary of probable SARS cases with onset of illness from 1 November 2002 to 31 July 2003”, 31 de diciembre.
www.who.int/csr/sars/country/table2004_04_21/en/.
- Lista de WSC (World Shipping Council), (2015), “Top 50 World Container Ports”.
www.worldshipping.org/about-the-industry/global-trade/top-50-world-container-ports.
- Mindray (2015), *Corporate Presentation Oficial of Mindray Medical International Limited in March 2015*, Shenzhen: Mindray Medical International.
- [Ministerio de Asuntos Civiles de China, (2015), “Boletín Estadístico del desarrollo de los servicios sociales”, 10 de Junio.] 中华人民共和国民政部, 2015, “2014 年社会发展统计公报”, 2015 年 06 月 10 日。
- [Ministerio de Vivienda y Desarrollo Urbano-Rural de China, (2014) *China Urban Construction Statistical Yearbook 2013*. Beijing: China Statistical Press.] 中华人民共和国住房和城乡建设部, 2014, “中国城市建设统计年鉴 2013 年”, 中国统计出版社。
- National Accounts Main Aggregates Database, December 2013, (2015), “GDP, Per Capita GDP - US Dollars”, Organización de las Naciones Unidas.
- National Aeronautics and Space Administration (NASA), (2015), “Earth's City Lights”. Shenzhen: Página oficial de la Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen.
<http://visibleearth.nasa.gov/view.php?id=55167>.
- OECD (2011), *Divided We Stand: Why Inequality Keeps Rising*, París: OECD READ edition. <https://www.oecd.org/els/soc/49177689.pdf>.
- OECD (2016), “Income Inequality Update: Income inequality remains high in the face of weak recovery”, París: OECD READ edition.
<http://www.oecd.org/social/OECD2016-Income-Inequality-Update.pdf>.
- [Oficina de Gestión Integral sobre las viviendas alquiladas, (2008), enero, Plan Maestro de la ciudad de Shenzhen.] 深圳市出租屋综合治理办公室, 2008, 1 月, 深圳市城市总体规划修编。
- [Oficina de Historia de Shenzhen, (2001), *Memorabilia de Shenzhen (1979-2000)*, Shenzhen, Haitian Press, pp. 2.] 深圳市史志办公室, 2001, “《深圳市大事记 (1979—2000 年)》”, 深圳, 海天出版社, 第 2 页。

- [Oficina de Historia de Shenzhen, (2009), *La Crónica de Reforma Económica de China en Shenzhen (1978-2009)*, Shenzhen, Haitian Press, pp. 48.] 深圳市史志办公室, 2009, “深圳改革开放纪事 (1978—2009)”, 深圳, 海天出版社, 第 48 页。
- [Oficina de Protección Ambiental de Beijing (2015): Boletín Ambiental de Beijing 2014. Beijing: Página oficial de la Oficina de Protección Ambiental de Beijing.] 北京市环境保护局, 2015, “北京市环境保护局发布 2014 年度环境状况公报”, 北京市环境保护局官网。
<http://www.bjepb.gov.cn/bjepb/resource/cms/2015/04/2015041609380279715.pdf>.
- [Oficina de Protección Ambiental de Guangzhou (2015): Boletín Ambiental de Guangzhou 2014. Guangzhou: Página oficial de la Oficina de Protección Ambiental de Guangzhou.] 广州市环境保护局, 2015, “广州市环境保护局发布 2014 年度环境状况公报”, 广州市环境保护局官网。
http://www.gzepb.gov.cn/gzdt/201501/t20150123_78895.htm.
- [Oficina de Protección Ambiental de Shanghai (2015): Boletín Ambiental de Shanghai 2014. Shanghai: Página oficial de la Oficina de Protección Ambiental de Shanghai.] 上海市环境保护局, 2015, “上海市环境保护局发布 2014 年度环境状况公报”, 上海市环境保护局官网。
<http://www.sepb.gov.cn/fa/cms/shhj/shhj2272/shhj2159/2015/06/89727.htm>.
- [Oficina de Protección Ambiental de Shenzhen (2015): Boletín Ambiental de Shenzhen 2014. Shenzhen: Comité de Medio Ambiente de Shenzhen.] 深圳市环境保护局, 2015, “深圳市环境保护局发布 2014 年度环境状况公报”, 深圳市人居环境委员会。
http://www.pkulaw.cn/fulltext_form.aspx?Gid=17854609.
- [Oficina Municipal de Estadística de Beijing, (2013), *Beijing Statistical Yearbook 2012*. Beijing: China Statistical Press.] 北京市统计局, 2013, “2012 年北京统计年鉴”, 中国统计出版社。
- [Oficina Municipal de Estadística de Beijing, (2014), 2013 desempeño económico y el desarrollo de sociedad en Beijing. Beijing: Beijing Statistical Information Net.] 北京市统计局, 2014, “2013 年北京市国民经济和社会发展统计公报”, 北京统计信息网。
http://www.bjstats.gov.cn/tjsj/tjgb/ndgb/201511/t20151124_327761.html.
- [Oficina Municipal de Estadística de Beijing, (2016), 2015 desempeño económico y el desarrollo de sociedad en Beijing. Beijing: Beijing Statistical Information Net.] 北京市统计局, 2016, “2015 年北京市国民经济和社会发展统计公报”, 北京统计信息网。
http://www.bjstats.gov.cn/tjsj/tjgb/ndgb/201603/t20160329_346055.html.
- [Oficina Municipal de Estadística de Guangdong, (2012), *Guangdong Statistical Yearbook 2011*. Beijing: China Statistical Press.] 广东省统计局, 2012, “2011 年广东统计年鉴”, 中国统计出版社。
- [Oficina Municipal de Estadística de Guangzhou, (2014), 2013 desempeño económico y el desarrollo de sociedad en Guangzhou. Guangzhou: China Statistical Information Net.]

广州市统计局,2014,“2013年广州市国民经济和社会发展统计公报”,中国统计信息网。<http://www.tjcn.org/tjgb/201410/27670.html>.

[Oficina Municipal de Estadística de Guangzhou, (2016), 2015 desempeño económico y el desarrollo de sociedad en Guangzhou. Guangzhou: Guangzhou Statistical Information Net.] 广州市统计局,2016,“2015年广州市国民经济和社会发展统计公报”,广州统计信息网。<http://www.gzstats.gov.cn/tjgb/qstjgb/>.

Oficina Municipal de Estadística de Hong Kong, (2014), 2013 Publications and Tables. Hong Kong: Página oficial de la Oficina Municipal de Estadística de Hong Kong. <http://www.censtatd.gov.hk/hkstat/sub/sp250.jsp?tableID=030&ID=0&productType=8>.

[Oficina Municipal de Estadística de Tianjin, (2014), 2013 desempeño económico y el desarrollo de sociedad en Tianjin. Tianjin: Tianjin Statistical Information Net.] 天津市统计局,2014,“2013年天津市国民经济和社会发展统计公报”,天津统计信息网。<http://www.stats-tj.gov.cn/Item/23173.aspx>.

[Oficina Municipal de Estadística de Shanghai, (2002), *Anuario Estadístico de Shanghai 2001*. Beijing: China Statistical Press.] 上海市统计局, 2002,“2001年上海统计年鉴”,中国统计出版社。

[Oficina Municipal de Estadística de Shanghai, (2012), 2011 desempeño económico y el desarrollo de sociedad en Shanghai. Shanghai: Página oficial de la Oficina Municipal de Estadística de Shanghai.] 上海市统计局,2012,“2011年上海市国民经济和社会发展统计公报”,上海市统计局官网。

[Oficina Municipal de Estadística de Shanghai, (2014), 2013 desempeño económico y el desarrollo de sociedad en Hangzhou. Shanghai: Página oficial de la Oficina Municipal de Estadística de Shanghai.] 上海市统计局,2014,“2013年杭州市国民经济运行情况和社会发展统计公报”,上海市统计局官网。<http://www.stats-sh.gov.cn/fxbg/201406/270672.html>.

[Oficina Municipal de Estadística de Shanghai, (2014), 2013 desempeño económico en Shanghai. Shanghai: Página oficial de la Oficina Municipal de Estadística de Shanghai.] 上海市统计局,2014,“2013年上海市国民经济运行情况”,上海市统计局官网。<http://www.stats-sh.gov.cn/xwdt/201401/266356.html>.

[Oficina Municipal de Estadística de Shanghai, (2016), 2015 desempeño económico en Shanghai. Shanghai: Página oficial de la Oficina Municipal de Estadística de Shanghai.] 上海市统计局,2016,“2015年上海市国民经济运行情况”,上海市统计局官网。<http://www.stats-sh.gov.cn/xwdt/201601/286557.html>.

[Oficina Municipal de Estadística de Shenyang, (2014), 2013 desempeño económico y el desarrollo de sociedad en Shenyang. Shenyang: Página oficial de la Oficina Municipal de Estadística de Shenyang.] 沈阳市统计局,2014,“2013年沈阳市国民经济运行情况和社会发展统计公报”,沈阳市统计局官网。<http://www.shenyang.gov.cn/zwgk/system/2014/05/06/010093090.shtml>.

- [Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen, (1996), Datos la encuesta de 1% de la población de 1995 en Shenzhen. Shenzhen: Boletín principal de datos la encuesta de 1% de la población de 1995 en Shenzhen.] 深圳市统计局,1996,“深圳市 1995 年全国 1%人口抽样调查”, 深圳市 1995 年全国 1%人口抽样调查主要数据公报。
- [Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen, (2006), Datos la encuesta de 1% de la población de 2005 en Shenzhen. Shenzhen: Boletín principal de datos la encuesta de 1% de la población de 2005 en Shenzhen.] 深圳市统计局,2006,“深圳市 2005 年全国 1%人口抽样调查”, 深圳市 2005 年全国 1%人口抽样调查主要数据公报。
- [Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen, (2007), *Shenzhen Statistical Yearbook 2006*. Beijing: China Statistical Press.] 深圳市统计局, 2007,“2006 年深圳统计年鉴”, 中国统计出版社。
- [Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen, (2014), Análisis de Operación Económica del distrito de Nanshan 2013. Shenzhen: Informe sobre el trabajo del Gobierno del distrito de Nanshan 2014.] 深圳市统计局,2014,“南山区 2013 年经济运行分析”, 深圳市南山区 2014 年政府工作报告。
- [Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen, (2014), 2013 desempeño económico y el desarrollo de sociedad en Shenzhen. Shenzhen: Página oficial de la Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen.] 深圳市统计局,2014,“2013 年深圳市国民经济和社会发展统计公报”, 深圳市统计局官网。
http://www.szjtj.gov.cn/xxgk/tjsj/tjgb/201404/t20140408_2337341.htm.
- [Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen, (2015), *Shenzhen Statistical Yearbook 2014*. Beijing: China Statistical Press.] 深圳市统计局, 2015,“2014 年深圳统计年鉴”, 中国统计出版社。
- [Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen, (2016), Datos la encuesta de 1% de la población de 2015 en Shenzhen. Shenzhen: Boletín Principal de datos la encuesta de 1% de la población de 2015 en Shenzhen.] 深圳市统计局,2016,“深圳市 2015 年全国 1%人口抽样调查”, 深圳市 2015 年全国 1%人口抽样调查主要数据公报。
- [Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen, (2016), 2015 y el desarrollo de sociedad en Shenzhen. Shenzhen: Página oficial de la Oficina Municipal de Estadística de Shenzhen.] 深圳市统计局,2016,“2015 年深圳市国民经济和社会发展统计公报”, 深圳市统计局官网。
http://www.szjtj.gov.cn/xxgk/tjsj/tjgb/201604/t20160426_3606261.htm.
- [Oficina Municipal de Estadística de Suzhou, (2014), 2013 desempeño económico y el desarrollo de sociedad en Suzhou. Suzhou: Página oficial de la Oficina Municipal de Estadística de Suzhou.] 苏州市统计局,2014,“2013 年苏州市国民经济运行情况和社会发展统计公报”, 苏州市统计局官网。
http://www.szttj.gov.cn/Info_Detail.asp?id=20411.

[Oficina Nacional de Estadística de China, (2001), Quinto censo nacional en 2000 de Shenzhen. Beijing: Boletín del Consejo de Estado de la República Popular China.] 中华人民共和国国家统计局, 2001, “2000 年第五次全国人口普查主要数据公报”, 中华人民共和国国务院公报。

[Oficina Nacional de Estadística de China, (2010), Las estadísticas compiladas de los últimos 60 años de la nueva China. Beijing: División de Estadística general de oficina Nacional de Estadísticas.] 中华人民共和国国家统计局, 2010, “新中国六十年统计资料汇编”, 国家统计局国民经济综合统计司。

[Oficina Nacional de Estadística de China, (2011), Sexto censo nacional en 2010 de Shenzhen. Beijing: Boletín del Consejo de Estado de la República Popular China.] 中华人民共和国国家统计局, 2011, “2010 年第六次全国人口普查主要数据公报”, 中华人民共和国国务院公报。

[Politécnico de Shenzhen, (2013), “La estructura de población y la reforma del sistema de pensiones de Shenzhen”, *Zona Económica Especial*, no 8.] 深圳职业技术学院, “深圳人口结构与养老保险制度改革” 《特区经济》2013 年 08 期。

Special Economic Zones Political Priority: Economic Gamble, (2015), “Free-trade zones are more popular than ever—with politicians, if not economists”, *The Economist*, La edición de 4 de abril. <http://www.economist.com/news/finance-and-economics/21647630-free-trade-zones-are-more-popular-ever-with-politicians-if-not>.

The Economist (2012), “Chinese multinationals: Who’s afraid of Huawei, 2012, “The rise of a Chinese world-beater is stoking fears of cyber-espionage. Techno-nationalism is not the answer”, La edición de 2 de agosto. <http://www.economist.com/node/21559922>.

The Economist (2015), “Commercial drones: Up. A Chinese firm has taken the lead in a promising market”, La edición de 11 de abril. <http://www.economist.com/news/business/21647981-chinese-firm-has-taken-lead-promising-market-up>.

The Economist (2016), “China’s Mobile Internet WeChat’s World, China’s WeChat Shows the Way to Social Media’s Future”, La edición de 6 de agosto. <http://www.economist.com/news/business/21703428-chinas-wechat-shows-way-social-medias-future-wechats-world>.

The story of cities: “The great leap upward: China’s Pearl River Delta, then and now”, (2016), *The Guardian*, La edición de 10 de mayo. <https://www.theguardian.com/cities/2016/may/10/china-pearl-river-delta-then-and-now-photographs>.

Urbanisation Megalophobia, (2016), “China’s biggest cities are afraid of growing bigger. They should not be”, *The Economist*, La edición de 30 de abril. <http://www.economist.com/news/china/21697871-chinas-biggest-cities-are-afraid-growing-bigger-they-should-not-be-megalophobia>.

World Bank Group, (2015), “East Asia's changing urban landscape”, pp. 21-22.
<http://www.worldpop.org.uk/data/>.

ZTE (2015), *Annual Report 2014 de ZTE*, Shenzhen: ZTE Corporation.

Apéndice: Tabla A.1

Entrevistas realizadas en Shenzhen

	Nombre	Cargo	Categoría profesional	Conclusiones	Duración de la entrevista
1	Hua LeQin	Vicepresidente de la Academia de Ciencias Sociales de la Universidad de la Ciudad de Hong Kong	Profesor académico	1. Shenzhen ya no es el “patio trasero” y fábrica de Hong Kong. 2. La relación entre Shenzhen y Hong Kong, ya no sólo es de colaboración, también de competencia.	60 minutos
2	Wang Ming	Presidente de la Oficina de Ciencia y Tecnología, del distrito de Nanshan	Oficial del gobierno, e investigador académico	1. Shenzhen es una ciudad joven con una gran actividad tecnológica. 2. El gobierno de Nanshan está planificando un “corredor de la innovación” a lo largo del río de Da Sha para sustituir 25 zonas industriales. 3. Las mejoras en las infraestructuras de Shenzhen son difíciles de llevar a cabo, porque existe una cantidad enorme de viviendas ilegales. 4. Una administración deficiente es la causa del problema anterior.	180 minutos
3	Liu Ban	Centro de promoción y desarrollo de PYMES del parque empresarial de la Ciencia y la tecnología de Shenzhen.	Oficial del gobierno	1. Shenzhen se considera una ciudad de “Maker culture”, pero está perdiendo su capacidad de innovación debido al gran incremento de los costes, sobre todo los de la vivienda. 2. Hay una nueva tendencia en las grandes empresas, que ahora están más enfocadas a comprar	120 minutos

				tierras y construir edificios, que luego los alquilan a las PYMES. 3. Debido al gran aumento del precio de la tierra, las PYMES deben pagar alquileres altos a las empresas grandes, que son los propietarios. Esto frena la innovación, porque las PYMES deben dedicar grandes recursos a esos alquileres, y eso limita el desarrollo de su actividad, mientras que las empresas grandes dedican mucho más esfuerzo a la compra de tierras, a veces incluso superior a su propio negocio.	
4	Huang XiaoRong	Vice Directora de la incubadora de empresas High-Tech en Nanshan, Shenzhen.	Oficial del gobierno	El gobierno de Shenzhen está apoyando la creación de empresas en Shenzhen por parte de los jóvenes, a través del establecimiento de incubadoras para empresas.	30 minutos
5	Liu Yuan	Senior Product Manager de Tencent.	Líder de negocios	1. Me relató la interesante historia de Tencent desde su época inicial como PYME hasta la actualidad, cuando se ha convertido en una empresa dominante dentro de las redes sociales en China. 2. La mayor parte de sus empleados están trabajando horas extraordinarias.	180 minutos
6	Ge Gang	Gerente de Huawei.	Líder de negocios	1. La historia de Huawei desde sus inicios hasta el gran player que es hoy dentro de la comunicación en China. 2. La empresa tiene un	120 minutos

				sistema complejo de clasificación de sus empleados, según el cual reciben un mayor o menor salario. Este sistema también contribuye a una mejor retención del talento, facilitando que el trabajador desee realizar su carrera profesional en la empresa a largo plazo.	
7	Shao YuanZheng	Jefa de Shenzhen Changning Electronic Co.,Ltd.	Líder de negocios	Una empresaria de la provincia de Jiangsu que estableció su empresa en Shenzhen y todavía la mantiene allí. Tratamos la situación actual del sector electrónico en Shenzhen.	120 minutos
8	Xie JiChang	Jefe de Animation Art Production Ltd.	Líder de negocios	1. Un empresario de Hong Kong que estableció su empresa en Shenzhen. Se investiga la situación del sector de la animación en Shenzhen. 2. En esta época, las grandes empresas como Tencent realizan inversiones en animación, por ello Shenzhen se ha convertido en una ciudad muy importante en la producción de dibujos animados en China. 3. El coste de la mano de obra en Shenzhen está subiendo de manera considerable.	120 minutos
9	Sha Yu	Jefe de Shenzhen Baian Biotech Co. Ltd.	Líder de negocios	1. Un empresario de la provincia de Sichuan, que establece y mantiene su empresa en Shenzhen. Se investiga la situación actual del sector de biotecnología en la ciudad. 2. Uno de	120 minutos

				sus proveedores, Mindray, también de Shenzhen, es el mayor fabricante de equipos médicos en China.	
10	Cao DiJun	CEO de Yongxin Holding (China) Ltd.	Capital riesgo	1. Beijing, Shanghái y Shenzhen son las ciudades que cuentan con más empresas de inversión en China. 2. Shenzhen representa el mercado de producción y compra-venta de joyería más grande de China. El valor del procesamiento del oro, platino y diamantes representa más del 70 % de la cuota de mercado nacional.	120 minutos
11	Chen Tao	Gerente de Shenzhen Jintengfeng Jewelry Co., Ltd.	Intermediario	Aunque Shenzhen es el mayor mercado de oro y diamantes en China, la fijación de sus precios se realiza en Shanghái, porque las Bolsas de Oro y de Diamantes se localizan en Shanghái.	45 minutos
12	Li QuanZhen	Gerente de Centaline property agency (Shenzhen) Limited.	Intermediario	El precio de la vivienda en el centro de Shenzhen, entre los años 2014 y 2015, ha subido en torno a un 50%.	30 minutos
13	Wang HuaGuang	CEO de Vanho Securities.	Capital riesgo	1. Me enseñó el funcionamiento del sistema de oferta pública de venta, y la fusión por absorción inversa en la Bolsa de Shenzhen. 2. Su pensamiento sobre la operativa del capital en Shenzhen. 3. Relación financiera entre Shenzhen y Hong Kong, puesto que muchas inversiones de China continental hacia Hong	180 minutos

				Kong se realizan a través de Shenzhen, incluido el blanqueo de dinero. 4. Para conseguir alta rentabilidad, muchas inversiones de Hong Kong hacia a China, también se realizan primero a través de Shenzhen.	
14	Luo Peng	CEO de Hehui Xinda Investment Co., Ltd.	Capital riesgo	1. Los costes de operativa de un negocio en Shenzhen son inferiores comparados con Hong Kong, por tanto se atraen muchas inversiones desde Hong Kong. 2. Los salarios de Shenzhen son superiores a la media de China, lo cual atrae a gran cantidad de inmigrantes chinos.	120 minutos
15	Jia AiHua	Jefa de Cultura y Comunicación de Xibei Co., Ltd., en Shenzhen	Líder de negocios	1. El gobierno local está apoyándole con menores impuestos y subvención del gasto de alquiler de oficina, para que ella establezca su sede en Shenzhen.	210 minutos
16	Xu ZhiMao	Jefe de Moldes de Plástico de Baolijie Co., Ltd, en Shenzhen	Líder de negocios	1. Tanto él como otros muchos empleados se fueron a trabajar a Shenzhen en los años 80 y 90 porque Shenzhen ofrecía un salario mucho más alto que cualquier otro sitio en China, gracias a las inversiones de Hong Kong. 2. En esa época, Shenzhen tuvo un gran crecimiento en la industria de la transformación: procesamiento de muestras y suministros, y montaje de	210 minutos

				componentes. En el distrito Baoan se produjo la mayor cantidad de VCDs y luego DVDs a nivel mundial.	
17	Liu Sheng	CEO de HeungKong Group	Líder de negocios	En la zona franca de Qianhai en Shenzhen se aplican políticas favorables con impuestos bajos. Por ello muchas empresas elijen Shenzhen para establecer su sede.	90 minutos
18	Mei XiaoLong	CEO de XX Tecnología de la Información Co., Ltd.de Guangzhou	Líder de negocios	1. Se ha formado una cadena de valor en el Delta del Río de las Perlas. 2. Por ejemplo, en el caso del sector de la animación, se puede cobrar no sólo por la animación también por los juguetes, juegos para móviles y por la titularidad de las marcas comerciales. (Como fue el caso de Disneyland, un producto derivado de la compañía Walt Disney).	90 minutos
19	Gao LiBing	Gerente de XX Tecnología de la Información Co., Ltd.de Guangzhou	Líder de negocios	Guangzhou es la ciudad más grande en el Delta del Río de las Perlas, sin embargo los costes de vivienda y negocio son inferiores a los de Shenzhen.	60 minutos
20	Huang YiLin	Cámara Oficial de Comercio de España en China, Shanghái	Investigador académico	Shenzhen es una ciudad menos conocida en el panorama mundial, por lo tanto, la Cámara oficial de Comercio de España en China sólo tiene oficinas en Beijing, Shanghái y Guangzhou.	45 minutos

NOTA DEL AUTOR

Tian-Cheng Zheng es un economista y sociólogo chino, nacido en Shanghái. Su apodo en España es “Paco”. Ha residido en España durante el último lustro realizando sus estudios de máster y luego de doctorado. Se licenció en Económicas en la prestigiosa Universidad de LiXin, en Shanghái, obteniendo muy buenas calificaciones. Inició su carrera académica como ayudante de los profesores universitarios Ma Jian Gang y Li Wei Jing. Hizo sus estudios universitarios trabajando parcialmente en empresas durante tres años, como Network Technology, IFX Markets Inc., Brainstorming, y The Chinese Futures de Zhejiang, desarrollando conocimientos financieros, de management, e informáticos. En el año 2012 decidió venir a España, en un principio con la intención de mejorar su nivel de idioma español, y posteriormente para realizar estudios de postgrado en Ciencias Sociales. Durante un año residió en Sevilla, donde cursó estudios de lengua española. A continuación, fue admitido en el *Máster universitario de Problemas Sociales*, en el Departamento de Sociología, de la Universidad de Granada. El director del trabajo final de máster es el catedrático Francisco Entrena Durán. En 2013, siguiendo los consejos de varios de sus profesores, solicitó plaza en el excelente *Programa de Doctorado en Sociología* de la Universidad Autónoma de Madrid, siendo admitido. Su director de tesis doctoral es el entonces Director del Departamento de Sociología, y catedrático, Luis Enrique Alonso Benito. Además de sus estudios de doctorado en la UAM, Zheng realizó también el curso de *Liderazgo e Innovación en Asociaciones de Pacientes* (en enero 2014). Fue profesor en AC Cuzco, Madrid, del curso *Modelo de Desigualdades Sociales y Salud, Estrategias para la Equidad*, del Programa de Albert J. Jovell (Harvard University). Durante unos días participó en la Universidad de Fudán, en China, junto con la profesora Olga Gil de la UAM, en el congreso *Social Innovation Research Conference (SIRC)*, donde aportó su investigación sobre “Innovations in public and social policy and in public service delivery: Policy and management perspectives on reforming the delivery of public services”. Con esa misma profesora escribió el proyecto “A focus on innovation: Smart Shanghai framed in comparative perspective”, siendo presentado en la *Social Innovation Research Conference (SIRC)*. También con Gil publicó su proyecto “The Smart City Plan 2011–2013 in Shanghai” en el libro *Public Service Innovations in China*, como parte de la colección “Governing China in the 21st Century”. Participó además en el curso *Ciudades Globales en la China Contemporánea*, en la Universidad Camilo José Cela. En la parte final de la tesis ayudó mucho Yi-Fei Wang. Tras la realización del doctorado en Sociología en la Universidad Autónoma de Madrid tiene previsto regresar a China, para ser profesor e investigador universitario, en el área de Shanghái y, de esa manera, ayudar al proceso de modernización y democratización del país. Planea seguir manteniendo lazos intelectuales con las universidades españolas, muy especialmente con la Universidad de Granada, y con la Universidad Autónoma de Madrid, promoviendo programas de colaboración académica, ayudando a estudiantes, profesores y proyectos de investigación.

Francis466096173@gmail.com

Francis9023@qq.com